



МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ
ФИЛИАЛ ЮЖНО-УРАЛЬСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА
(НИУ) В Г.НИЖНЕВАРТОВСКЕ

НАУКА И ОБРАЗОВАНИЕ: ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ

Электронный сборник материалов 74–75 внутривузовских
научно-практических конференций

Нижевартовск
2022

ББК 72+63
Н34

Одобрено
редакционно-издательским советом филиала

Редакционная коллегия:
к.п.н, доцент, директор филиала В.Н. Борщениук,
к.философ.н., зав. кафедрой «ГЕНТД» И.Г. Рябова,
д.э.н., зав. кафедрой «ЭмиП» Н.В. Зяблицкая

Н34 **Наука и образование: история и современность:** электронный сборник материалов
74–75 внутривузовских научно-практических конференций. – Нижневартовск, 2022. – 145
с.

ISBN 978-5-696-05306-6

Сборник содержит тезисы докладов научно-практических конференций «Наука и образование: история и современность», посвященные проблемам науки и российского образования, поиску путей их решения в правовом, экономическом, философском, информационном и других направлениях. Материалы представлены в авторской редакции. Сборник предназначен для широкого круга читателей.

СОДЕРЖАНИЕ

I РАЗДЕЛ

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

<i>К.п.н., доц. В.Н. Борщенок, д.филос.н., проф. В.А. Лезьер, ст. преп. А.Р. Ишниязова</i> ФОРМИРОВАНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ТРАЕКТОРИЙ СТУДЕНТОВ И ПРЕПОДАВАТЕЛЕЙ В ВУЗЕ.....	7
<i>Д.филос.н., проф. В.А. Лезьер, ст. преп. А.Р. Ишниязова</i> ВЛИЯНИЕ ФИЛОСОФИИ ГЕГЕЛЯ НА ТВОРЧЕСТВО Ж. БАТАЯ.....	10
<i>Ст. преп. А.Р. Ишниязова</i> УПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЕМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ СТРУКТУР В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ.....	13
<i>К.э.н, доц. Е.А. Манина, магистр экон. И.Г. Гаджихмедова</i> О МЕРАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ЭКОНОМИКИ И БИЗНЕСА В ХАНТЫ- МАНСКИЙСКОМ АВТОНОМНОМ ОКРУГЕ – ЮГРЕ.....	16
<i>Канд. культур., ст. препод. Н.В. Назарова</i> ОПЫТ ПРИМЕНЕНИЯ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ ЭЛЕМЕНТОВ LEAN- ТЕХНОЛОГИЙ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОЙ МОТИВАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ И ФОРМИРОВАНИЯ КУЛЬТУРЫ «БЕРЕЖЛИВОГО МЫШЛЕНИЯ».....	32

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

<i>К.ф.-м.н., доц. В.В. Коледин</i> ДИНАМИКА ВЫХОДА ВСКИПАЮЩЕЙ ЖИДКОСТИ ИЗ МЕТАСТАБИЛЬНОГО СОСТОЯНИЯ.....	35
<i>Ст. преп. Ю.А. Захарова</i> ПЛАТЕЖНЫЕ СИСТЕМЫ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ.....	38
<i>Студ. С.И. Фролов, к.п.н, доц. Е.А. Зверева</i> МЕТОДОЛОГИЯ МОДЕЛИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРОННОЙ БИБЛИОТЕКИ.....	40
<i>К.п.н, доц. Е.А. Зверева, студ. Е. Ялунин</i> АНАЛИЗ ПРЕДМТНОЙ ОБЛАСТИ И ПРОЕКТИРОВАНИЕ БАЗЫ ДАННЫХ ДЛЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ПО УЧЕТУ НАСОСНО-КОМПРЕССОРНЫХ ТРУБ НА СКЛАДЕ.....	42
<i>Студ. М.А. Севастьянов, к.п.н., доц. Е.А. Зверева</i> АВТОМАТИЗАЦИЯ РАСЧЁТОВ ПАРАМЕТРОВ ПЛАСТОВ НАГНЕТАТЕЛЬНОЙ СКВАЖИНЫ.....	46

II РАЗДЕЛ

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

<i>А.В. Вохменцев</i> ВНУШЕНИЕ КАК МЕХАНИЗМ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ВЛИЯНИЯ.....	49
<i>П.С. Бажанова</i> ПРОБЛЕМЫ НЕВЕРБАЛЬНЫХ КОММУНИКАЦИЙ КАК ЯЗЫКА ОБЩЕНИЯ.....	50
<i>А.А. Вольнова</i> ФИЛОСОФИЯ ОДИНОЧЕСТВА И ОБЩЕНИЯ Н.А.БЕРДЯЕВА.....	51
<i>Л.А. Исмаилова</i> ПРОБЛЕМА ПРЕОДОЛЕНИЯ БАРЬЕРОВ КОММУНИКАЦИЙ.....	54
<i>Е. А. Коннова</i> МАНИПУЛЯЦИЯ СОЗНАНИЕМ И ОТРЫВ ОТ КУЛЬТУРНОГО ЯДРА ЦИВИЛИЗАЦИИ.....	55
<i>Д.В. Тарасенко</i> МЕТАЯЗЫК И ЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЕ В КОММУНИКАЦИИ.....	58

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

<i>Т.И. Мамедов, Д.В. Лемин</i> МЕТОДОЛОГИЯ МОДЕЛИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНА ЭЛЕКТРОННОГО ОБОРУДОВАНИЯ.....	59
<i>И.В. Милинький</i> МЕТОДОЛОГИЯ МОДЕЛИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ АВТОМОБИЛЬНОЙ МАСТЕРСКОЙ.....	62
<i>А.С. Сафонов</i> ПРОЕКТИРОВАНИЕ И РЕАЛИЗАЦИЯ АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ПО УЧЁТУ ТРУДОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ.....	66
<i>И.В. Шапкин</i> ПРОЕКТИРОВАНИЕ WEB-САЙТА.....	69

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

<i>Т.А. Вохменцева</i> ПОТРЕБИТЕЛЬ В ДОГОВОРНОМ ПРАВООТНОШЕНИИ.....	72
<i>К.С. Якунина</i> ПРАВОВАЯ ПРИРОДА СОВМЕСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ СУПРУГОВ.....	74
<i>А.И. Креймер</i> ФИАТНАЯ ДЕНЕЖНАЯ СИСТЕМА И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЕ ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	77
<i>А.А. Заева</i> ПОНЯТИЕ ДОГОВОРА СТРОИТЕЛЬНОГО ПОДРЯДА В ТЕОРИИ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА.....	80
<i>В.В. Синькевич</i> ПРОБЛЕМЫ ПРИЗНАНИЯ ОРГАНОВ И ТКАНЕЙ ЧЕЛОВЕКА В СИСТЕМЕ ОБЪЕКТОВ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ.....	83

<i>Е.Д. Силякова</i> ОСОБЕННОСТИ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ ПРИРОДООХРАННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА.....	87
<i>К.Ш. Шевченко</i> ОСОБЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРАКТА В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК.....	89
<i>А.А. Халиуллина</i> ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОКАЗАНИЯ ПЛАТНЫХ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ В ГОСУДАРСТВЕННЫХ И ЧАСТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ РОССИИ.....	93
<i>А.Р. Магамедова</i> ПРАВОВЫЕ И НРАВСТВЕННЫЕ АСПЕКТЫ ЧИПИРОВАНИЯ.....	96
<i>М.З. Сулаймонова</i> ЗАНЯТИЕ ВЫСШЕГО ПОЛОЖЕНИЯ В ПРЕСТУПНОЙ ИЕРАРХИИ: ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ СТАТЬИ 210.1 УК РФ.....	98
<i>С.М. Таирова</i> ПРОБЛЕМА ДЕКРИМИНАЛИЗАЦИИ ДОМАШНЕГО НАСИЛИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	101
<i>Л.В. Павлова</i> ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО СТАТУСА МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ.....	102
<i>М.А. Ходимчук</i> ОСОБЕННОСТИ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПРИ ИСПОЛНЕНИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО (МУНИЦИПАЛЬНОГО) КОНТРАКТА.....	106
<i>В.С. Ким</i> ИСТОРИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ВРЕД, ПРИЧЕНЕННЫЙ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ.....	111
<i>Т.В. Григорьева</i> ПРАВО НА ОБРАЗОВАНИЕ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ COVID-19.....	113
<i>Р.Р. Гильфанов</i> К ВОПРОСУ О ЗАЩИТЕ ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ПРИ ПРОДАЖЕ ТОВАРОВ НЕНАДЛЕЖАЩЕГО КАЧЕСТВА.....	115
<i>Е.В. Штрак</i> СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ОСНОВАНИЙ ПРИНЯТИЯ НАСЛЕДСТВА НАЦИОНАЛЬНОГО ПРАВА И ПРАВА ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН.....	118
<i>Е.И. Кузьмина</i> ОСОБЕННОСТИ НАСЛЕДОВАНИЯ ПО ЗАКОНУ.....	121
<i>Ф.Ф. Гафаров</i> ПРОБЛЕМЫ ПРИЗНАНИЯ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМИ СДЕЛОК, СОВЕРШЕННЫХ С ПРЕДПОЧТЕНИЕМ.....	123
<i>А.И. Максютова</i> ПЛАНИРОВАНИЕ ЛИЧНЫХ ФИНАНСОВ: АНАЛИЗ СЕРВИСОВ И ПРИЛОЖЕНИЙ.....	128

А.А. Баталкина	
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ОТКРЫТИЯ БЕЗБУМАЖНОГО ОФИСА КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА.....	131
<i>Н.В. Козогор</i>	
ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКОЙ ТРАНСПОРТНОЙ ЛОГИСТИКИ.....	137
<i>Д.Ю. Кияткина</i>	
РАЗРАБОТКА СОЦИАЛЬНОГО ПРОЕКТА «СВЕТ СЕРДЦА» ДЛЯ ДЕТЕЙ ИНВАЛИДОВ И ДЕТЕЙ С ОВЗ.....	139

I РАЗДЕЛ

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

ФОРМИРОВАНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ТРАЕКТОРИЙ СТУДЕНТОВ И ПРЕПОДАВАТЕЛЕЙ В ВУЗЕ

*Канд. пед. наук., доц. В.Н. Борщенок,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске,
док. филос. н., проф. В.А. Лезьер,
ТИУ в г. Тюмени
ст. преп. А.Р. Ииниязова,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовск*

Аннотация. *Статья посвящена исследованию новой формы образовательной культуры в вузе. Авторы делают акцент на том, что необходим научно-обоснованный подход к формированию образовательных траекторий студентов и преподавателей в вузе в основе, которой применяется когнитивная модель обучения.*

Ключевые слова: *образовательная траектория, компетентностный подход, когнитивная модель, организационная культура, точка кипения, вуз, профессиональные навыки, образовательная программа.*

Сегодня в России действуют более 50 университетских «Точек кипения». Это пространство коллективной работы для взаимодействия исследователей, работодателей, преподавателей и обучающихся. Это место для безбарьерного входа всех потенциальных партнеров. Задачами «Точки кипения» являются:

- разработка и апробирование новых образовательных форматов;
- оказание помощи вузам в разработке проектов, направленные на кадровые изменения в для цифровой экономики в российских условиях;
- содействие в развитии инфраструктуры и образовательного пространства вуза;
- снижение конкуренции между образовательными учреждениями;
- создание условий для выстраивания дальнейших связей с потенциальными партнерами.

Деятельность «Точек кипения» направлена на формирование образовательных траекторий студентов и преподавателей, чтобы они за короткий срок могли овладеть необходимыми компетенциями.

Цель исследования состоит в рассмотрении научно - обоснованного подхода к формированию образовательных траекторий студентов и преподавателей в вузе.

Для достижения цели исследования авторами были поставлены и решены следующие задачи:

- обобщены теоретические основы;
- предложен подход к формированию образовательных траекторий студентов и преподавателей в вузе;
- сформулированы рекомендации по использованию образовательных траекторий в вузе.

Объектом исследования являются образовательные программы вуза, а также коллективная деятельность преподавателей, работодателей и студентов вуза.

Предметом исследования выступают теоретические и методические положения по формированию образовательных траекторий.

Обучение и преподавание в вузе направлены на развитие новой организационной культуры, в основе которой определены ключевые ценности: открытость, готовность, горизонтальность и развитие.

«Открытость» – площадка открыта для всех потенциальных партнеров.

«Готовность к экспериментам» – в организованном пространстве проводятся конкурсы, форумы и разного формата мероприятия;

«Горизонтальность» – все участники мероприятий равны;

«Развитие» – участники диалога обмениваются знаниями и предлагают новые идеи и проекты.

Теоретический вклад в изучение данной проблемы в области интеграции вуза и практиков внесли зарубежные авторы Д. Гилберт и М. Парлье, Г. Ботерф, А. Лежандр и другие. Существует мнение отечественных исследователей А.А. Вербицкого, Е.А. Милерян о важности практической подготовки для выпускников вузов. [3]

Российские исследователи Хохлова Н.В., Старикова Л.Д. предлагают формировать образовательные траектории с учетом индивидуальных особенностей. [4]

После анализа данных, собранных во время встреч со студентами и преподавателями, была совместно разработана образовательная траектория развития. Этот подход включает в основе своей деятельности когнитивную модель, в которой критическое обучение определяется как приоритетное для каждого из компонентов обучения. Кроме того, описываются практические ситуации, в которых студент может получить навыки, чтобы помочь преподавателям в поддержке и обучении студентов.

На сегодняшний день преподаватели вуза рассматривают ситуации с точки зрения теоретической подготовки и не могут в достаточной мере обеспечить ожидания работодателей. Чтобы иметь возможность более качественно раскрыть профессиональные навыки, преподаватели должны иметь возможность полагаться на профили образовательной программы, которые позволяют выделить этапы развития каждого навыка и умения. Поэтому на вузы возлагается обязанность обеспечить развитие этих навыков, определить практические ситуации, которые они будут использовать при обучении. В связи с этим растет потребность в диалоге с работодателями и преподавателями. В процессе практической деятельности темы обсуждения больше касаются организации практик, чем развития профессиональных навыков студентов.

Исследователи в этой области продемонстрировали важность установления четких ожиданий для развития навыков по программе обучения вуза. Компетенции конкретно определяют, что обучающийся должен узнать и уметь делать после завершения программы обучения.

Траектория развития профессиональных навыков может помочь продвигать компетентностный подход, особенно если он построен с участием преподавателей.

В процессе образовательной деятельности со студентами возникают трудности:

- неточность учебных заданий с точки зрения оценки компетенций;
- преподавателям переосмыслить переориентацию и правила траектории обучения и программы в соответствии с их собственными представлениями о профессии.

Эти проблемы ставят под сомнение ожидания в системах оценки компетенций. В некоторых случаях преподаватели не могут объяснить и документировать трудности, с которыми столкнулись студенты. Появляется потребность в команде, отвечающей за уточнения ожиданий в отношении навыков, которые необходимо развивать. Это говорит о неоднородности мнений, ценностей и убеждений, преподавателей и сотрудников кафедр. Необходимо эту проблему выносить на обсуждение форумов, семинаров и конференций. Из этой неоднородности мнений преподавателей и студентов возникают ожидания развития необходимых компетенций. Наблюдается тенденция, что преподаватели не могут понять прогресс развития компетенций на протяжении всей образовательной программы: критерии оценки не определены. Преподаватели поделились своими наблюдениями. Анализ показал, что студенты и преподаватели используют в своей практике рекомендации по освоению компетенций образовательной программы. По данным, 80% профессорско-преподавательского состава выступают за профессиональные навыки, 55% говорят, что очень мало изменили свои подходы практики в работе со студентами. Также необходимо подчеркнуть сложность понимания ожиданий этих преподавателей в развитии способностей своих обучающихся. Объясняют это тем, что некоторые из умений и навыков сложнее применять при обучении той или иной дисциплины учебного плана.

Таким образом, преподаватели кафедры выступают за распределение навыков и умений между дисциплинами и практиками. Чтобы уменьшить неоднородность ожиданий между вузом и работодателями и поощрять обсуждение, поощрение «обмена» навыками в течение всего срока и форм обучения. Современные траектории развития облегчают реализацию образовательной программы студентов на протяжении всего обучения.

Однако в российской образовательной среде недостаточно в этой области проводится исследований. Сложно образовательным учреждениям быстро перестроиться на новые формы работы. Также поднимается вопрос о компетенциях, связанные с профессиональной этикой, которая должна быть интегрирована во все остальные навыки. Это действительно сложный процесс. Во многих образовательных программах реализуется дисциплина «Профессиональная этика», так как она является важным элементом в профессиональных и межличностных отношениях. Необходимо разработать в образовательных учреждениях факультативную программу «Развитие профессиональных навыков студентов по реализуемым направлениям».

Например, работодатели и выпускающая кафедра в вузе совместно могут выстроить траекторию развития для компетенций направления «Менеджмент (Производственный менеджмент в нефтяной и газовой отрасли)». К участию необходимо привлечь менеджеров разного уровня нефтяной и газовой отрасли. Этот подход, в котором профессиональные ситуации конкретизируются в соответствии с образовательным стандартом по направлению «Менеджмент», предлагает актуализацию учебных рабочих программ, с установлением оценочных ожиданий профессиональных навыков.

Предлагается подход к формированию образовательных траекторий студентов и преподавателей в вузе, с использованием когнитивных моделей. Эта траектория должна быть сформирована на всю образовательную программу, которая определяет обучение через критическое мышление. Эта траектория позволяет предвидеть прогресс студента первого года обучения и последующих годов. Также она учитывает профессиональные ситуации, определяющие практический контекст, в котором определяются профессиональные навыки. Траектория развития будет представлять описание компонентов для каждой учебно-методической и практической ситуации. Цели проектирования учебно-методических ситуаций многообразны. Планирование содержания рабочих программ, методических разработок и указаний, обдумывание стратегий обучения, внедрение процедуры для облегчения перехода, принятие во внимание мотивацию обучающихся.[1] Эти цели позволяют сосредоточиться на двух центральных вопросах. Какое содержание будет предложено в рабочих программах? Как студенты будут работать с актуализированными рабочими программами? Важные решения о стратегиях обучения ежедневно принимаются и не планируются на среднесрочную или долгосрочную перспективу. Способность ставить цели и планировать стратегии преподавания и обучения, зависит не только от опыта, но и от теоретических знаний.

Когнитивная модель обучения должна точно выражать этапы развития в данной области. Критическое обучение носит качественный характер и соответствует интеграции новых правил или новых принципов. Переход от одного этапа к другому свидетельствует о том, что обучаемый интегрировал в новые формы обучения. Это своего рода модель развития индивидуальных навыков. [2]

Формирование учебных и практических ситуаций должно учитывать следующие рекомендации:

- разработчик должен иметь общее представление о профессиональных компетенциях;
- обсудить проблему с партнерами и работодателями;
- разработать когнитивную модель, определив критическое обучение для каждого из выбранных компонентов в образовательной программе;
- выявить практические ситуации, в которых будут раскрываться навыки и умения.

В заключении можно сделать следующие выводы:

1. При формировании образовательных траекторий студентов и преподавателей применяется когнитивная модель обучения.
2. Учитывая множество контекстов, вузы предлагают различные программы, учитывая индивидуальные образовательные подходы к обучению. Чередование специальных практико-ориентированных, обычных программ и циклов будут интегрированы в университетской среде.
3. Преподаватели заинтересованы работать в сотрудничестве с практиками, обладающими богатыми знаниями в данной области. При формировании образовательных траекторий учитываются рекомендации работодателей по актуализации образовательных программ.

Создание новой образовательной культуры позволяет вузу получить независимую оценку компетенций и новые возможности профессионального роста преподавателей и обучающихся.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Пожаркова И.Н. Формирование индивидуальной образовательной траектории как компонента практико-ориентированной среды обучения // И.Н Пожаркова, Е.Е. Носкова, Е.Ю. Трояк. Педагогический имидж. 2018. С.179-193

2. Трофимова Е.А. Системно-деятельностный подход при формировании индивидуальной образовательной траектории // Е.А.Трофимова, И.В. Черчик. Профессиональное образование в России и за рубежом. 2021. С.147-152

3. Усеинова Л.Ю. Формирование индивидуальной образовательной траектории обучающихся по программам высшего образования: современные проблемы практической подготовки // Ученые записки Крымского федерального университета В.И. Вернадского. Социология. Педагогика. Психология. 2022. С.44-51

4. Хохлова Н.В. Формирование индивидуальных образовательных траекторий студентов средствами элективного контента // Н.В. Хохлова, Л.Д. Старикова. – Ярославский педагогический вестник. 2018. С.1-7

ВЛИЯНИЕ ФИЛОСОФИИ ГЕГЕЛЯ НА ТВОРЧЕСТВО Ж. БАТАЯ

*Док. филос. наук, проф. В.А. Лезьер,
ТГУ в г. Тюмени,
ст. преп. А.Р. Ишниязова,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Современное общество меняется и формируется под воздействием распада прежней системы ценностей. Изменения наблюдаются и в философии, идеологии и фундаментальных принципах, которые закрепляют наше поле деятельности. Данное влияние носит неоднозначный и противоречивый характер, что приводит к поиску нравственных ориентиров в самых важных и проблемных аспектах жизни человека. Одно из бесспорных в этом направлении, признается философское воззрение Батая, что и определило тему дальнейшего исследования. Ж.Батай принадлежал к поколению Гегеля, Гуссерля и Хайдеггера. Оригинальная интерпретация гегельянства А. Кожева оказала на Батая столь сильное влияние и определила собой все содержание его философии. По мнению Кристофера Гемерчака без осознания масштабов влияния философии Гегеля, понять батаевскую мысль совершенно невозможно.[8]

Цель исследования состоит в анализе особенностей философского познания Гегеля, оказавшего влияние на творческую личность Ж. Батая.

Для достижения цели исследования были поставлены и решены следующие задачи:

- 1) рассмотреть предпосылки познания Гегеля как попытку ответить на философские вопросы о жизни и смерти;
- 2) показать специфику интерпретации Батая гегелианских идей о роли философии, понять изначальный импульс творчества обоих мыслителей, выявить то общее, что их сближало;
- 3) определить влияние, которое оказали философские идеи Гегеля и Батая на постнеклассическую философию.

Объектом исследования выступает творчество Батая и Гегеля.

Предметом исследования является концепт трансгрессии.

Методы исследования включают в себя:

- 1) метод философской компаративистики, позволяющий выявить истоки и специфику философских взглядов Гегеля и Батая;
- 2) феноменологический метод, который определяет местоположение философского дискурса Гегеля в философском сообществе;
- 3) герменевтический подход, позволяющий выявить характер влияния идей Гегеля на творчество Батая, а также на современную философскую мысль.

Источниками исследования творчества Гегеля и Батая являются произведения русских и зарубежных философов, а также научные публикации современных мыслителей. Среди известных работ ярко раскрывают образ Гегеля научные работы А. Кожева, Бертрана Рассела, Жака Деррида, Аугусто Вера, Мартина Хайдеггера, Фридриха Энгельса. Среди западных исследователей можно выделить таких авторов, как Ж. Батай, Людвиг фон Мизес, Бертран де Жувенель. Значительный вклад в раскрытие философского понимания Гегеля внесли работы и научные публикации таких современных авторов, как В.А. Лезьер, К.В. Деревянко, Николая Гартмана.

Наконец, актуальность работы видится и в том, что на примере метода мысли Гегеля и Батая открывается возможность исследовать и раскрыть умонастроение XXI в. и осветить

этические проблемы в различных сферах жизни, подчеркнув масштабность задачи, с которой человек сталкивается в глобальном мире. Не случайно в центре внимания исследователей современности оказались экзистенциально-антропологические идеи мыслителей, которые оказали влияние на становление современной философской культуры, возросло количество научных публикаций, раскрывающих судьбы мыслителей, их связи и взаимоотношения с интеллектуалами первой половины XX в. Влияние философских взглядов Гегеля на идеи Батая, а в следствии на русскую и зарубежную культуру является весомым и разнообразным и раскрывает состояние мировоззрения современного общества. Многие из его идей до сих пор нуждаются в пояснении, не теряя своей новизны и актуальности.

Жорж Батай, учившийся на архивариуса, а не на философа, противопоставил Гегелю свои первые статьи в «Документах» (1929 г.)

В книге «Внутренний опыт» Жорж Батай цитирует Гегеля и считает, что он гегельянец. В работе «Дискуссия о грехе» Жорж Батай: «Намереваюсь ли я преуменьшить позицию Гегеля? Но верно и обратное! Я хотел показать несравненный масштаб его подхода».

В 1955 году Жорж Батай опубликовал одну за другой произведения и свое эссе о Мане. В октябре он также написал *Hegel, Death and Sacrifice*[7], длинную статью Александра Кожева «Введение в чтение Гегеля», опубликованную в 1947 году, его «*Leçon sur The Phenomenology*».[6] Дух исповедовал с 1933 по 1939 год», составленный Раймоном Кено. В этом же номере Девкалион опубликовал «Критику оснований гегелевской диалектики», написанную в 1932 году Ж. Батаем в соавторстве с Кено для № 5 «*La Critique sociale*». Мы видим, что интерес Ж. Батая к Гегелю не угасал, так же как и его интерес к Ницше. Во Франции он был тогда единственным, кто подчеркивал важность Гегеля и Ницше. В 1955 году Ж. Батай написал книгу «Гегель, человек и история», которая была опубликована в январском и февральском выпусках *Mondenouveau-Paru* (1956 год).

Для целого поколения интеллектуалов, философов и писателей (Мерло-Понти, Батай, Лейрис, Кено, Кайуа, Арон, Лакан) чтение Гегеля имело огромное значение. Ж. Батай, благодаря А. Кожеву, прочитал «Феноменологию духа» в 1934 г. [12]. Перечитывая А. Кожева в 1950-х годах, он еще раз настаивает на важности гегелевской мысли, из которой он теперь черпает большинство философских понятий, философию истории, диалектику господина и раба (в которой он видит, не чувствуя необходимости «ставить на ноги», матрицу «марксизма» и «классовой борьбы»), феноменологию, логику, систему. Концы с концами? До определенного момента, где, как вы увидите, все суверенно скатывается в «бессмыслицу», «незнание». «Вам нужна система, и вам нужен избыток». Ж. Батай называет это «суверенное действие» «внутренним переживанием», «крайним из возможного» или даже «медитацией» (метод медитации). Мишель Сурья вспоминает в книге «Жорж Батай, смерть на работе» [11], что Жорж Батай за год до своей смерти все еще писал Кожеву: «Речь идет о том, чтобы положить в самое основание гегелевской рефлексии эквивалентность безумия. По правде говоря, я не смогу уточнить, о чем она — скорее, о чем она будет, — пока не напишу ее. Но такой исход, как мне кажется, подразумевается в принципе если не гегельянства, то его предмета. (Письмо от 2 июня 1961 г.)

Жак Деррида после цитаты из «Винных», высказался, — «Часто Гегель кажется мне очевидным, но очевидное трудно вынести», — будет удивлен, что «лучшими читателями Батая» являются «те, для кого гегелевская очевидность кажется легко выносимой», взятые такими, какие они есть, «не зная его и не видя его, в гегелевском свидетельстве».[4] Деррида сможет говорить об общей экономии Батая, о «безоговорочном гегельянстве». В то же время Филипп Соллерс писал в *Le Toit*: Батай прибегает к своего рода парадоксальному утверждению: он хочет, чтобы мы перестали различать внутреннее и внешнее, и он радикально различает «внутреннее» и «внешнее». Он максимально дистанцируется своим насилием от всего «внутреннего» и говорит о «внутреннем опыте». Он признает действительность науки и философии, но отведенное им общее пространство должно быть безвозвратно отделено от философии, от науки. Он не противится знанию (наоборот), но не гнушается опереться на «незнание». Таким образом, с самого начала крайне связанное его форматирование подвергает стратегическому риску недоразумения: обвинения в «мистицизме» и «мракобесии» не могут не быть адресованы ему. Между тем Батай обращается к разуму, именно разум он хочет убедить в своей движущейся оболочке, здесь он играет роль другого всякого дискурса, другого абсолютного знания, он как бы занимает место «дьявола». Он хочет быть гегелевским «дьяволом»), и это не для того, чтобы вернуться к какому-либо

антидиалектическому субъективизму, а как бы призвать диалектику на самое основание ее ставки, на самую глубину скрытой логики что, выражаясь языком, сделало это возможным.

«Гегель, смерть и жертва» и «Гегель, человек и история», эти два текста Ж. Батая тонут в середине XII тома полного собрания сочинений, опубликованного Галлимаром в 1988 году, и потому невидимы. Вот они, наконец, читаются.[3] Но для этого надо пройти «путь» «внутреннего опыта». «И путь истинный, путь иной, чем постоянный путь, есть много избранных, но мало званых». В работе Ж. Батая «Внутренний опыт» (1943г.) представлен небольшой юмористический обзор о Гегеле.

24 июня 2005 г. организация «FranceCulture» собрала вместе Алена Жюффруа, Дени Олье (редактора Полного собрания сочинений Батая), Жана Кристофа Байи, Жана Шустера, Жан-Пьера Файе, Бернара Ноэля и Жерара Леграна для обсуждения отношений между Жоржем Батаем и сюрреализм. По этому поводу разгорелся запутанный спор: был ли Батай гегельянцем? Ницшеан? Спикер вспоминает о своей близости с Александром Кожевом. Мишель Сурья вспоминает в книге «Жорж Батай, смерть на работе» (Gallimard, стр. 233), что Батай за год до своей смерти снова написал Кожеву: «Речь идет о том, чтобы положить в самое основание (или в конец) гегелевской рефлексии эквивалентность безумия. Я не смогу сказать правду, чтобы уточнить, о чем она — скорее, о чем она будет, — пока не напишу ее. Но такой исход, как мне кажется, подразумевается в принципе — если не гегельянства — его предмета (письмо от 2 июня 1961 г.).[5]

С конца 1920-х годов система «абсолютного знания» никогда не переставала питать работу интеллектуала Гегеля, которого слишком поспешно называли антисистемным и для которого решающая встреча с Александром Кожевом, одним из первых экзегетов во Франции, сыграла исключительную роль в переопределении идей Ж. Батая.[1]

Однако этот подход был сложным. С момента ознакомления с документами и до самой смерти Жорж Батай принимал свое гегельянство (или антигегельянство) по-разному в зависимости от обстоятельств.

Ж. Батай сначала реагировал на внушения сюрреализма, затем на импульс нового «буржуазных» учений, таких как психоанализ и социология. В результате сформировались три критические траектории, которые пересекают и нарушают гегелевское учение. Одни идеи будут постепенно отвергаться, другие восстанавливаться с оговорками и наконец-то будут переработаны в оригинальном виде. Три траектории, которые показывают, что Ж. Батай способен рассуждать и мыслить о дискурсивных моделях, которые не уменьшают его силы, а, наоборот, обогащаются новым импульсом, устраняет весь схематизм в пользу более текучей структуры.[2]

Таким образом, в исследовании необходимо принять диахронический, а не синхронический подход. Литература, которая раскрывает вклад философии Гегеля в батайскую мысль, часто допускает ошибки поданным источникам для проведения аналогий и сравнений, которая с целью уяснения некоторой внутренней связности в самой этой мысли, и сводит на нет все неровности и «ложные пути».

Возникает идея, что есть блок «Гегель- Батай» или «Кожев- Батай», где более или менее четко определены идеи и их трудно подвергнуть сомнению.

Недостатком этого подхода является то, что не принимая во внимание очень богатую артикуляцию вопросов, отмеченные требования, не всегда накладываются друг на друга, закрепляют интеллектуальные отношения. Все это определялось и отменялось приблизительно в течение двадцати лет.

Таким образом, мы пытаемся проследить структурную эволюцию.

Ученые больше полагались на тексты Ж.Батая, отредактированные и неопубликованные, чем на второстепенные ссылки, стремясь ограничить перекрестное прочтение и анахронизмы. В 1950 году Ж. Батай признался, что был «Гегельянец по воспитанию». Это было признание того, кто с тех пор встал на сторону «бесформенного» и почему А. Кожев будет проявлять к нему уважение и интерес.

Формировался новый способ мышления, который мог бы породить новый гегелевский сезон. Правда, имя Гегеля не было совсем известным во Франции на рубеже 20-го века, но осталось удаленным из академического дискурса. Немецкий язык читался, особенно в 19 веке, в свете очень смутного обвинения в пангерманизме, вызванное конфликтом двух национализмов, французского и немецкого, кульминацией которой стала франко-прусская война 1870 года.

Александр Кожев предлагал несколько причин, объясняющих восприятие мысли о Гегеле во Франции:

- 1) антиматематика не могла не быть понятым;
- 2) желание использовать натурфилософию, строить новую науку казалось неразумным;
- 3) понятие философии истории было неприемлемо в интеллектуальной атмосфере, где господствовали исторические теории Ньюма Дени Фюстеля де Куланжа;
- 4) в последнее время то, как «протестантский» Гегель подходит к религиозным вопросам не мог быть легко принят в католической Франции.

В заключении можно сделать следующие выводы:

1. Первый намек Ж. Батая на диалектический материализм датируется 1930 годом. Он находится в «Lebasmaterialismeetlagnose» (№ 1 второй серии «Документов»). Батай указывает, что эта знаменитая диалектика восходит к очень древним метафизическим концепциям. В то время, когда метафизика могла быть связана с самыми чудовищными дуалистическими космогониями и тем самым даже странным образом деградировала.

2. Формировался новый способ мышления, который мог бы породить новый гегелевский сезон. Имя Гегеля не было совсем известным во Франции на рубеже 20-го века, но осталось удаленным из академического дискурса.

3. Ж. Батай обрисовывает своего рода диалектическое антигегельянство. Разум может подчиняться только самому низшему и не может не подчиняться никакому авторитету, разум не может «ограничить» материю.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Бодрийяр Ж. Символический обмен и смерть / Пер. С.Н. Зенкина. М.: Добросвет, 2000. С. 276–284.
2. Горчакова С.А. Человеческая телесность в гетерологии Ж. Батая // Вестник Пермского университета. Философия. Психология. Социология. 2020. Вып. 3. С. 375–383.
3. Гегель о смерти («Феноменология духа», пер. Гипполита, т. 1, с. 29; цит. по Кожеву, с. 538–539).
4. Деррида Ж. От частной экономики к экономике общей: Безоговорочное гегельянство / Пер. А.В. Гараджи // Деррида Ж. Письмо и различие. СПб.: Академический проект, 2000. С. 317–351.
5. Зыгмонт А. Святая негативность насилие и сакральное в философии Жоржа Батая. М.: Новое литературное обозрение, 2018. С. 315.
6. Кожев А., Введение в чтение Гегеля, с. 573.
7. G. Bataille, Hegel, Death and Sacrifice, in Deucalion, специальный выпуск; Гегельяноведение (Невшатель, ЛаБаконьер).
8. Gemerchak Ch. M. The Sunday of the Negative. Reading Bataille reading Hegel. State University of New York Press, 2003.P. 12.

УПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЕМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ СТРУКТУР В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

*Ст. преп. А.Р. Ишниязова,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Аннотация. Проведенный анализ источников позволяет заключить, что предпринимательские структуры переживают в условиях санкций сложный период. В ходе исследования авторами было определено, что санкции привели к существенным изменениям в структуре и формах предпринимательства. Показана причина преимущественного развития форм предпринимательской деятельности, что негативно отражается на эффективном использовании экономического потенциала в отрасли. Выявлено, что в России слабо развиты организованные формы малого и среднего предпринимательства. Обосновано, что недостаточное развитие предприятия на каждой фазе жизненного цикла во многом обусловлено слабым стимулированием предпринимательства. Предложены меры по развитию и

формированию конкурентоспособных форм хозяйствования, что будет способствовать эффективной экономической трансформации страны.

Ключевые слова: предпринимательская деятельность; предпринимательская структура; предприятие, санкции.

Центральной проблемой для предприятий, не только малых и средних, является поиск необходимых ресурсов для реализации своего бизнес-проекта. У этой проблемы нет единого решения; скорее существует множество возможных решений, связанных с различными способами представления проблемы на разных этапах жизни предприятия.

Цели исследования направлены на изучение вопросов развития российского малого и среднего предпринимательства (МСП) в условиях санкций.

Для достижения цели исследования были поставлены и решены следующие задачи:

- 1) Изучить состояние предпринимательских структур в условиях санкций;
- 2) Рассмотреть жизненный цикл предприятий;
- 3) Выявить рекомендации по развитию малого и среднего предпринимательства в условиях санкций.

Малые и средние предприятия составляют реальную основу российской экономики, являясь наиболее перспективной организационно-правовой формой бизнеса с точки зрения развития и инновации.

В 2022 году в России растет количество предпринимателей, которые ожидают процветания своего бизнеса. Оптимизм предпринимателей подкреплен обещанной поддержкой от государства. Прежде всего это касается субсидий на заработную плату работникам, налоговых льгот и выгодных кредитных ставок.[1]

Малые и средние предприятия, пострадавшие из-за санкций, могут рассчитывать на следующие варианты поддержки:

- Поручительства по кредитам.
- Мораторий на банкротство.
- Гранты на создание и развитие бизнеса.
- Кредиты по льготным ставкам.
- Ограничение комиссий за прием платежей и компенсация части расходов.
- Изменение графика платежей по кредитам (кредитные каникулы или реструктуризация).
- Льготный лизинг и факторинг.
- Специальные меры поддержки предприятий (например, отдельных отраслей или регионов).

Как известно, жизненный цикл предприятия по существу делится на четыре фазы, то есть начальная фаза, развития, зрелости и упадка. С точки зрения размерности любой бизнес идентифицируется как трансформация малого и среднего бизнеса в стадию зрелости, в случае предпринимательского успеха, в большом бизнесе.

Потребности МСП могут быть удовлетворены за счет использования собственных ресурсов предпринимателя, т. заемного капитала.

На начальном этапе предпринимательские структуры приступают к реализации технологических и организационных решений. Инвестиции в основном носят нематериальный характер и, следовательно, финансовые требования не высоки. После проведения соответствующего исследования рынка начинается фактическая фаза запуска, на которой начинается производственная деятельность. Высокая капиталоемкость, необходимая для реализации программ развития, предполагает значительные инвестиции в исследования и разработки, маркетинг, приобретение или внутреннее обучение конкретным навыкам и профессионализму. Финансирование на этом этапе имеет решающее значение для выживания и будущего развития бизнеса. Риск, связанный с инвестициями, высокий за счет неопределенности фактической коммерческой обоснованности бизнес-идеи. Этот этап характеризуется очень высокими финансовыми требованиями, учитывая, что чистые денежные потоки отрицательные. Высокие финансовые потребности при наличии ограниченных возможностей самофинансирования со стороны предпринимателя приводят к заметной зависимости от внешних источников финансирования.[3]

Однако на начальном этапе использование так называемого заемного капитала особенно дорого из-за низкой кредитоспособности предпринимательских структур. Фактически, на этом этапе предприятие характеризуется отсутствием опыта работы, высокой степенью

неопределенности предпринимаемого бизнеса, а также другими проблемами. Чтобы преодолеть эти проблемы и получить доступ к необходимому финансированию банков, поэтому предприниматель вынужден предоставлять личные гарантии.

В то же время риск провала предпринятого дела очень высок и бремя так называемого заемного капитала может быть относительно более обременительным чем связанные с использованием других форм финансирования. Это особенно актуально для инновационных компаний, учитывая, что так называемый рискованный капитал более адекватен, чем так называемый заемный капитал в финансировании бизнес-проектов характеризуется неопределенной вероятностью успеха. Поэтому на начальном этапе было бы уместно использовать в основном собственный капитал предпринимателя, возможно, дополненный внешними источниками капитала. Для привлечения внешнего капитала на данном этапе важную роль может осуществлять частными субъектами, такими как бизнес-ангелы и венчурные капиталисты, краудфандинговые площадки. Выбор внешнего источника сложен и труден. С внутренней точки зрения основным ограничением является нежелание предпринимателя принимать новых партнеров. Это может негативно сказаться на процессах принятия решений и планах развития будущего предпринимательского проекта. Кроме того, отсутствие проблем, делают инвестиции сторон малопривлекательными.

На этом этапе может быть рассмотрено поручительство по кредитам, гранты на создание и развитие бизнеса, кредиты по льготным ставкам, льготный лизинг и факторинг.

Вторая фаза жизни МСП, называемая развитием, можно разделить на два подэтапа. В первом предприятие пока не может рассчитывать на положительный денежный поток. Отсюда следует, что финансовые потребности МСП характеризуется высоким риском. На этом этапе использовать по-прежнему трудно заемный капитал, низкий кредитный рейтинг. Вклад личных гарантий от предпринимателя необходим для доступа к банковскому кредиту, которое продолжает оставаться основным источником внешнего финансирования предприятия. Поэтому даже на этом этапе было бы уместно прибегнуть к риску, но проблемы остаются для его использования в предыдущей фазе.

Следующий этап МСП, когда предприятие все еще является малым и средним бизнесом. На данном этапе темпы роста инвестиций введенных в действие предприятием, постепенно сокращаются по сравнению с предыдущими этапами. То есть подразумевает, что финансовые потребности постепенно стабилизируются. Финансовый менеджмент поглощает большую часть оборотного капитала, иногда в большей степени, чем полностью.

По мере консолидации развития компании и финансового вклада они, как правило, высоки, и бизнес-риски всегда более ограничены, чем к предыдущим этапам. На этом этапе используется заемный капитал, повышается кредитоспособность, которая имеет тенденцию к улучшению как из-за наличия достаточных средств и для относительной уверенности в законности предпринятого бизнеса. Возможность развития предпринимательских структур с использованием заемных средств неуклонно растет на этапе развития в том смысле, ужесточается по мере приближения предприятия к стадии зрелости.

Определение так называемого внешнего капитала на данном этапе, в том числе в виде акций на регулируемых рынках представляет собой как вариант, направленный на перебалансировку финансового рычага, так и выбор, направленный на продвижение предприятия к еще более быстрому развитию. Листинг, в частности, представляет собой правильный вариант, особенно для компаний, которые достигли компаний среднего размера.

На стадии зрелости, когда компания продолжает успешно развиваться и переходит к прогрессивному росту и он имеет тенденцию постепенно терять типичные характеристики МСП. На этом этапе особенно деликатной проблемой, с которой сталкивается бизнес, является проблема поддерживать организационную, административную и бухгалтерскую деятельность в изменяющихся условиях. В этой фазе наблюдается полное использование потенциала рынка, на который ориентируется предприятие, и определенная устойчивость. В наиболее успешных случаях МСП переходят на стадию зрелости категория «крупное предприятие». Фаза зрелости представляет собой фундаментальный этап в жизненном цикле каждого предприятия; на самом деле, на этом этапе происходит полное использование определенного рыночного потенциала компании. Особенно важными проблемами, которые необходимо решить, является поддержание организационно-распорядительной и бухгалтерской деятельности, учет предприятий в лице размерных уровней.

По сравнению с предыдущими этапами использование внешних финансовых источников всегда менее необходимы, так как денежный поток имеет тенденцию быть положительным и увеличиваться постепенно. Более того, лучшее использование ресурсов и накопленный опыт ведут к рационализации финансовой политики. Такие факторы влияют на постоянное снижение капиталоемкости.[2]

На данном этапе при наличии надежного финансового баланса предприятие может легче прибегнуть к так называемому заемному капиталу в результате прогрессивного улучшения кредитоспособности. Самый высокий кредитный рейтинг определяется как все более низкий предпринимательский риск и большая уверенность в экономических достижимых результатах. Стоимость капитала и издержки потенциального банкротства постепенно становятся более сдержанными. Что касается конкретно рискованного капитала, предприятие может выбрать на рынке ценных бумаг листинг. Эта возможность также может быть реализована для проведения операций, направленных на закрепление своих позиций на рынке. Можно использовать поддержку в виде ограничения комиссий за прием платежей и компенсация части расходов, изменения графика платежей по кредитам и специальные меры поддержки предприятий.

В случае, если бизнес не может успешно продолжать свою собственную траекторию развития на этапе зрелости, то может начаться фаза упадка, которая может привести к прекращению деятельности предприятия. В фазе упадка финансовые потребности связаны с необходимостью замены социальной деятельности операциями по реструктуризации и развитию. Учитывая неопределенность выживания предприятия, на данном этапе особенно сложно найти рискованный капитал и, следовательно, финансовые требования покрываются главным образом за счет так называемых краткосрочных заемных капиталов. На этом этапе может быть рассмотрен мораторий на банкротство.

В заключении можно сделать следующие выводы:

- 1) Изучено состояние предпринимательства в условиях санкций. Предпринимательские структуры играют немалую роль в экономической стабильности государства. Обеспечивает общество необходимыми товарами и услугами. Уровень развития предпринимательства отражает состояние многих других направлений в жизни общества.
- 2) Исследованы этапы жизненного цикла предприятия в условиях санкций и определены направления развития в сложных условиях.
- 3) Выявлены рекомендации на каждом этапе жизненного цикла по развитию малого и среднего предпринимательства в условиях санкций в виде поручительства по кредитам, моратория на банкротство, гранты на создание и развитие бизнеса и т.д.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Батракова Л. Г. Развитие малого и среднего предпринимательства в регионах России // Социально-политические исследования. 2020. № 2 (7). С. 48-65
2. Санников Д.В. Анализ современного состояния мер поддержки малого и среднего предпринимательства в России в условиях коронакризиса // Экономика, предпринимательство и право. – 2022. – Том 12. – № 6. – С. 1693-1708.
3. Сибекова А.Р. Малый и средний бизнес России в условиях санкций. Экономика и бизнес, №. 4-2 (86), 2022, С.126-130

О МЕРАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ЭКОНОМИКИ И БИЗНЕСА В ХАНТЫ-МАНСИЙСКОМ АВТОНОМНОМ ОКРУГЕ – ЮГРЕ

*Канд. экон. наук, доц. Е.А. Манина,
Магистр экономики И.Г. Гаджихмедова,
филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Аннотация. *Малый и средний бизнес выполняет важные экономические и социальные функции: способствует насыщению товарного рынка, развитию конкурентной среды, структурной перестройке производства и общества, участвует в формировании ВВП и доходов*

бюджетов всех уровней, обеспечивает занятость населения и увеличение его доходов. Всесторонняя поддержка субъектов малого и среднего бизнеса с целью повышения их конкурентоспособности является одной из важнейших мер снижения социальной напряженности и обеспечения экономической безопасности государства. В условиях пандемии коронавируса малые и средние предприятия столкнулись с проблемами снижения финансово-экономических результатов. В статье предлагаются новые методы, формы и инструменты нейтрализации негативных воздействий на финансовую сторону данных организаций.

Ключевые слова: предпринимательство; субъекты малого и среднего бизнеса; пандемия; государственное регулирование; налоговая нагрузка; Ханты-Мансийский автономный округ-Югра.

Государственное регулирование малого и среднего предпринимательства (далее - МСП) является важным фактором социально-экономического развития страны, поскольку этот сектор является одним из ключевых элементов экономики, что способствует созданию конкурентной среды, быстрому внедрению новых технологий и инновационных проектов, решению проблем занятости населения, обеспечивая эффективное функционирование государства в целом.

За последние годы малое и среднее предпринимательство стало доминирующим по количеству и объемам производства сектором экономики в ведущих странах мира. По данным ООН, на малых и средних предприятиях производится от 30 до 60% национального продукта – в зависимости от страны, в странах ЕС МСП составляет около 90% от общего количества предприятий (таблица 1), приблизительное количество предприятий МСП – около 20 млн., количество занятого в МСП населения составляет около 70%.

Таблица 1

Основные показатели сектора МСП: международная практика

Страна	Удельный вес МСП в ВВП, %	Доля оборота, %	Количество занятого населения, %
США	52,0	34,3	41,0
Германия	53,0	47,5	62,9
Япония	51,6	52,4	69,5
Италия	68,0	68,8	78,6
Китай	60,0	56,6	80,0
Бразилия	30,0	45,0	62,1
Великобритания	51,0	44,6	53,1
Австралия	58,0	55,3	61,3
Нидерланды	63,0	59,5	65,6
Корея	48,0	48,6	54,7
Швейцария	59,0	61,8	63,5

Как объект государственного регулирования малое и среднее предпринимательство содержит комплекс политических, правовых, организационных, финансовых, информационных мероприятий. Имея незначительный масштаб деятельности, мобильность, относительно небольшой срок существования, высокую зависимость от воздействия внешней среды, высокую степень финансового риска, малое и среднее предпринимательство требует как стимулирования своей деятельности, так и защитных механизмов со стороны государства.

Осуществляя анализ развития малого и среднего предпринимательства как объекта государственного регулирования, необходимо отметить, что понятие «малое и среднее предпринимательство» неоднозначно трактуется в нормативных документах и в научной литературе. На международном и европейском уровне МСП (от англ. – «Small and medium-sized enterprises», сокращенно SME), как правило, объединяет малое и среднее предпринимательство в один сектор. Только в то же время понятия «малое» и «среднее» предпринимательство могут использоваться отдельно. Основными параметрами, по которым предприятие определяется как малое или среднее, являются: численность персонала, оборот / доход / сводный баланс.

Например, в ЕС с 1996 года используются четыре критерия определение МСП: численность персонала, среднегодовой оборот, общий баланс и независимость. По этим факторам различают:

1) средние предприятия, где количество работников – до 250 человек, максимальный среднегодовой оборот – 40 млн. евро или общий годовой баланс, не превышающий 27 млн. евро;

2) малые предприятия, на которых от 10 до 49 человек находятся в трудовых отношениях с собственником, максимальный среднегодовой оборот – 7 млн. евро или общий годовой баланс, не превышающий 5 млн. евро;

3) микропредприятия, обеспечивающие рабочими местами не более 10 наемных работников, а ограничения годового обращения и баланса отсутствуют.

В Российской Федерации термин МСП толкуется в нормативных актах. Критерии отнесения предприятий к малому бизнесу установлены Постановлением Правительства РФ от 04.04.2016 г. № 265 «О предельных значениях выручки от реализации товаров (работ, услуг) для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства» (таблица 2).

Таблица 2

Критерии определения МСП

Категория	Занятость на предприятии	Доход предприятия	Доля участия других лиц в капитале
Микро-предприятие	< 15 человек	< 120 млн. руб.	Доля участия государственных образований (РФ, субъектов РФ, муниципальных образований), общественных и религиозных организаций и фондов не более 25% в сумме. Доля участия обычных юридических лиц (в том числе иностранных) не более 49% в сумме. Доля участия юр. лиц, которые сами субъекты малого и среднего предпринимательства, не ограничена.
Малое предприятие	16 - 100 человек	< 800 млн. руб.	
Среднее предприятие	101-250 человек	< 2 млрд. руб.	

По данным Федеральной службы государственной статистики среди всех предприятий России малый и средний бизнес составляет 97,1%, там работает 8,46% населения, объем реализованной МСП продукции составляет 14,5%, доля в ВВП – 20,8%. Топ-отрасли МСП: 34,8% – торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов, 12,7% – строительство, 9,0% – деятельность профессиональная, научная и техническая, 8,5% – обрабатывающие производства. Как свидетельствуют данные Росстата, в течение 2017–2020 гг. количество предприятий МСП сокращалось (таблица 3).

Таблица 3

Показатели структурной статистики субъектов хозяйствования с распределением по их размерам

Периоды	Малые предприятия			Средние предприятия	Индивидуальные предприниматели	Всего
	малые	микро-предприятия	всего			
2017 г.	239 030	2 558 536	2 797 566	19 944	3 221 706	6 039 216
2018 г.	223 335	2 476 561	2 699 896	18 492	3 325 807	6 044 195
2019 г.	197 842	2 314 128	2 511 970	16 741	3 388 195	5 916 906
2020 г.	190 137	2 164 402	2 354 539	17 376	3 312 646	5 684 561

Приведенные статистические данные свидетельствуют, что количество субъектов малого и среднего предпринимательства на протяжении 2017–2020 гг. колебалось, что зависело как от экономических, так и политических факторов. Но учитывая, что за последние годы их количество сокращается, изменения, которые происходят, являются результатом ухудшения условий хозяйствования и менее эффективной государственной политики в отношении предпринимательства.

Учитывая мировые тренды перехода к Индустрии 4.0, малое и среднее предпринимательство, имея гибкость, готовность быстро реагировать на проявление новых технологий, умение быстро формировать новые рыночные модели использования научных и технологических достижений, способно быстро овладеть идеологией и перспективами нового технологического уклада.

Вместе с тем, малое и среднее предпринимательство имеет ряд специфических экономических свойств, которые в совокупности формируют экономический потенциал сектора МСП:

- способность сравнительно быстро создавать рабочие места, в частности, для работников, которые увольняются с крупных предприятий;
- гибкость по адаптации к новым рыночным требованиям, имеющая особое значение в период глубоких структурных изменений;
- высокий инновационный потенциал МСП благодаря узкой специализации производства;
- потенциал создания новых секторов экономики, которые имеют «радикально» инновационный характер;
- способность идентифицировать новые рынки благодаря наличию потенциала расширения производства и выхода на внешние рынки.

Эффективное использование потенциала МСП как стратегическая цель государственной политики в процессе восстановления экономики России, является одним из приоритетов для модернизации страны и ее способности преодолеть и предупредить экономические кризисы.

Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства – это одна из функций государства, определенная система мер, проявляющихся в регулятивных и стимулирующих мероприятиях правового, финансового, организационного и прочего характера и направлены на поддержку развития предпринимательства.

К государственной поддержке предпринимательства, в том числе и сектора МСП, относятся также меры, предусмотренные нормой ст. 17 «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации», согласно которому государство может предоставлять субсидии, бюджетные инвестиции, государственные и муниципальные гарантии по обязательствам субъектов малого и среднего предпринимательства.

Вместе с тем, к первоочередным мерам, которые должны быть приняты органами государственной власти для облегчения экономических последствий влияния COVID-19 на бизнес, следует отнести: защита и поддержка национальных производителей; импортозамещение с целью развития собственного производства и поставки сырья; финансовая поддержка предприятий для выхода из кризиса после окончания карантина; стимулирование создания рабочих мест с целью сохранения рабочей силы в России; поддержка стратегических проектов по энергетике и телекоммуникациям, финансовая поддержка работников предприятия, которые остались без работы; выплаты по частичной безработице, чтобы не увольнять работников; безусловная поддержка всего населения на примере Германии и США; возобновление работы городского и пригородного транспорта; возобновление работы строительного комплекса; размещение государственного заказа для промышленности; реформирование трудового законодательства; разрешение на работу торговых магазинов, заведений с размещением, которые могут обеспечить все меры по предотвращению распространения COVID-19, что даст возможность начать работу предприятий; мораторий на повышение цен монополистами на соответствующих рынках. Безусловно, такие меры имеют важное значение для обеспечения стабилизации российской экономики, поддержки, как работодателей-предпринимателей, так и работников.

Стратегическим приоритетом государственного регулирования МСП является предоставление государственной поддержки малому и среднему предпринимательству, соблюдая законы рыночной экономики и учитывая процессы, которые сложились в современном экономическом пространстве.

Среди показателей, характеризующих состояние малого и среднего предпринимательства, Российская Федерация имеет следующие результаты (таблица 4).

Таблица 4

Изменение места РФ в мировом рейтинге легкости ведения бизнеса по отдельным показателям

Отрасли регуляторной политики	2014 г.	2020 г.	Отклонение, +/-
Общий рейтинг	62	28	-34
Регистрация предприятия	47	56	9
Получение разрешения на строительство	41	30	-11
Подключение к электроснабжению	172	135	-37

Регистрация собственности	97	63	-34
Доступ к кредитам	13	8	-5
Защита инвесторов	128	72	-56
Налогообложение	164	54	-110
Международная торговля	148	78	-70
Обеспечение исполнения контрактов	45	27	-18
Разрешение неплатежеспособности	162	145	-17

Эти данные являются лучшими за предыдущие годы, но при этом Россия имеет перспективы улучшить свои позиции. Но эти результаты не соответствуют потребностям развития МСП, ведь среди стран постсоветского пространства Литва находится на 11 месте, Эстония – на 18-м, Латвия – на 19-м, Казахстан – на 25-м, Молдова – на 48-м, Беларусь – на 49-м.

Как свидетельствуют приведенные данные, наиболее низкие показатели Россия демонстрирует в доступе к кредитам, решении вопросов неплатежеспособности, участия в международной торговле. Итак, от усовершенствования государственного регулирования развития малого и среднего предпринимательства в России зависит общий рост экономики в стране и существенное увеличение показателей легкости ведения бизнеса.

Проанализировав зарубежный опыт государственного регулирования МСП на примере зарубежных стран, мы установили, что поддержка МСП осуществляется в различных формах, прежде всего, через создание информационно-консультативных и научно-технических центров, развития системы страхования, организации материально-технического снабжения и т.п. Важную роль играют законодательные акты, разработка и реализация конкретных комплексных программ по следующим направлениям деятельности: создание экспортных операций и трансферта технологий; улучшение доступа к долговременным кредитам для реконструкции, приобретения оборудования и производства конкурентоспособных товаров и услуг; распространение информации о различных государственных, региональных и частных программах, направленных на повышение конкурентоспособности МСП.

Анализ текущего состояния сектора малого и среднего предпринимательства проведен в разрезе двух временных периодов: 2016–2018 гг. и 2019–2020 гг.

Малый бизнес Ханты-Мансийского автономного округа – Югры – один из самых быстрорастущих сегментов региональной экономики. В ХМАО-Югре на 1 января 2019 года осуществляли деятельность 74,0 тысяч субъектов малого и среднего предпринимательства, их количество к 1 января 2021 года сократилось до 59,2 тысяч субъектов (таблица 5).

Таблица 5

Количество субъектов малого и среднего предпринимательства, ед.

Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Малые предприятия	25 461	26 583	23 429	20 713	19 937
Средние предприятия	257	263	216	192	200
Индивидуальные предприниматели	51 200	49 800	50 380	40 571	39 089
Всего	76 918	76 646	74 025	61 476	59 226

В течение 2016–2018 гг. количество субъектов малого и среднего предпринимательства сократилось на 2893 единиц или 3,76% (рисунок 1).



Рисунок 1. Динамика количества субъектов малого и среднего предпринимательства в ХМАО-Югре в 2016–2020 гг., ед.

В 2017 г. снижение вызвано сокращением количества индивидуальных предпринимателей на 1 400 единиц при росте количества малых предприятий на 1122 единиц. В 2018 г. наблюдается обратная динамика: значительное уменьшение количества малых предприятий – на 3 154 единиц, и увеличение количества индивидуальных предпринимателей – на 580 единиц. Также в 2018 г. отмечено сокращение средних предприятий. Аналогичная тенденция сокращения субъектов малого и среднего предпринимательства отмечена в период 2019–2020 гг. – на 14 799 единиц.

На протяжении анализируемого периода наибольшие темпы снижения наблюдались у средних предприятий, количество которых снизилось на 15,95%. Микропредприятия учитываются в составе малых предприятий (рисунок 2).

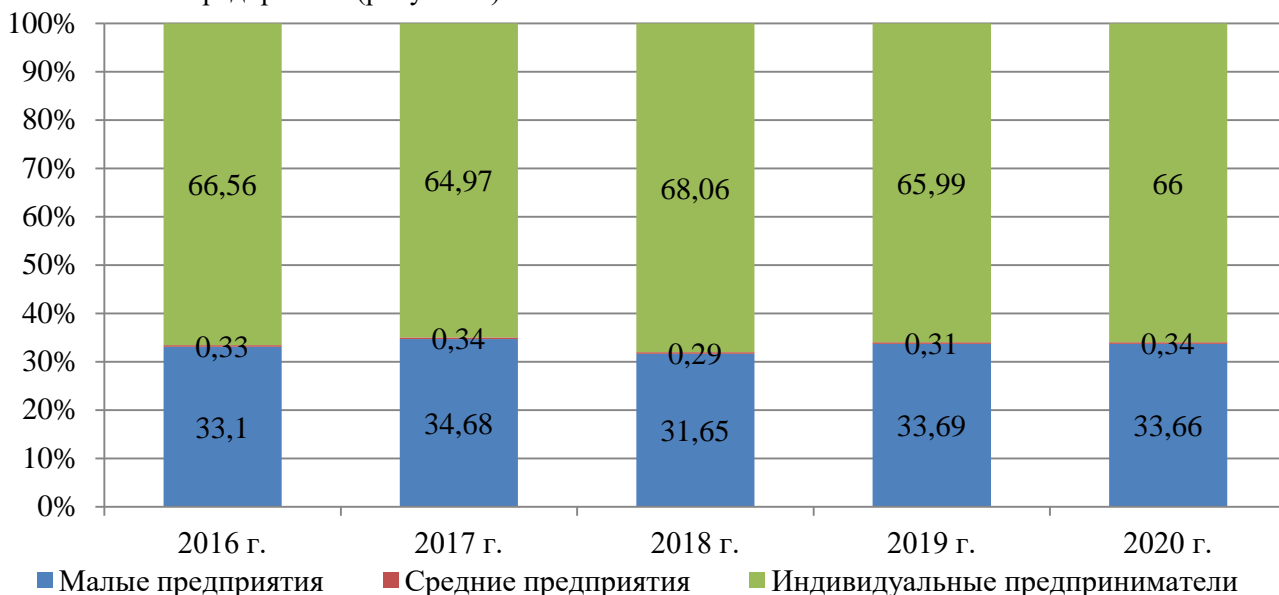


Рисунок 2. Структура субъектов малого и среднего предпринимательства в ХМАО-Югре в 2016–2020 гг., %

В секторе малого и среднего предпринимательства Ханты-Мансийского автономного округа – Югры преобладают индивидуальные предприниматели и их удельный вес увеличился в 2018 г. Из общего количества субъектов МСП по итогам 2018 года доля малых предприятий составила 31,65%, что на 3,03 процентных пункта меньше уровня 2017 г.

Среднесписочная численность работников на малых и средних предприятиях представлена в таблице 6.

Таблица 6

Количество и доля занятых на малых и средних предприятиях					
Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Среднесписочная численность работников на малых и средних предприятиях, тыс. чел.	124,2	126,4	127,9	122,8	123,9
Доля работающих на предприятиях малого и среднего предпринимательства в общей численности работающих, %	16,5	16,7	16,8	14,8	14,3

Среднесписочная численность работников на малых и средних предприятиях имеет положительную динамику. За анализируемый период численность работников возросла на 3,7 тыс. человек (рисунок 3).

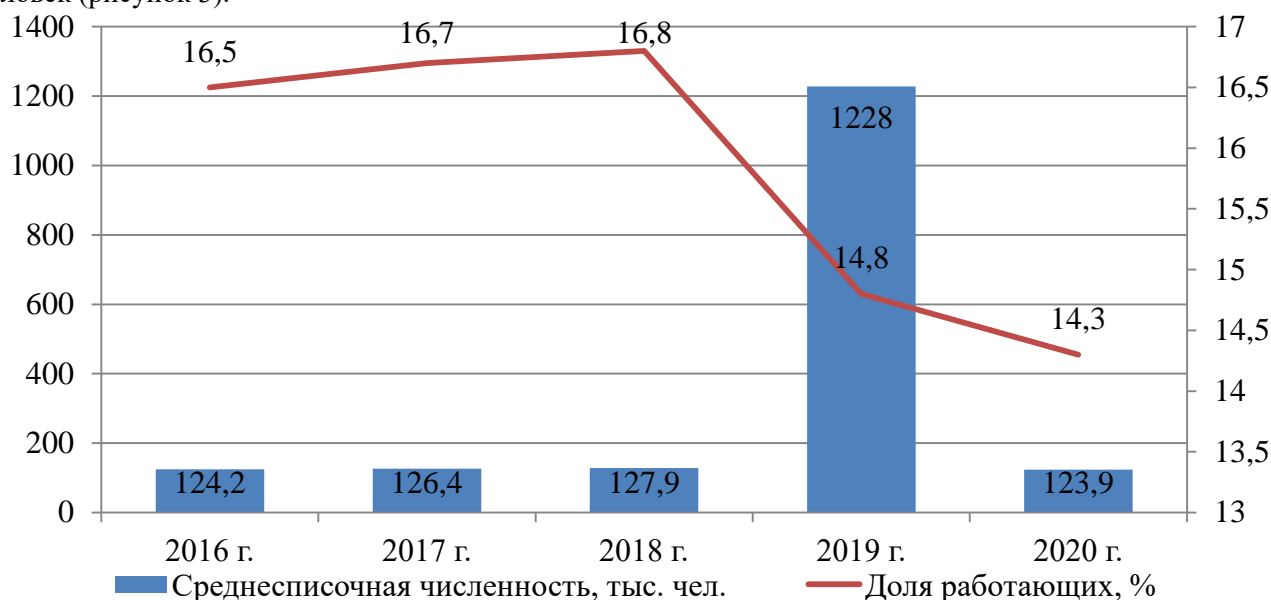


Рисунок 3. Количество и доля занятых на малых и средний предприятиях в ХМАО-Югре в 2016–2020 гг

Соответственно, увеличилась доля занятых на субъектах малого и среднего предпринимательства: в 2018 г. удельный вес составил 16,8% от численности занятых в экономике округа, что на 0,1% выше уровня 2017 г. Это обусловлено ростом занятых на малых предприятиях.

В отраслевой структуре субъектов малого и среднего предпринимательства ХМАО-Югры традиционно преобладают организации, ведущие свою деятельность в сфере торговли – 28,5% от общего количества малых предприятий в 2018 г. (рисунок 4).

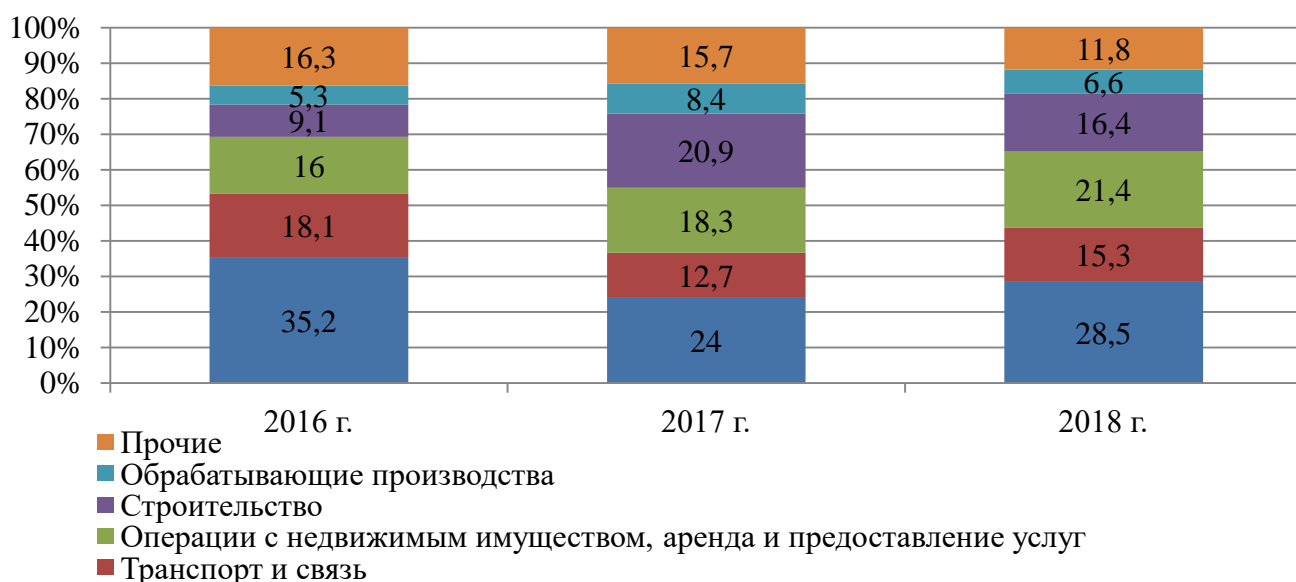


Рисунок 4. Отраслевая структура субъектов малого и среднего предпринимательства в ХМАО-Югре в 2016–2018 гг., %

На долю предприятий, занимающихся операциями с недвижимым имуществом, арендой и предоставлением услуг, приходится 21,4% от общего количества субъектов. На третьем месте – строительство (16,4%). Меньше всего предприятий было представлено в сфере обрабатывающих производств (6,6%).

Важным показателем, характеризующим активность субъектов малого и среднего предпринимательства, помимо количества субъектов малого предпринимательства и численности занятых, является оборот предприятий (таблица 7).

Таблица 7

Оборот и доля предприятий малого и среднего предпринимательства

Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Отклонение	
				2017 / 2016 гг.	2018 / 2017 гг.
Оборот предприятий малого и среднего предпринимательства, млрд., руб.	455,5	507,3	534,7	51,8	27,4
Доля в объеме ВРП, %	15,0	15,3	15,8	0,3	0,5

На фоне сокращения числа субъектов малого и среднего предпринимательства, оборот данного сектора возрос. Оборот сектора малого и среднего предпринимательства в 2018 г. составил 534,7 млрд. рублей, превысив уровень 2017 г. на 5,4%. Общий темп роста составил 17,39%.

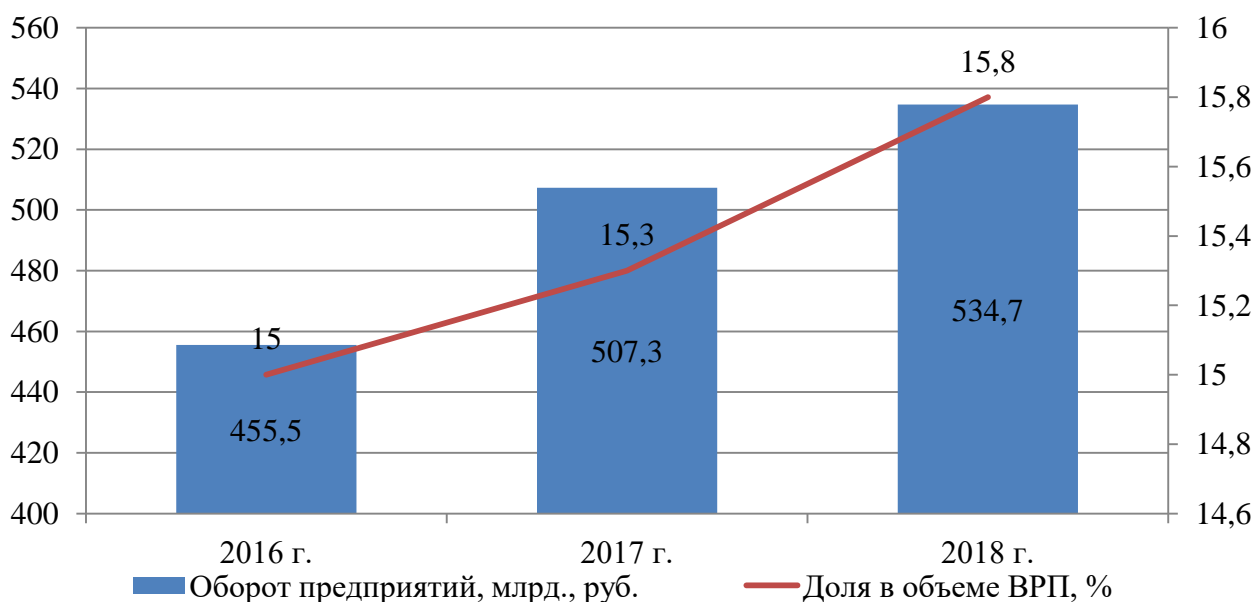


Рисунок 5. Оборот и доля предприятий малого и среднего предпринимательства в ХМАО-Югре в 2016–2018 гг.

Доля оборота малых и средних предприятий в совокупном обороте предприятий, действующих на территории ХМАО-Югры, составляет 15,8%, в то время как в округе доля малых предприятий составляет 37,8%, а в среднем по РФ – 26,9%.

Таким образом, текущее состояние малого и среднего предпринимательства в Ханты-Мансийском автономном округе – Югре характеризуется положительной динамикой ряда показателей, таких как доля занятых и выручка (оборот). Исключение составляет показатель количества субъектов малого и среднего предпринимательства, значение которого сократилось за рассматриваемый период.

Среди многих факторов влияния на эффективность функционирования субъектов МСП значительное место отводится налогам. Разнообразие налогов и их ставок, объектов налогообложения, сроков уплаты, штрафных санкций напрямую влияют на финансово-экономические показатели деятельности субъектов хозяйствования.

Механизм эффективного функционирования МСП основан на методах системного подхода, экономико-статистического моделирования и прогнозирования, на синтезе эффективных форм, методов и инструментов управления малыми и средними предприятиями, что предполагает государственную и негосударственную поддержку МСП и системы его обеспечения, позволяет активизировать его развитие и влияние на социальную сферу и повысить благосостояние общества. Механизм эффективного функционирования малых и средних предприятий должен базироваться на таких основных принципах:

- научной обоснованности, то есть в процессе выбора механизма развития МСП необходимо учитывать действие объективных экономических законов, специфику развития экономики региона, социальной и политической жизни общества, исторические и национальные особенности становления и развития МСП;
- комплексности, которая выражается как в разработке теоретических основ, приоритетных направлений развития МСП, так и в определении наиболее эффективных, оптимальных для данного этапа развития экономики тактических приемов и методов их реализации;
- системном подходе, выраженном в разработке и использовании форм, инструментов, методов, приемов и способов реализации указанного механизма;
- объективности, что предполагает исследование факторов, влияющих на функционирование и развитие МСП;
- целесообразности и целенаправленности, что подразумевает четкую адресность поддержки МСП с определением целей, приоритетов, направлений, форм и способов их реализации, а также их реальное ресурсное обеспечение в необходимых объемах;
- непрерывности, требующей постоянного развития МСП;

- динамичности: разработка указанного механизма – постоянно развивающийся и совершенствующийся процесс;
- координации взаимодействия всех элементов механизма, уровней и форм поддержки, систем обеспечения МСП;
- оптимальности, которая предусматривает выбор оптимальных направлений и диверсификацию подходов и решений в процессе поддержки МСП;
- эффективности предполагает результативность общегосударственных и региональных программ развития малого и среднего предпринимательства.

Основной целью данного механизма является повышение роли и значения МСП в развитии национальной экономики, укрепления его конкурентоспособности на отечественном и международных рынках и усиление влияния на экономические и социальные процессы в обществе.

Поставленная цель и сформулированные принципы позволят решить следующие задачи:

- обеспечить рост количественных показателей экономического и социального развития общества за счет деятельности малого бизнеса: рост ВВП, увеличение количества субъектов МСП, сокращение безработицы, увеличение поступлений в бюджет от субъектов МСП;
- способствовать развитию конкуренции и ограничения монополизма;
- обеспечить инновационное развитие МСП на основе его технического и технологического перевооружения;
- способствовать росту конкурентоспособности МСП;
- укрепить социальное партнерство и повысить социальную ответственность МСП.

Сегодня налоги являются основным финансовым инструментом, который регулирует взаимоотношения малого, среднего и крупного бизнеса с государством. Вопрос налогообложения малого и среднего бизнеса – один из наиболее актуальных. Именно с развитием малого и среднего предпринимательства связано большое количество мер, осуществляемых органами государственной власти для решения экономических и социальных проблем нашей страны. Налогообложение МСП с целью развития этого сектора экономики должно выполнять следующие функции:

- способствовать формированию конкурентной среды;
- поддерживать гибкость рыночной экономики за счет прогнозируемой и стабильной законодательства и адекватного налогового давления;
- решать проблемы занятости за счет уменьшения налоговой нагрузки на фонд оплаты труда;
- создавать благоприятный социально-экономический климат за счет сбалансированного налогового законодательства.

Стимулирующий характер политики государства в сфере налогообложения МСП, как составной части общегосударственной политики поддержки этого сектора экономики можно обеспечить только при условии учета особенностей малого и среднего бизнеса и соответствия его насущным потребностям.

Для субъектов малого и среднего предпринимательства, в отличие от крупного бизнеса, выполнение требований налогового законодательства обходится значительно дороже. Предприниматели помимо реальных и справедливых ставок налогообложения, нуждаются в простой системе, которая позволит легко соблюдать правила и экономить время и средства на решение вопросов налогообложения. Четкое и стабильное налоговое законодательство позволит им избежать дискриминационной трактовки налоговых законов и актов, а также даст возможность планировать процесс выполнения своих налоговых обязательств. Именно это определяет основные требования к механизму налогообложения малого и среднего бизнеса. Эти требования таковы:

- реальный уровень налоговой нагрузки;
- простота и прозрачность правил налогообложения;
- стабильность положений налогового законодательства;
- простота определения налоговой базы;
- минимизация процедур учета;
- простота и прозрачность процедур контроля.

В современных условиях формирование и совершенствование системы налогообложения малого и среднего бизнеса является важной проблемой, решение которой существенно влияет на развитие предпринимательства, наполнение бюджетов всех уровней, повышения инвестиционной активности в различных отраслях национальной экономики и социальную жизнь общества.

Можно предложить ряд мер, которые позволят стимулировать развитие малого и среднего бизнеса путем снижения и перераспределения налоговой нагрузки:

- сохранение режима упрощенного налогообложения, учета и отчетности для субъектов предпринимательства, поскольку бизнес готов платить больше в обмен на простоту и отсутствие коррупционной составляющей;
- дифференциация ставок единого налога в зависимости от рентабельности бизнеса и отрасли;
- использование единого налога в интернет-торговле и производстве программных продуктов: в современных условиях государство должно стимулировать развитие перспективного ИТ-рынка.

Необходимо отметить, что определенные элементы предложенных мер могут быть интересными не только для малых и средних предприятий, но и для крупных предприятий, которые функционируют в общественно-значимых сферах. Финансовое состояние крупных субъектов хозяйствования, которые являются объектами критической инфраструктуры (энергетика, химическая промышленность, транспорт и т.д.), и обеспечивают население жизненно важными услугами, может испытывать сложностей в результате первоочередного выполнения интересов потребителей, и только после того интересов собственника. То есть интересы потребителей в определенной степени превалируют над интересами собственников. При таких обстоятельствах, система налогообложения таких предприятий должна учитывать особенность сферы, в которой они функционируют. Сбалансированная система налогообложения для таких предприятий и для их клиентов – залог благоприятного социально-экономического климата, что является безусловно важным в целом для страны.

На основе анализа существующей системы налогообложения в приложении Б представлен налоговый механизм стимулирования субъектов малого и среднего бизнеса, который направлен на создание эффективной налоговой системы, поскольку предполагает свободу выбора режима налогообложения, отличается количеством уплачиваемых налогов, полнотой ведения налогового учета и составления налоговой отчетности.

Основными направлениями стимулирования бизнеса в условиях пандемии стоит определить:

- формирование плана действий по выходу экономики из кризиса в условиях пандемии COVID-19;
- поддержание ликвидности налогоплательщиков;
- особую поддержку малого и среднего бизнеса;
- сбалансирование налоговой нагрузки;
- совершенствование коммуникации, координации и сотрудничества между субъектами хозяйствования на государственном и местном уровнях;
- другие направления и специальные меры для стимулирования работы бизнеса, спасения экономики и создания новых рабочих мест.

Основной целью всех налоговых стимулов должно быть поддержание ликвидности плательщика налогов. Здесь уместными будут различные способы и методы, которые уже вводятся странами мира, выходящими из карантина, которые предлагаются к использованию учеными, представителями бизнеса, общественными организациями и т.п. Целесообразно рассмотреть и взять на вооружение практику других стран мира и всемирных организаций относительно:

- создания Фонда экономической стабилизации;
- направления соответствующих средств на предоставление единовременных грантов, возврат которых не предусмотрен;
- предоставление неограниченного количества кредитов, доступных с помощью различных программ займа;
- поддержки субъектов оборотными средствами для покрытия расходов в течение трех месяцев карантина;

- отсрочки выплат налогоплательщика;
- заморозки выплат по кредитам и займам;
- государственного и местного признания коронавируса как случая форс-мажора;
- отложения выплаты налога на имущество для компаний, которые несут убытки;
- снижения ставки и отсрочки уплаты НДС и т.п.

В этих условиях актуальным является создание гибкой системы налогообложения и администрирования налоговых платежей не только для выхода бизнеса и экономики из нынешнего кризиса и реализации мер облегчения ее негативных социально-экономических последствий, но и для будущих аналогичных ситуаций, которые могут возникать. Это могут быть льготы для отдельных отраслей и видов деятельности, имеющих стратегическое и другое важное значение для региона или государства в целом. При этом важно помнить о справедливости налогообложения. Справедливость налогообложения должна строиться на основе гармоничного сочетания финансовых интересов государства, общества и налогоплательщиков. Наиболее действенными для нашей страны являются:

- отмена на определенный период жестких условий проведения налоговых платежей;
- отсрочка уплаты налогов и других налоговых платежей в случае невозможности такой уплаты, особенно на период действия карантина;
- уменьшение на 50% или отмена не менее чем на 6 месяцев НДС при сохранении всех рабочих мест работодателем;
- уменьшение или отмена не менее чем на 6 месяцев налога на прибыль предприятий при полном восстановлении деятельности;
- другие налоговые льготы, которые позволят быстро восстановить и увеличить темпы развития экономики страны.

Для средних предприятий целесообразно:

- предоставление неограниченного количества кредитов, доступных с помощью различных программ займа;
- замораживание выплат по кредитам и займам, взятым ранее;
- отсрочка выплат плательщиками налога с прибыли предприятий.

Для малых субъектов хозяйствования следует рекомендовать:

- отсрочку уплаты налогов и других налоговых платежей в случае невозможности такой уплаты, особенно на период действия карантина;
- уменьшение или отмена не менее чем на 6 месяцев налог на доходы физических лиц при сохранении всех рабочих мест работодателем;
- уменьшение или отмена не менее чем на 6 месяцев налога на прибыль предприятий при полном восстановлении деятельности;
- предоставление льготных кредитов по программе помощи для поддержки малого бизнеса и самозанятых лиц;
- направление соответствующих средств на предоставление одноразовых грантов, возврат которых не предусмотрен;
- поддержка оборотными средствами для покрытия расходов в течение трех месяцев карантина;
- другие налоговые льготы, которые позволят быстро восстановить и нарастить темпы развития субъектов малого бизнеса.

Для решения экономических проблем целесообразно предусмотреть дифференцированную систему налоговых стимулов, к которым можно отнести налоговые кредиты, дифференцированные ставки по налогу на прибыль, НДС в зависимости от отраслей экономики, льготы в случае реинвестирования прибыли, преференции для малых городов и депрессивных регионов.

Пандемия COVID-19 имеет существенные негативные последствия из-за одновременного возникновения шоков предложения и спроса. Во-первых, вследствие сокращения объемов производства, во-вторых, из-за снижения деловой активности и доходов экономических агентов, что дестимулирует потребительский и инвестиционный спрос. Фискальная политика неоднократно использовалась как инструмент обеспечения макроэкономической стабилизации и экономического развития. При современных условиях, применяя бюджетные и налоговые инструменты, должно предоставляться:

- 1) поддержка и стимулирование занятости;
- 2) выделяться целевая финансовая помощь экономическим агентам, которые наиболее пострадали от последствий пандемии;
- 3) поддержка научным исследованиям, фармацевтической отрасли и сферы общественного здоровья в целом;
- 4) стимулы по развитию инфраструктуры, улучшение качества окружающей среды, развития транспортной отрасли, которые являются детерминантами обеспечения эндогенного экономического развития;
- 5) поддержка местным бюджетам для обеспечения их сбалансированности с учетом того, что за их счет финансируется широкий спектр необходимых общественных услуг.

Принято считать, что для идентификации программ фискальных стимулов универсальным измерением является флуктуация показателя удельного веса циклически скорректированного первичного баланса бюджета в ВВП, причем в условиях глубокой рецессии колебания этого индикатора превышает 1,5-2,0% ВВП для развивающихся экономик и 4,0-5,0% для стран с развитой экономикой. Наиболее результативные экспансионистские фискальные стимулы приводят к восстановлению и оживлению экономического роста в трехлетнем периоде с момента имплементации этих стимулов, обеспечиваются за счет одновременного снижения весового показателя налоговых поступлений и увеличение удельного веса первичных расходов.

Таким образом, целесообразно разработать и реализовать системные меры для налогового и бюджетного стимулирования экономики:

1. Предоставление безвозвратной финансовой поддержки субъектам экономической деятельности для сохранения имеющихся рабочих мест. Эта инициатива должна основываться на детерминированных государством критериям, в частности по отрасли экономической деятельности, средней заработной платы и численности работников. Относительно налоговой составляющей стимулирования занятости, то целесообразно освободить от взимания НДС и увеличить уровень налоговой социальной льготы до уровня минимальной заработной платы на период 24 месяцев для целевой категории безработной молодежи в возрасте до 18 до 25 лет, которые в течение последних 6 месяцев являются безработными и закончили образовательное заведение.

2. Предоставить стабилизационные кредиты предприятиям за счет государственных банков под сниженную ставку за счет средств бюджета.

3. Поддержку научных исследований необходимо осуществить: путем увеличения целевых ассигнований из бюджета под заказ государства; обеспечение налогового стимулирования научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок. Предоставление налоговой льготы на выполнение научно-исследовательских работ, что предоставляет фискальные стимулы к модернизации технологий, повышения степени координации научного с реальным сектором экономики. Фармацевтическая отрасль требует применения нулевой ставки налога на добавленную стоимость для таргетированной группы препаратов и медикаментов в отношении лечения COVID-19, а также определенного медицинского оборудования. Возможной является пролонгация освобождения от обложения акцизным налогом спирта этилового денатурированного, используемого для медицинских и дезинфекционных целей, с соблюдением контрольных процедур по его производству и обороту.

4. Предоставление налоговых стимулов относительно отечественного производства энергосберегающих технологий и транспортных средств, которые соответствуют высоким технологическим стандартам. Это может касаться использования пониженных ставок налога на добавленную стоимость и акцизного налога. Увеличение объемов расходов на финансирование инфраструктурных объектов, которые являются продуктивными и имеют высокий мультипликативный эффект.

5. Обеспечение сбалансированности местных бюджетов, что требует выделения дополнительных объемов межбюджетных трансфертов. Использование налоговых льгот для местных налогов и сборов ограничен без использования компенсаторных мер центральных органов исполнительной власти.

Особое значение приобретает вопрос идентификации составляющей бюджетных расходов, которая имеет наивысший положительный эффект для стимулирования экономики. Селекция расходов в контексте критерия производительности должна учитывать предельный уровень весового показателя таких расходов в ВВП и в общей структуре расходной части бюджета. Для

недопущения ситуации снижения долговой устойчивости при реализации мер фискального стимулирования экономики необходима их слаженная координация с монетарной политикой. Координированность составляющих государственной финансовой политики позволит удержать ценовую стабильность и повысить результативность макроэкономического регулирования в условиях рецессии.

Таким образом, система налогообложения субъектов МСП – один из факторов, который влияет на показатели деятельности бизнеса, свидетельствует об уровне их эффективности. Налоги являются неотъемлемой частью хозяйствования предприятий разных размеров и различных форм собственности.

Отдельные элементы налогообложения, рассматриваются как инструмент повышения эффективности, также должны быть рассмотрены на предмет возможности применения средними и крупными предприятиями, которые осуществляют деятельность в социально-значимых отраслях.

Учет системой налогообложения социальной ориентированности, которая является более высокой для определенных предприятий, будет способствовать процессу обеспечения стабильной деятельности и потенциального осуществлению инвестиций в развитие инфраструктуры. Такой подход, в частности, обеспечивает выполнение социальной направленности экономики. Процессы, связанные с налогообложением, безусловно, влияют на показатели финансово-экономической деятельности малых и средних предприятий.

Усилить стимулирующее воздействие налогового механизма на развитие субъектов малого и среднего предпринимательства поможет зарубежный опыт, в частности, опыт стран Европейского союза, где механизм налогообложения субъектов малого предпринимательства предусматривает не только освобождение некоторых видов предприятий от необходимости ведения учета результатов хозяйственной деятельности и введения упрощенной системы бухгалтерского учета и отчетности, но и внедрение специальных режимов налогообложения отдельных категорий предприятий налогом на добавленную стоимость, а также использования налогов в оценочный доход.

В связи с этим совершенствование механизма налогообложения малого и среднего бизнеса целесообразно в следующих направлениях:

- снижение и перераспределение общего уровня налоговой нагрузки;
- реформирование механизма косвенного налогообложения и совершенствование порядка начисления и взимания налогов на потребление;
- оптимизация форм и методов налогового контроля деятельности субъектов малого и среднего бизнеса;
- упорядочение действующих налоговых льгот для субъектов предпринимательства. Льготы должны иметь целевое назначение, быть ограниченными во времени и обеспечивать инвестиционную и социальную направленность механизма налогообложения малого и среднего бизнеса;
- расширение возможности использования субъектами малого и среднего бизнеса «налоговых каникул».

Предложенные рекомендации позволят использовать налоговые рычаги для стимулирования развития субъектов малого и среднего бизнеса, их социальной активности и наполнения бюджетов всех уровней.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Абышева, А.В. Финансовая инфраструктура малого предпринимательства: региональный аспект / А.В. Абышева, Л.В. Драгунова // Наукоедение. – 2017. – № 2 (39). – С. 1-6.
- 2 Акт малого бизнеса для Европы : [сайт]. – URL: <http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ/> (дата обращения: 17.10.2021).
- 3 Антонова, Л.В. Государственное регулирование социэколого-экономического развития регионов на инновационной основе / Л.В. Антонова // Государственное управление. – 2015. – Т. 263, вып. 252. – С. 6-10.

- 4 Антонюк, Д.А. Формирование стратегических приоритетов модернизации институциональной инфраструктуры предпринимательства / Д.А. Антонюк // Стратегические приоритеты. – 2017. – № 2. – С. 124-131.
- 5 Бородин, Д. Роль отечественного бизнеса в экономической безопасности страны / Д. Бородин // Российское предпринимательство. – 2015. – № 1 (271). – С. 11-22.
- 6 Боцера, Л.А. Понятие и структура финансового механизма развития малого предпринимательства / Л.А. Боцера. – Москва, 2014. – 386 с.
- 7 Бочарова, О.Н. Перспективные направления развития малого и среднего бизнеса в новых условиях / О.Н. Бочарова // Социально-экономические явления и процессы. – 2014. – № 6. – С. 11-15.
- 8 Гаджихмедова, И.Г. Налог на профессиональный доход как новая система налогообложения России. Особенности и отличительные черты / И.Г. Гаджихмедова, Е.А. Манина // В сб.: Модернизация российского общества и образования : новые экономические ориентиры, стратегии управления, вопросы правоприменения и подготовки кадров. Материалы XXI национальной научной конференции (с международным участием). – 2020. – С. 95-98.
- 9 Данилов, С. Зарплатные счета граждан не подпадут под НДС/Л на процентный доход / С. Данилов // Расчет. – 2020. – № 4. – С. 54-57.
- 10 Декларация по регионализму в Европе: Ассамблея европейских регионов [сайт]. – URL: <https://constituanta.blogspot.com/2013/03/1996.html> (дата обращения: 07.02.2022).
- 11 Дубков, О.Д. Меры государственной поддержки малому и среднему бизнесу / О.Д. Дубков // Аллея науки. – 2018. – № 5 (21). – С. 724-730.
- 12 Дубова, Я.Г. Уплата УК налогов и сборов в период пандемии коронавируса / Я.Г. Дубова // Жилищно-коммунальное хозяйство: бухгалтерский учет и налогообложение. – 2020. – № 4. – С. 53-58.
- 13 Европейская хартия малых предприятий: [сайт]. – URL: <http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ>.
- 14 Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства / Федеральная налоговая служба : [сайт]. – URL: <https://rmsp.nalog.ru/>.
- 15 Зобова, Е.П. Субъектам МСП : адресная поддержка / Е.П. Зобова // Актуальные вопросы бухгалтерского учета и налогообложения. – 2020. – № 5. – С. 9-18.
- 16 Итоги социально-экономического развития Ханты-Мансийского автономного округа – Югры за 2016-2020 гг. / Департамент экономического развития Ханты-Мансийского автономного округа – Югры : [сайт]. – URL: <https://depeconom.admhmao.ru/deyatelnost/sotsialno-ekonomicheskoe-razvitie/itogi-razvitiya-okruga/> (дата обращения: 25.05.2022).
- 17 Катаева, Н.Н. Как не ошибиться в применении пониженной ставки УСН / Н.Н. Катаева // Главная книга. – 2020. – № 10. – С. 36-39.
- 18 Кох, Д.А. Международный опыт льготного налогообложения в условиях пандемии коронавируса / Д.А. Кох, М.А. Лапина // Финансовое право. – 2020. – № 8. – С. 24-29.
- 19 Луговая, Н.Н. Предоставление бюджетных средств как антикризисная мера в связи с коронавирусом : о вычете НДС / Н.Н. Луговая // НДС: проблемы и решения. – 2021. – № 1. – С. 31-35.
- 20 Малис, Н.И. Налоговая политика кризисного периода направлена на поддержку экономики / Н.И. Малис, Л.П. Грундел // Налоговый вестник – Консультации. Разъяснения. Мнения. – 2020. – № 6. – С. 10-16.
- 21 Малое и среднее предпринимательство / Федеральная служба государственной статистики : [сайт]. – URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 25.05.2022).
- 22 Махова, А.В. Государственное регулирование и помощь малому бизнесу в России и за рубежом / А.В. Махова // Наука и образование : новое время. – 2018. – № 3 (26). – С. 123-130.
- 23 Меры поддержки МСП / Мой бизнес Югра : [сайт]. – URL: <https://бизнесюгры.рф/> (дата обращения: 17.02.2022).
- 24 О государственной программе Ханты-Мансийского автономного округа - Югры «Развитие экономического потенциала» : Постановление Правительства Ханты-Мансийского автономного округа – Югры от 5 октября 2018 г. № 336-п / Департамент экономического развития Ханты-Мансийского автономного округа – Югры : [сайт]. – URL: <https://depeconom.admhmao.ru/deyatelnost/> (дата обращения: 17.02.2022).

25 О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации: Федеральный закон от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ (ред. от 02.07.2021) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2007. – № 31. – Ст. 4006.

26 Об утверждении Правил предоставления из федерального бюджета субсидий субъектам малого и среднего предпринимательства и социально ориентированным некоммерческим организациям в условиях ухудшения ситуации в результате распространения новой коронавирусной инфекции : Постановление Правительства РФ от 7 сентября 2021 г. № 1513 (ред. от 28.10.2021) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2021. – № 38. – Ст. 6624.

27 Об особенностях проведения в 2022 году плановых контрольных (надзорных) мероприятий, плановых проверок в отношении субъектов малого предпринимательства и о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации : Постановление Правительства РФ от 8 сентября 2021 г. № 1520 // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2021. – № 37. – Ст. 6540.

28 Пересыпкина, Е.И. Кредитные каникулы для граждан и предпринимателей / Е.И. Пересыпкина // Оплата труда : бухгалтерский учет и налогообложение. – 2020. – № 5. – С. 56-62.

29 Руденко, Л.Г. Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства в зарубежных странах / Л.Г. Руденко, М.А. Морозова // Вестник Московского университета им. С.Ю. Витте. Сер. 1. Экономика и упр. – 2016. – № 1 (16). – С. 108-114.

30 Сапунов, А.В. Необходимо ли стратегическое планирование малому бизнесу / А.В. Сапунов, Н.О. Чистякова // Экономика и управление : проблемы, тенденции, перспективы развития : сб. материалов VI Международной научно-практической конференции, Чебоксары, 10 мая 2017 г. – Краснодар, 2017. – С. 111-114.

31 Саркисян, А.Д. Экономическая безопасность малого бизнеса как показатель устойчивости экономической системы государства и региона / А.Д. Саркисян // Наука и образование : хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. – 2017. – № 10. – С. 96-100.

32 Семенова, А.Н. Развитие малого бизнеса России в долгосрочном периоде / А.Н. Семенова, Т.М. Данина // Транспортное дело России. – 2017. – № 1. – С. 69-70.

33 Столяров, Д.А. Субсидия на проведение мероприятий по профилактике COVID-19 / Д.А. Столяров // Туристические и гостиничные услуги : бухгалтерский учет и налогообложение. – 2020. – № 4. – С. 35-39.

34 Сурков, А.А. Кто признается субъектом МСП? / А.А. Сурков // Упрощенная система налогообложения: бухгалтерский учет и налогообложение. – 2020. – № 5. – С. 36-41.

35 Толмачев, Д.Е. Развитие малого и среднего бизнеса в регионе : формирование приоритетных направлений на примере Свердловской области / Д.Е. Толмачев, Е.А. Ульянова, Л.М. Плинер // Экономика региона. – 2015. – № 1. – С. 115-131.

36 Трифунович, Л. Инструменты финансовой поддержки прикладных научных проектов малого и среднего бизнеса за счет программ Фонда содействия инноваций / Л. Трифунович, А.С. Митрофанов // Символ науки. – 2016. – № 8-1. – С. 151-155.

37 Харитонова, Т.С. База данных в помощь малому бизнесу / Т.С. Харитонова // ACADEMY. – 2017. – № 3 (18). – С. 30-32.

38 Хоменко, Е.Б. Значение инфраструктуры предпринимательства для повышения экономической безопасности и эффективности региональных инновационных кластеров / Е.Б. Хоменко, А.Г. Кузнецова // Вестник Ижевского государственного технического университета им. М.Т. Калашникова. – 2016. – № 2. – С. 30-32.

39 Черненко, О.Б. Малое предпринимательство и его вклад в снижение угроз экономической безопасности региона / О.Б. Черненко, Н.А. Черненко, С.А. Шарапа // Наука и образование : хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. – 2017. – № 4. – С. 16-21.

40 Черненко, О.Б. Оценка результативности господдержки малого предпринимательства как фактора экономической безопасности региона / О.Б. Черненко, Н.А. Черненко // Вестник Ростовского государственного экономического университета. – 2016. – № 3. – С. 11-16.

41 Чернышкова, И.И. Система государственной поддержки малому бизнесу АПК региона / И.И. Чернышкова, Т.Н. Подщипкова, П.К. Окоца // Закономерности и тенденции формирования системы финансово-кредитных отношений : сб. ст. по итогам Международной научно-практической конференции, Саратов, 13 июля 2017 г. – Уфа, 2017. – С. 193-196.

42 Чеснокова, В.А. Проблемы оказания финансовой государственной поддержки малому и среднему бизнесу / В.А. Чеснокова, И.В. Гагай // Новая наука : современное состояние и пути развития. – 2017. – № 3. – С. 171-173.

43 Шаронова, Е.А. «Коронавирусным» субсидиям в налоговых декларациях не место? / Е.А. Шаронова // Главная книга. – 2020. – № 18. – С. 40-46.

44 Шубина, Н.В. Концептуальные подходы к пониманию экономической безопасности региона : сущность, структура, факторы и условия / Н.В. Шубина // Вестник Уральского федерального университета. Сер. Экономика и упр. – 2017. – № 2. – С. 288-307.

45 Abraham, J. Factors that influence the competitiveness of Czech rural SMEs / J. Abraham, W. Strielkowski, M. Vosta, J. Slajs // Agricultural Economics-Zemedelska Ekonomika. – 2015. – № 61(10). – P. 450-460.

46 Berduygina, O.N. Investment capacity of the economy during the implementation of projects of public-private partnership / O.N. Berduygina, A.I. Vlasov, E.A. Kuzmin // Investment Management and Financial Innovations. – 2017. – № 14(3). – P. 189-198.

47 Bruhn, M. The impact of consulting services on small and medium enterprises : Evidence from a randomized trial in Mexico / M. Bruhn, D. Karlan, A. Schoar // Journal of Political Economy. – 2018. – № 126(2). – P. 635-687.

48 Global Award for Entrepreneurship Research. Magnus Henrekson, Anders Lundstrom // Small Bus Econ. – 2019. – № 32. – С. 1-14.

ОПЫТ ПРИМЕНЕНИЯ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ ЭЛЕМЕНТОВ
LEAN-ТЕХНОЛОГИЙ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ
НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОЙ МОТИВАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ И
ФОРМИРОВАНИЯ КУЛЬТУРЫ «БЕРЕЖЛИВОГО МЫШЛЕНИЯ»

*Канд. культур., ст. препод. Н.В. Назарова,
филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Парадоксальность современной эпохи состоит в том, что даже с учетом повсеместного применения высокоточных и высокоскоростных технологий во всех сферах жизнедеятельности общества, вопрос экономии времени как ресурса и внедрения технологий бережливого производства (Lean-технологий) актуален как никогда.

Для высвобождения большего количества времени (как ресурса) требуется больше энергии, т.е. возможностей. Чем больше высвобождается свободного времени, тем больше требуется возможностей для его реализации. Такая парадоксальная последовательность характерна не только в сфере производства или экономики. Внедрение технологий постоянного улучшения или достижения оптимального уровня экономии характерно и для других сфер жизнедеятельности общества.

В этом смысле сфера образования не исключение. Речь идет не только о том, что в системе образования применяются принципы, способствующие формированию компетенций культуры «бережливого мышления» [1].

И если, в целом, можно говорить о наличии определенного положительного опыта внедрения Lean-технологий в систему управления образовательным процессом, то в плане индивидуальной мотивации обучающихся использовать инструменты, скажем, тайм-менеджмента или адаптированных элементов SWOT-анализа для повышения качества подготовки к учебным занятиям и освоению дисциплин дело обстоит иначе.

Вопрос формирования навыков «бережливого мышления» и адекватной научно-исследовательской мотивации в условиях компетентностного подхода подготовки специалистов приобретает особую значимость. И это не только с точки зрения конечного потребителя – потенциального работодателя, но и образовательной организации в целом.

В данном случае аспект индивидуальной мотивации на сокращение времени подготовки к занятиям и повышение качества усвоенного материала во многом зависит от личных

предпочтений обучающихся – нравится / не нравится дисциплина, понимаю / не понимаю, хочу понять или не считаю дисциплину важной и т.п. Личные акценты зачастую мешают обучающимся сформировать навыки адекватного отношения к процессу обучения в целом. Вследствие этого - определенные трудности в освоении дисциплин (особенно если они не являются профильными), прокрастинация, психологический дискомфорт и постоянный стресс.

В качестве примера формирования у обучающихся навыков «бережливого мышления» можно привести опыт работы на практических занятиях в группах по одной из дисциплин модуля «Гуманитарные, социальные и экономические дисциплины»¹.

На первом этапе была выделена фокус-группа (определялась с учетом результатов ранее выполненных заданий и наличия трудностей при подготовке к каждому занятию, сроков предоставления заданий и т.п.), члены которой будут выполнять те же задания, что и остальные обучающиеся, но с учетом использования другой формы подготовки задания.

Пример задания для обучающихся, не входящих в фокус-группу:

«Предположим, что Вы - молодой специалист без опыта работы и претендуете на трудоустройство в крупную фирму с хорошей репутацией и традициями.

Составьте резюме, которое позволило бы Вам реально претендовать на работу в такой фирме».

Пример задания для членов фокус-группы:

«Предположим, что Вы - молодой специалист без опыта работы и претендуете на трудоустройство в крупную фирму с хорошей репутацией и традициями.

Составьте резюме, которое позволило бы Вам реально претендовать на работу в такой фирме.

Для того, чтобы составить резюме, Вы определяете свои сильные и слабые стороны, возможности и перспективы, заполняете таблицу, затем вставляете в резюме те элементы, которые, на Ваш взгляд, компенсируют отсутствие опыта (рисунок 1).

Сильные стороны личности	Слабые стороны личности
Возможности и перспективы (внутренние ресурсы и резервы)	То, что еще нужно развить

Рисунок 1 – Пример таблицы для заполнения

Обучающиеся, не входящие в фокус-группу, в шаблонах резюме указывали стандартные характеристики личности, которые не дают представления о мотивации трудоустройства в эту компанию, о тех качествах, которые могут компенсировать отсутствие опыта работы. По сути, были указаны общие качества личности, не несущие никакой важной информации.

Обучающиеся из фокус-группы включили в резюме конкретные качества и те характеристики, которые позволят им уже на стадии создания резюме сформировать адекватную оценку перспективности трудоустройства.

При опросе обучающихся из фокус-группы были получены следующие результаты (рисунок 2):

¹ Данные исследования были проведены автором в рамках проведения занятий в академических группах на первых курсах очной формы обучения по гуманитарным направлениям подготовки.



Рисунок 2 – Результаты применения формы анализа возможностей/ сильных и слабых сторон личности в фокус-группе

На втором этапе обучающимся, не входящим в фокус-группу, было предложено провести такой же анализ в отношении любой учебной дисциплины или сферы деятельности. На последующих занятиях при опросе обучающиеся показали следующие результаты (рисунок 3):



Рисунок 3 - Результаты применения формы анализа возможностей/ сильных и слабых сторон личности

Таким образом, можно говорить том, что в рамках конкретного занятия и дисциплины в целом, применение элементов Lean-технологий позволяет:

- повысить научно-исследовательскую мотивацию обучающихся при изучении учебных дисциплин
 - минимизировать уровень прокрастинации при изучении учебных дисциплин и, как следствие, повысить уровень успеваемости обучающихся
 - способствовать формированию навыков адекватной мотивации и построения индивидуальной траектории достижения успеха
- создать условия для формирования модели «бережливого мышления» в рамках образовательного процесса

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Козлова, О.А. Трехуровневый подход к системе обучения в области бережливых технологий // Система образования и технологии бережливого производства: материалы очно-заочной Региональной научно-практической конференции (Нижевартовск, 31 марта 2017 года) / отв. ред. А.В. Коричко. Нижевартовск: Изд-во Нижеварт. гос. ун-та, 2017. – С. 31-37.

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

ДИНАМИКА ВЫХОДА ВСКИПАЮЩЕЙ ЖИДКОСТИ ИЗ МЕТАСТАБИЛЬНОГО СОСТОЯНИЯ

*Канд. физ.-мат. наук, доц. В.В. Коледин,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижевартовске*

Течение высокотемпературной воды составляет технологическую основу передачи тепла в реакторах, работающих при высоких давлениях и температурах. Закономерности истечения из емкостей и каналов горячей воды совершенно иные, чем для обычной холодной воды. В литературе имеется множество примеров с описанием результатов течения парожидкостных сред [1–4]. Как показывают эксперименты [2], после мгновенного удаления перегородки с одного конца емкости со скоростью звука в «чистой» жидкости емкость пересекает волна разрежения за время порядка миллисекунд. После этого устанавливается метастабильное состояние, при котором давление p опускается ниже равновесного давления $p_s(T_0)$, соответствующего исходной температуре жидкости T_0 . В данной работе предлагается рассмотрение начального этапа истечения жидкости из цилиндрической емкости, сопровождаемого выходом из метастабильного состояния.

Параметры системы парогазовый пузырек (или зародыш) – вода, находящейся при снижении давления жидкости до значения $p_w = p_e$, где p_e – давление воды удовлетворяют следующим условиям: температура смеси $T_{ve} = T_{ge} = T_w = T_e = T_0$, радиусы зародышей $a_0 = a_e$. Тогда можем записать уравнение механического равновесия

$$p_{ge} + p_{ve} = p_e + \frac{2\sigma}{a_e} \quad (1)$$

Причем парциальное давление газа p_{ge} и пара p_{ve} равны

$$p_{ge} = p_{g0} \left(\frac{a_0}{a_e} \right)^3, \quad p_{ve} = p_s(T_0). \quad (2)$$

Запишем уравнение Релея-Ламба для малых возмущений, параметры которых снабжены знаком штрих наверху в следующем виде:

$$\rho_w^0 a_e \frac{\partial^2 a'}{\partial t^2} + 4 \frac{\rho_w^0 v_w^{(4)}}{a_e} \frac{\partial a'}{\partial t} = p'_v + p'_g - p'_w + \frac{2\sigma}{a_e^2} a'. \quad (3)$$

В дальнейшем парциальные давления пара и газа (p_v и p_g), а также их плотности (ρ_v^0 и ρ_g^0) будем считать однородными. Кроме того, для каждого из них пример уравнение Менделеева-Клапейрона

$$p_v = \rho_v^0 R_v T_v, \quad p_g = \rho_g^0 R_g T_g. \quad (4)$$

Эти допущения означают, что влияние диффузионного сопротивления газа в пузырьках на процесс фазовых переходов между паром и жидкостью несущественно, массу газовых зародышей будем считать постоянной $m_g = m_{ge} = m_{g0}$. Тогда в соответствии с этим можем записать:

$$\frac{4}{3} \pi a^3 \rho_g^0 = \frac{4}{3} \pi a_e^3 \rho_{ge}^0. \quad (5)$$

С учетом (5) уравнения для давления (4) можно представить как

$$p_g = p_{ge} \left(\frac{a_e}{a} \right)^3 \frac{T_v}{T_0}. \quad (6)$$

Будем полагать, что парциальное давление пара p_v равно равновесному значению для температуры на поверхности пузырька T_e ($p_e = p_s(T_e)$). Когда состояние жидкости далеко от критического ($\rho_w^0 \gg \rho_v^0$), из уравнения Клапейрона-Клаузиуса следует

$$\frac{dp_v}{dT_v} = \frac{\rho_v^0 l}{T_v}, \quad (7)$$

где l – удельная теплота фазовых переходов.

Из (7) с учетом уравнений состояния пара из (4) следует

$$p_v = p_* e^{-T/T_v} \quad (T_v = l/R_v), \quad (8)$$

где p_* – эмпирический параметр.

Запишем также уравнение для изменения массы пара в пузырьке, полагая, что интенсивность испарения жидкости определяется из уравнения теплового баланса

$$\frac{dm_v}{dt} = 4\pi a^2 \frac{\lambda_w}{l} \left(\frac{\partial T'_w}{\partial r} \right)_a \left(m_v = \frac{4}{3} \pi a^3 \rho_v^0 \right), \quad (9)$$

где λ_w – коэффициент теплопроводности жидкости.

Для определения тепловых потоков запишем уравнение теплопроводности в жидкости вокруг пузырьков в линеаризованном виде

$$\frac{\partial T'_w}{\partial r} = v_w^{(T)} r^{-2} \frac{\partial}{\partial r} \left(r^2 \frac{\partial T'_w}{\partial r} \right)_a \left(v_w^{(T)} = \frac{\lambda_w}{\rho_w^0 c_w} \right), \quad (10)$$

где $v_w^{(T)}$ – температуропроводность жидкости.

Систему граничных условий для (10) примем в виде

$$T'_w = T'_v \quad (r = a_e) \quad \text{и} \quad T'_w = T_0 \quad (r \rightarrow \infty). \quad (11)$$

После линеаризации из уравнений (6), (7) и (9) имеем

$$p'_g = p_{ge} \left(3 \frac{a'}{a_e} + \frac{T'_g}{T_0} \right), \quad T'_v = \frac{T_0}{\rho_{ve}^0} p'_v, \quad (12)$$

$$\frac{1}{a_e} \frac{da'}{dt} + \frac{1}{p_s(T_0)} \frac{dp'_v}{dt} = \frac{3\lambda_w}{\rho_{ve}^0 l a_e} \left(\frac{\partial T_w}{\partial r} \right)_a. \quad (13)$$

Подставляя эти уравнения в уравнение Релея-Ламба (3), получим

$$\rho_w^0 a_e \frac{d^2 a'}{dt^2} + 4\rho_w^0 v_w^{(\mu)} \frac{da'}{dt} = \left(1 + \frac{p_{ge}}{\rho_{ve}^0 l} \right) p'_v + \left(\frac{2\sigma}{a_e} - 3p_{ge} \right) \frac{a'}{a_e}. \quad (14)$$

В этом уравнении стесненностью жидкости при расширении пузырьков пренебрегалось ($p'_w = 0$).

Решение системы (12)–(14) ищем в виде

$$a' = \Delta a_e e^{\lambda t}, \quad w' = \frac{da'}{dt} = \Delta a_e \lambda e^{\lambda t}, \quad p'_v = \Delta p_{ve} e^{\lambda t}, \quad T'_w = \Delta T_w e^{\lambda t}. \quad (15)$$

Из условия существования нетривиального решения можно получить следующее характеристическое уравнение

$$\psi(\lambda) = \frac{3p_s(T_0) \left(1 + \frac{p_{ge}}{\rho_{ve}^0 l} \right)}{Q} + \rho_w^0 \lambda^2 a_e^2 + 4\rho_w^0 v_w^{(\mu)} \lambda - \frac{2\sigma}{a_e} + 3p_{ge}, \quad (16)$$

$$Q = 1 + \beta shv(y), \quad \beta = \frac{\rho_w^0 c_w T_0 p_s(T_0)}{\rho_{ve}^0 l \rho_{ve}^0 l},$$

$$shv(y) = 3(1+y)/y^2, \quad y = \sqrt{\lambda a_e^2 / v_w^{(T)}}, \quad p_{ge} = p_{g0} \left(\frac{a_0}{a_e} \right)^3.$$

На рис. 1 представлена зависимость инкремента, определяющего темп развития выхода парового пузырька из неустойчивого состояния, от исходного радиуса a_0 .

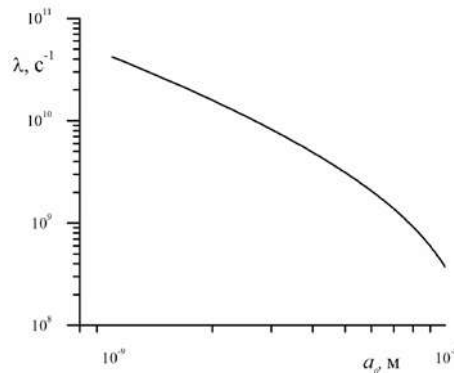


Рис. 1. Зависимость инкремента λ от исходного радиуса a_0 для парового пузырька.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Нигматулин Р.И. Динамика многофазных сред. Ч.2. – М.: Наука, 1987. – 360 с.
2. Edwards A.R., O'Brien T.R. Studies on phenomena connected with depressurization of water reactions // J. Brit. Nucl. Eng. Soc. 1970. V.9. №2. P. 125–135.
3. Исаев О.А., Павлов П.А. Вскипание жидкости в большом объеме при быстром сбросе давления // Теплофизика высоких температур. 1980. Т.18. Вып. 4. С. 812–818.
4. Ивашнев О.Е. Самоподдерживающиеся ударные волны в неравновесно кипящей жидкости. Дисс. на соискание учен. степени доктора физ.-мат. наук. Москва, 2009. 247 с.

ПЛАТЕЖНЫЕ СИСТЕМЫ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

*Ст. преп. Ю.А. Захарова,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Современные технологии безналичных расчетов основываются на использовании компьютерных технологий и возможностях средств телекоммуникаций.

Цель ознакомится с работой платёжных систем в условиях санкций.

Известно, что Россия ввела обращение банковских карт значительно позже всех развитых стран. Банковские карты, такие как Visa и MasterCard обслуживаются не в России, их штаб – квартиры находятся в США. Опоздание России в создании собственной платежной системы сделала вопрос экономической безопасности нашей страны очень острым в условиях постоянных санкций со стороны запада и США. Основная задача развитие собственной платежной системы, что позволит России диктовать уже собственные условия.

Сегодня в мире существует три основных направления интернет - платежей: обычные кредитные карты, электронные деньги и мобильный банкинг.

НСПК была утверждена в 2014 году, на ее основе были созданы карты «Мир» и Система быстрых платежей (СБП). Все внутрироссийские платежи по картам международных платежных систем обрабатывались через НСПК [7].

По итогам 2021 года выпущено 113,6 млн карт «Мир». На карту «Мир» в 2021 году приходилось 25,7% всех операций по картам в России и 32,5% выпущенных карт [7].

Ее преимуществом является независимость от внешнеполитических факторов, стабильная работа на всей территории РФ. Ее минусами является: за 8 лет она не получила широкого международного распространения; зависимость российской банковской системы от действий США и запада, так как в ней используется чип по лицензии MasterCard.

Система быстрых платежей (СБП) была запущена в 2019 году. В СБП возможно переводить деньги друг другу по номеру мобильного телефона, оплачивать платежи ЖКХ и различные покупки в электронных магазинах [7].

В национальную платежную систему входило 28 платежных систем до 24 февраля 2022 года [7].

Сегодня количество платежных систем, операторов по переводу денежных средств и банковских платежных агентов уменьшалось в три раза, в связи с уходом многих из них с Российского рынка. Альтернативой, ушедшим системам (Google Pay, Samsung Pay, Apple Pay и др.) может стать платёжная система Mir Pay.

Платежные системы Visa и MasterCard приостановили деятельность в России с 6 марта 2022 года. Картами этих систем больше нельзя пользоваться за пределами страны.

Альтернативой является использование карты «Мир» (принимают в девяти странах) и китайские карты UnionPay (принимают в 180 странах)

Банки рассматривают возможность выпустить совместные карты «Мир»—UnionPay (после ухода Visa и Mastercard из России) [8].

Сроки ввода карт Мир»—UnionPay не определены, а использование китайских карт UnionPay не является очевидным, так это тормозит развитие собственной платёжной системы.

Среди электронных денег я бы выделила платежную систему Яндекс.Деньги, так система WebMoney прекратила операцию с рублевыми кошельками (Центробанк России ввел запрет на 6 месяцев с 7 декабря 2021 года на операцию пополнения рублевых кошельков). Система

Яндекс.Деньги бесплатна при установке, работает в режиме реального времени и анонимна (то же относилось и системе WebMoney). Так же как и у банковских карт них есть возможность получать платежи и выполнять оплату. Отличие от банковских карт есть, электронный кошелек будет работать только на вашем компьютере, а с помощью карты в Интернете можно выполнять оплату из любого места. Организаторы Web - кошельков получают постоянный доход от системы с каждой транзакции.

В мобильном - банкинге, как разновидность банковской карты, используется SIM - карта сотового телефона. Пополнение счета возможно через банковскую карту или сеть терминалов оплаты; предусмотрена высокая безопасность; не предусмотрено снятие денег со счета.

Платежная система мобильного банка (технология m-info), имеет возможность перевода средств по со счета на счет по распоряжению клиента. Такой вариант оплаты очень удобен при дистанционной покупке товара[2].

Сегодня существует много способов онлайн - оплаты, и каждый из них имеет свои плюсы и минусы, которые делают их использование в конкретной ситуации максимально выгодным.

В феврале и марте 2022 года вышло несколько указов Президента Российской Федерации о переводе почти всех платежей с недружественными государствами в российских рублях и привязки рубля к золоту. Пять тысяч рублей будет обеспечиваться 1 граммом золота. Что привело уходу с Российского фондового рынка западных спекулянтов и укреплению Российского рубля.

Западным странам вводящим санкции против России, стоит помнить что экономики стран является интегрированными в друг друга, а следовательно эти же санкции будут бить населению этих стран. Уровень инфляции в США и Евросоюзе за прошедший месяц составил 25 %. Если население России уже давно адаптировалось к санкциям и привыкло в них жить, то население западных стран к этому просто не готово.

31 марта 2022 президент подписал указ № 172 о переводе оплаты газа в рубли. Новые правила вступили в силу с 1 апреля. Западу придется открывать рублевые счета в российских банках.

Экономическая безопасность сегодня основной вопрос. В скором будущем хочется увидеть собственные технологии по созданию чипов банковских карт и иметь Российскую полноценную международную банковскую систему, чтобы наша страна была независима от внешнеполитических факторов.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Информационные системы и технологии в экономике и управлении: учебник/под. ред. проф. В.В. Трофимова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Высшее образование, 2007. – 408 с.
2. Чернышев Ю.Н. Информационные технологии в экономике. Учебное пособие для вузов . – 2-е изд., испр. и доп. – М: Горячая линия - Телеком, 2008. – 240 с.: ил.
3. Центральный банк РФ указание от 25 июля 2014 г. N 3342-У. О требованиях к информационным технологиям, используемым операторами услуг платежной инфраструктуры, для целей признания платежной системы национально значимой платежной системой.
4. Указ Президента Российской Федерации от 18 марта 2022 г. N 126 "О дополнительных временных мерах экономического характера по обеспечению финансовой стабильности Российской Федерации в сфере валютного регулирования".
5. Указ Президента Российской Федерации от 28 февраля 2022 г. N 79 "О применении специальных экономических мер в связи с недружественными действиями Соединенных Штатов Америки и примкнувших к ним иностранных государств и международных организаций".
6. Указ от 5 марта 2022 г. N 95 "О временном порядке исполнения обязательств перед некоторыми иностранными кредиторами".
7. Сайт Банка России - Режим доступа: <https://www.cbr.ru/PSystem/>
8. Сайт журнала Forbes - Режим доступа: <https://www.forbes.ru/finansy/459395-kak-rabotaut-karty-unionpay-i-zamenat-li-oni-visa-i-mastercard/>

МЕТОДОЛОГИЯ МОДЕЛИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРОННОЙ БИБЛИОТЕКИ

*Студ. С.И. Фролов,
канд. пед. наук, доц. Е.А. Зверева
филиала ЮУрГУ в г. Нижневартовске
магистр. Д.В. Лемини
Нижневартовский государственный университет*

Современный уровень развития информационных технологий способствует активному внедрению автоматизации в различные сферы профессиональной деятельности человека. Одним из ключевых элементов автоматизации выступают различные информационные системы.

В общем случае информационная система предоставляет собой совокупность связанных между собой средств, используемых для хранения, обработки и передачи информации с целью достижения поставленных задач [1]. Существует множество различных видов информационных систем, одним из которых является распределённая информационная система.

Будучи основным инструментом облегчения доступа к удалённым ресурсам и организации контроля общественного доступа к этим ресурсам, распределённые информационные системы часто используются при создании электронных библиотек, с целью обеспечения общественного доступа к библиотечному фонду организации посредством глобальной сети «Интернет».

Таким образом, целью статьи является моделирование предметной области электронной библиотеки профессорско-преподавательского состава одной из образовательных организаций города Нижневартовска. Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- провести анализ исследуемой предметной области;
- выявить функциональные и нефункциональные требования;
- подобрать средства реализации информационной системы;
- рассмотреть алгоритм взаимодействия пользователей с системой.

Предметом исследования является автоматизация рабочих процессов структурного подразделения «библиотека» одной из образовательных организаций города Нижневартовска. Численность профессорско-преподавательского состава образовательной организации составляет порядка 50 человек. В данный момент обработка учебно-методических материалов в образовательной организации осуществляется вручную, с применением ЭВМ. Данный подход отнимает значительное количество времени. Для снижения временных затрат на обработку учебно-методических материалов руководством образовательной организации было принято решение о разработке автоматизированной информационной системы.

На этапе формирования требований, в результате интервьюирования с представителем заказчика, были выявлены требования к разрабатываемой системе, представленные в табл. 1

Таблица 1. Спецификация требований

	Функциональные требования	Нефункциональные требования
	Независимая работа нескольких пользователей	Понятный интерфейс на русском языке
	Возможность поиска, сортировки методических пособий/указаний с помощью фильтров (название, автор, дисциплина, направление, учебный план) и формирования отчетной документации	Оформление интерфейса в соответствии с правилами корпоративного стиля
	Система версий файлов документов	Совместимость системы с сайтом организации
	Система авторизации пользователей системы	Доступность в любое время в любом месте, где есть доступ в Интернет

	Возможность загрузки/редактирования/ удаления учебно-методических пособий/указаний и информации о них (направление, дисциплина, наименование, автор)	
	Возможность добавления /редактирования /удаления направления, дисциплины, руководителя направления	
	Идентификация и аунтификация пользователей	
	Безопасное хранение данных	

На основе сформированных требований было принято решение о разработке распределенной информационной системы в форме веб-приложения. В качестве программно-инструментальных средств разработки нами был применен VS code (бесплатный редактор кода от компании Microsoft); Xampp – локальный веб-сервер с поддержкой php, mysql и apache.

На этапе проектирования системы разработаны алгоритмы взаимодействия пользователей (актеров) с системой.

Посетитель (обучающиеся, преподаватели) – основной пользователь системы электронной библиотеки профессорско-преподавательского состава. Ему доступен функционал по управлению направлениями обучения. В рамках управления направлениями обучения посетитель получает список всех доступных направлений обучения, после чего посетитель может провести сортировку списка или выбрать конкретное направление. После выбора направления посетитель получает доступ к управлению списком дисциплин, которые соответствуют данному направлению. Управляя списком дисциплин, посетитель может сортировать список, сформировать отчет по дисциплинам или выбрать дисциплину из списка. После выбора дисциплины посетителю становится доступно управление списком методических пособий. В рамках управления списком методических пособий посетитель может: сортировать список уже существующих методических пособий или выбрать методическое пособие. После выбора методического пособия у посетителя появляется возможность просмотреть его содержание, или скачать выбранное методическое пособие.

Администратор – человек, в обязанности которого входит управление системой электронной библиотеки профессорско-преподавательского состава образовательной организации. Пройдя процедуру авторизации, главный администратор наследует функциональные возможности гостя и дополняет их собственными возможностями, а именно управление руководителями направлений, в рамках которого он может добавить нового руководителя либо выбрать определенного руководителя из уже существующих. После выбора руководителя направления, главный администратор может изменить информацию о нем или удалить данного руководителя.

Руководитель направления, библиотекарь – человек, который обеспечивает оперативное наполнение и актуализацию библиотечного фонда профессорско-преподавательского состава. Пройдя процедуру авторизации, руководитель направления наследует функциональные возможности гостя, дополняя их своими возможностями: получает доступ к управлению списком направлений. Управляя списком направлений, руководитель направления может добавить новое направление, сформировать отчет по направлениям или выбрать направление из уже существующих. После выбора направления руководитель направления может изменить или удалить направление. В рамках изменения направления руководитель направления может изменить информацию о направлении или управлять списком дисциплин, принадлежащих данному направлению. Управляя списком дисциплин, руководитель направления может добавить новую дисциплину, выбрать дисциплину из уже существующих или управлять списком методических пособий. После выбора дисциплины руководитель направления может изменить или удалить выбранную дисциплину, а в рамках управления списком методических пособий руководитель направления может загрузить новое методическое пособие, удалить существующее методическое пособие или изменить его.

На рисунке 1 представлено взаимодействие руководителя направления с системой в нотации диаграмм вариантов использования.

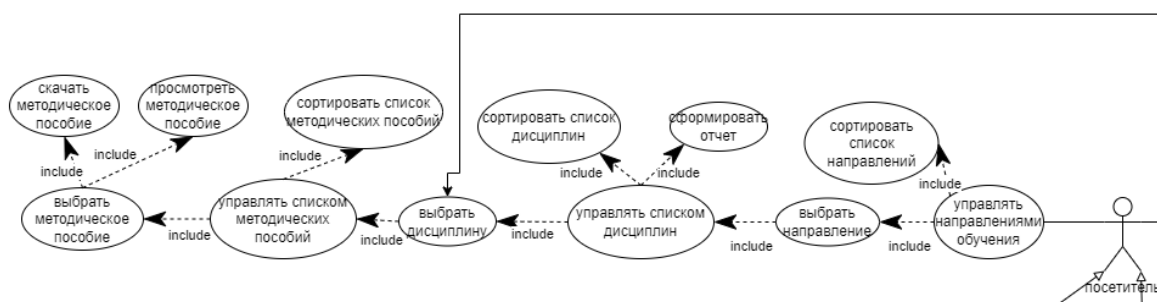


Рисунок 1 – Диаграмма вариантов использования

В результате данной работы была смоделирована предметная область распределенной информационной системы одной из образовательных организаций города Нижневартовска. В дальнейшем данная система позволит предоставить общественный доступ к материалам электронной библиотеки профессорско-преподавательского состава, а также автоматизировать работу сотрудников образовательной организации по наполнению электронного библиотечного фонда профессорско-преподавательского состава.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Зверева, Е.А. Разработка базы данных для агентства детских праздников / Е.А. Зверева, А.Г. Баталкина // В сборнике: Наука ЮУрГУ. материалы 71-й научной конференции. Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Южно-Уральский государственный университет. 2019. С. 632-636.

АНАЛИЗ ПРЕДМТНОЙ ОБЛАСТИ И ПРОЕКТИРОВАНИЕ БАЗЫ ДАННЫХ ДЛЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ПО УЧЕТУ НАСОСНО-КОМПРЕССОРНЫХ ТРУБ НА СКЛАДЕ

*Канд. пед. наук, доц. Е.А. Зверева,
Студ. Евжен Ялунин,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Статья посвящена проектированию базы данных (БД), предназначенной для упорядоченного хранения информации о насосно-компрессорных трубах (НКТ), поставщиках, месторождений и различных видов накладных. Процесс проектирования баз данных в других предметных областях был нами рассмотрен в работах [4], [5], [6]. Таким образом, следуя общему принципу, проектирование структуры хранения информации осуществлено на уровнях концептуального, логического и физического проектирования баз данных, в результате построен комплекс взаимосвязанных моделей базы данных. БД разрабатывается для информационной системы по учету НКТ на складе для предприятия ООО «Рубеж». В своей работе ООО «Рубеж» решает такую важную задачу, как поддержание работоспособности фонда эксплуатируемых скважин. Во время ремонта скважин устраняются нарушения герметичности эксплуатационной колонны, ликвидируются заколонные перетоки, заменяются отслужившие конструктивные элементы, очищается призабойная зона, осуществляется перевод скважины на новые продуктивные пласты, ликвидируются аварии внутрискважинного оборудования. Основная задача ООО «Рубеж» заключена в поддержании скважин в рабочем состоянии, а также повышении их производительности.

Для этого необходимо проанализировать предметную область. Предметная область рассматривается как определенный набор реальных объектов и связей между ними [1]. Рассмотрим классические бизнес-процессы складского учета на не автоматизированном складе.

Данная проверка проводится с целью выявления недостатков в действующей системе складского учета и демонстрации необходимости автоматизации складского учета. Процедуры приема НКТ на склад: НКТ поступает на склад с экспедитором и накладной; оператор проверяет полученную накладную, фиксирует ее в журнале накладных; проверяет полученную трубу и, если все в порядке, принимает ее на склад, передавая экспедитору НКТ документ о том, что НКТ принята; грузчики отвозят НКТ на склад, а оператор делает запись в журнале учета накладных. В ходе работы требуется инвентаризация труб, которая включает в себя следующие шаги: человек ответственный за переучет НКТ имея журнал для переучета идет на склад осматривает и переписывает информацию о НКТ; далее информация сверяется в журнале учета НКТ. НКТ транспортируется со склада в несколько этапов: ответственный на месторождении подает накладную на отправку НКТ; оператор проверяет ее и вносит в журнал учета накладных; затем оператор поручает работникам найти и перевезти необходимые НКТ; затем получатель НКТ проверяет, что транспортирована нужная труба; оператор регистрирует документ о отправке НКТ на месторождение; затем оператор предоставляет грузополучателю накладную; далее НКТ транспортируется непосредственно техническими средствами. Проанализировав складские условия и выявив все слабые места, мы создадим систему для автоматизации данных операций на складе: Регистрация документов будет происходить с помощью компьютера; поиск соответствующего НКТ производится в БД. Система автоматически формирует отчетные документы. В результате все оформление документов происходит с помощью компьютера и нет необходимости работать с большим количеством документов. Чтобы понять функции программы, создадим диаграмму вариантов использования.

Диаграмма вариантов использования – диаграмма, описывающая, какой функционал разрабатываемой программной системы доступен каждой группе пользователей [2].

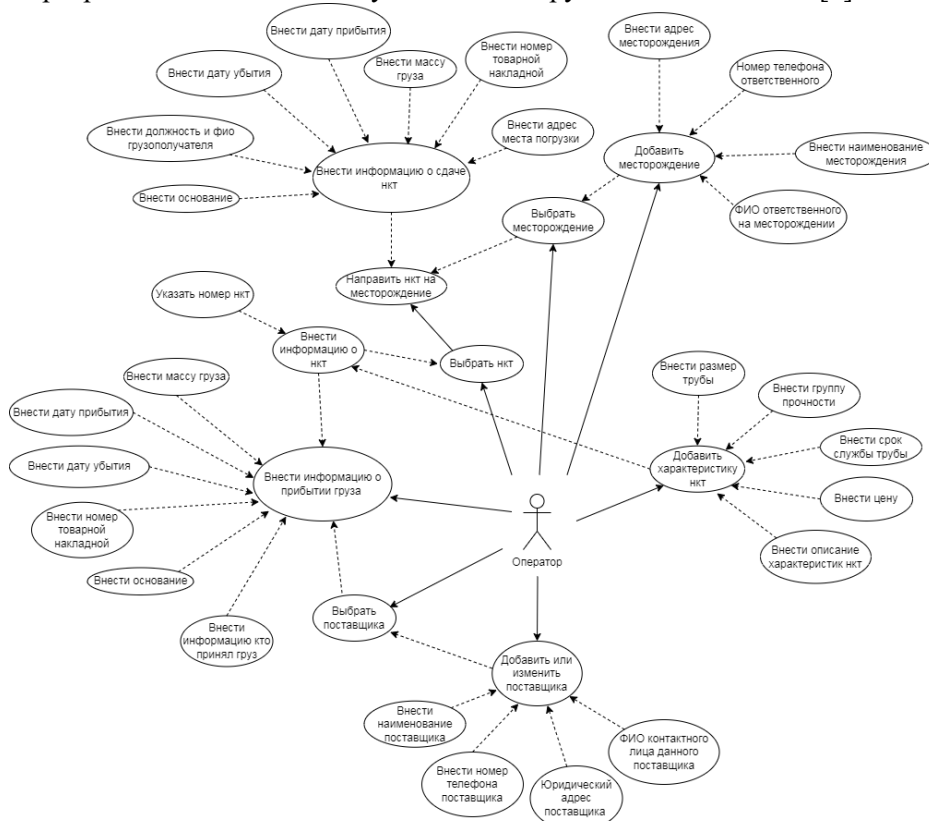


Рис 1 – Диаграмма вариантов использований

В рамках проектирования БД построена модель «сущность – связь». Это набор терминов, описывающих структуру базы данных и связанные с ней события обновления и извлечения данных [3]. Модель «сущность – связь» является наиболее известным представителем класса моделей семантической области. Основными преимуществами моделей «сущность-связь» являются наглядность, возможность проектирования базы данных с большим количеством объектов, атрибутов и реализована во многих системах автоматизированного проектирования баз данных. Одной из форм графического представления этой модели является графическая ER-

диаграмма. Построение ER-диаграммы выполнено с использованием графической нотации Баркера [7].

Рассмотрим основные элементы моделей ER диаграмм:

- сущность, являющаяся категорией однотипных объектов, информация о которых должна быть учтена в модели и чье имя выражено именем существительным в единственном числе;
- экземпляр сущности в качестве прямого представителя сущности;
- ключ сущности: избыточный набор атрибутов, значения которых в совокупности уникальны для каждого экземпляра сущности;
- атрибуты сущности: является свойством сущности и имеет наименование, выраженное как существительное в единственном числе;
- отношения: связь между двумя объектами, которая позволяет объекту находить другие связанные объекты.

В результате были получены следующие ER диаграммы:

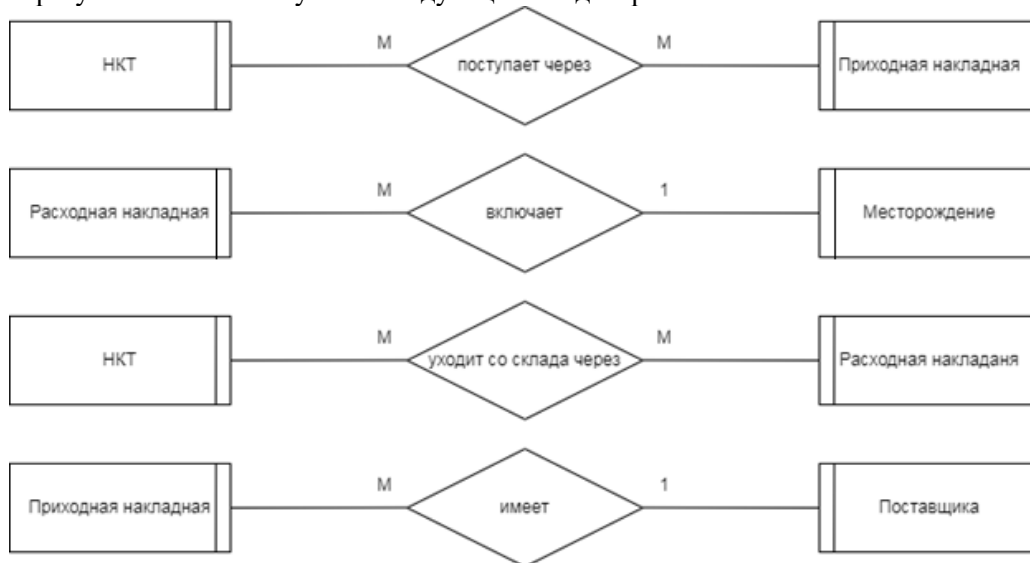


Рис 2 – Построенные ER диаграммы

При построении модели «сущность - связь» мы руководствовались следующими правилами:

- 1) каждая сущность становится таблицей;
- 2) каждый атрибут сущности становится столбцом в таблице;
- 3) компоненты ключа сущности преобразуются в первичный ключ таблицы;
- 4) для отображения отношения «один ко многим» в конце отношения «один ко многим» создается копия ключевого атрибута, соответствующие столбцы являются внешними ключами;
- 5) отношения «многие ко многим» разбиваются на три отношения, по одному для каждой сущности и третье с составным ключом, созданным из ключей первых двух;
- 6) определяются типы полей в таблицах.

В результате проектирования получена следующая схема БД:

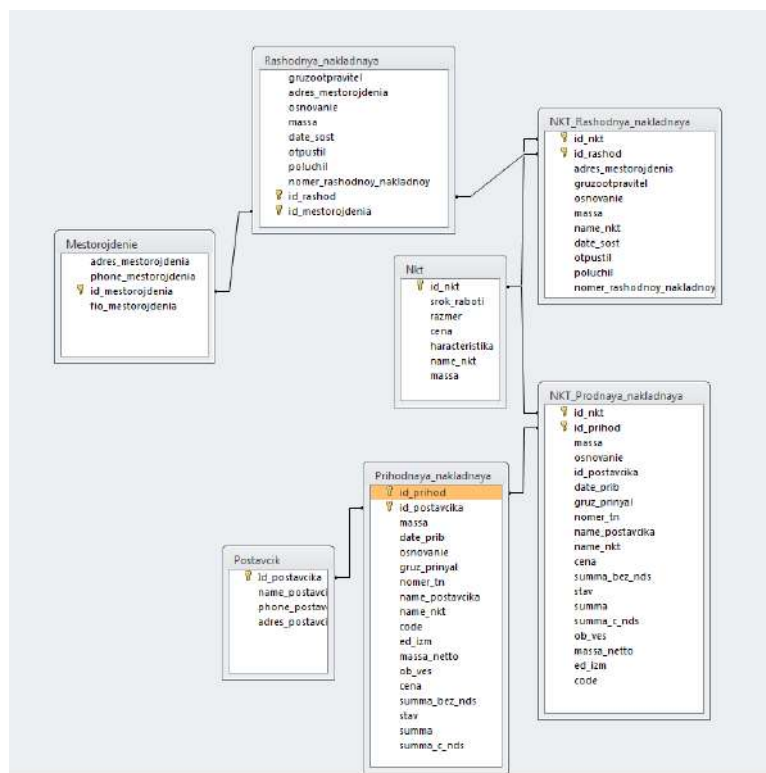


Рис 3 – Схема базы данных

Физическая модель базы данных создана в СУБД Access. Как система реляционной базы данных Access обеспечивает доступ ко всем типам данных и позволяет одновременно использовать несколько таблиц базы данных. Пользователь, работающий в среде Microsoft Office, получает полную совместимость с текстовыми документами, электронными таблицы и презентациями при работе с Access. Access специально разработан для создания многопользовательских приложений, где файлы базы данных являются разделяемыми ресурсами в сети. Access также имеет надежную систему, которая защищает ваши файлы от несанкционированного доступа.

Таким образом, мы провели анализ предметной области и спроектировали базу данных для упорядоченного хранения информации о НКТ, поставщиках, месторождений и различных видов накладных, что является основой для дальнейшей разработки процедур ввода информации от пользователя системы, алгоритмов поиска информации, хранящихся в БД, алгоритмов предоставления отчетной информации по накладным, а также остатке НКТ на складе.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Андреева, А. Ю. Анализ предметной области, как один из важнейших этапов при создании базы данных / А. Ю. Андреева, Ю. Д. Шагбалова, М. В. Махмутова // Современные материалы, техника и технология: Сборник научных статей 9-й Международной научно-практической конференции. В 2-х томах, Курск, 28 декабря 2019 года / Ответственный редактор А.А. Горохов. – Курск: Юго-Западный государственный университет, 2019.
2. Демченко М.С. Реализация алгоритмов расчета технологических параметров в ERP-системах // Управление в сложных системах. – Уфа: Изд. Уфимск. гос. авиац. техн. ун-та, 2011. – С. 67-73.
3. Брешенков, А. В. Методология проектирования реляционных баз данных с использованием данных табличного вида: специальность 05.25.05 "Информационные системы и процессы»: автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора технических наук / Брешенков Александр Владимирович. – Москва, 2007. – 49 с.
4. Зверева, Е.А. Концептуальное моделирование базы данных для системы управления гостиницами / Е.А. Зверева, М.А. Севастьянов // В сборнике: Наука ЮУрГУ : Секции технических

наук. материалы 73-й научной конференции. Министерство науки и высшего образования Российской Федерации Южно-Уральский государственный университет. 2021. С. 695-699.

5. Зверева, Е.А. Разработка базы данных для агентства детских праздников / Е.А. Зверева, А.Г. Баталкина // В сборнике: Наука ЮУрГУ. материалы 71-й научной конференции. Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Южно-Уральский государственный университет. 2019. С. 632-636.

6. Zvereva E, Lavina T, Fedorenko O, Chupina V, Matyushchenko I and Topolskiy N 2019 The Development of Information Educational Environment Ural Symp. on Biomedical Engineering, Radioelectronics and Information Technology (USBREIT) Access mode: <https://ieeexplore.ieee.org/document/8736601>

7. Романов, С. С. Об инфологическом моделировании баз данных с помощью нормализации Ег-диаграмм / С. С. Романов // Таврический научный обозреватель. – 2017. – № 1(18).

АВТОМАТИЗАЦИЯ РАСЧЁТОВ ПАРАМЕТРОВ ПЛАСТОВ НАГНЕТАТЕЛЬНОЙ СКВАЖИНЫ

*М.А. Севастьянов,
канд. пед. наук., доц. Е.А. Зверева,
филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовск*

Аннотация. Данная статья посвящена автоматизации расчётов параметров пластов нагнетательной скважины, для упрощения и ускорения расчётов физических параметров скважины. В результате была разработана математическая модель расчётов параметров нагнетательной скважины для ООО ИК «СИБИНТЕК», а также спроектировано программное обеспечение, для автоматизации расчётов. Автоматизация расчётов должна упростить расчёты параметров скважины, следовательно, оптимизировать рабочее время сотрудников предприятия.

Деятельностью ООО ИК «СИБИНТЕК» является обеспечение организации РН «Роснефть» программными продуктами, а также организация обратной связи с конечными пользователями и формирование технического задания для отдела разработки. В организации существует необходимость разработки нового узкоспециализированного программного продукта для расчёта физических параметров скважины, который на данный момент производится вручную с частичным использованием расчётных систем, не предназначенных для специфичных расчётов.

Рассмотрев, имеющиеся аналоги разрабатываемого программного обеспечения, рассмотренные в работах [1], [2], [3] и др., было принято решение о разработке собственного программного обеспечения.

Программа, спроектированная в рамках данной статьи, призвана сократить время, затрачиваемое на расчёты физических параметров скважины. И может быть применена в качестве учебной программы для подготовки персонала.

Разрабатываемая программа будет автоматизировать функции расчетных параметров нагнетательной скважины, таких как: вычисление общего расхода воды, вычисление диаметра устьевого штуцера, вычисление устьевого давления, определение приемистости пластов, вычисление расхода жидкости по пластам, вычисление пластового давления, вычисление диаметра пластовых штуцеров [4]. А также функция сохранения отчёта в выбранном формате и возможность импорта из файла параметров для расчёта.

Для этой задачи была разработана математическая модель, охватывающая необходимый функционал для решения поставленных задач.

Разработанная математическая модель имеет в своей основе следующие уравнения [4]:

- уравнение Дарси-Вейсбаха, которое описывает потери давления на совершение трения в трубопроводе;

- формула для вычисления коэффициента гидравлического трения ;

- уравнение для описания движения жидкости через штуцер;

- уравнение, для расчёта приемистости пластов.

Рассмотрим расчетные формулы уравнения для расчёта приемистости пластов [4].

$$Q = k_{\text{пр}}(P_3 - P_{\text{пл}}), \quad (8)$$

где: $P_{\text{пл}}$ – пластовое давление;
 P_3 – забойное давление;
 $k_{\text{пр}}$ – коэффициент приёмности;
 Q – расход жидкости.

Для визуальной интерпретации алгоритма программы была построена диаграмма вариантов использования проектируемого программного продукта, изображённая на рисунке 1.



Рисунок 1 – Диаграмма вариантов использования проекта

На основе данных требований был разработан общий алгоритм работы программы, схема процесса которого представлена на рисунке 2.

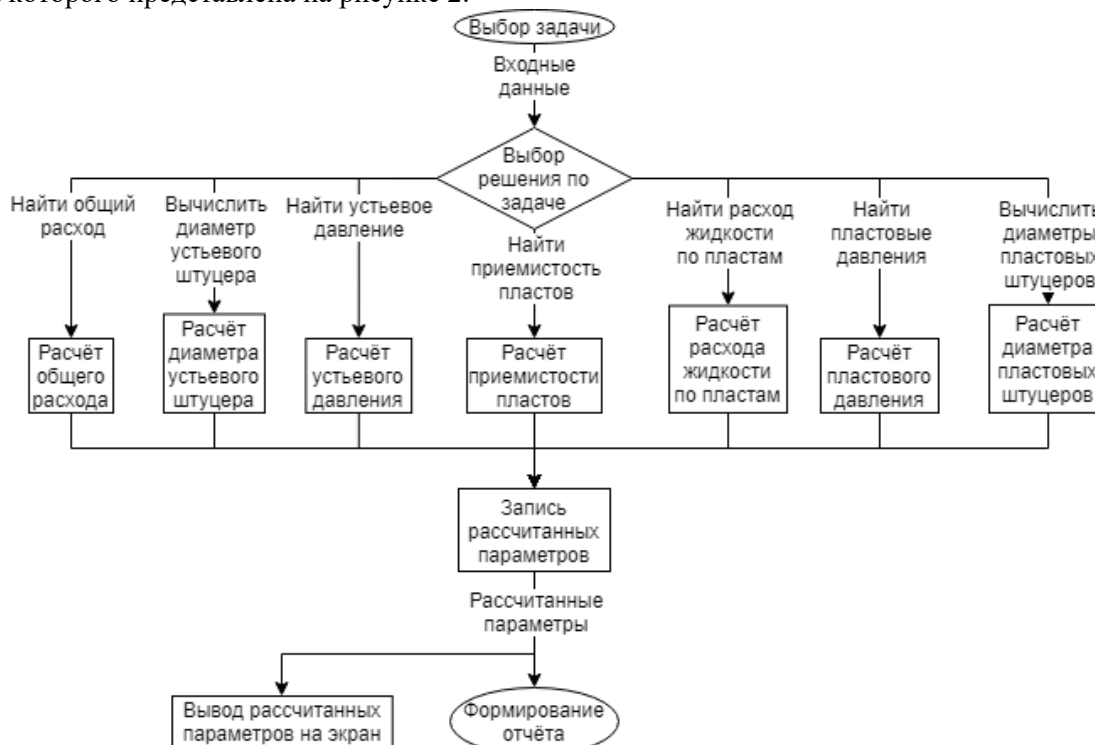


Рисунок 2 – Схема процесса программы

На основании спецификаций, изложенных в блок-схеме программы, была разработана IDEFD диаграмма (рис. 3), отражающая функции, которые должны быть реализованы в данном программном проекте.



Рисунок 3 – IDEFF диаграмма проекта

Таким образом, в данной статье была разработана математическая модель для расчётов параметров нагнетательной скважины, а также спроектирован программный продукт для автоматизации данных расчётов на предприятии ООО ИК «СИБИНТЕК».

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Программное обеспечение технологии системного воздействия на пласт (ПО "СВП") / Фомкин А.В., Петраков А.М., Раянов Р.Р., Байкова Е.Н., Подольский А.К., Галушко В.В. // Свидетельство о регистрации программы для ЭВМ RU 2019660578, 08.08.2019. Заявка № 2019619545 от 31.07.2019.
2. WELLMONITOR / Королев С.Н., Сапожников Е.В., Данилов Д.А. // Свидетельство о регистрации программы для ЭВМ RU 2019663397, 16.10.2019. Заявка № 2019662178 от 03.10.2019.
3. Система планирования, учета выполнения и расчета технологической эффективности гтм (OIS ГТМ) // Свидетельство о регистрации программы для ЭВМ RU 2017614887, 27.04.2017. Заявка № 2017611751 от 03.03.2017.
4. Косьянов, П.М. Проектирование компьютерной модели эксплуатации нескольких пластов одной нагнетательной скважины / П. М. Косьянов, Н. В. Манюкова // Математические структуры и моделирование. — 2021. — № 4 (60). — С. 94-108.

II РАЗДЕЛ

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

ВНУШЕНИЕ КАК МЕХАНИЗМ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ВЛИЯНИЯ

Студ. А.В. Вохменцев

*Научный руководитель: канд. филос. наук, доц. И. Г. Рябова,
филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Тема нашего исследования посвящена механизму внушения, в котором раскрывается содержание методов психологического влияния.

Внушение – это способ психологического воздействия на сознание личности или группы людей, основанный на принятии человеком информации, которая не нуждается в доказательстве и содержит готовые выводы.

Механизм внушения работает на некритичном восприятии и предполагает неспособность сознательно контролировать поток поступающей информации.

Современный человек живет в постоянно развивающемся мире. Все вокруг развивается: наука, экономика, природа, политика и сам человек. Меняется поведение, манера общения, стиль одежды, принципы, ценности, потребности. Но неизменным остаются процессы психологического влияния один из них внушение, которое я хочу рассмотреть.

В психологии механизм внушения проявляется как результат изменения индивида из-за другого человека, его взглядами, установками, целями оценок чего – либо, в процессе коммуникации с ним. На сегодняшний день с помощью современных технологий один человек или же группа людей, могут повлиять на сознание, психику, ценности и установки огромного количества людей разом не имея при этом прямого контакта с ними.

Чтобы механизм внушения достиг результата нужно влиять на сознание человека. Для этого нужно использовать разные методы, чтоб отключить сознательные процессы, которые отвечают за критическое осмысление и логический анализ полученных данных. А эмоциональный компонент наоборот должен быть активно задействован в механизме внушения.

Сознание принимает истину, если она повторена много раз, в убедительной форме. Внушаемая установка, проникает и остается на долго в сознании человека, даже если объект забыл о процессе внушения. В течении определенного времени, происходит изменение клиента в зависимости от полученных команд.

Ученые объясняют механизм внушения таким образом. С помощью речевых воздействий на кору человеческого мозга, тем самым вызывая раздражения его. Указания индивида, который производит процесс внушения, вызывают эмоции, которые в свою очередь создают импульсы в подкорных зон мозга. Отрицательное возбуждение и торможение происходит из-за низкого противодействия сознания человека, которое передается по всей коре головного мозга. Из – за этого команда становится ограниченной от других воздействий и человек поддается внушению. В человеческом мозге появляется доминантное возбуждение, которая сильно влияет на дальнейшее поведение человека.

В заключении можно сказать, что метод психологического внушения является навязыванием мыслей, чаще всего которые воспринимаются в неосознанно. Это целенаправленное и никак не аргументированное влияние на одного человека или же группу людей. А находясь в процессе внушения, индивид не в состоянии контролировать воздействие, которое на него направленно. И поэтому легче всего внушить человеку ту мысль, команду, взгляд, установку на то к чему он больше всего предрасположен в силу своих потребностей и интересов.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Бехтерев, В. М. Внушение и его роль в общественной жизни / В. М. Бехтерев. – Москва : Директ-Медиа, 2014.
2. Бехтерев В. М. Мозг и внушение / Бехтерев В. М. - [АСТ](#), 2015 г.

ПРОБЛЕМЫ НЕВЕРБАЛЬНЫХ КОММУНИКАЦИЙ КАК ЯЗЫКА ОБЩЕНИЯ

Студ. П.С. Бажанова

*Научный руководитель: канд. филос. наук, доц. И. Г. Рябова,
филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Ключ к успеху как в личных, так и в профессиональных отношениях заключается в способности правильного общения. Большую роль играют невербальные сигналы или “язык тела”. Язык тела — это использование физического поведения, выражений и манер для невербального общения, часто совершаемого инстинктивно, а не сознательно.

Во время взаимодействия постоянно идет посыл и получение бессловесных сигналов. Невербальное поведение — жесты, поза, тон голоса, взгляд — идут сильные сигналы. Часто невербальные сигналы приводят собеседника к смене настроения.

Книги и веб-сайты могут проинструктировать о том, как сидеть, переплетать пальцы или пожимать руки, чтобы казаться уверенным или утверждать свое превосходство. Но такие уловки вряд ли сработают. Сигналы становятся не естественными от чрезмерного старания и контроля.

Но невербальные сигналы все равно не остаются без контроля. Можно использовать негативный язык тела чтобы отвергнуть сообщение человека – скрестить руки на груди, избегать зрительного контакта или постукивать ногами. Не обязательно соглашаться с тем, что говорится, но для эффективного общения прилагаются сознательные усилия, для избежания негативных сигналов — сохранение открытой позиции и понимание, что говорят и почему.

Тем не менее, исследуем преимущества невербального общения:

Дополнительные: Невербальные сигналы дополняют вербальное сообщение, усиливая его значение.

Простота представления: информация может быть легко представлена в невербальной коммуникации с помощью визуальных, аудиовизуальных и беззвучных средств невербальной коммуникации.

Замена: невербальные сообщения могут заменить вербальное сообщение, особенно если оно заблокировано шумом, помехами и т.д.

Акцентирование: часто используется для акцентирования словесного сообщения. Вербальный тон указывает на фактическое значение конкретных слов.

Повтор: используется для повторения словесного сообщения (например, указывая направление).

Помощь неграмотным людям: использование жестов, мимики, зрительного контакта, близости, прикосновения без использования каких-либо устных или письменных слов.

Помощь людям с ограниченными возможностями: невербальные сигналы помогают людям с ограниченными возможностями, особенно глухим людям. Глухие люди общаются сообщениями посредством движений рук, пальцев, глазных яблок.

Привлекательная презентация: невербальная коммуникация основана на визуальных изображениях, графиках, знаках. Которые кажутся очень привлекательными.

Сокращение потерь времени: сообщение о невербальной коммуникации достигло получателя очень быстро. По этой причине это сокращает потери драгоценного времени коммуникатора.

Быстрое выражение сообщения: невербальные сигналы общения, такие как знак и символ передают сообщения очень быстро.

Несмотря на преимущества невербальной коммуникации, она не свободна от своих ограничений или недостатков, которые заключаются:

Расплывчатое и неточности: поскольку в этом сообщении не используются слова или язык, которые выражают ясный смысл для получателя. Ни один словарь не может точно классифицировать их. Их значение зависит не только от культуры и контекста, но и от степени намерения.

Непрерывный: можно прекратить разговор в вербальном общении, но, как правило, невозможно остановить невербальные сигналы. Кроме того, разговорный язык имеет структуру, которая облегчает, например, определение того, изменился ли предмет, или анализ его грамматики. Невербальный язык не поддается такого рода анализу.

Многоканальный: наблюдение за глазами, приводит к невозможности пропустить что-то важное в жесте руки. Все происходит одновременно, и поэтому может приводить к путанице.

Культурные особенности: невербальному общению учатся в детстве, оно передается родителями и другими людьми. Некоторые жесты кажутся универсальными. Факты свидетельствуют о том, что люди всех культур улыбаются, когда счастливы, и хмурятся, когда несчастны. Однако большинство невербальных символов, по-видимому, еще более оторваны от какого-либо “существенного значения”, чем вербальные символы. Жесты, считающиеся позитивными в одной культуре (например, поднятый вверх большой палец в США), могут рассматриваться как непристойные в другой культуре.

Долгие разговоры невозможны: при невербальном общении долгий разговор и необходимые объяснения невозможны. Ни одна сторона не может обсуждать конкретные вопросы, содержащиеся в сообщениях.

Трудное понимание: требует много повторений в невербальном общении. Так как он использует жесты, мимику, зрительный контакт, прикосновения и т.д. для общения с другими людьми, которое может быть непонятно простым людям.

Не все предпочитают: общаться с другими посредством невербального общения. Иногда это не может произвести впечатление на людей или слушателей. Метод не может быть использован в качестве общедоступного инструмента для общения.

Отсутствие формальности: невербальное общение не подчиняется никаким правилам, формальностям или структуре, как другие виды общения. В большинстве случаев люди бессознательно и привычно участвуют в невербальном общении, двигая различными частями тела.

Дорого: в некоторых случаях невербальная коммуникация сопряжена с огромными затратами. Например, неоновые вывески, презентации PowerPoint, кинотеатры и т.д. Стоят очень дорого по сравнению с другими формами коммуникации.

Искажение информации: поскольку используются жесты, мимика, зрительный контакт, прикосновения, жесты, звуки и т.д. что касается общения с другими людьми, то существует большая вероятность искажения информации при невербальном общении.

За последние десятилетия наблюдается заметный рост интереса к невербальным способам общения. Стало ясно, что невербальная составляющая играет важную роль во взаимодействии между людьми. Язык тела иногда даже лучше слов (по крайней мере, правдивее, потому что сознательно контролировать невербальные проявления довольно сложно) дает информацию о физическом и психологическом состоянии партнера, об эмоциональном отношении о возможных вариантах поведения в той или иной ситуации.

Умение правильно вести себя с людьми является важнейшим фактором, определяющим шансы на успех, облегчает установление контактов, способствует взаимопониманию, создает хорошие, стабильные отношения.

БИБЛЕОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Еркенова, А. М. Невербальные средства коммуникации / А. М. Еркенова, Г. А. Кемельбекова. — Текст : непосредственный // Юный ученый. — 2017. — № 2 (11). — С. 12-15.
2. Дубина Л.В. Исследование невербальных средств коммуникации. – М.: Лаборатория книги, 2012. – С. 8.

ФИЛОСОФИЯ ОДИНОЧЕСТВА И ОБЩЕНИЯ Н.А.БЕРДЯЕВА

*Студ. А.А. Вольнова
Научный руководитель: канд. филос. наук, доц. И. Г. Рябова,
филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Для Бердяева философия всегда претендовала быть не только любовью к мудрости, но и мудростью. И отказ от мудрости есть отказ от философии, замена ее наукой. Философ есть прежде всего познающий, но познание его целостно, оно охватывает все стороны человеческого существа и человеческого существования, оно неизбежно учит о путях осуществления смысла. Философы иногда опускались до грубого эмпиризма и материализма, но настоящему философу

свойствен вкус к потустороннему, к трансцендированию за пределы мира, он не довольствуется посюсторонним. Философия всегда была прорывом из бессмысленного, эмпирического, принуждающего и насилующего нас со всех сторон мира к миру смысла, к миру потустороннему. Думается, что нелюбовь, безразличность к окружающей эмпирической жизни порождает вкус к метафизике.

Бытие философа, погруженность его в существование предшествует его познанию, и познание его совершается в бытии, есть совершающийся в его существовании акт. Философия не может начать с пустоты, с выключения философа из бытия, с лишения его всякого качества существования. Философу не удастся выведение бытия из познания, ему может удасться лишь выведение познания из бытия.

Трагично то, что философия не может и не хочет внешне зависеть от религии и что она истощается, удаляется от бытия, отрываясь от религиозного опыта. Философия всегда, в сущности, питалась от религиозного источника. Вся досократовская философия связана с религиозной жизнью греков.

Философ неверующий есть существо с очень суженным опытом и горизонтом, сознание его закрыто для целых миров. Философское познание его очень обеднено, он принимает собственные границы за границы бытия. Бестрагичность неверующего философа очень трагична. Свобода неверующего философа есть его рабство

Верующий философ тоже хочет быть свободным в своем познании. И он сталкивается с социальной объективацией своей веры.

Человек же есть бытие. Человек, поскольку он выброшен в мир, поработен объектом и считает сам себя объектом. Но он также переживает свое бытие в самом себе, свою собственную судьбу. Только во втором смысле интересен для нас человек, когда мы ставим проблему познания. Тогда субъект имеет характер не субъективно психологический, а онтологический.

Вся безвыходность теории познания, которая противопоставляет субъект объекту, познание — бытию, в том, что она изымает субъект из бытия и объективирует бытие. Субъект не есть бытие, он не экзистенциален, а бытие есть объект, т. е. объективация этого самого не экзистенциального, не бытийственного субъекта. Это путь приходит к безвыходной трагедии познания. Познание совершается в какой-то внебытийственной сфере.

Об этом в 1934 году Николай Бердяев пишет в статье под названием "Я и мир объектов. Опыт философии одиночества и общения". Философ делит ее на размышления, и третьей по счету здесь становится мысль об одиночестве.

Сам философ говорит, что "я" - изначально, ни из чего не выводимо и ни к чему не сводимо. Основная проблема "я", которая бросает свет на все его существование, есть проблема одиночества, которая так мало исследована философски" [1].

Мир, по мнению Бердяева, можно разделить на объектный и субъектный. Объекты - это все, что нас окружает. Этот мир философ из-за его определенности, привязанности человека к конкретным вещам. Стремление к этой объектности порождает в душе человека чувство одиночества.

Человек погружен в существование, в объектность. И здесь важным событием в судьбе "я" становится рождение сознания. Оно во многом делает человека одиноким, но оно же и делает усилие соединить и преодолеть одиночество.

Пространство и время нашего объективированного мира есть источник одиночества и вместе с тем призрачного преодоления одиночества. Люди разъединяются между собой пространством и временем и они соединяются в пространстве и времени не в подлинном существовании, не в подлинном общении, а в объектности, в социальной обыденности. Передвижение в пространстве и времени имеет для "я" основное значение. Выход из данного пространства и времени есть как бы выход из зафиксированного, стабилизированного одиночества. Но одиночество всегда предполагает потребность в общении, тоску по общению. Одиночество в известном смысле слова есть явление социальное [2].

Одиночество начинается с выброшенности человека в мир вещей. Раньше в маленькой общине каждый чувствовал себя уютно, сейчас же индивид один на один со Вселенной. "Я" в мире, подвергается его влиянию, но при этом принадлежит не только миру. Но и себе самому. "Нет ничего противнее и разрушительнее, чем когда "я" эгоцентрически погружено в себя и свои состояния, забыв о других, о мире, о множественном и целом" [3].

В современном мире одиночество имеет свои цвета и оттенки. По мысли Бердяева, философ и пророк одиноки по-разному.

Положение философа трагично. Его почти никто не любит. На протяжении всей истории культуры обнаруживается вражда к философии и притом с самых разнообразных сторон. Философия есть самая незащищенная сторона культуры. Постоянно подвергается сомнению самая возможность философии, и каждый философ принужден начинать свое дело с защиты философии и оправдания ее возможности и плодотворности. Философия подвергается нападению сверху и снизу, ей враждебна религия и ей враждебна наука. Она совсем не пользуется тем, что называется общественным престижем.

Но человек, как и философ, пытается преодолеть свое одиночество через познание. И через взаимодействие с такими же другими, как "я". "Чтобы не быть одиноким, нужно сказать "мы", а не "я". Одиночество - это тоска по общению. Его преодоление заключается во встрече с другим. Но человек часто воспринимает это событие как встречу с объектом, телом, а не душой и личностью. И здесь происходит столкновение, если хотите, конфликт, который философ именует "неверной отраженностью в другом".[4]

Социальное "я" значимо. Истинная любовь и дружба, которая осознается ученым, как встреча личности с личностью, может спасти. Но не до конца, потому что во всех влюбленных есть не только соединение, но и противоборство. Может прийти на помощь в борьбе с одиночеством и коллектив, если жизнь будет подчинена социальному строительству. Религия и Бог - как средство и способ избавления от гнетущего чувства. Но Бердяев, называя религию воплощением объектного мира, утверждает, что только Бог может помочь. "Бог и есть преодоление моего одиночества, обретение полноты и осмысленности моего существования". [5]

Одиночество – «плод» сознания. Именно сознание может вводить человека в состояние одиночества, но также оно способно и вывести его из этого состояния.

Человек одинок в том случае, если в своих мыслях он ощущает себя никому не нужным, покинутым, лишним.

Одиночество - это противоречие". "Одиночество - это трагическое". Но. "через одиночество рождается личность", - пишет русский философ Николай Бердяев. Подобно ученому-химику, он рассматривает одиночество человека через увеличительное стекло микроскопа, доходит до атомарного строения чувства, объясняет, где искать выход.

Актуальность данной темы обусловлена потребностью теоретического осмысления феномена отчуждения человека, незавершенностью процесса концептуализации понятия «отчуждение». Как известно, внес существенные изменения в жизнедеятельность людей, а следовательно, и во взаимоотношения между ними. Появление средств массовой информации, все более усиливающаяся механизация всей жизни, исчезновение из нее рефлектирующей основы, укорененности в традиции, эти и другие насущные проблемы с явной очевидностью встают перед лицом человека XX и XXI вв.

БИБЛЕОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Пузанова Ж.В. Философия одиночества и одиночество философа // Вестник РУДН. Сер. Социология. – 2003. – № 4–5. – С. 47–58.
2. Покровский Н.Е., Иванченко Г.В. Универсум одиночества. Социологические и психологические очерки. – М.: Логос, 2008. – 422 с.
3. Лосский Н.О. История русской философии. – М.: Прогресс, 1994. – 460 с.
4. Франк С.Л. Реальность и человек // Метафизика человеческого бытия. М.: Русский Христианский Гуманитарный институт, 2007.
5. Лабиринты одиночества. М., 1990.

ПРОБЛЕМА ПРЕОДОЛЕНИЯ БАРЬЕРОВ КОММУНИКАЦИЙ

Студ. Л.А. Исмаилова

Научный руководитель: канд. филос. наук, доц. И. Г. Рябова,
филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске

В настоящее время, помехи, различного рода барьеры эффективных коммуникаций возможны на каждом этапе коммуникационного процесса, что приводит к искажению передаваемой информации и может полностью блокировать информационный обмен.

В нашем исследовании актуальность определяется тем, что в настоящее время Барьеры представляют собой препятствия на пути эффективной коммуникации, вызванные естественными, социальными и психологическими факторами, возникающими в процессе коммуникации. Барьер гнева. Его преодолеть особенно тяжело, так как гнев провоцирует действия, препятствующие нормальному общению. Барьер презрения. Также как и барьер отвращения, он ограничивает контакты с человеком, вызывающим негативные эмоции. Презрение у людей обычно вызывают: аморальные поступки человека, его предрассудки, отрицательные черты характера (трусость, скупость), предательство и т.д. Барьер стыда и вины возникает в результате осознания неуместности происходящего события как реакция на критику, неумеренную похвалу, лесть. Преодоление барьеров связано с исключением факторов, затрудняющих передачу информации от одного партнера к другому:

Неточность и неполнота высказывания. Понятийная неточность может проявляться в отсутствии конкретности в выражении мысли. Этот вид неточности встречается в ответах нерадивых чиновников на те или иные жалобы граждан: *«Этот вопрос будет рассмотрен», «Намечены соответствующие меры»*. Понятийная неточность может проявляться также в неполноте выражения мысли (например, в отсутствии примеров, доказательств), что приводит к декларативности текста или даже к его непониманию. Можно обнаружить неполноту выражения мысли и в официальных документах, и в публицистических текстах, и в научных докладах.

Неуместное усложнение языка использованием профессиональных терминов также является барьером. Собеседник может не понять сленг или неправильно построенное высказывание. Одним из источников коммуникативных неудач является неправильное понимание из-за ослышки. Ослышка может быть результатом недостаточной артикуляционной чёткости речи адресанта, что особенно опасно в случаях невозможности переспроса. Чаще он возникает возможность по-разному интерпретировать смысл того или иного слова, фразы, особенно неразвёрнутой.

Очевидно, также, что на возникновение психологического барьера могут повлиять следующие факторы: концентрация на собственных эмоциях, эгоцентризм неведомо вступать в споры с эгоцентричными индивидами. В таких спорах как правило не достигается истины. Эгоцентрист доказывает, что его взгляды, жизненная позиция являются единственно верными. В процессе спора не происходит обмена мнениями. Достаточно часто индивид начинает затрагивать неприятные темы для своего оппонента.

Агрессивное поведение является большим барьером для коммуникаций в общем и целом. Агрессивность устойчивая, стабильная личностная характеристика, представляющая собой свойство, отражающее осознаваемую или неосознаваемую предрасположенность личности к последовательному агрессивному поведению, целью которого является причинение объекту физического или психологического вреда.

Для преодоления барьеров. Необходимо говорить достаточно громко, внятно, разборчиво. В силу свойств человеческой памяти начало и конец информационного ряда запоминаются лучше, поэтому в начале разговора следует указать цель, перспективы и предполагаемые результаты общения. Используя при построении деловой коммуникации правило цепи, адресант упорядочивает излагаемый материал, тем самым облегчая восприятие и запоминание информации партнеру. Необходимый элемент эффективного делового общения — управление деловой коммуникацией. Поэтому построение деловой коммуникации следует осуществлять поэтапно. Создание благоприятной атмосферы и положительного эмоционального фона. Обсуждение основных положений и перспектив их решения.

Итак, для преодоления барьеров коммуникаций следует контролировать свои эмоции агрессивное поведение. Неуместное усложнение языка использованием профессиональных

терминов, следить за точностью и полнотой своих высказываний. Вместе с тем следует подчеркнуть, что нужно стараться аргументировать свои слова, так же избегать личных тем с незнакомым тебе собеседником, сохранять субординацию чтобы не вызвать у собеседника негативную реакцию.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Гвоздев А. Н. Современный русский литературный язык. Фонетика и морфология. М. : Учпедгиз, 1958. 496 с. Ермакова О. П., Земская Е. А. К построению типологии коммуникативных неудач (на материале естественного русского диалога) // Русский язык в его функционировании.
2. Коммуникативно-прагматический аспект / под ред. Е. А. Земской и Д. Н. Шмелёва. М. : Наука, 1993. С. 30–64. Кожина М. Н. О некоторых основных вопросах речеведения
3. Слово есть дело : сб. науч. тр. в честь юбилея проф. И. П. Лысако
4. Иванова С. В. Я слышу, что вы думаете на самом деле. М.: Альпина Паблишер, 2014.
5. Басовский Л.Е. Менеджмент - Москва: «ИНФРА-М», 2007.

МАНИПУЛЯЦИЯ СОЗНАНИЕМ И ОТРЫВ ОТ КУЛЬТУРНОГО ЯДРА ЦИВИЛИЗАЦИИ

Студ. Е. А. Коннова

*Научный руководитель: канд. филос. наук, доц. И. Г. Рябова,
филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

В настоящее время проблема манипуляции сознанием особенно актуальна. Это связано с тем, что большая часть людей ежедневно находится под воздействием массовой культуры, которая является источником информации, манипулирующей нашим сознанием.

Целью нашей статьи, является исследование приемов манипуляции сознанием в современном обществе.

Одним из источников манипуляции в обществе выступает - реклама. Она не всегда проявляется в такой форме, которую мы привыкли видеть. Это не только маркетинговые системы, но и так же элементарные способы повлиять на человеческое сознание посредством проникновения в привычные нам виды искусства, такие как музыка, живопись, киноиндустрия, художественная литература и многое другое.

С. Г. Кара-Мурза дал определение процессу манипуляции так: «Манипуляция заключается в самом переносе механических или биологических понятий на человека как социальное существо» [1]

Наверное, каждый человек время от времени задумывается над тем, принимает ли он решения сам или же его «подталкивают» к принятию по всей вероятности невыгодных для него решений. Для многих людей при упоминании словосочетания манипуляция сознанием в голове формируется образ лабораторий, встраивание чипов или же гипноз. Есть также и такие, которые сильно самоуверенные в себе личности, которые полностью отрицают возможность манипулирования ими. Такие люди утверждают, что никогда не поддаются чужому влиянию, и принимают всегда взвешенные решения, которые пойдут им на пользу. Правда, однако, находится где-то посередине. Каждым из нас ежедневно манипулируют, и не через гипноз или встраиваемые чипы, а через СМИ, рекламу и т. п. Таким образом, навязывая нам «нужное» мнение. В основном, мы подвергаемся такому влиянию даже не понимая, этого.

В конце XX — начале XXI веков массовая культура стала все больше внедряться в жизнь людей. Однако ее роль можно охарактеризовать по-разному. Многим она дала возможность присоединиться к культуре, облегчив ее, и сделав понятной для большей части населения, в это же время появились мощнейшие механизмы манипуляции мнениями людей и развития у них шаблонного вкуса и ценностей. В наши дни основная часть населения с помощью массовой культуры узнает о нормах поведения, обществе, культуре и прочем. Реклама также использует

такую тенденцию, начинает пользоваться сенсационным спросом, если срабатывает принцип «домино» в человеческом подсознании, тогда все начинает действовать в геометрической прогрессии. Именно поэтому в рекламных заголовках мы часто слышим о том, как популярен какой-либо товар и по этой причине он становится, нам необходим.

Культурологи отмечают явление, которое называют коммерциализацией культуры. К примеру, Карл Маркс написал об этом явлении так: «Милтон который написал «Потерянный рай» и получил за него 5 фунтов стерлингов, был непродуктивным работником. Зато, писатель, который работает для своего книготорговца на фабричный манер, является продуктивным работником. Мильтон создавал «Потерянный рай» с той же необходимостью, с которой шелковичный червь делает шелк. Это было настоящее проявление его натуры. Затем он продал свое произведение за 5 фунтов стерлингов. А Лейпцигский литератор-пролетарий, который фабрикует по указанию своего издателя книги, является продуктивным работником, так как его производство с самого начала подчинено капиталу и происходит только для увеличения стоимости этого капитала». [2]

Культурой обозначается качественное своеобразие исторически-конкретных форм жизнедеятельности на различных этапах общественного развития, в рамках определенных эпох, формаций, этнических и национальных общностей. Культура выступает как механизм передачи социального опыта. Охватывая все стороны человеческого бытия, она предстает как процесс воспроизводства человека во всем богатстве его свойств, потребностей и универсальности. В данном смысле культура и есть процесс созидания человеком своей родовой сущности, мера человеческого в самом человеке.

Шпенглер рассматривал культуру как организм, выделяя стадии ее развития: детство, юность, зрелость и старость. Реализовав все свои возможности, культура умирает. Именно последний этап её существования Шпенглер называл цивилизацией. Характерными знаками являются: космополитизм и урбанизация, которые сменяют кровнородственные связи и любовь к родине; научный и абстрактный подход вместо религиозности; масса вместо народа; деньги вместо истинных ценностей; политика грубой силы вместо консенсуса.

«Всякая культура имеет свою собственную цивилизацию. Эти два слова, до сих пор различавшиеся по какому-то смутному этическому признаку субъективного характера, здесь впервые поняты как выражение периодичности, строгой и необходимой органической последовательности. Цивилизация есть неизбежная судьба всякой культуры. Здесь мы достигаем вершины, с которой становятся разрешимыми последние и самые трудные вопросы исторической морфологии. Цивилизация есть совокупность крайне внешних и крайне искусственных состояний, к которым способны люди, достигшие последних стадий развития. Цивилизация есть завершение. Она следует за культурой, как ставшее за становлением, как смерть за жизнью, как окончание за развитием, как духовная старость и каменный и окаменяющий мировой город за господством земли и детством души, получившими выражение, например, в дорическом и готическом стилях. Она неотвратимый конец; к ней приходят с глубокой внутренней необходимостью все культуры». [4]

Сорокин был не согласен с утверждением Шпенглера о замкнутости цивилизаций. Сорокин считал, что продукты цивилизаций и их начальные ценностные установки переходят в более поздние культурные системы. Однако, за многообразием культурных систем ученый пытался найти единые суперсистемы, которые являются не реальными, а идеальными культурными типами, которых не было в чистом виде ни в одну эпоху. [5]

Манипуляции могут совершаться различными способами. Сперва рассмотрим манипуляции с помощью языка слов. Первоначальной функцией слова считается «суггестия — покорение из-за чувства, образы, подсознательное доверие». Внушаемость слов возникла еще до появления аналитического мышления у человека, поэтому логосфера как мир вербального мышления является платформой взаимопонимания между людьми. Влияние слов на человека зависит не от буквально произнесенного, а от «коннотации — порождение образов слов и чувств через ассоциации», а также от атмосферы и оратора.

Следующим знаменитым видом является манипуляция с помощью языка цифр. Значительное место в современных рекламных сообщениях занимают числа — символические цифры, статистические данные, и подробная историческая или экономическая информация

Далее манипуляция с помощью зрительных образов. Данный вид воздействия является главным для телевизионной политической рекламы, ведь выяснилось, что основную массу

информации человек усваивает через визуальный рецептор. Влияние слова зависит от образа, который он вызывает, а не от реального содержания. Очень часто слова с неопределенным содержанием оказывают наибольшее влияние, поддерживаясь зрительными манипуляциями, так как люди мыслят образами. Вместе с открытым словесным сообщением предоставляется «закодированный сигнал», с целью вызвать нужные образы.

Телевидение по сравнению с другими средствами распространения информации имеет ряд характеристик, которые предоставляют рекламодателю универсальные возможности планирования рекламной стратегии, а так же манипуляции нашим сознанием. По различным критериям выделяют вербальное и невербальное влияние, манипуляции посредством зрительных, звуковых чувств, цифровых показателей, архетипов и стереотипов, времени и продолжительности воздействия. Влияние политической рекламы на общую электоральную картину имеет непреходящее значение для функционирования здорового гражданского общества, поэтому изучается разными отраслями науки и требует дальнейших научных исследований в условиях постоянной трансформации социума.

Каждый человек ежедневно подвергается информационному воздействию. Но, все реагируют на манипуляцию по-разному ввиду разных факторов, которыми может являться: уровень жизни, психологическое состояние человека, способность его доверять и другое.

Манипулирование может осуществляться различными способами, это также может быть распространение слухов и дезинформация. Сущность дезинформации состоит в намеренном предоставлении фактически ложной информации с целью дезориентации личности. Главным способом дезинформации являются СМИ. Следующим способом влияния является распространение слухов. Оно реализуется, по большей части, в условиях отсутствия достоверной информации и действует эффективно в больших коллективах, где есть большое количество объектов восприятия информации.

Общество часто подвергается манипуляции сознанием в массовой культуре. У массовой культуры больше минусов, чем плюсов. Одним из главных негативных моментов является то, что люди, потребляющие массовую культуру, перестают мыслить, им просто навязывают единую точку зрения. Но каждый человек — является личностью, он должен мыслить, высказывать свое мнение на происходящее. Всегда должна быть здоровая критика, к примеру, Марк Твен говорил, «что народ — единственный критик, чье суждение имеет цену. А если люди теряют способность мыслить, они теряют и возможность критиковать, а это в перспективе влечет за собой деградацию не только личности, но и общества в целом». Именно по этой причине мы должны ежедневно противостоять манипуляции, и в это же время защищать общечеловеческие ценности.[3]

Как противостоять манипуляции? Наш отечественный ученый, публицист и социолог С. Г. Кара-Мурза говорил: «Сегодня мы выбираем между двумя типами жизнеустройства, и нас усиленно тянут и толкают к тому берегу, где манипуляция сознанием станет главным и почти тотальным средством господства, так что некоторое время спустя перед нами вообще исчезнет проблема и выбора, и борьбы. Речь, прежде всего, идет о школе русского типа — так, как ее сложила наша культура в советское время. Это школа, воспроизводящая народ и тип культуры. Она не дает следующему поколению превратиться в скопище индивидов, стать людьми массы. Она затрудняет и заменяет нашу культуру на мозаичную культуру человека массы. Школу ломают, но сломать ее трудно, она слишком ушла корнями в народ. Однако капля камень точит, и без сознательного сопротивления всех нас русскую школу ломают».

Итак, на нас везде действует пропаганда и агитация, которые пытаются воздействовать на наше сознательное и бессознательное, и заставляют принимать неосознанные решения, невыгодные нам самим. К сожалению, на большую часть населения эта пропаганда действует. Общество перестает мыслить самостоятельно, а это приводит к отрыву от культурного ядра цивилизации.

БИБЛЕОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Кара-Мурза С. Г. Манипуляция сознанием. — М.: Алгоритм, 2004. — 528 с.
2. Маркс К. Теория прибавочной стоимости (IV том «Капитала») \ В сборнике К. Маркс, Ф. Энгельс об искусстве. М., 1957, Искусство, т I.
3. Котлярова В. В. Экзистенциальные ценности как эксплицирующий принцип социального бытия человека // Аналитика культурологии. — 2009. — № 14.

4. Освальд Шпенглер *Закат Европы*. М.: Кн-во «Берег», 1922.
5. Сорокин П. А. *Цивилизация. Общество* / Общ. ред., сост.
6. и предисловие А. Ю. Союмонов: Пер. с англ. — М.: Политиздат, 1992. — 543 с.

МЕТАЯЗЫК И ЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЕ В КОММУНИКАЦИИ

Студ. Д.В. Тарасенко

*Научный руководитель: канд. филос. наук, доц. И. Г. Рябова,
филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Отличительными особенностями современной психологии являются многополнность и многомерность, в связи с чем проблемы метаязыка приобретают особую актуальность в современном обществе. Метаязык - это язык науки, служащий средством описания естественного языка (предназначен для описания другого языка, называемого объектным). Произносимые слова и скрывающиеся за ними мысли собеседника - совсем не одно и то же. При анализе коммуникации в деловом общении в исследовательской литературе нашло применение понятие метаязыка. В метаязыке выражается скрытый смысл того, что говорится вслух. Как и язык тела, то есть знаковые элементы поз и движений различных частей тела, метаязык основывается на «интуиции», «предчувствии», «шестом чувстве». Область метаязыка представляется наименее формальной из всех областей человеческого общения. Метаязык встречается повсюду. Играя чрезвычайно важную роль в развитии отношений, он, как и невербальное общение, то есть язык тела, при условии владения им, является действенным и очень результативным средством раскрытия истинного отношения собеседника либо, наоборот, поможет владеющему самому скрыть истинный смысл. Метаязык в речевой коммуникации имеет определенные функции: он смягчает удары, наносимые собеседниками друг другу, позволяет манипулировать оппонентом, достигать собственных целей и выражать эмоции, не нанося обиды.

Если убрать все типичные слова и выражения метаязыка из нашей повседневной речи, то беседа станет краткой, резкой и исключительно смысловой; друзья, коллеги и просто знакомые люди начнут казаться друг другу грубыми, жестокими и невнимательными. Например, за выражением «Я хочу подумать», имеющим некий извинительный подтекст с возможностью отказа от предложения, чаще всего подразумевается резкий ответ «я НЕ хочу об этом думать» или даже обычное «Нет!», и обе эти фразы произнести нелегко. В метаязыке широко применяются эвфемизмы, т.е. безобидные слова или более мягкие выражения, используемые вместо тех, которые могут быть сочтены оскорбительными или предполагать что-то неприятное, которые представляются слишком резкими или прямолинейными. Например, метаутверждение «Надеюсь, я вам не помешал...» переводится как «Я знаю, что мешаю, но намерен сделать это, нравится вам или нет», а метаутверждение «Разумеется, я не обиделся, я воспринял все как шутку» можно интерпретировать как «Я вам еще припомню!» Эвфемизмы позволяют сказать то, что мы хотим, при этом не обижая и не раня кого бы то ни было.

Можно сказать, что метаязык является своеобразным манипулятивным средством и отражает намерение собеседника подтолкнуть кого-либо к тем мыслям или действиям, которых он добивается и к которым стремится, например: «Вы согласны со мной?», «Чувствуете?», «Понимаете?» или «Не так ли?». Эти вопросы позволяют человеку манипулировать собеседником, ведь подобные вопросы подразумевают положительный ответ. Собеседнику намекают на то, что он достаточно умен для того, чтобы понять это, или подталкивают к мысли о том, что он и так это знает. Выражение «От всего сердца» зачастую может скрывать самую нежелательную для участника диалога или беседы информацию, например, для смягчения огорчения от потери финансов или выгодного проекта.

Для самоутверждения метаязык также немаловажен, так как большинству из нас воспитание и общепринятые нормы морали не позволят открыто заявить «Я талантливый», «Я обладаю выдающимися способностями», мы стараемся избегать подобных утверждений, желая получить признание от других. Многие люди различных возрастов, но особенно молодые, боятся утвердить себя, прибегают к мнению гипотетических третьих сторон, например: «они», «любой» или «общественное мнение». Желание заявить миру о себе является доминирующим в метаязыке. Преувеличенное эго прочитывается во фразах, подобных «По моему скромному мнению», «Я не

знаток, но...», более молодое поколение предпочитают фразу «Если вы спросите меня», чтобы подчеркнуть собственную значимость тогда, когда никто их мнением не интересуется, с их точки зрения. Люди с преувеличенным эго находят различные способы подчеркнуть собственную значимость даже тогда, когда они не участвуют в каком-то проекте.

Существует ряд выражений, предназначенных для поддержания затянувшейся беседы («ты красиво говоришь, чувствуется логика и мышление»), «твоя речь насыщена и интересна, наверное, у тебя есть высшее образование»), а также направленных на получение согласия собеседника с точкой зрения говорящего и проникновения в мысли и убеждения собеседника. Выражение «Что вы думаете о...» обычно сопровождается личным мнением говорящего о предмете разговора, подобные фразы больше всего любят те, кто чувствует себя неуверенно, думает, что его слова не интересны окружающим, или, наоборот, излишне разговорчивые люди.

Чтобы выстроить разговор в достаточно эффективном ключе и достичь желаемого результата, необходимо быть максимально гибким. Метаязык чрезвычайно важен для укрепления дружеских, доброжелательных взаимоотношений с окружающими. В разговоре с людьми необходимо обращать внимание на стандартные фразы и клише, исключать их или заменять на те, которые способствуют наибольшей эффективности общения. Чтение «между строк» поможет противостоять давлению и манипуляциям со стороны окружающих, а также позволит самому воздействовать на общественное мнение, аудиторию, собеседника, в случае необходимости.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. А. Пиз, А. Гарнер. Язык разговора, Глава 1
2. В. С. Мартьянов. Концепция метаязыка как способ решения проблемы самоописания политической науки.
3. Е. Н. Володина. Гуманитарные науки в образовании.
4. Р. Я. Дмитриева. Международная научно-практическая конференция «Инновационные технологии в науке и образовании». Том 1
5. Р. Я. Дмитриева. Международная научно-практическая конференция «Инновационные технологии в науке и образовании». Том 2

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

МЕТОДОЛОГИЯ МОДЕЛИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНА ЭЛЕКТРОННОГО ОБОРУДОВАНИЯ.

*Студ. Т.И. Мамедов,
Магистр. НВГУ Д.В. Лемши
Научный руководитель: канд. пед. наук., доц. Е.А. Зверева,
филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Интернет-магазин – сайт, который занимается торговлей определёнными товарами в сети Интернет. Интернет-магазин даёт возможность потенциальным клиентам сформировать заказ на покупку, выбрать способ оплаты либо способ доставки заказа. Наличие сайта даёт дополнительную рекламу бренду, обеспечивает автоматизацию процессов, связанных с предоставлением услуг. Следствием всех этих плюсов является повышение прибыли компании.

После выбора необходимых товаров или услуг (например, записи на какое-то мероприятие), у пользователя появляется возможность непосредственно на сайте выбрать метод оплаты и доставки. Заказ представляет собой совокупность отобранных товаров, способ оплаты и доставки, который впоследствии оформляется на сайте путём сообщения необходимой информации о клиенте. Информация о клиенте зачастую хранится в базе данных магазина.

Интернет-магазин создаётся с применением систем управления контентом сайтов, оснащенных необходимыми модулями [1]. Данные системы управления контентом сайта интернет-магазина могут быть коробочным продуктом, самостоятельно устанавливаемым на хостинг-площадку, так и частной разработкой веб-студии, ей же обслуживаемой и

поддерживаемой, или может быть программным сервисом, предоставляемым с ежемесячной оплатой (подписочная система).

Актуальность, рассматриваемой в данной статье темы обусловлена тем, что наличие сайта даёт компании дополнительную рекламу, известность и клиентов, а, следовательно, и прибыль.

Таким образом, нами решались следующие задачи:

1. Определение спецификации сайта.
2. Определение профиля заказчика и пользователя.
3. Описание алгоритма взаимодействия пользователей с системой в нотации диаграмм вариантов использования.

В результате проведенного интервьюирования с представителем заказчика выявлены требования, представленные в таблице 1.

Таблица 1– Спецификация

Функциональные возможности	Нефункциональные возможности
Реализация розничной торговли на сайте	Интерфейс сайта будет в зелёных тонах.
Реализация на сайте личного кабинета, истории покупок и статистики	
Реализовать выбор способы оплаты (банковские переводы, при получении) и доставки (курьером, самовывоз)	Реализация обратной связи
Реализовать такую мощность сайта, чтобы он смог обработать 3000 заказов в день	Разработка интуитивно удобной навигации и интерфейса.
Обеспечить безопасность коммерческой и персональной данных. Реализовать шифрование данных в соответствии с законами (о cookie, о персональных данных). Вся информация должна будет храниться на российских серверах.	Реализовать версию для мобильных устройств.
Обеспечить неограниченное количество каталогов и позиций	Заказчик испытывает нужду в поддержке и обновлении сайта
В качестве прототипов разрабатываемого сайта взять сайты М.Видео, ДНС	Сайт будет ориентироваться только на российского потребителя, следовательно, сайт будет полностью на русском языке
Необходимо также реализовать механизм регистрации / авторизации, который предусматривает: заполнение обязательных полей (email, имя, фамилия, номер телефона, пароль) -> подтверждение учётной записи по номеру телефона (отправка SMS, автоматический звонок) либо отправка письма с подтверждением на email -> после подтверждения учётной записи будет происходить автоматическая авторизация пользователя. Регистрация и авторизация на сайте даёт возможность получать участие в программе лояльности, получать дополнительные скидки на товары, заказывать товары по упрощенной схеме. Пользователь имеет возможность авторизоваться на разных этапах пребывания на сайте.	Чтобы осуществить обработку персональных данных необходимо разбить публичную оферту на три отдельных документа: пользовательское соглашение (условие использования сайт, способы защиты прав на ваш сайт, полная информация о рассылках рекламы и уведомлений, ответственность, которую несёт владелец компании перед покупателем, порядок урегулирования споров), публичная оферта на онлайн-торговлю (этот документ описывает порядок заключения договора купли-продажи между компанией и покупателем), политика конфиденциальности (включает в себя информацию, которую собирает, хранит и обрабатывает сайт; цели сбора личных данных покупателей; требования к защите личных данных; оповещение о том, что пользователь может менять свои персональные данные)
Собственный сервер	
Реализация комментариев и отзывов на сайте.	
Разработать алгоритм обработки заказов, который предусматривает: проверка заказа и данных клиента (имя клиента, адрес, список заказанных товаров) либо данные будут браться с заполненной учетной записи клиента -> подтверждение заказа через email / SMS / звонок -> выбор способа оплаты товара (заказ оплачен / оплата при получении / заказ не оплачен / отмена заказа) -> уведомление о том, что заказ собирается и, впоследствии, отправляется.	

На этапе проектирования интернет-магазина введены классы следующих пользователей: покупатель, администратор и модератор. Для каждого класса пользователей разработан алгоритм взаимодействия пользователя с системой в нотации диаграмм вариантов использования (рис. 1-3).

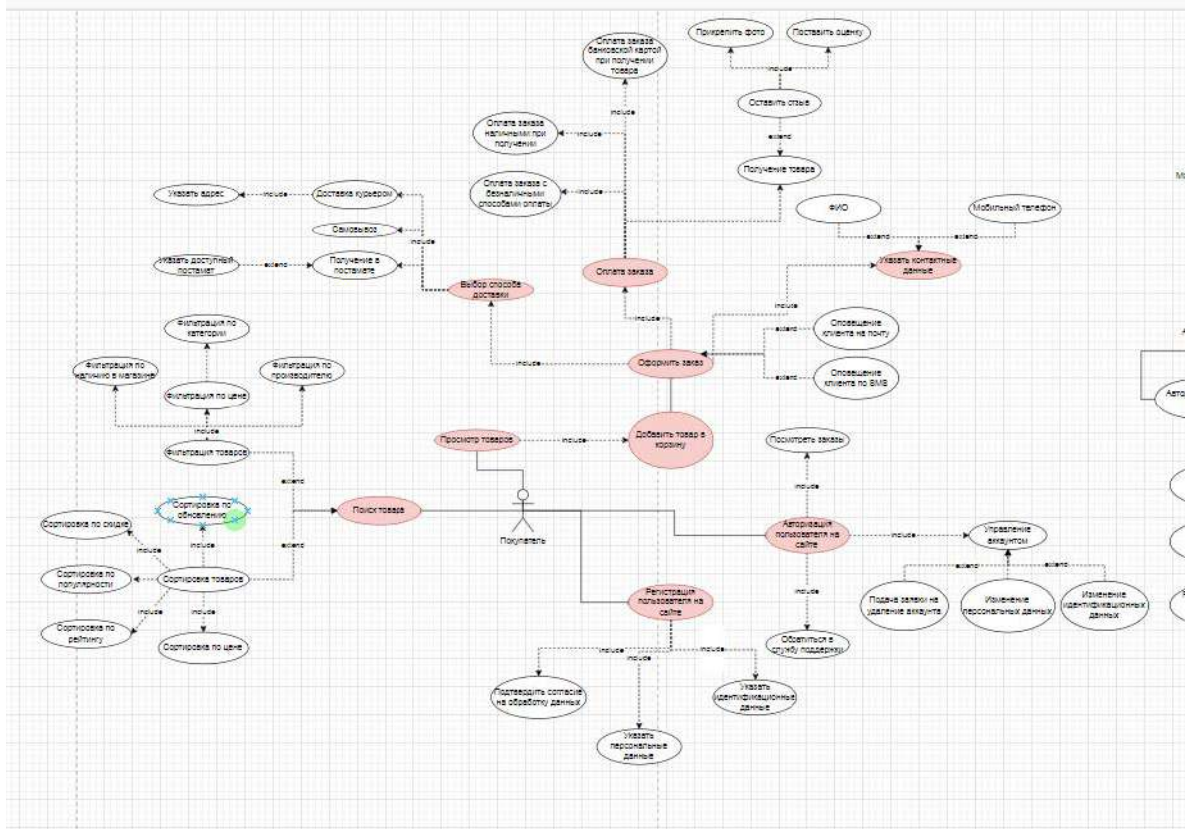


Рисунок 1 – Диаграмма вариантов использования для покупателя

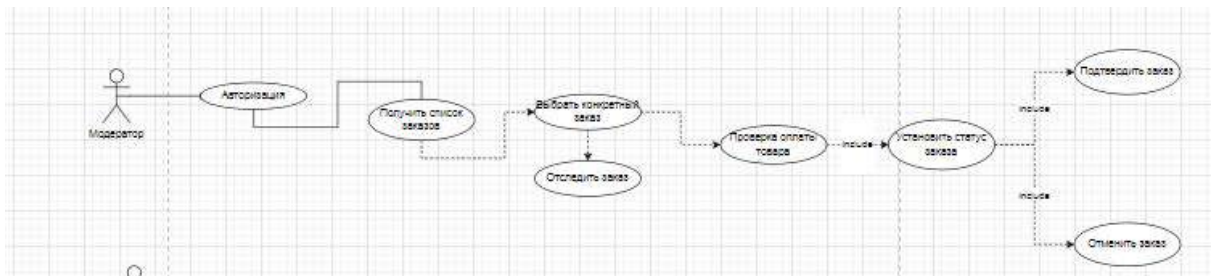


Рисунок 2 – Диаграмма вариантов использования для модератора

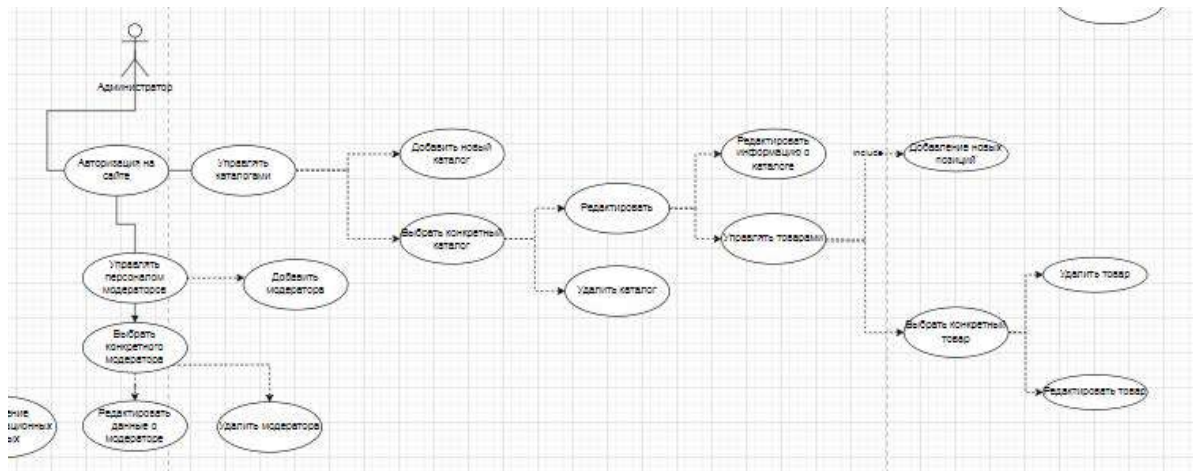


Рисунок 3 – Диаграмма вариантов использования для администратора

Рассмотрим подробнее каждую из диаграмм. Покупатель – это пользователь, который заходит на сайт с целью покупки товаров. Покупателю должны быть доступны следующие функции:

- регистрация на сайте с возможностью согласия на обработку данных (персональные и идентификационные данные);
- авторизация на сайте, позволяющая просматривать статус своих заказов, обращаться в службу поддержки и управлять аккаунтом (подать заявку на удаление своего аккаунта, изменить персональные и идентификационные данные).
- поиск товаров с возможностью сортировки по различным критериям (по обновлению, по скидке, по популярности, по рейтингу, по цене, по производителю, по наличию в магазине, по категории).
- просмотр информации о товарах, добавление их в корзину, оформление заказа.

Модератор – это пользователь, который после авторизации получает право отслеживать заказ, проверять статус заказа и изменять его (подтвердить заказ, отменить заказ).

Администратор – это пользователь, который после авторизации получает право управлять каталогами и их содержимым (добавлять, удалять, редактировать каталог, добавлять новые позиции товара, редактировать или удалить товар); управлять персоналом (добавлять, удалять, изменять данные модератора).

Таким образом, нами был проведен анализ функциональной и содержательной структуры сайта, разработан алгоритм взаимодействия нескольких видов пользователей с системой.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Лемиш, Д.В., Зверева, Е.А. Проектирование и разработка графического пользовательского интерфейса веб-сайта образовательной организации. // Современное программирование. Материалы III Международной научно-практической конференции. Нижневартовск, 2021. С. 76-80

2. Лемиш, Д.В. Человеко-машинный интерфейс в промышленных системах / Д.В. Лемиш // В сборнике: НАУКА И ОБРАЗОВАНИЕ: ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ. Электронный сборник материалов 72–74 внутривузовских научно-практических конференций. Министерство науки и высшего образования РФ; Филиал Южно-Уральского государственного университета в г. Нижневартовске. 2021. С. 113-118.

МЕТОДОЛОГИЯ МОДЕЛИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ АВТОМОБИЛЬНОЙ МАСТЕРСКОЙ

*Студ. И.В. Милинький,
Магистр. НВГУ Д.В. Лемши
Научный руководитель: канд. пед. наук, доц. Е.А. Зверева,
филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Автоматизация процессов на сегодняшний день представляет собой одну из концепций управления организацией, отличительной чертой которой является использование информационных технологий. Она предусматривает широкое применение ЭВМ и обеспечивает управление информацией, ресурсами и пользователями. Процесс автоматизации различных предметных областей раскрыт в работах [1- 5].

Автосервис - предприятия, предлагающие помощь по ремонту, обслуживанию, исправлению поломок и так далее. Иначе, это некий комплекс, в котором размещается все необходимое оборудование для оказания соответствующей помощи. Сюда входят различные вариации подъемников, стенов, шиномонтажных станков, установок для слива и откачки масла и ручного инструмента.

В настоящее время существует тенденция создания на предприятии информационной системы как необходимого инструментария для успешного управления бизнесом в современных условиях. Активное развитие Интернета привело к необходимости создания web-сайтов для предоставления различного рода информации о предприятии, а именно – о его сфере услуг,

направлениях деятельности, контактных данных и др. В современном мире практически каждое предприятие имеет свой собственный web-сайт. Также, бурный рост числа предприятий приводит к повышенной конкуренции, а как следствие – созданный web-сайт решает вопрос увеличения числа клиентов и прибыли предприятия.

Актуальность темы обусловлена необходимостью предоставления целевой аудитории достоверной и наиболее полной информации об условиях работы и услугах предприятия автосервиса «West Coast Custom\$», а также автоматизации возможности получения услуг посредством реализации электронной записи.

Цель исследования состоит в разработке информационной системы предприятия автосервиса «West Coast Custom\$».

Для достижения поставленной цели, необходимо реализовать следующие задачи:

1. Определить профиль заказчика и пользователя.
2. Определить спецификации сайта.
3. Построить диаграмму вариантов использования.
4. Описать диаграмму вариантов использования.
5. Определить технологии для реализации веб-сайта.
6. Представить общий вид сайта.

На этапе формирования требований, в результате проведения интервьюирования с представителем заказчика системы, к разрабатываемой системе были выявлены требования (таблица 1).

Таблица 1

Функциональные возможности	Нефункциональные возможности
Создать личный кабинет для администратора (CRM). Администратор отслеживает заявки, обращается к клиенту, подтверждает заявку и выбирает механика для работы с транспортом. Аналитическая система для учета статистики.	Одностраничный сайт (лендинг).
Обеспечить доступ админу для изменения информации на сайте (наличие CMS системы).	Контактные данные автосервиса.
Реализовать систему онлайн записи, при помощи которой будет возможность указать свои персональные данные, выбрать услугу и время посещения автосервиса.	Автомобильная тематика сайта в черно-оранжевых цветах
Реализовать механизм онлайн консультации (чат).	Аренда сервера
Реализовать систему отзывов. 5-ти бальная система в виде звезд для оценки автомехаников. Вывод общей оценки (рейтинга).	Сопровождение элементов интерфейса графическими элементами.
	Добавление анимации и всплывающих подсказок

Мы считаем, что наиболее подходящими технологиями для реализации веб-приложения являются:

— html - стандартизированный язык разметки документов для просмотра веб-страниц в браузере. Язык, позволяющий разметить веб-страницу.

— css - формальный язык описания внешнего вида документа, написанного с использованием языка html. Также может применяться к любым XML-документам, например, к SVG или XUL. Имея множество диалектов, данный язык остается единственным способом придать внешний вид своему сайту.

— JavaScript - динамический скриптовый язык программирования высокого уровня. Его отличительной чертой является мультипарадигменность, т.е поддержка функционального, императивного и событийно-ориентированного стилей. Чаще всего язык используется для создания интерактивных веб-страниц и приложений.

— Sql - декларативный язык программирования, применяемый для создания, модификации и управления данными в реляционной базе данных, управляемой соответствующей системой управления базами данных.

Также инструментальные средства:

— VS code – бесплатный редактор кода от компании Microsoft. Обладает следующими достоинствами: удобство интерфейса, помощь при написании кода, наличие большого количества плагинов.

— Xampp – локальный веб-сервер с поддержкой php, mysql и apache. Достоинства: простая установка и настройка, поддержка разных ОС.

На этапе проектирования будущей информационной системы, был разработан алгоритм взаимодействия основных групп пользователей с системой. Данный алгоритм представлен на рисунках 1-3.

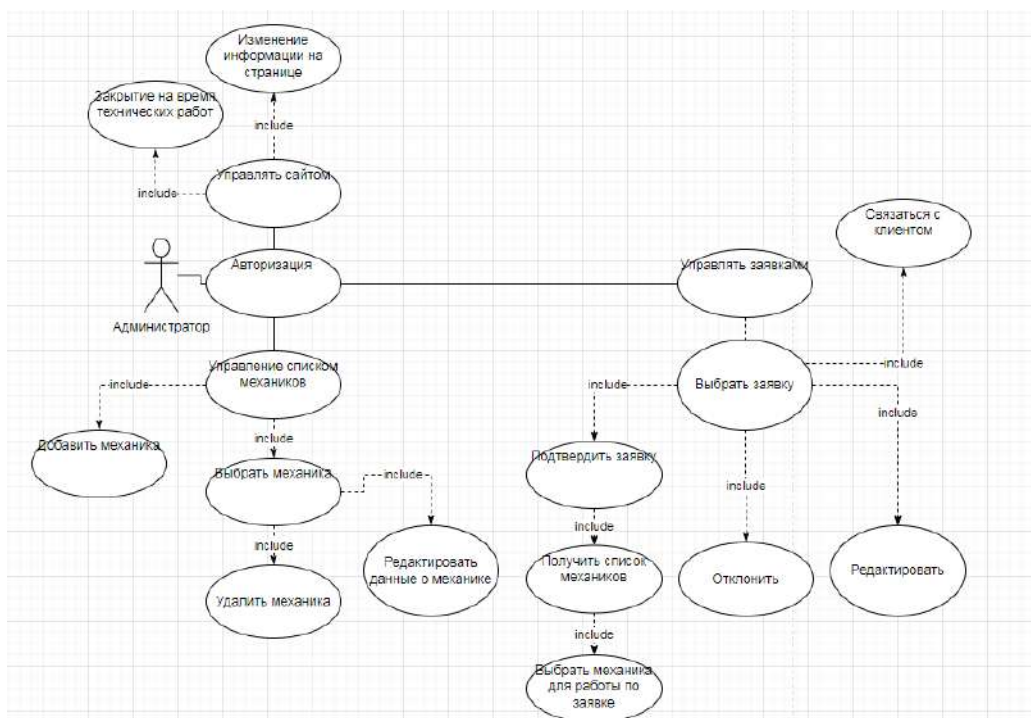


Рисунок 1 – Диаграмма вариантов использования для администратора

Алгоритм взаимодействия администратора с системой выглядит следующим образом: после авторизации на сайте администратор открывает себе доступ к управлению заявками, управлению списком механиков и управлению сайтом. В управление сайтом входит возможность изменять информацию на сайте, а также закрывать его на время проведения технических работ. В управление списком механиков входит возможность добавить механика, а после выбора работника может удалить его или изменить информацию о нем. В управление списком заявок входит возможность после выбора заявки отклонить, редактировать или подтвердить её, а после подтверждения с помощью списка механиков выбрать работника, который будет выполнять работу по ремонту автомобиля.

Директор взаимодействует с системой следующим образом: авторизовавшись, директор может управлять списком администраторов, имея возможность добавлять их, а после выбора персонала может удалять или редактировать информацию о них.

Для пользователя алгоритм выглядит следующим образом: после входа на сайт автомастерской пользователь открывает себе доступ к различным возможностям, таким как: консультация в чате со специалистом, оставить отзыв или оставить заявку по ремонту своего автомобиля. Пользователь может оставить заявку, как на сам целенаправленный ремонт, так и на диагностику авто с последующей записью на ремонт. Чтобы записаться на ремонт, автовладелец должен указать: авто и его марку, поломку, дату и время посещения автосервиса и указать свои персональные данные.

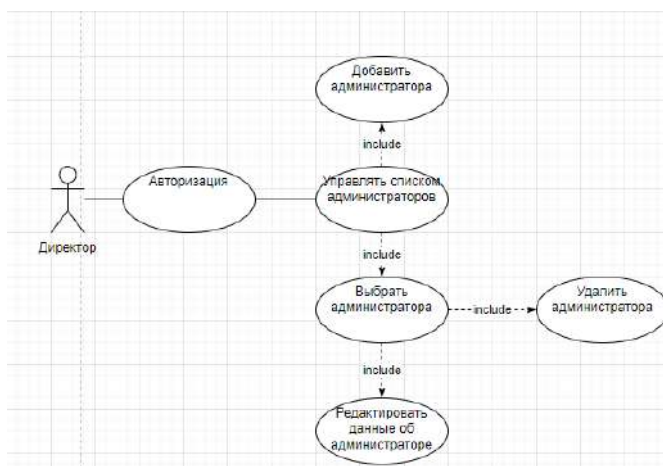


Рисунок 2 – Диаграмма вариантов использования для директора

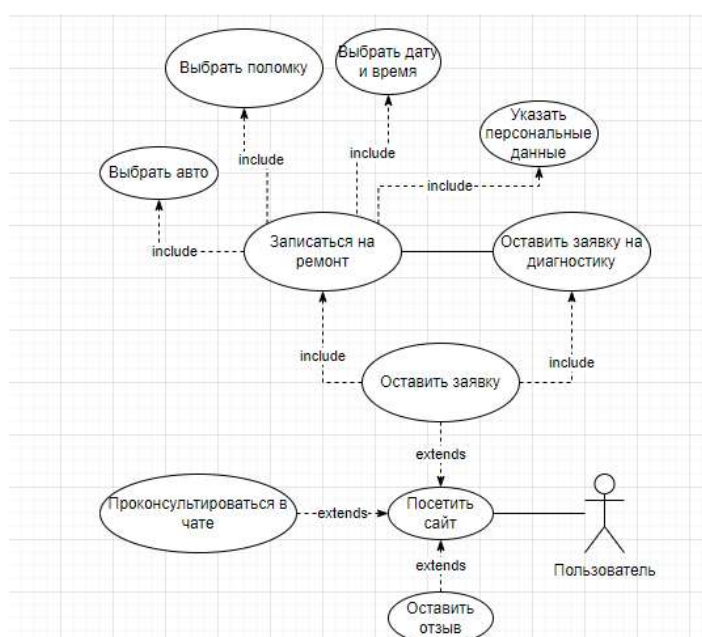


Рисунок 3 – диаграмма вариантов использования для пользователя

В процессе выполнения работы были решены следующие задачи:

- рассмотрены современные технологии разработки web-сайтов;
- разработан макет сайта для автосервиса «West Coast Custom\$»;

В процессе исследования нами был проведен анализ функциональной и содержательной структуры сайта, разработан макет и реализовано алгоритм взаимодействия пользователя с системой.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Зверева, Е.А. Концептуальное моделирование базы данных для системы управления гостиницами / Е.А. Зверева, М.А. Севастьянов // В сборнике: Наука ЮУрГУ : Секции технических наук. материалы 73-й научной конференции. Министерство науки и высшего образования Российской Федерации Южно-Уральский государственный университет. 2021. С. 695-699.

2. Zvereva E, Lavina T, Fedorenko O, Chupina V, Matyushchenko I and Topolskiy N 2019 The Development of Information Educational Environment Ural Symp. on Biomedical

Engineering, Radioelectronics and Information Technology (USBREIT) Access mode: <https://ieeexplore.ieee.org/document/8736601>

3. Зверева Е.А. О возможностях применения некоторых scada-систем в учебном процессе / Е.А. Зверева // В сборнике: Наука ЮУрГУ. Материалы 67-й научной конференции. Министерство образования и науки Российской Федерации; Южно-Уральский государственный университет. 2015. С. 1785-1793.

4. Лемиш, Д.В., Зверева, Е.А. Проектирование и разработка графического пользовательского интерфейса веб-сайта образовательной организации. // Современное программирование. Материалы III Международной научно-практической конференции. Нижневартовск, 2021. С. 76-80

5. Чикурова, С.А. Автоматическая установка системы пожаротушения / С.А. Чикурова // В сборнике: Наука и образование: история и современность. Сборник материалов 72-й студенческой внутривузовской научно-практической конференции (21 февраля 2019 г.). Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Филиал Южно-Уральского государственного университета в г. Нижневартовске. 2019. С. 30-32.

ПРОЕКТИРОВАНИЕ И РЕАЛИЗАЦИЯ АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ПО УЧЁТУ ТРУДОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

Студ. А.С. Сафонов

*Научный руководитель: канд. пед. наук, доц. Е.А. Зверева,
филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Аннотация. В данной статье представлена разработка базы данных для web-приложения. Проведено моделирование предметной области, используя базу данных MySQL Server. Определены этапы разработки, спроектирована база данных методологией IDEF.

Ключевые слова: база данных, web-приложения, web-ресурс, web-сайт, web-приложение, MySQL Server, информационные системы (ИС), УТП, СУБД, БД.

Разработка анализа требований и моделирование предметной области является основой для проектирования информационных систем (ИС), в том числе баз данных (БД) [2]. Разработка и моделирование предметной области «Система по учёту трудовых показателей» позволит улучшить работу администрации, а также поможет построить на её основе web-сайт.

Таким образом, целью данной работы является проектирование и реализация базы данных для создания web-сайта по учёту трудовых показателей (УТП). Анализ литературных источников в области проектирования и реализации информационных систем [1,2,3,4] показал, что для реализации поставленной цели, необходимо:

- проанализировать предметную область;
- провести анализ требований и моделирование предметной области;
- спроектировать базу данных (БД).

Что из себя представляет сайт по учёту трудовых показателей(УТП)? Проектируемый web-ресурс по учёту трудовых показателей, даёт возможность пользователям авторизоваться в системе, заносить свои персональные данные и загружать сканы документов, которые администратор будет добавлять в базу данных для отслеживания их срока окончания. Данный web-сайт должен иметь:

1) Страницу авторизации

Место где пользователь будет заходить в систему и уже при заходе вносить свои данные.

2) Панель администратора

Специальная функция доступная только администратору чтобы иметь доступ к документам и вносить все данные в систему.

3) Система оповещений

Администратору будет приходить оповещение об окончании срока действия документа, после чего он будет оповещать сотрудника, загрузившего данный документ.

В основе любой информационной системы лежит база данных. База данных – набор данных для информационных сетей и пользователей, хранящихся в особом, организованном виде [1]. Вид хранения данных определяется заданной структурой (схемой) базы данных и правилами ее управления.

В данной базе данных важную роль играет информация, которую нужно будет хранить, и классифицировать все требования, которые к ней будут предъявлять. Нужно предусмотреть размеры, которых достигнет база данных, какое количество пользователей будет её использовать.

Главная задача – спроектировать базу данных, которая будет удовлетворять всем требованиям предприятия [3]. Для разрабатываемого web-сайта очень важно вести учёт данных и отслеживать сроки действия документов сотрудников образовательной организации.

Методология IDEF диаграммы на основе которой проектируется база данных:

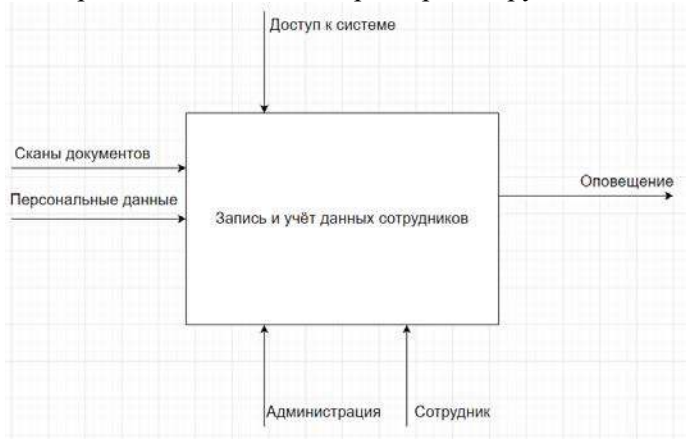


Рисунок 1 – Первый уровень IDEF диаграммы

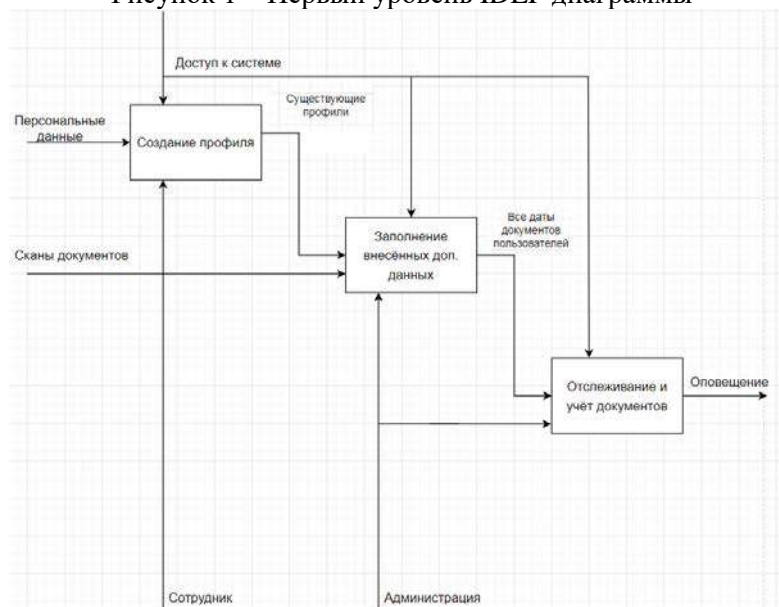


Рисунок 2 – Второй уровень IDEF диаграммы

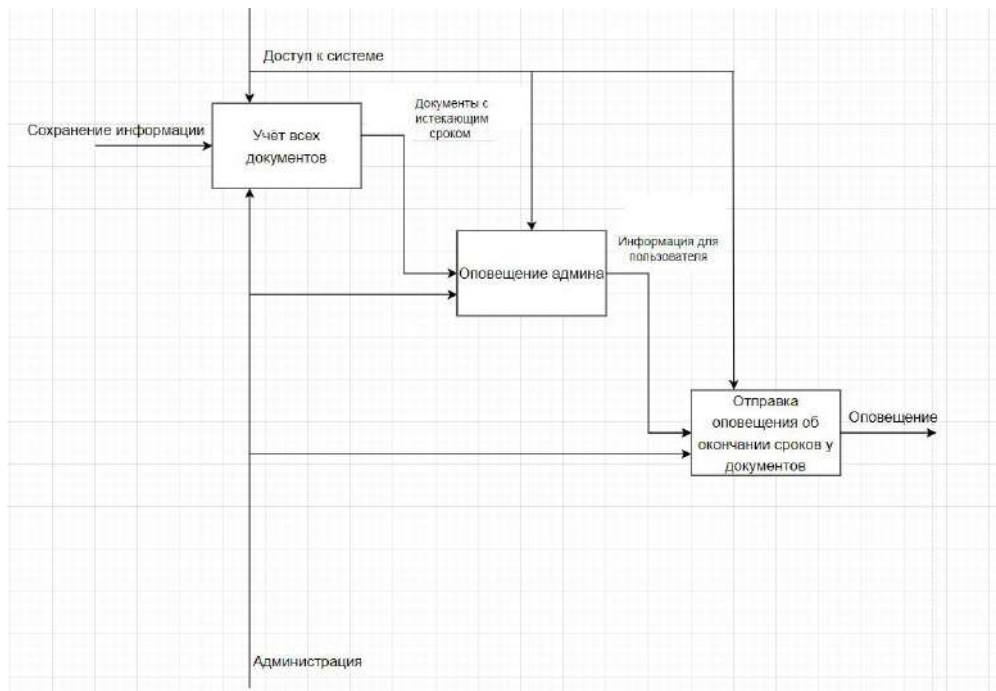


Рисунок 3 – Третий уровень IDEF диаграммы

Полностью спроектированная база данных для УТП по методологии IDEF представлена на рисунке 4. БД реализована в Системе Управления Базами Данных (СУБД) «MySQL Server». Выбор которой обусловлен бесплатным функционалом и доступностью. «MySQL Server» - среда для моделирования информационных систем, бизнес-процессов и UML-диаграмм, генерации кода на базе построенных моделей, проектирования, создания и обновления базы данных и решения многих других задач.

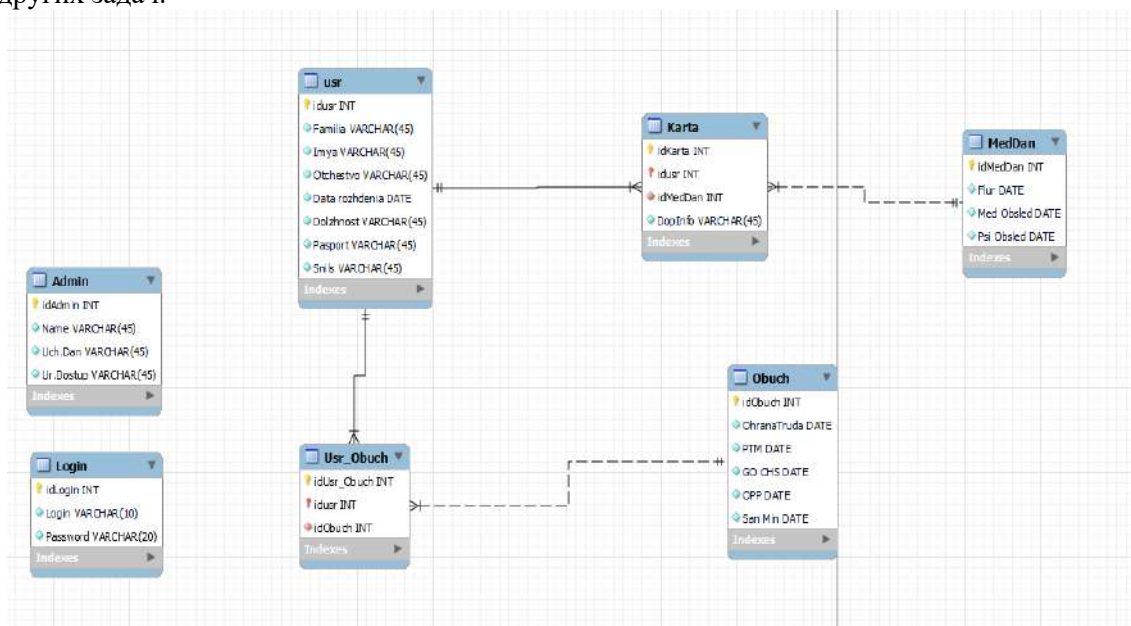


Рисунок 4 – Схема базы данных «УТП»

Представленная на рисунке 4 модель БД, спроектирована так, чтобы уменьшить излишние избыточные данные благодаря грамотному распределению данных по таблицам и соединению их по полям. Что обеспечивает целостность базы данных и экономию мест на носителе, так как нет смысла хранить одну и ту же информацию в разных таблицах.

Таким образом, в рамках данной статьи рассмотрен процесс проектирования разрабатываемой базы данных для web-приложения по учёту трудовых показателей. А именно, выявлены функциональные требования и задачи на основе анализа предметной области с

помощью спроектированной БД методологией IDEF, выбрано программно-инструментальное средство реализации БД.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Свидетельство о государственной регистрации базы данных № 2020621764 Российская Федерация. База данных "Единая систематизированная база данных полевых опытов Агротехслужбы и Геосети "Агрогеос" - Овёс" : № 2020621606 : заявл. 14.09.2020 : опубл. 29.09.2020 / О. В. Рухович, В. А. Романенков, М. В. Беличенко [и др.] ; заявитель Федеральное государственное бюджетное научное учреждение «Всероссийский научно-исследовательский институт агрохимии имени Д.Н. Прянишникова». – EDN VBBGSJ. (дата обращения: 19.03.2022).

2. Зверева, Е.А. Концептуальное моделирование базы данных для системы управления гостиницами / Е.А. Зверева, М.А. Севастьянов // В сборнике: Наука ЮУрГУ : Секции технических наук. материалы 73-й научной конференции. Министерство науки и высшего образования Российской Федерации Южно-Уральский государственный университет. 2021. С. 695-699.

3. Пирогов, В.Ю. Информационные системы и базы данных: организация и проектирование: Учебное пособие / В.Ю. Пирогов. - СПб.: БХВ-Петербург, 2019. - 528 с. (дата обращения: 21.03.2022)

4. Ливена, С.В. Практика увольнений за прогул. По материалам базы данных "Пакет кадровика" / С.В. Ливена. - М.: ИНФРА-М, 2018. - 51 с. (дата обращения: 22.03.2022)

ПРОЕКТИРОВАНИЕ WEB-САЙТА

Студ. И.В. Шапкин

*Научный руководитель: канд. пед. наук, доц. Е.А. Зверева,
филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Разработка web-сайта для организаций очень актуальна в наше время. Каждой организации необходим собственный сайт. В данном случае, существует необходимость в web-сайте, так как БУ "Нижневартовская районная стоматологическая поликлиника" не имеет собственного сайта.

БУ "Нижневартовская районная стоматологическая поликлиника" является структурным подразделением БУ "Нижневартовская районная больница" у которой имеется собственный сайт, поэтому нужно придерживаться стилистического оформления дизайна главного сайта больницы чтобы не рушить общую стилистику оформления сайтов.

Наличие сайта уберет множество вопросов у пациентов, так как на сайте будет вся необходимая информация, такая как: график работы, предоставляемые услуги и другое. Также снизит количество звонков в регистратуру. Стоматология имеет платные услуги и поэтому прайс лист будет находится на сайте в разделе платные услуги.

В работах [1- 4] рассмотрены различные подходы к проектированию. Для проектирования стоматологического сайта была применена методология функционального моделирования IDEF0. Согласно этому подходу первоначально строится контекстная диаграмма (модель) [5,6], отражающая взаимосвязь процесса разработки стоматологического сайта с внешней средой (см. рис.1).



Рисунок 1 – Контекстная диаграмма.

По результатам разработки контекстной диаграммы выполняется процесс декомпозиции модели. Результат декомпозиции представлен на рисунке 2.

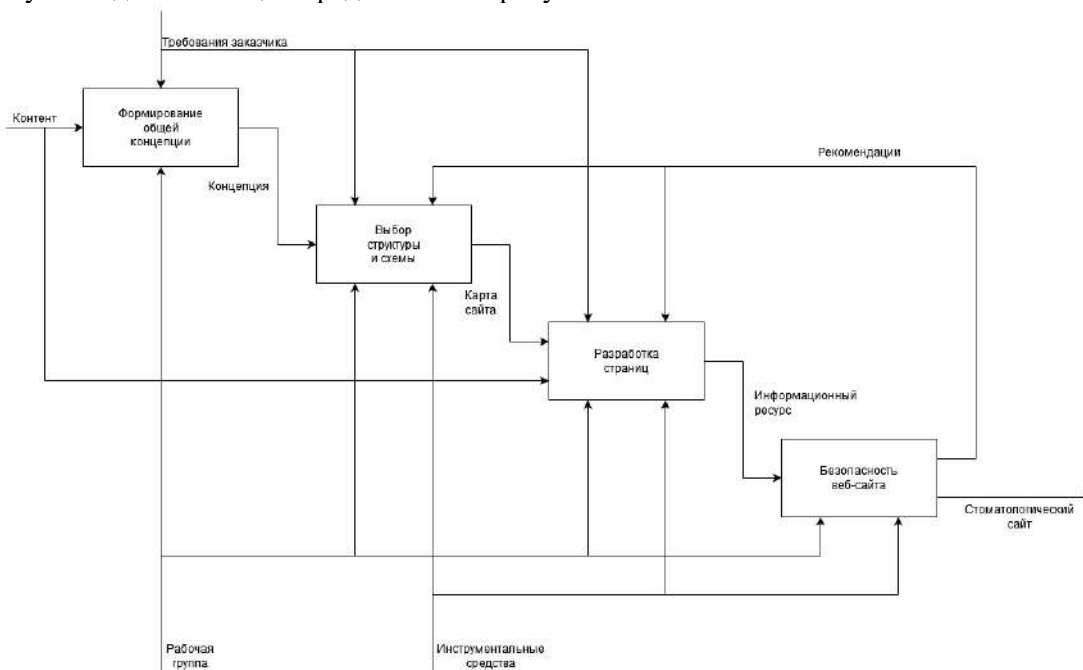


Рисунок 2 – Диаграмма декомпозиции процесса разработки стоматологического сайта

При построении модели процесса разработки стоматологического сайта можно выполнить декомпозицию работ, представленных на диаграмме рисунке 2. В качестве примера на рисунке 3 приведён результат декомпозиции работы "Разработка страниц".

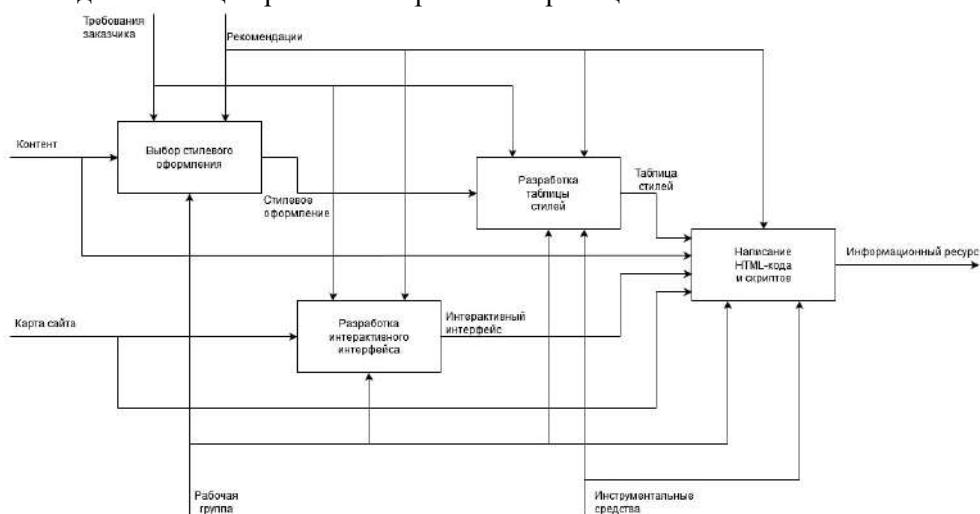


Рисунок 3 – Диаграмма декомпозиции работы "Разработка страниц"

Разработанная главная страница web-сайта стоматологии на рисунке 4 по методологии IDEF3.



Рисунок 4 – Макет страницы «Главная»

Таким образом, в рамках данной статьи был рассмотрен подход к разработке web-сайта. А именно, рассмотрен подход к проектированию стоматологического сайта с использованием функционального моделирования по методологии IDEF0. Разработана главная страница по методологии IDEF3.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Зверева, Е.А. Концептуальное моделирование базы данных для системы управления гостиницами / Е.А. Зверева, М.А. Севастьянов // В сборнике: Наука ЮУрГУ : Секции технических наук. материалы 73-й научной конференции. Министерство науки и высшего образования Российской Федерации Южно-Уральский государственный университет. 2021. С. 695-699.
2. Зверева, Е.А. Разработка базы данных для агентства детских праздников / Е.А. Зверева, А.Г. Баталкина // В сборнике: Наука ЮУрГУ. материалы 71-й научной конференции. Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Южно-Уральский государственный университет. 2019. С. 632-636.
3. Zvereva E, Lavina T, Fedorenko O, Chupina V, Matyushchenko I and Topolskiy N 2019 The Development of Information Educational Environment Ural Symp. on Biomedical Engineering, Radioelectronics and Information Technology (USBREIT) Access mode: <https://ieeexplore.ieee.org/document/8736601>
4. Лемиш, Д.В., Зверева, Е.А. Проектирование и разработка графического пользовательского интерфейса веб-сайта образовательной организации. // Современное

программирование. Материалы III Международной научно-практической конференции. Нижневартовск, 2021. С. 76-80

5. Зимовец, О.А. Представление диаграмм в нотациях DFD, IDEF0 и BPMN с помощью системно-объектных моделей «Узел-функция-объект» / О.А. Зимовец, С.И. Маторин // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: История. Политология. Экономика. Информатика. — 2011. — № 20-1. — С. 127-137. — ISSN 1990-5327.

6. 2. Даниленко, А.Н. Разработка многопользовательского web-интерфейса системы как инструмента использования математических пакетов для решения инженерных задач / А.Н. Даниленко, И.А. Жданов // Вестник Самарского университета. Аэрокосмическая техника, технологии и машиностроение. — 2018. — № 2. — С. 183-190. — ISSN 2542-0453.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

ПОТРЕБИТЕЛЬ В ДОГОВОРНОМ ПРАВООТНОШЕНИИ

Магистр Т.А. Вохменцева

*Научный руководитель: канд. юрид. наук, доц. Н.А. Семерьянова,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Аннотация. *Актуальность настоящего исследования обусловлена отсутствием единого правоприменительного толкования понятия «потребитель». Невзирая на наличие нормативного определения правоприменители толкуют термин различным образом, что приводит к принятию неверных решений. Цель исследования – проведение комплексного исследования теоретико-прикладных проблем правоотношений с участием потребителей. Методология исследования обусловлена поставленной целью и предполагает применение таких методов, как диалектический метод познания, метод правового анализа и логико-юридический метод. Научная новизна исследования заключается в обобщении и конкретизации правоприменительных проблем, возникающих при определении статуса потребителя. Результаты исследования могут быть использованы как основа для совершенствования действующего законодательства в сфере защиты прав потребителей.*

Ключевые слова: *потребитель, отношения с участием потребителя, физическое лицо, цель приобретения товара*

Активное развитие потребительского рынка в России обуславливает и потребность в развитии и совершенствовании законодательства, регулирующего отношения, участниками которых становятся потребители.

Правоотношения в целом понимаются как общественные отношения, которые определены как нуждающиеся в регулировании нормами права, в упорядочивании. Отношения с участием потребителей не являются исключением, но обладают своей спецификой вследствие признания государством потребности в предоставлении потребителям повышенного уровня защиты как наиболее уязвимым субъектам.

В целом воззрения на сущность правоотношений у исследователей и теоретиков достаточно единообразное. В частности, как отмечает М.В. Нужный, правоотношения с участием потребителей, имеют социальный характер, предполагают индивидуализацию и характеризуются сознательно-волевым характером [5, с. 115]. Если рассматривать правоотношения с участием потребителей в целом, то можно согласиться с М.В. Нужным, потому что участниками могут стать лица, способные выражать свою волю, будучи дееспособными. Индивидуализация отношений как самостоятельный признак также выделена вполне обоснованно в силу того, правоотношения всегда конкретны, хотя правовое регулирование осуществляется обобщенно. Законодатель, регулируя определенную группу отношений, не выделяет персонально каждого участника вследствие того, применение норм прав не зависит от личностных характеристик.

Непосредственно отношения возникают индивидуализировано, так как в них участвует определенное физическое лицо, определяемое, с учетом закрепленных в законодательстве характеристик, как потребитель, а также продавец (лицо, оказывающее услуги или выполняющее работы в интересах конкретного потребителя).

Согласно действующему законодательству потребитель – это гражданин, который приобретает товар (услугу, работы) в личных целях, которые не могут быть связаны с осуществлением предпринимательской деятельности [2]. На первый взгляд, понятие потребителя достаточно ясно. Однако на практике, что особенно актуально для судебной правоприменительной практики, возникают проблемы применительно к конкретным ситуациям.

Как проблему, следует рассматривать наличие неоднозначного подхода к определению статуса товара (работы, услуг). Именно от того, может ли быть определен товар как приобретенный в личных целях, зависит зачастую квалификация отношений при выборе применимого права. Утверждение можно на примере дела, которое было предметом рассмотрения в Верховном Суде РФ.

Судебная коллегия по гражданским делам Верховного Суда РФ отменила апелляционное определение и возвратила дело на новое рассмотрение, указав, что правоотношения между сторонами не были квалифицированы надлежащим образом, а мотивировка суда в данной части отсутствует [4]. По данному делу суд первой инстанции квалифицировал правоотношения, как возникшие с участием потребителя, что в итоге послужило основанием для удовлетворения иска. Суд апелляционной инстанции пришел к выводу, что законодательство о защите прав потребителей в этой ситуации неприменимо, в результате принял новое решение об отказе в удовлетворении иска. Ключевым спорным моментом стало определение статуса результата выполненных работ – канализации, а также озвученное истцом намерение передать систему канализации на баланс органов местного самоуправления.

Суд апелляционной инстанции счел достаточно убедительным доводом в пользу отказа в удовлетворении иска то обстоятельство, что канализацией пользовались несколько рядом находящихся домов, что позволило сделать вывод о неприменимости положений законодательства о защите прав потребителей к спорным правоотношениям.

Верховный Суд РФ счел такое правоприменение неверным, так как сам факт возможности использования канализации жителями не одного, а нескольких домов, не стоит рассматривать как однозначно определяющей цель использования как не связанную с личными, семейными нуждами. Собственник канализации не оказывал услуг иным жителям, не получал от них платы. Под категорию предпринимательства использование канализации в данном случае не подпадает.

Проблематичность установления цели приобретения исходя из количества товара, нередко также становится причиной неверной квалификации возникших правоотношений и отмены постановленных судами решений.

Достаточно наглядно данная проблема проявилась при рассмотрении одного из гражданских дел Верховным Судом РФ. Отменяя постановленные судами нижестоящих инстанций решения, данный высший суд заострил внимание на количестве приобретенного товара – гражданин приобрел 10 планшетов. Данное обстоятельство, согласно правовой позиции Верховного Суда РФ может быть истолковано как наличие иной цели приобретения, но не бытовой. Не исключается в данном случае приобретение для целей осуществления предпринимательской деятельности [3]. При этом Верховный Суд РФ не квалифицировал правоотношения, а указал на необходимость установления цели приобретения.

С одной стороны, с позицией Верховного Суда РФ в данном случае можно согласиться в силу того, что высший суд акцентировал внимание на необходимости более детального изучения фактических обстоятельств дела. С другой стороны, здесь присутствует практически прямое указание на то, что количество товара, если оно велико, допустимо рассматривать как критерий невозможности применения законодательства о защите прав потребителей, что осложняет правоприменение. В Гражданском кодексе РФ предпринимательская деятельность определена как самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на получение дохода [1]. Количество товаров, объем услуг и результатов работ в законе не выделены в качестве признаков, определяющих деятельность как предпринимательскую. Следовательно, для целей квалификации правоотношений данные признаки также не должны рассматриваться как наиболее значимые. Иначе толкование закона будет необоснованно расширительным.

Таким образом, можно сделать следующие выводы.

Потребитель, с позиции нормативного определения, доктрины права и судебной правоприменительной практики – это всегда физическое лицо, которое приобретает товар, получает услугу или результат работ в целях, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности. Если буквально толковать положения гражданского законодательства, то в качестве критериев должны выступать систематичность деятельности и получение прибыли. Иными словами, товар, результат выполненных работ или услуга не должны определяться как имеющие потребительское назначение в том случае, когда физическое лицо намерено их использовать для систематического извлечения прибыли. Все иные критерии субъективны, оценочны, не должны быть решающими при квалификации правоотношений.

Определение цели в случае возникновения спора, передаваемого на рассмотрение суда, становится проблематичным. До настоящего времени не выработано критериев, позволяющих однозначно отграничивать сделки, в рамках которых гражданин выступает как потребитель. Даже при отсутствии статуса индивидуального предпринимателя отдельные категории сделок вызывают сомнения в аспекте цели приобретения. Как следствие спорным становится вопрос о возможности применения законодательства о защите прав потребителей.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): Федеральный закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 21.12.2021) // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) : [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 16.03.2022).
2. О защите прав потребителей: Закон РФ от 07.02.1999 № 2300-1 (ред. от 11.06.2021) // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) : [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 16.03.2022).
3. Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Российской Федерации от 12.11.2019 № 31-КГ19-6, 2-568/2018 // Справочно-правовая система (<http://www.consultant.ru>) : [сайт]. – URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 16.03.2022).
4. Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Российской Федерации от 12.11.2019 № 31-КГ19-6, 2-568/2018 // Справочно-правовая система (<http://www.consultant.ru>) : [сайт]. – URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 16.03.2022).
5. Нужный, М. В. Теория правоотношений с участием потребителей / М. В. Нужный // Наука молодых - будущее России. Сборник научных статей 2-й Международной научной конференции перспективных разработок молодых ученых. В 5-ти томах. Отв. редактор А.А. Горохов. – 2017. – С. 114-117.

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА СОВМЕСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ СУПРУГОВ

Магистр. К.С. Якунина

*Научный руководитель: канд. юрид. наук, доц. А.Р. Салимгареева,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Аннотация: *Актуальность данного исследования заключается в том, что в настоящее время институт общей совместной собственности супругов обусловлен широким содержанием, недостаточной научной разработанностью темы. Цель исследования состоит в комплексном анализе правовых норм, регулирующих институт собственности супругов, определении направлений совершенствования действующего законодательства в сфере регулирования института общей собственности супругов. Методологическую основу данной работы составили общенаучные методы исследования: сравнительно – правовой метод, анализ, метод дедукции, синтез. Новизна заключается в изучении и анализе новых поправок в законодательстве, которые до настоящего момента не рассматривались. Результаты проведенного анализа позволяют сделать некоторые частные выводы, представляющие интерес для юридической науки.*

Ключевые слова: *собственность супругов, личная собственность супруга, общее имущество супругов, ограниченные вещные права, имущественные и организационные отношения, владение, пользование и распоряжение супругами объектами общей собственности.*

Вопросы, связанные с правовой природой совместной собственности супругов в современном мире, вызывают многочисленные дискуссии среди цивилистов. Некоторые авторы утверждают, что общую совместную собственность стоит относить к предмету семейного права, так как они урегулированы Семейным кодексом (Нечаева А.М., Пчелинцева Л.М.) [1]. Однако есть авторы, которые придерживаются противоположного мнения и считают, что общую совместную собственность стоит относить к гражданско-правовому предмету (Сергеев А.П., Толстой Ю.К.) [2]. Цивилисты, настаивающие на том, чтобы семейное право было более самостоятельной отраслью права, объясняют это тем, что чем больше будет выявлено специфических признаков у семейного права, тем самостоятельнее оно будет. По нашему мнению, было бы достаточно одного общего признака, который был присущ как семейному праву, так и гражданским отношениям.

В ст. 34 Семейного Кодекса РФ дается четкое определение совместной собственности: «Имущество, нажитое супругами во время брака, является их совместной собственностью». Таким имуществом будет всё то, что было приобретено непосредственно во время брака, и будет считаться совместным даже если один из супругов осуществлял ведение домашнего хозяйства и занимался уходом и воспитанием детей.

Зинченко А.И. описывает юридическую составляющую общей собственности как «совокупность правовых норм, закрепляющих, регламентирующих и охраняющих принадлежность составляющего единое целое имущества одновременно двум и более лицам» [3]. В Российском гражданском законодательстве выделяются два вида общей собственности – долевая и совместная.

В настоящее время принято разделять совместную собственность супругов на два раздела – это личные имущественные и личные неимущественные [4]. Такая трактовка помогает разграничивать совместно нажитое имущество и правильно его разделять между супругами. Русский цивилист XIX в. Покровский И.А. достаточно точно написал, что «регулирование с помощью правовых инструментов личных неимущественных отношений между супругами является в большинстве случаев трудно осуществимым» [5]. Данный вопрос, действительно является достаточно проблематичным, ведь каким образом законодатель обяжет супругов «строить свои отношения в семье на основе взаимоуважения и взаимопомощи, содействовать благополучию и укреплению семьи, заботиться о благосостоянии и развитии своих детей», как того требует п. 3 ст. 31 Семейного кодекса РФ. Возможно имеет место утверждения норм этики, морали и нравственности, которые по действующему законодательству РФ не являются источником права и не подвержены государственному принуждению как методу регулирования брачно-семейных отношений.

Имущественные отношения, можно охарактеризовать как денежно-имущественные отношения между супругами, которые регулируются законодательством РФ и основаны на юридическом равноправии между супругами, в отношении имущества, содержания дома и детей или непосредственные обязательства перед третьими лицами. Так как эти отношения регулируются нормами гражданского и семейного законодательства эти отношения представляют форму правоотношений.

Исходя из этого, правовое регулирование личных неимущественных прав и обязанностей супругов мизерно мало и направлено на закрепление равенства прав между супругами, возникновение наилучших условий для саморазвития каждого из них и укреплению брачно-семейных отношений в целом.

Очень важно понимать, что семейные отношения – это сложная социальная ячейка, которая развивается и меняется с каждым годом, также стремительно, как и другие сферы общества. В настоящее время есть необходимость корректировки законодательства семейного права, в нынешнем виде оно не соответствует действительности. Предложения о модернизации института общей совместной собственности были озвучены еще в 2008, 2017 и 2019 году, однако конкретных изменений ещё не было внесено. На предстоящий 2022 год намечена реформа семейного права в рамках законопроекта №835938-7 [6]. Согласно тексту этого законопроекта, вынесенного в Государственной Думе ФС РФ будет добавлено несколько поправок в части общего совместного имущества супругов, что существенно изменит сам институт общей совместной собственности. Хотелось бы немного затронуть и обсудить данные поправки.

В данный законопроект в ст. 34 Семейного Кодекса РФ внесено такое понятие как «общее имущество супругов», что позволяет расширить круг имущественных прав, а также пассивов. Так

например, в постановлении пленумов ВС СССР, не учитывался тот факт, что у супругов теперь объектов гражданских прав значительно больше, нежели объектов вещных прав. В существенной степени изменился сам социальный уклад семьи, так как на практике сейчас можно увидеть, что большинство супругов имеют равные доходы. Данная поправка позволяет супругам в полной мере при разделе имущества делить такие новшества как криптовалюта, созданные трасты или иные активы. Что существо модернизирует и упрощает систему брачно-семейных отношений. Ведь в настоящее время, в эпоху интернета и электроники, появилось множество способов зарабатывать и обеспечивать семью, используя цифровую валюту. Судебная практика о разделе имущества с участием в ней цифровой валюты невероятно мизерна и неоднородна, не раз вставал вопрос истца, требующего включить цифровую валюту в имущество супругов, так и не удавалось доказать, что она была приобретена именно бывшим супругом и принадлежит именно ему. Во многом данная поправка не решит вопросы связанные с цифровой валютой, но по нашему мнению это значительно упростит функционирование и работу судебных органов в данном вопросе.

Также немало важным изменением станет выплата компенсаций одному из супругов в случае если один из супругов решит покинуть отношения общей собственности. А именно если рассматривать на примере раздела квартиры, раньше одному из супругов определялась доля в праве на объект, что во многом не отвечало запросу сторон спора. Однако данную норму следовало бы применять только в тех случаях когда раздел объекта невозможен или повлечет значительное уменьшение его стоимости, при этом следует сохранить права на объект за тем супругом который осуществлял единоличное пользование данным объектом.

В Федеральный закон от 26 октября 2002 года № 127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)" добавится статья «213.33 Совместное банкротство супругов (бывших супругов)» в которой говорится о том, кредитор вправе обратиться в арбитражный суд с заявлением о признании обоих супругов (бывших супругов) банкротами, если у супругов (бывших супругов) имеются общие обязательства. В случае совместного банкротства супругов правила данной статьи будут применяться соответственно к обоим супругам (бывшим супругам) и к их имуществу. Так же данная статья позволит в случае раздела общей совместной собственности супругов в рамках процедуры совместного банкротства, применять правила семейного законодательства о выделении долей в общих обязательствах супругов и производить рассмотрение дела о банкротстве каждого из супругов по каждой из долей отдельно. Данная статья во много упростит и систематизирует процедуру банкротства и позволит судам принимать решения гораздо быстрее в отношении должников супругов.

Подводя итог данной работы хотелось бы отметить, что данные нововведения значительно повлияют на работу судебных органов в отношении раздела имущества, а так же о несостоятельности (банкротстве) супругов. Эти изменения несомненно улучшат брачно-семейный институт, однако прогресс и общество также не стоит на месте и с каждым годом будут появляться новые дискуссионные вопросы, которые будут требовать новых поправок в закон. В частности вопрос с цифровой валютой до конца не изучен и оставят за собой много вопросов для дальнейшего научного изучения.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Нечаева А.М. Семейное право: курс лекций. [Текст]/под редакцией Л.М. Пчелинцевой. // М.: Изд-во «ИнФра». – 2003. – 65 с.
2. Антокольская М.В. Семейное право: учебник. [Текст] // М.: Изд-во «Юристъ», – 2002. – 14 с.
3. Величко Т.В., Зинченко А.А. Гражданское право: схемы, таблицы, тесты [Текст] / Величко Т.В., Зинченко А.А. // М.: Изд-во «Юрайт» – 2019 – 458 с.
4. Карпов Е.А. Содержание права общей совместной собственности [Текст] / Карпов Е.А. Семейное право // Юрист – 2019 г. – №5. – С. 14-19
5. Нечаева А.М. Семейное право учебник для академического бакалавриата [Текст] / А. М. Нечаева// М.: Изд-во «Юрайт» – 2019 – 56 с.
6. Интервью Михеевой Л.Ю. [Электронный ресурс] // Научный журнал «Закон» от января 2022 года – 2022 – 8 с.

ФИАТНАЯ ДЕНЕЖНАЯ СИСТЕМА И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЕ ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Магистр. А.И. Креймер

Научный руководитель: докт. экон. наук, проф. Н.В. Зяблицкая,
филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске

Аннотация: Актуальность данного исследования обусловлена ростом популярности использования на финансовом рынке цифровых производных инструментов и криптовалюты. Различные подходы к регулированию криптовалюты, наличие правовых рисков ее использования, влияние на финансовый рынок и высокая волатильность — все это свидетельствует о необходимости исследования правовой и экономической природы криптовалюты. Целью данного исследования было определение основных тенденций и проблем, сдерживающих развитие криптовалютного рынка, а также степени принятия цифровых активов населением страны. В работе использовался сравнительный метод и метод анализа. Новизна заключается в комплексном подходе изучения данного вопроса. Результаты проведенного анализа позволяют сделать некоторые частные выводы, представляющие интерес для экономической науки.

Ключевые слова: платежное средство, монета, фиатные деньги, финансовый рынок, криптовалюта, биткоин.

Классическое платежное средство, деньги на наших банковских картах, которыми мы пользуемся ежедневно, называют фиатными деньгами. Фиатные деньги — это платежное средство, принимаемое государством на законодательном уровне.

«Да будет так!» — именно так переводится слово fiat с латиницы. Иначе фиатные деньги еще называют фидуциарными (fiducia на латинском означает «доверие»), символическими или кредитными.

Фиат не имеет внутренней стоимости или резервов. Эти активы обеспечиваются только доверием людей к государству и уровнем авторитета государства в мире. До отмены «золотого стандарта» в 1973 году фиатные деньги были обеспечены золотом, то есть за каждой банкнотой стояло определенное количество драгоценного металла из государственного золотого запаса.

Государство занимается эмиссией (выпуском) фиатных валют. Оно также определяет их стоимость и указывает гражданам, что они должны ими пользоваться — платить налоги в данной валюте, покупать и продавать товары и услуги на эти деньги в данной стране.

Фиат — это любая законная национальная валюта любой страны — рубль, доллар, евро, иена, юань и сотни более мелких валют.

Резервной мировой валютой безусловно является доллар США, однако в список самых популярных и используемых валютных активов также входят Евро и Фунты.

Перед окончательным вступлением в свои права золотого стандарта (Базель-3) и сворачиванием фиатной (читай фальшивой) денежной системы, подводятся балансы и идёт глобальная ревизия. В связи с невозможностью свести дебит с кредитом из-за огромных разрывов, многие структуры с двойными бухгалтериями и отмывочные кухни — срочно закрывают с целью ухода от ответственности. Для этого санкции — это спасательный круг для так называемых корпораций и, именно этой причиной в первую очередь обусловлена данная мировая истерия вокруг действий России!!! Тут ничего личного, как говорится, только бизнес! Территории бывшего СССР — уже 30 лет являются отмывочной фабрикой фальшивых денег (фиатных эмиссий) для мировой экономики.

Операция "Корона Беса" с фактической остановкой экономики и разрывом логистических цепочек и связей — проводится с той же целью. За последние 2 года эмиссионными центрами (ФРС) выпущено денег больше, чем за 50 предыдущих лет.

Если 7-ой президент США Эндрю Джексон способствовал закрытию "станка фальшивомонетчиков" внутри страны (Второй банк Соединённых Штатов), то сейчас этот же процесс происходит в мировом масштабе.

Первые бумажные деньги были изобретены в Китае, в 812 году, и это была справка, в которой говорилось, сколько денег купец оставил в казне, отправляясь в путешествие. В 1769 году российская императрица Екатерина II провела реформу и легализовала бумажные денежные знаки. Человечество окончательно перешло на фиатные деньги в 1970-х годах, когда банк США отказался обменять свою валюту на золотой запас.

В последние два десятилетия фиат был представлен в основном электронными деньгами. По статистике сегодня в мире только 8% составляют наличные деньги. Остальное — цифровые деньги на банковских счетах.

Государства на разных континентах, кто быстрее, кто медленнее, движутся к безналичному обществу. Однако их отличие от криптовалют опять же заключается в том, что они централизованы — эти электронные деньги принадлежат государству и, в некоторых случаях, частным компаниям, которые устанавливают свои правила. Они могут отменить или заморозить транзакции по запросу.

Для использования электронных денег необходимо пройти идентификацию — указав личную информацию, загрузив документы, если пользователь хочет иметь полный доступ ко всем функциям системы.

Фиатные деньги также называют необеспеченными деньгами. Потому что сегодня эти деньги не обеспечены золотом или другими драгоценными металлами. В прошлом это было фиксированное количество золота за каждую банкноту. Фиат поступил в обращение как альтернатива товарным валютам.

Сегодня все, на чем держится Фиат — это доверие людей и государственные гарантии. Государство объявило это законным платежным средством на своей территории, и его граждане обязаны подчиняться. Мы знаем, что можем пойти в магазин и обменять фиатные купюры на нужные нам товары, получить нужные нам услуги.

Ценность фиатных денег только в том, что правительство страны наделило их такой ценностью. В результате, когда доверие к институтам власти падает, фиатная валюта обесценивается. Курс обмена фиатной валюты может колебаться в зависимости от экономической ситуации в стране, которой они принадлежат. Любые масштабные потрясения могут привести к обрушению его стоимости. Гиперинфляция полностью разрушает доверие к таким валютам. Цены растут, власти вынуждены печатать новые банкноты, а в результате страна миллионеров — просто стопроцентных нищих, потому что на миллионы ничего ценного не купишь.

Цена валюты основана на том, для чего ее можно использовать, а не на том, почему наличные деньги имеют ценность: ее материал стоит меньше, чем номинал. Этими деньгами можно пользоваться в государстве, потому что они основаны на доверии между эмитентом, держателем и получателем. Спрос и предложение могут свободно регулироваться государством и рынком.

Если доверие к валюте, и стоящему за ней государству, будет потеряно, спрос на нее упадет, что приведет к падению ее стоимости. Стоимость фиата напрямую не связана с физическим активом, таким как драгоценный металл или предмет, который кому-то нужен.

Многие эксперты утверждают, что фиатные деньги уже устарели. Их заменили криптовалюты. Это своего рода цифровые деньги, которые создаются и эксплуатируются благодаря криптографическим методам. Это децентрализованные системы, которые основаны на технологии блокчейн и ни от кого не зависят. Они универсальны и уникальны. Кроме того, криптовалюта является открытой, благодаря чему информация о транзакциях доступна всем и каждому, что не исключает анонимность криптовалют.

Появление криптовалют даже называют новой финансовой революцией, что неудивительно, ведь после появления биткойна мир финансов изменился навсегда, разделив не только фиатные и нефидатные деньги, но и криптовалюты.

В 2009 году была выпущена первая в мире криптовалюта Биткойн. Если отбросить все технические нюансы, то можно сказать, что биткойн — это электронная платежная система, использующая собственную монету с ограниченной эмиссией и работающая через безопасную децентрализованную сеть. Это не позволяло людям становиться полностью зависимыми от банка, поскольку позволяло им обходить этого посредника, совершая транзакции между абонентами через блокчейн при извлечении монеты.

Как отметил ЦБ, на декабрь 2021 года совокупный объем капитализации криптовалют достигал \$2,3 трлн — примерно 1% глобальных финансовых активов. Пиковой отметки капитализация криптовалют достигла 9 ноября 2021 года — более \$3 трлн. При этом, по оценкам Банка Англии, около 95% существующих криптоактивов в настоящий момент являются необеспеченными. Криптовалюты и стейкболины с самой высокой капитализацией по данным ЦБ (рис. 1):

- Биткойн — около \$0,9 трлн, 38% от общей;
- Ethereum — около \$450 млрд, 19%;

- Tether — около \$78 млрд.

Далее в графике ЦБ среди самых популярных криптовалют указан Binance Coin. На текущий момент его капитализация составляет \$80,93 млрд.

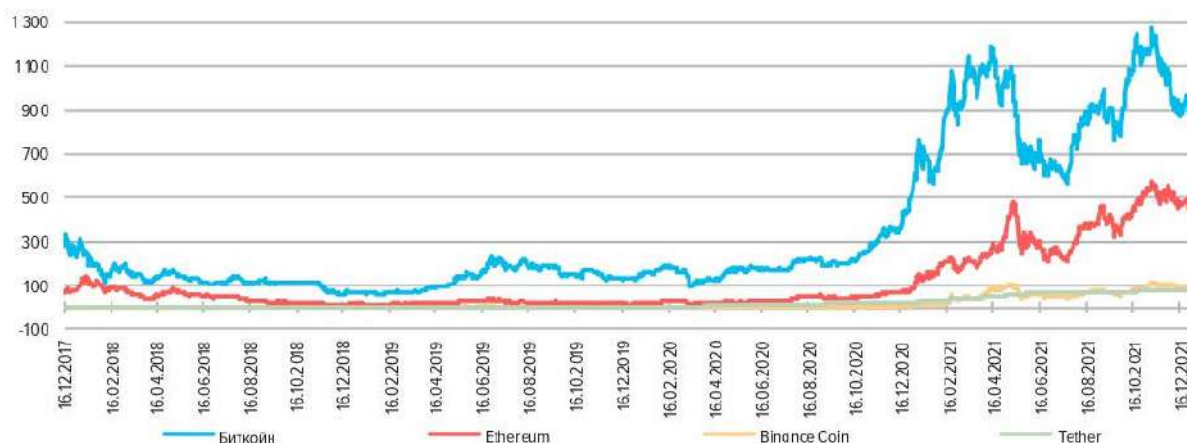


Рис. 1. Динамика рыночной капитализации ТОП-3 криптовалют и стейблкойна (TETHER) [3]

Несмотря на отличия в способах хранения и перечисления денег, цифровые валюты имеют сходства с бумажными.

Фиаты могут быть представлены в виде купюр или монет, если воспользоваться банкоматом для снятия их с карточки. Криптовалюты нельзя потрогать, покупки можно оплачивать только в сети Интернет. Это считается минусом цифровых монет — нельзя получить к ним доступ, не имея доступа к электронному кошельку или аккаунту на бирже.

Национальная валюта принадлежит государству и выпускать ее может только центральный банк. Специальные службы определяют размер комиссии, возможность конвертации и др. Население не влияет на стоимость банкнот.

Эмиссию криптовалюты не контролируют государственные службы. Пользователи платформ могут сами добывать монеты и тратить их только на ресурсах, которые принимают цифровые деньги. Информация о совершенных сделках не проверяется банками и правоохранительными органами. Из-за отсутствия централизованного контроля курс валют изменяется под влиянием спроса на монеты, что делает его неустойчивым.

Сходство между фиатной валютой и цифровой валютой заключается в том, что они ничем не обеспечены. Курс фиата зависит не столько от ВВП, сколько от действий государства и его экономической политики. Криптовалюты финансируются инвесторами среди пользователей сети, но их стоимость колеблется только под влиянием спроса на монеты.

Центральный банк государства может выпускать большое количество банкнот, что снижает стоимость той или иной национальной валюты. Инфляция может привести к его обесцениванию. Криптовалюта более надежна, так как не подвержена инфляции.

Фиатная валюта более востребована при совершении сделок. Даже для того, чтобы использовать криптовалюты для покупки товаров и услуг, вам необходимо конвертировать их в фиат. Криптовалюта со временем может заменить фиатную валюту, так как ее удобнее использовать для платежей. Ему не хватает правовой базы и одобрения использования цифровых монет правительствами разных стран.

Обе платежные системы имеют свои преимущества и недостатки. На данный момент они дополняют друг друга, и криптовалюта пока не может существовать без фиата. Ключевым примером этого является тот факт, что биржи, на которых можно купить или продать криптовалюту за фиатные деньги, очень популярны.

Заменит ли биткойн фиатные деньги? Сегодня трудно ответить на этот вопрос однозначно. Биткойн все еще находится на ранней стадии разработки, ему еще предстоит решить множество проблем, таких как скорость транзакций, масштабируемость, высокая волатильность. Сегодня, хотя многие магазины и веб-сайты принимают биткойн в качестве оплаты, он все еще очень далек от всеобщего признания.

Изучив информацию о фиатных валютах, и чем они отличаются от криптовалют, можно сделать предположение, что фиат хоть пока и обладает большим доверием со стороны людей и

государства, однако постепенно цифровые валюты могут вытеснить его с рынка. Сейчас большая часть фиатных денег переживает огромную инфляцию, в ходе которой сбережения многих пользователей с каждым днем становятся все меньше, особенно если это касается не резервных валют. Криптовалюты же, в свою очередь, на протяжении многих лет показывают положительную тенденцию роста, хоть и имеют большую волатильность. Именно поэтому вкладывать свободные средства на долгосрочной перспективе можно именно в этот актив.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. От фиатных денег к криптовалюте. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://bitnovosti.com/2020/12/16/money-fiat-to-crypto/>
2. Заменит ли криптовалюта обычные деньги? - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://mcs.mail.ru/blog/novoe-zoloto-ili-puzyr-pochemu-kriptovalyuty-ne-zamenili-obychnye-dengi>
3. Отчёт Центробанка по криптовалютам — выжимка с основными тезисами - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://habr.com/ru/post/646955/>
4. Преимущества и недостатки криптовалют. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://finance.rambler.ru/other/44220730-preimuschestva-i-nedostatki-kriptovalyut>
5. Что такое криптовалюта простыми словами: виды, плюсы и минусы криптовалют. - [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://discovered.com.ua/blockchain/chto-takoe-kriptovalyuta-prostyimi-slovami-vidy-plyusy-i-minusy-kriptovalyut>

ПОНЯТИЕ ДОГОВОРА СТРОИТЕЛЬНОГО ПОДРЯДА В ТЕОРИИ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА

Магистр. А.А. Заева

*Научный руководитель: канд. юрид. наук, доц. А.Р. Салимгареева,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Аннотация: *Актуальность данного исследования заключается в том, что существующие научные разработки проблем договора строительного подряда не дают ответов на многие вопросы теории и практики в этой области. Несмотря на длительную дискуссию, в научной среде до сих пор нет однозначного определения договора строительного подряда, не выяснены в полной мере вопросы сущности, а также признаков исследуемого вида договора. Неоднозначность судебной практики также показывает, что некоторые вопросы, связанные с договором строительного подряда также остаются открытыми, и на данный момент невозможно прийти к единому мнению. Цель исследования состоит в изучении основных подходов к определению договора строительного подряда и выработки на их основе авторской дефиниции данного договора. Методологическую основу данной работы составили общенаучные методы исследования: системно-структурный, анализа и синтеза. Основным частно-научным методом, использованным в работе, является сравнительно-правовой метод. Научная новизна исследования состоит в том, что сформулированные теоретические положения, полученные результаты исследования, предложения по совершенствованию действующего законодательства могут использоваться в целях дальнейшего изучения актуальных проблем договора строительного подряда, а также в практической деятельности, связанной с договорной работой в данной сфере.*

Ключевые слова: *договор строительного подряда, объект строительства, строительные работы, подрядчик, заказчик, договор оказания услуг, договор купли-продажи будущей вещи, трудовой договор, реконструкция, капитальное строительство.*

Согласно п. 1 ст. 740 ГК РФ, договор строительного подряда предусматривает, что подрядчик обязуется в установленный договором срок построить по заданию заказчика определенный объект либо выполнить иные строительные работы, а заказчик обязуется создать подрядчику необходимые условия для выполнения работ, принять их результат и уплатить обусловленную цену.

В доктрине гражданского права данное понятие оценивается авторами неоднозначно. Так,

многие из них критикуют легальное определение рассматриваемого договора и предпринимают попытки представить его иным образом. В частности, В.С. Буйницкий определяет договор строительного подряда как «договор, заключенный на основе предварительных действий заказчика, в соответствии с которыми подрядчик обязан выполнять строительномонтажные работы, указанные в технической документации и направленные на строительство или реконструкцию всего или части оборудования с целью выполнения определенной работы» [1, с. 96]. В свою очередь, Д.В. Артемьева определяет анализируемый договор как «контракт, в соответствии с которым подрядчик обязуется построить или реконструировать недвижимость на основании инструкций заказчика, и, следовательно, заказчик берет на себя обязательство создать необходимые условия для выполнения подрядчиком работ, принять их результат и правильное выполнение работ» [2, с. 24].

В данной связи, необходимо отметить, что включение в определение договора строительного подряда такой формулировки обязанности подрядчика, как «построить или реконструировать объект недвижимости» сильно ограничивает виды работ, которые могут быть выполнены в рамках договора строительного подряда. Так, в легальном определении, данном в п. 1 ст. 740 ГК РФ, указано, что «подрядчик обязуется построить по заданию заказчика определенный объект либо выполнить иные строительные работы». Формулировка «выполнить иные строительные работы» включает в себя работы как по реконструкции, так не входящие в понятие реконструкции работы по капитальному и текущему ремонту. Таким образом, включение в определение договора строительного подряда подобной формулировки неправомерно, ввиду ее ограничительного характера.

Договор строительного подряда имеет свои особенности, которые позволяют отграничить его от схожих договорных конструкций. Проведем такое разграничение в отношении наиболее схожих с договором строительного подряда правовыми конструкциями, к которым можно отнести трудовой договор, договор купли-продажи будущей вещи, договор оказания услуг, а также договор долевого участия в строительстве.

Вопрос соотношения договора строительного подряда с трудовым договором актуален в связи с тем, что недобросовестные субъекты экономической деятельности в погоне за максимизацией прибыли нарушают трудовые права граждан, подменяя трудовые договоры гражданско-правовыми. При заключении гражданско-правового договора, работодатель не выплачивает разного рода денежные средства (командировочные, больничные, отпускные). Но самое главное – появляется законная возможность обойти налоговое и социально-обеспечительное законодательство о взносах на обязательное пенсионное, медицинское и социальное страхование и по травматизму (актуально в строительной деятельности) [3, с. 398].

В основном, различие между данными конструкциями проводится по следующим критериям:

1. Предметом трудового договора, согласно абз. 2 ч. 2 ст. 57 ТК РФ, является процесс труда работника, который выражается в выполнении трудовой функции, которая может быть подробно описана в договоре или должностной инструкции. В то же время, предмет договора строительного подряда, как и всех подрядных договоров определен конкретно – это овеществленный результат труда.

2. Оплата. По договору строительного подряда подлежит оплате не сама работа подрядчика, а его конечный результат, выраженный в создании объекта, в отличие от трудового договора, где оплачивается как бы системный, постоянный труд работника (ч. 1 ст. 129 ТК РФ, п. 1 ст. 740 ГК РФ).

3. Организационный признак. По договору строительного подряда работник не включается в состав трудового коллектива, организует и выполняет работу по своему усмотрению и на свой риск, оставаясь самостоятельным хозяйствующим субъектом, способным самостоятельно вести свою деятельность. Работник, в то же время, обязан лично исполнять трудовую функцию (ст. 15, 56 ТК РФ), в то время как подрядчик вправе заключать договоры субподряда, вступая в отношения «генеральный подрядчик-субподрядчик» (ст. 706 ГК РФ). Так, в одном из дел Верховный суд РФ указал, что если в договоре подряда имеется бланкетная отсылка на правила внутреннего трудового распорядка и график рабочего дня, а также был проведен инструктаж по технике безопасности, то отношения признаются трудовыми [4].

Также, договор строительного подряда необходимо соотносить с договором купли-продажи будущей вещи. Общее у данных конструкций следующее: после того, как вещь создана, она

должна быть передана в собственность. Взамен контрагент обязуется уплатить установленную договором цену. Кроме того, оба договора имеют как бы продолжительный характер – момент заключения договора и его непосредственного исполнения существенно разнятся во времени. Тем не менее, различия более существенны: договор строительного подряда регулирует процесс выполнения работ и последующую сдачу объекта строительства заказчику (ст. 703, 740 ГК РФ), в то время как по договору купли-продажи у продавца обязанность просто передать вещь (ст. 454, 455 ГК РФ).

Договор строительного подряда необходимо отличать от договора оказания услуг, в рамках которого, исполнитель услуги обязуется по заданию заказчика оказать услуги (совершить определенные действия или осуществить определенную деятельность), а заказчик обязуется оплатить эти услуги (п. 1 ст. 779 ГК РФ). При этом, подрядчик тоже совершает определенные действия по возведению здания или сооружения. В экономическом смысле, результатом любого из этих договоров является достижение какого-либо блага. Благо – дихотомическое понятие, и оно может быть на вещественным или не вещественным. Услуги, как раз, имеют своим предметом не вещественные блага, стало быть процесс создания вещественных благ опосредует договор подряда. Данный факт и лежит в основе разграничения услуг от подряда [5, с. 94].

Важной проблемой является соотношение договора строительного подряда с договором долевого участия в строительстве. На первый взгляд, данный договор наиболее схож с договором строительного подряда: договоры носят продолжаемый характер; предметом является деятельность по капитальному строительству и последующей сдачей контрагенту.

Тем не менее, в доктрине существует позиция, согласно которой договор строительного подряда и договор долевого участия в строительстве являются разными по своей правовой природе договорными конструкциями [5, с. 94]. Так, договор долевого участия является особым видом договора, которому присущи свои особенности, не характерные для договора строительного подряда. Предметом договора строительного подряда является индивидуально-определенная недвижимая вещь, которая создается по желанию заказчика (конечно, в пределах установленных норм и требований). При этом, на практике застройщик, как правило, возводит типовые объекты недвижимости (например, многоквартирные жилые дома, построенные по определенному проекту, который не раз проходил беспрепятственную процедуру ввода в эксплуатацию). При этом, подрядчик осуществляет свою деятельность на земельном участке заказчика, в то время как застройщик возводит здание на земельном участке, которым он владеет либо на праве собственности, либо на основании договоров аренды, субаренды, безвозмездного пользования земельным участком.

В целом, анализ приведенных дефиниций и признаков договора строительного подряда, его отграничение от смежных институтов позволяет сформулировать следующее определение договора строительного подряда – это правоотношение, обладающее определенными признаками, отличными от признаков присущих другим договорам, в силу которого одна сторона, обладающая специальной правоспособностью (подрядчик), обязуется в установленный договором срок построить определенный объект или выполнить иные строительные работы по заданию другой стороны - заказчика, при этом, заказчик обязуется создать подрядчику необходимые условия для выполнения работ, принять их результат и уплатить обусловленную цену. Данное определение, по сравнению с легальной дефиницией, установленной п. 1 ст. 740 ГК РФ, позволяет дать более полное представление о договоре строительного подряда и его существенных характеристиках.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Буйницкий, В.С. К вопросу о понятии договора строительного подряда в теории гражданского права [Текст] / В.С. Буйницкий // Конституционно-правовое регулирование общественных отношений: теория, методология, практика. Сборник научных трудов. – Воронеж: АМиСта, 2018. – С. 96-98.
2. Артемьева, Д.В. Особенности договора строительного подряда [Текст] / Д.В. Артемьева // Сметно-договорная работа в строительстве. – 2019. – № 9. – С. 24-29.
3. Пивина, К.В. Понятие договора строительного подряда [Текст] / К.В. Пивина // Актуальные вопросы развития юридической науки и практики в современных условиях. Сборник научных трудов. – Новосибирск: Новосибирский государственный технический университет, 2017. – С. 395-399.

4. Определение Верховного Суда РФ от 14 января 2019 г. № 5-КГ18-259 // СПС Консультант Плюс

5. Хакимязнова, Е.А. Особенности договора строительного подряда [Текст] / Е.А. Хакимязнова // Вестник магистратуры. – 2019. – № 6. – С. 93 - 95.

ПРОБЛЕМЫ ПРИЗНАНИЯ ОРГАНОВ И ТКАНЕЙ ЧЕЛОВЕКА В СИСТЕМЕ ОБЪЕКТОВ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ

Магистр. В.В. Синькевич

*Научный руководитель: канд. юрид. наук, доц. Н.А. Семерьянова,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Аннотация: *На сегодняшний день одной из актуальных проблем в теории и практике международного и национального правотворчества и правоприменения является дискуссия о гражданском обороте таких объектов, как клетки, органы и ткани человеческого организма. Несмотря на длительную дискуссию, в научной среде не имеется определенного мнения по вопросу признания тканей и органов человека в системе объектов гражданских прав. Цель исследования - анализ проблем, связанных с признанием в системе объектов гражданских прав органов и тканей человека. Методологическая основа исследования заключается в совокупности общенаучных (анализ, синтез, аналогия) и частно-научных (сравнительно-правовой, формально-юридический, диалектический) методов и приемов. Научная новизна исследования заключается в проведении анализа и проблем, связанных с признанием органов и тканей человека в системе объектов гражданских прав. Выводы: Несмотря на отсутствие органов и тканей человека в системе объектов гражданских прав их оборот фактически осуществляется, поэтому признание органов и тканей человека объектами гражданских прав в качестве ограниченных в обороте не только позволит трансформировать законодательство в сфере биомедицины, но и предотвратить неблагоприятные правовые последствия в этой области. Вопрос о снятии запрета торговли органами и тканями человека подразумевает частичную легализацию продажи биологического материала для обеспечения больных соответствующим материалом.*

Ключевые слова: объекты гражданского права, биоматериал, гражданский оборот, вещи, трансплантация.

Обширные методы и инструменты биомедицины позволяют открывать новые горизонты изучения человека. Сегодня, направление органов и тканей человека являются предметом научных исследований, материалом для производства лекарств, продуктом для репродуктивных технологий и трансплантации для сложных хирургических вмешательств, однако помимо обширного применения органы и ткани являются носителем генетической информации о человеке.

Наличие пробелов в законодательстве вызывает много проблем в области трансплантации и создаёт условия возможности злоупотребления в этом направлении. Рассматривая с другого угла можно сказать, что отсутствие должного регулирования является тормозом развития медицины в сфере трансплантации как метода лечения.

Российское гражданское право постоянно совершенствуется и изменяется. Так происходит и в направлении биомедицины, законодательство трансформируется на основе уже имеющегося закона от 22.12.1992 № 4180-1 «О трансплантации органов и (или) тканей человека». Статья 1 упомянутого закона свидетельствует о наличии запрета оборота биоматериалов человека. Уголовный Кодекс Российской Федерации предусматривает ответственность за куплю-продажу органов и тканей человека. В Гражданском кодексе Российской Федерации отсутствуют положения о признании органов и тканей человека в системе объектов гражданского права, а также возможности их оборота.

Нормативно-правовые акты располагают положениями, которые позволяют сделать вывод о том, что оборот органов, тканей и иных биоматериалов осуществляется. Так, например, Письмо Государственного таможенного комитета Российской Федерации «О вывозе из Российской Федерации органов и (или) тканей человека, предназначенных для трансплантации» отсылает к Закону Российской Федерации «О трансплантации органов и (или) тканей человека» с рекомендациями по оформлению ввоза или вывоза биоматериалов. Также в пример можно

привести Федеральный Закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» который упоминает перечень биологически активных материалов и определяет порядок таможенного оформления.

Опыт зарубежных стран говорит о том, что в некоторых из них применяется метод «презумпция согласия» (Испания, Израиль, Австрия, Бельгия). Данный метод подразумевает изъявление согласия лица на предмет изъятия органов и тканей человека после смерти. Законодательство Сингапура запрещает коммерческие сделки с органами и тканями человека, однако есть нюанс, заключающийся в предоставлении определенных привилегий лицу, изъявивший желание предоставить биологический материал. К таким привилегиям можно отнести возмещение расходов, связанных с изъятием органов и тканей. В Нидерландах процедура изъятия органов и тканей человека осуществляется по заключению специальной врачебной комиссии, независимо от решения, умершего или его близких родственников, а также в случае если органы и ткани являются пригодными для пересадки больным. Законодательство Китая допускает процедуру изъятия органов и тканей у лиц, приговоренных к смертной казни. Законодательство ряда стран в области биомедицины неоднородно. Так, например, в Италии использование биоматериалов реализуется на основе согласия оригинатора, а отзыв влечет их анонимизацию или уничтожение. В Швейцарии и Австрии отдельные органы и ткани человека признаются собственностью биобанков, в котором они хранятся. Гражданское право Франции отрицает тело и его элементы из объектов имущественных прав. В отдельных странах мнения ученых и юристов шло по направлению признания отдельных органов и тканей человека объектами права собственности. Это некоторые страны англосаксонской правовой системы (Австрия и Англия). Суды этих стран сталкивались с множеством проблем, связанных с признанием органов и тканей в системе объектов гражданских прав. Позже было принято множество судебных прецедентов, которые послужили решением вопросов определения вещно-правового режима органов и тканей человека в определенных обстоятельствах. [12, с 61].

История человечества богата прецедентами получившие широкую огласку в области биомедицины, о некоторых из них писали в газетах и журналах. В пример можно привести дело Г. Лакса (H. Lacks). Сущность дела заключается в том, что клетки без ее согласия были направлены на создание иммортализованной клеточной линии. Этот метод в медицине стал известный под названием клеточная линия HeLa. Несмотря на то, что метод широко применялся из-за наличия уникальных свойств он также использовался при разработке и создании вакцины в 1950-е годы. Только лишь в 2013 году по заявлению о нарушении тайны семейной жизни и конфиденциальной информации от родственников Г. Лакс ситуация получила огласку путем публикации статьи в научных журналах. Данная проблема ситуация выявила проблемы регулирования в сфере порядка раскрытия генетической информации частных лиц.

В Российской Федерации применяется нормативная модель «презумпция согласия», которая представляется возможной рассматривая с призмы конституционных установлений. В нашей стране имеется судебная практика, касающиеся посмертного изъятия органов и тканей человека. В пример можно привести дело № 11-2739/13 от 16 сентября 2013 года, по которому Московский городской суд отказал истцу в удовлетворении исковых требований. Исковые требования истца заключались в признании операции по изъятию органов и тканей человека неправомерной. Истец в исковом заявлении ссылаясь на нормы Гражданского Кодекса, а именно статьи 1110-1111. Помимо этого, истец заявила об отсутствии разговора в отношении согласия или несогласия изъятия органов и тканей умершей. Несмотря на произошедшие трагические события для истца суд отказал в удовлетворении исковых требований мотивируя тем что органы и ткани не являются вещью в том значении, который толкует Гражданский Кодекс Российской Федерации. Более того суд установил, что никто не сообщил о несогласии умершей на изъятие органов. Это послужило отсылкой к другой судебной практике, по которому вынес Омский Апелляционный Областной суд. Дело № 33-223/2014 от 21 февраля 2012 года сущность которого заключалась в посмертном изъятии органов и тканей человека. В дорожно-транспортном происшествии участником и потерпевшей стороной являлась близкая родственница истца. В результате наезда пострадавшая получила тяжелые травмы и была доставлена в больницу в состоянии комы. Около 5-ти дней медицинский персонал боролся за жизнь потерпевшей, однако спасти ее не удалось. В течение этих дней близкие родственники регулярно навещали пострадавшую и находились в постоянном контакте с врачами, которые докладывали о состоянии здоровья пострадавшей. В день смерти потерпевшей близких родственников не допустили в

реанимационную палату. В заключении судебно-медицинской экспертизы говорилось об посмертном изъятии органов и тканей в медицинских целях. Суд принял во внимание контакт близких родственников с медицинским персоналом, а значит и возможность отказа изъятия органов и тканей заблаговременно. Оценивая доводы заявителей о неправомерном изъятии органов и тканей суд обратился к статье 8 Федерального Закона «О трансплантации органов и (или) тканей человека». Данная статья имеет четко выраженный запрет на изъятие органов и тканей человека в случае если медицинское учреждение было поставлено в известность о том, что при жизни данное лицо либо его близкие родственники или законный представитель заявили о своем несогласии. Данная нормативная модель «презумпция согласия» применяется не только в отечественном праве. Законодательство Франции располагает специальным реестром отказов, в соответствии с которым гражданин при жизни оставляет соответствующую пометку. Эксперты и статисты высказали о большой динамике роста в данном реестре. Несмотря на то, что свой отказ можно отозвать это ведет к проблеме дефицита органов и тканей для трансплантации тем, кто в них нуждается.

На сегодняшний день в российском законодательстве органы и ткани человека не признаются в системе объектов гражданских прав, а также не ясен вопрос соотношения институтов гражданского права с институтом трансплантации органов и тканей человека. Толчком постановки вопроса определения правовой природы органов и тканей человека с позиции объектов гражданских прав послужили документы: Федеральный закон «О трансплантации органов и (или) тканей человека» и Федеральный закон «О донорстве крови и ее компонентов»

Следует упомянуть документ, который, возможно, будет регулировать данную сферу отношений - проект Федерального закона «О правовых основах биоэтики и гарантиях ее обеспечения».

Возможно, ясность рассматриваемого вопроса внесет указанный выше Федеральный закон, однако сегодня нормативно-правовые акты не располагают положениями, способных четко дать ответ на вопросы: «являются ли органы и ткани человека объектами гражданских прав?», «являются органы, ткани и иные биоматериалы вещами?». Для анализа признаков вещи и сопоставления их к органам и тканям человека необходимо обратиться к теории гражданского права. Повсеместно принято считать, что телесность относится к признакам вещи. Данный признак призван выразить факт наличия объекта в материальном мире, одновременно с этим, подтвердить возможность получения от него полезных свойств. Экстраполируя данные признаки к частям человеческого тела, таким как органы и ткани, можно прийти к заключению, что они являются такими же объектами материального мира. Подтверждением этому является их наличие в материальном мире, так и обладание свойством полезности, выраженным в возможности использования в сложных хирургических операциях, требующих незамедлительной трансплантации. В тоже время, можно констатировать что этого признака все-таки недостаточно для того, чтобы поставить их на один уровень с другими вещами из-за их особого происхождения (последние являются частью человеческого организма).

Федеральный закон «О трансплантации органов и (или) тканей человека» к вещам, изъятых из гражданского оборота относит ткани человека и как следствие они не могут выступать объектами гражданско-правовых сделок.

Таким образом, теоретически, не существует такой сделки как купля-продажи органов и тканей человека, однако процедура передачи органов и тканей человека от посредника к покупателю фактически представляет сделку купли-продажи.

Анализируя вопрос возможной коммерциализации органов и тканей человека можно спрогнозировать положительные и отрицательные векторы развития данного направления. Первый может заключаться в высокой мобильности и оперативности доставки необходимых биоматериалов в медицинские учреждения для проведения хирургических операций тем, кто в этих материалах нуждается. Поскольку нуждающиеся в проведении соответствующих операций по трансплантации люди умирают так и не дождавшись своей очереди из-за дефицита или нехватки биологических материалов. Второй - заключается в установлении ограниченного круга лиц потенциальных доноров, которые могут отказываться бесплатно предоставлять органы и ткани, так как другие смогут предоставлять их на возмездной основе. Учитывая, что операция по трансплантации и сам биоматериал являются дорогостоящими, поскольку круг больных, способных позволить себе пересадку органов сведётся к минимуму из-за своей сложности и ценности. Человек, изъявивший желание совершить сделку купли-продажи органов может

поправить свое финансовое положение, но ухудшить общее состояние здоровья в связи с тем, что оставшийся парный орган возьмёт на себя часть функций удаленного. В этом случае высока вероятность наступления инвалидности, что влечет для лиц установление статуса «инвалид» и соответствующих социальных выплат. Такие случаи могут повлечь злоупотребления заинтересованных лиц, а равно, увеличение преступности в сфере здравоохранения.

Признание органов, тканей и иных биоматериалов человека объектами гражданских прав не только де-факто, но и де-юре в качестве ограниченных в обороте позволит трансформировать законодательство в сфере биомедицины, трансплантологии, предвидеть, спрогнозировать и, возможно, пресечь неблагоприятные последствия, идти вперед за стремительно развивающимися технологиями и устранить ту правовую неясность, которую сейчас имеем. Говоря о снятии запрета торговли клетками, тканями и органами человека подразумевается частичная легализация продажи биологического материала для обеспечения снабжения больных соответствующим материалом.

Признание в качестве объектов гражданских прав органов и тканей человека и иных биоматериалов является одним из важнейших шагов на пути правовой регламентации отношений в данной сфере, направленных на защиту прав их субъектов. Для этого требуется многоуровневое изучение всех аспектов специалистами различных областей наук.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1 Нормативно-правовые акты

1.1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.06.2021) // Официальный интернет-портал правовой информации (www.zakonrf.info) : [сайт]. – URL: www.zakonrf.info (дата обращения: 21.11.2021).

1.2. О биомедицинских клеточных продуктах: Федеральный закон от 23.06.2016 N 180-ФЗ (ред. от 11.06.2021) // Официальный интернет-портал правовой информации (www.zakonrf.info) : [сайт]. – URL: www.zakonrf.info (дата обращения: 22.11.2021).

1.3. О трансплантации органов и (или) тканей человека: Закон Российской Федерации от 22.12.1992 N 4180-1 (ред. от 08.12.2020) // Официальный интернет-портал правовой информации (www.zakonrf.info) : [сайт]. – URL: www.zakonrf.info (дата обращения: 22.11.2021).

2 Научная и учебная литература

2.4. Гонгало, Б. М. Гражданское право: учебник / Б. М. Гонгало. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва : Статут, 2018. – 538 с.

2.5. Донцов, Д. С. Тело живого человека как нематериальное благо и гражданско-правовая защита его физической неприкосновенности / Д. С. Донцов // Медицинское право. – 2011. – № 2. – С. 38-41.

2.6. Красавчиков, О. А. Категории науки гражданского права: избранные труды / О. А. Красавчиков. - Москва: Статут, 2017. – 494 с.

2.7. Малейна, М. Н. Статус органов, тканей, тела человека как объектов права собственности и права на физическую неприкосновенность / М. Н. Малейна // Законодательство. – 2003. – № 11. – С. 22-49.

2.8. Малышева, А. А. Право на жизнь: особенности правовой защиты эмбрионов / А. А. Малышева // Российский ежегодник Европейской конвенции по правам человека. – 2017. – № 3. – С. 168-179.

2.9. Останина, Е. А. Право на своё тело: распоряжения в отношении органов, тканей, клеток и эмбрионов с позиции гражданского права / Е. А. Останина // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. – 2019. – № 8. – С.156-194.

2.10. Путило, Н. В. Правовое регулирование трансплантации в Российской Федерации: научно-практическое пособие / Н. В. Путило.– Москва: Проспект, 2019.– 176 с.

2.11. Сеницын, С. А. Общие положения о вещном праве: сравнительно-правовое исследование: монография / С. А. Сеницын. – Москва : Инфотропик Медиа, 2019. – 276 с.

2.12. Донушкина, Н.С. Правовые проблемы допустимости гражданского оборота биологических материалов человека / Н.С. Донушкина // Актуальные вопросы вещного обязательственного права. Отдельные вопросы реализации и защиты гражданских прав : [сайт]. – 2019. – С. 60-62. – URL: <http://www.agprf.org/userfiles/ufiles> (дата обращения: 13.03.2022).

3 Материалы правоприменительной практики

3.1 Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы граждан Бирюковой Татьяны Михайловны, Саблиной Елены Владимировны и Саблиной Нэлли Степановны на нарушение их конституционных прав статьей 8 Закона Российской Федерации "О трансплантации органов и (или) тканей человека": Определение Конституционного Суда РФ от 10.02.2016 № 224-О // Официальный интернет-портал правовой информации (www.demos.garant.ru): [сайт]. – URL: <https://base.garant.ru/789976> (дата обращения 10.04.2022).

ОСОБЕННОСТИ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ ПРИРОДООХРАННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Магистр. Е.Д. Силякова

*Научный руководитель: канд. юрид. наук, доц. Н.А. Семерьянова,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Аннотация: *Актуальность данного исследования обусловлена тем, что современное экологическое состояние территории субъектов Российской Федерации во многом зависит от обеспечения экологической безопасности. Природопользователи в процессе своей деятельности часто нарушают требования экологического законодательства, что приводит к истощению и загрязнению окружающей среды. Цель исследования - рассмотреть особенности гражданско-правовой ответственности за нарушение природоохранного законодательства. Научная новизна данной работы заключается в подробном и всестороннем исследовании гражданско-правовой ответственности за нарушение природоохранного законодательства с целью повышения эффективности его регулирования и снижения рисков для окружающей природной среды. Проведенное исследование поможет выделить важность проблемы в данном направлении и конкретизирует необходимость совершенствования гражданско-правовых отношений. В результате проведения исследования сделаны выводы о том, что особенность гражданско-правовой ответственности за экологические правонарушения выражается в возмещении правонарушителем вреда, причинённого объектам окружающей среды.*

Ключевые слова: *гражданско-правовая ответственность за экологические правонарушения, экологические правонарушения, обеспечение экологической безопасности.*

Гражданско-правовая ответственность за экологические правонарушения – это один из видов гражданско-правовой ответственности. Под последней в цивилистической науке принято понимать возложенные на правонарушителя и обеспеченные принуждением со стороны государства имущественные лишения.[5]

Как отмечают многие исследователи, именно гражданско-правовая ответственность выступает в качестве основной при совершении экологических правонарушений. Так как в отличие от других видов юридической ответственности, позволяет в полной мере возместить причинённый окружающей среде вред.

Одно из определений уточняет, что гражданско-правовая ответственность за экологические правонарушения: «это обязанность правонарушителя претерпевать за совершение гражданско-правовых экологических деликтов неблагоприятные последствия имущественного характера, устанавливаемые в санкциях правовых норм или договоре и применяемые в гражданско-процессуальной форме».[4]

При этом справедливо отмечается, что исследуемые правоотношения довольно разнородны по своему содержанию. В том числе, форма гражданско-правовой ответственности, при причинении экологического вреда, предусматривает ограничение, приостановление и прекращение деятельности природопользователя.

По мнению М.Х. Османова, суть рассматриваемой ответственности заключается в том, что из-за вреда, причинённого окружающей среде, наступают правовые отношения по поводу перераспределения материальных благ от правонарушителя к потерпевшему. В данном случае правонарушитель негативно воздействовал на природный объект без разрешения потерпевшего.[9]

Также распространена точка зрения, согласно которой исследуемая ответственность представляет собой имущественную ответственность, которая следует за экологические правонарушения и урегулирована не только экологическим, но и гражданским законодательством.

Существует много сторонников отождествления гражданско-правовой ответственности за экологические правонарушения с имущественной. Например, по мнению Ю.Г. Жарикова, она сводится в первую очередь к возмещению убытков, которые понесли собственники или другие пользователи природных ресурсов.[3]

Н.А. Духно и Г.В. Чубуков, напротив, разграничивают указанные термины. Дело в том, что, по их мнению, имущественная ответственность состоит только в неблагоприятных имущественных последствиях.[2] В то же время, согласно ст. 15 Гражданского кодекса России (далее – ГК РФ), возмещение убытков следует за нарушением права лица.[10]

Представляется, что применительно к экологическим правонарушениям гражданско-правовую ответственность не следует приравнивать к имущественной, что обусловлено мерами такой ответственности. Так, в п. 2 ст. 34 и ст. 80 Федерального закона от 10 января 2002 г. № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» (далее – ФЗ «Об охране окружающей среды») для лиц, которые нарушили требования в области охраны окружающей среды, предусмотрено приостановление деятельности. Данная мера является не имущественной, а публично-правовой.[10]

Гражданско-правовая ответственность за причинение вреда природной среде - является важнейшей мерой по обеспечению сохранности окружающей среды. С целью устранения негативных экологических последствий, формирования положительного экологического воспитания природопользователей и населения в целом.

Наиболее часто исследователи называют следующие функции рассматриваемой разновидности ответственности:

1. Восстановительная функция – она играет ключевую роль, потому что благодаря её реализации восстанавливается природная среда, которой был причинён вред. То есть данная функция имеет своей целью устранить вредные последствия противоправных действий лица.

Способы возмещения экологического вреда окружающей среде определяются общим понятием «восстановление». Восстановление природной среды принуждает природопользователей к правомерному поведению и восстанавливает деятельность лица потерпевшего от экологического правонарушения. Указанные в ГК РФ нормы за причинение экологического вреда должностными лицами природоохранных учреждений, подчеркивает усиление восстановительной функции гражданско-правовой ответственности, что указывает не только на восстановление прав на благоприятную окружающую среду, но и внедрение принципа взаимной ответственности. [1]

2. Карательная функция – она состоит в том, что имеет место воздействие на имущественную сферу правонарушителя. С него взыскиваются денежные средства для того, чтобы возместить вред. Здесь карательная функция перекликается с восстановительной: возмещение ущерба всегда означает, что имущественная сфера правонарушителя была затронута, сужена.

Рассматривается функция наглядно выражается в такой мере воздействия, как взыскание такс, установленных законом, с целью возместить вред. Однако эта функция не всегда сочетается с восстановительной. Дело в том, что компенсация вреда таксовым методом не предусматривает реального восстановления природы. Кроме того, он не учитывает все особенности размера причинённого вреда.[6]

3. Превентивная функция – она заключается в том, что субъекты правоотношений благодаря формулированию в норме права определённого должного правила поведения. Как следствие, субъекты понимают и осознают угрозу неисполнения такого правила, т.е. имеет место гарантия соблюдения природоохранного законодательства. Благодаря этому превенция эффективна настолько, насколько ясно и конкретно сформулированы правила поведения.[7]

4. Воспитательная функция – она направлена на то, чтобы у пользователей природных ресурсов и других участников данных правоотношений сформировалось и поддерживалось бережное, заботливое и рациональное отношение к объектам, которыми они пользуются.

Однако, в отличие, например, от уголовного права, какой-либо особый воспитательный процесс для правонарушителей отсутствует, так как они ограничиваются в основном возмещением вреда.

На основании вышеизложенного, можно сделать выводы о том, что гражданско-правовая ответственность за экологические правонарушения – это разновидность юридической ответственности, суть которой заключается в возмещении правонарушителем вреда, причинённого объектам окружающей среды. Взыскание суммы возмещения вреда с

правонарушителя, обеспечивает наибольшую защиту для природной среды, тем более, если на эти мероприятия будет затрагиваться не бюджет организации, а конкретных виновных лиц.

С одной стороны, она совпадает с общей гражданско-правовой ответственностью. Это проявляется, например, в функциях ответственности: восстановительной, карательной, воспитательной и предупредительной. С другой стороны, она подразумевает особую область общественных отношений, которые являются публично-правовыми и урегулированы специальным природоохранным законодательством.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.06.2021 № 225-ФЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) : [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 06.11.2021).
2. Духно, Н. А. Экологическое право России : учебное пособие / Н. А. Духно, Г. В. Чубуков. – Москва : Экзамен, 2018. – 446 с.
3. Жариков, Ю. Г. Особенности предупреждения экологических правонарушений / Ю. Г. Жариков // Экологическое право. – Москва : Юрист, 2017. – № 6. – С. 25-26.4.
4. Ивакин В.И. Теоретические проблемы формирования и развития эколого-правовой ответственности: монография. М.: Изд-во Юридического института МИИТ, 2017. С. 190.
5. Казарин, Е. А. Гражданско-правовая ответственность за экологические правонарушения / Е. А. Казарин // В сборнике: Сборник трудов. Юридический факультет. – Симферополь, 2021. – С. 53-58.
6. Крассов, О. И. Экологическое право : учебное пособие / О. И. Крассов. – Москва : ИНФРА-М, 2021. – 528 с.
7. Левитанус, Б. А. Гражданско-правовая ответственность за экологические нарушения / Б. А. Левитанус // Синергия Наук. – 2018. – № 21. – С. 807-812.
8. Негодаева, Е. Г. Проблемы привлечения к гражданско-правовой ответственности за экологические правонарушения / Е. Г. Негодаева // Юристы-Правоведы. – 2020. – № 2 (93). – С. 7-1
9. Османов, М. Х. Гражданско-правовая ответственность за экологические правонарушения : специальность 12.00.03 : диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук / Османов Муслим Халидович. – Краснодар, 2009. – 185 с.
10. Об охране окружающей природной среды и экологической защите населения автономного округа : Закон Ханты-Мансийского автономного округа - Югры от 10.02.1998 № 11-оз Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) : [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 11.04.2022).

ОСОБЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРАКТА В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

Магистр. К.Ш. Шевченко

*Научный руководитель: канд. юрид. наук, доц. Н.А. Семерьянова,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Аннотация. *Актуальность темы исследования связана с постоянно меняющимся законодательством Российской Федерации о контрактной системе в сфере государственных закупок. Данная статья посвящена проведению исследования особенностей государственного контракта в сфере государственных закупок, а также анализа действующего законодательства Российской Федерации; рассмотрению способов осуществления закупок. Новые элементы регулирования государственных закупок внес ныне действующий Федеральный закон №44 «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ и услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд». Он является объектом постоянного наблюдения и изучения, в связи с чем подвергается многочисленным изменениям. Цель исследования – рассмотрение особенностей контрактной системы на примере осуществления государственных контрактов в сфере государственных закупок. Методология исследования обусловлена совокупностью общенаучных (системный метод) и частно-научных (сравнительно-правовой, формально-юридический,*

правосоциологический) методов и приемов. Научная новизна данного исследования заключается в проведении исследования института контрактной системы, которая на данный момент изучена мало, а именно особенностей государственного контракта в сфере государственных закупок, на основании действующего законодательства Российской Федерации. Результатом исследования являются выявленные в процессе исследования недостатки и особенности государственных контрактов в области государственных закупок.

Ключевые слова: *государственный контракт, государственные закупки, контрактная система.*

Государственные закупки являются одним из приоритетных направлений развития экономического процесса в современном мире. Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ и услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [1] (далее – Закон о контрактной системе), выделяет государственный и муниципальный контракт. Законодательство Российской Федерации определяет контракт, как гражданско-правовой договор, предметом которого являются: поставка товара, выполнение работы, оказание услуги (в том числе приобретение недвижимого имущества или аренда имущества), заключаемый от имени Российской Федерации, субъекта Российской Федерации (государственный контракт), муниципального образования (муниципальный контракт) государственным или муниципальным заказчиком для обеспечения государственных и муниципальных нужд.

Другими словами, контракт – это договор, который отличается своим особым субъективным составом и заключается по итогам реализации процедур, на основании Закона о контрактной системе.

Сторонами контракта выступают заказчики, осуществляющие закупки товаров, работ и услуг; исполнители (поставщики, подрядчики).

Заключение государственного контракта проходит два этапа. Для начала заказчик составляет проект контракта, в который включаются необходимые условия известные до проведения процедуры определения поставщика. К таким условиям можно отнести ответственность сторон, порядок приемки и другие. Следующим этапом является составление извещения об осуществлении предполагаемой закупки, а также составление соответствующей документации[8].

Установлены способы проведения закупок: конкурс, электронный аукцион, электронный запрос котировок.

Конкурс – это процедура проведения закупки, информация о которой размещается в Единой информационной системе (далее – ЕИС). При объявлении конкурса, всю необходимую информацию об объекте закупке, а именно извещение и проект контракта, может посмотреть неограниченный круг лиц, которая размещается в открытой части ЕИС. Новые правила по размещению документов были введены с 01.01.2022 года. Главным критерием является определение оценки и указания ее в документации. [2]

Существуют различные мнения ученых о порядке заключения государственных контрактов у единственного поставщика. М.И. Брагинский считает, что «заключение контракта не связано с торгами (конкурсом), порядок заключения договоров определен п. п. 1 - 3 ст. 528 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ)...», аналогичного мнения придерживается и В.Е. Белов, что «в случае, когда заключение государственного контракта не связано с проведением торгов и запросом котировок, порядок его заключения установлен пунктами 1 - 3 ст. 528 ГК РФ...». Но есть и другая точка зрения, так по мнению Р.Б. Куличева: «действие положений ст. 528 ГК РФ распространяется в качестве общих положений как на осуществление закупки путем проведения конкурса и аукциона, так и на осуществление закупки у единственного подрядчика...». [8]

В соответствии с Законом о контрактной системе аукционом считается один из видов закупки, осуществляемой в электронной форме, информация о которой сообщается неограниченному кругу лиц путем размещения в ЕИС извещения и документации о проведении такого аукциона. Осуществление закупок путем электронного аукциона осуществляются ее оператором на 8 электронных площадках, указанных в Распоряжении Правительства Российской Федерации от 12.07.2018 № 1447-р. [3]

При проведении электронного аукциона, Заказчик имеет право детализировать предмет закупки, и включить характеристики товара, отмечающие его требованиям в документацию о проведении электронного аукциона. Ограничения по установлению требований, предъявляемых к закупаемым товарам не предусмотрены Законом о контрактной системе. В связи с отсутствием данных документов в открытом доступе, участнику закупки будет тяжело подготовить заявку, по требуемым характеристикам заказчика.

Заказчик вправе предъявить дополнительные требования к объекту закупки, только в том случае если не будут нарушены другие требования законодательства. Наряду с этим, заказчик должен убедиться, что участники закупки могут ознакомиться с установленными дополнительными требованиями, предъявляемыми заказчиком.

В настоящее время электронные торговые площадки считаются самым распространенным способом выбора исполнителя. Плюс ее заключается в удобстве и низких расходах на проведение торгов. Такие особенности дают поставщикам возможность участвовать в любых аукционах, проводимых в разных точках мира.

Рассмотрим два решения центрального аппарата Федеральной Антимонопольной службы России (далее – ФАС России).

1. В ФАС поступила жалоба от участника закупки, на действия Заказчика, который, по его мнению, в аукционной документации установил требования к закупаемым товарам о соответствии их техническим условиям, в соответствии с которыми невозможно изготовить товары. Но при этом, согласно итоговому протоколу по результатам рассмотрения заявок, было подано 4 заявки с согласием поставить товары в соответствии с установленными Заказчиком требованиями. Жалоба была признана необоснованной, так как при проверке соблюдения условий аукциона, ФАС убедилась, что необходимые технические условия заказчик разместил в ЕИС, а со стороны участника, который подал жалобу, не было предоставлено документов и сведений, подтверждающих, что в соответствии с указанными техническими условиями невозможно изготовление закупаемых товаров. (Решение ФАС РФ от 07.04.2016 г. по делу № КГОЗ-145/16).

2. Заказчик проводил электронный аукцион на оснащение объектов морского транспорта инженерно-техническими средствами транспортной безопасности. В аукционной документации одним из требований заказчик указал соответствие нормам ТУ 3449-009-4702248-2010 шкафа с монтажной панелью. Один из участников аукциона подал жалобу, на неправомерность данного требования. ФАС признала жалобу обоснованной, так как инструкция по заполнению заявки на участие в аукционе не дает возможности предъявить в полной мере требования технических условий товара (Решение ФАС РФ от 29.05.2017 № КГОЗ-145/17 по делу № К-1083/16).

Проанализировав решения ФАС РФ, можно сказать, что нет единых, конкретных требований, которые Заказчик может выдвинуть к осуществляемой закупке, так как товары, работы, услуги обладают различными свойствами и характеристиками. Тем самым, выдвигая свои требования по определенному виду закупаемого товара, работы, услуги, будет считаться ограничение конкуренции среди участников закупки со стороны Заказчика.

Запрос котировок осуществляемый в электронной форме – это вид торгов, при котором исполнитель определяется путем размещения Заказчиком информации в ЕИС, которая доступна неопределенному кругу лиц, а победителем считается участник, который соответствует всем требованиям предъявляемым Заказчиком. Один из важных моментов является то, что победителем закупки становится участник предложивший наименьшую цену среди остальных участников закупки[7].

Названные выше виды торгов имеют некоторые недостатки:

- при проведение электронного конкурса существует большая вероятность возникновения риска поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг ненадлежащего качества, так как, заявки участников можно оценить только по ценовому предложению;

- они осуществляются в более усложненной процедуре определения победителя, потому что связаны с необходимостью оценки заявок по установленным критериям;

- еще одним недостатком считается длительность проведения закупки путем аукциона, нежели проведения закупки по электронному запросу котировок.

«При этом ФАС России обращает внимание, что согласно ч. 2 ст. 59 Закона о контрактной системе, заказчик обязан проводить электронный аукцион в случае, если осуществляются закупки товаров, работ, услуг, включенных в перечень, утвержденный распоряжением Правительства

Российской Федерации от 21.03.16 № 471-р, либо в дополнительный перечень, установленный высшим исполнительным органом государственной власти субъекта Российской Федерации при осуществлении закупок товаров, работ, услуг для обеспечения нужд субъекта Российской Федерации, за исключением случаев закупок товаров, работ, услуг путем проведения запроса котировок, запроса предложений, осуществления закупки у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя) с учетом требований Закона о контрактной системе. Таким образом, заказчик выбирает способ определения поставщика (подрядчика, исполнителя) исходя из предмета закупки.» [6]

В соответствии с ч. 1 ст. 94 Закона о контрактной системе под исполнением контракта понимается, комплекс мер, реализуемых после заключения контракта и направленных на достижение целей осуществления закупки путем взаимодействия заказчика с поставщиков (подрядчиком, исполнителем). [8]

Приемка отдельных этапов исполнения контракта, должна быть осуществлена в сроки, предусмотренные контрактом. По факту исполнения контракта Заказчик подписывает предусмотренный контрактом документ, подтверждающий его исполнение (акт, счет-фактура и другие). За несоответствие документов, либо другого нарушения связанного с исполнением контракта, установлена административная ответственность (ч. 9, ч. 10 ст. 7.32 КоАП РФ). [4]

Несколькими способами осуществляется обеспечение исполнения контракта: 1) законом о контрактной системе предусмотрена независимая гарантия; 2) внесением денежных средств на указанный заказчиком счет, на котором в соответствии с законодательством РФ учитываются операции со средствами, поступающими заказчику.

Расторжение контракта допускается по соглашению сторон по решению суда в случае одностороннего отказа стороны контракта в соответствии с гражданским законодательством. [8]

При расторжении контракта по соглашению сторон, стороны должны подписать соглашение, в котором указаны права и обязанности сторон, связанные с прекращением правоотношений. При данном способе расторжения контракта, сведения об исполнителе не вносятся в Реестр недобросовестных поставщиков (далее – РНП) (ч. 2 ст. 104 Закона о контрактной системе). [10]

Гражданским кодексом РФ, а именно ст. 310 предусмотрен односторонний отказ от исполнения обязательства и одностороннее изменение его условий. [5]

При расторжении контракта по решению суда или в случае одностороннего отказа заказчика от исполнения контракта в связи с существенными нарушениями условий контракта в РНП вносятся соответствующая информация об исполнителе, на основании ч. 2 ст. 104 Закона о контрактной системе. [7]

Из Постановления Арбитражного суда по делу № А56-7568/2019, следует, что в контракте должны быть четко прописаны все условия и основания, которые будут являться существенным нарушением и надлежащим основанием для одностороннего отказа от исполнения обязательств по контракту.

Таким образом Государственный контракт необходимо рассматривать как основную юридическую конструкцию договорного регулирования отношений в сфере государственных закупок. Сфера государственных закупок выделена в отдельное правовое регулирование, потому что на оплату исполненных обязательств по государственному контракту тратится огромное количество денежных средств бюджетов различных уровней. С целью их рационального использования необходимо было создать закон, который регулирует четкое осуществление заключения и исполнения государственных контрактов. Особенность государственных контрактов заключается в том, что осуществляется полный контроль различными ведомствами от этапа планирования закупки до фактического его исполнения. К таким ведомствам относятся Главный распорядитель бюджетных средств, прокуратура, казначейство.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Федеральный закон РФ от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» // Официальный интернет-портал правовой информации (http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144624/) [сайт]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144624/

2. Федеральный закон Российской Федерации от 02.07.2021 № 360 (с изм. на 01.01.2022) «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Официальный интернет-портал правовой информации (<https://base.garant.ru/401423520/>) : [сайт]. – URL: <https://base.garant.ru/401423520/>

3. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 12.07.2018 № 1447-р (ред. от 28.07.2018) «Об утверждении перечней операторов электронных площадок и специализированных электронных площадок, предусмотренных Федеральными законами от 05.04.2013 N 44-ФЗ, от 18.07.2011 N 223-ФЗ» // Официальный интернет-портал правовой информации (http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_302473/) : [сайт]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_302473/

4. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 28.01.2022) // Официальный интернет-портал правовой информации (http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/) : [сайт]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/

5. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.06.2021 № 225-ФЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) : [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 25.03.2022).

6. Письмо Федеральной антимонопольной службы Российской Федерации от 13.03.2019 № ИА/19176/19 «По вопросу о нарушениях при выборе способа определения поставщика в соответствии с положениями Федерального закона от 05.04.2013 N 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» // Официальный интернет-портал правовой информации (http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_337575/) : [сайт]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_337575/

7. Изотова, Г. С. Управление государственными и муниципальными закупками и контрактами : учебник для вузов / Г. С. Изотова, С. Г. Еремин, А. И. Галкин. — 2-е изд. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 396 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14947-0. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/495098>

8. Кнутов, А. В. Управление государственными и муниципальными закупками и контрактами : учебник и практикум для вузов / А. В. Кнутов. – Москва : Издательство Юрайт, 2021. – С. 248.

9. Куличев Р.Б. Правовое регулирование подрядных работ для государственных нужд: монография / Р.Б. Куличев. – Москва : Юстицинформ, 2016. – С.192. ISBN: 978-5-7205-1305-4

10. Мамедова, Н. А. Управление государственными и муниципальными закупками: учебник и практикум для среднего профессионального образования / Н. А. Мамедова, А. Н. Байкова, О. Н. Морозова. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2021. — С. 341.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОКАЗАНИЯ ПЛАТНЫХ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ В ГОСУДАРСТВЕННЫХ И ЧАСТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ РОССИИ.

*Магистр. А.А. Халиуллина
Научный руководитель: канд. юрид. наук, доц. Н.А. Семерьянова,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Аннотация. Актуальность данного исследования заключается в том, что на данный момент в РФ недостаточно изучены вопросы нормативно правового регулирования оказания платных медицинских услуг, как в государственных, так и в коммерческих медицинских организациях.

Целью статьи является рассмотрение особенностей нормативно-правового регулирования оказания платной медицинской помощи в государственных и муниципальных учреждениях здравоохранения России. Методологическую основу данной работы составляют такие научные методы: диалектический, системно-структурный, сравнительный, формально-логический, метод дедукции и другие. Научная новизна исследования заключается в

сформулированных в настоящей работе выводах и предложениях, которые могут использоваться в целях совершенствования правового регулирования оказания платных медицинских услуг.

Действующее законодательство в сфере оказания медицинских услуг включает несколько десятков законов, многочисленные подзаконные нормативные акты, к тому же правовое регулирование оказания платных медицинских услуг развивается и дополняется, однако, нормативные правовые акты настолько разрознены и иногда дублируют друг друга, а также не всегда содержат раскрывающие сущность понятий определения, не обеспечивают удобства применения возможности оперативного нахождения, что следует признать необходимость принятия отдельного нормативного правового акта, посвященного правам, обязанностям пациентов и медицинских организаций, и другим аспектам оказания платных медицинских услуг. То есть существует необходимость в кодификации законодательства в области здравоохранения и уточнении ряда положений, утративших силу в связи с развитием здравоохранения.

Ключевые слова: медицинская услуга, договор на оказание медицинских услуг, медицинские стандарты, медицинские организации.

В современной России, система здравоохранения может быть как государственной, так и частной. Очевидно, что центральной позицией в системе здравоохранения является медицинская услуга. Под медицинской услугой следует понимать совокупность профессиональных лечебно-профилактических действий лечебного учреждения - врача, направленных на сохранение, поддержание и восстановление здоровья пациента [1].

Важно отметить, что состояние отечественного здравоохранения имеет ряд особенностей. Во-первых, недостаточное финансирование приводит к таким последствиям, как дефицит медицинских сотрудников и как следствие, из-за нехватки специалистов, недостаточная медицинская грамотность и компетентность. Во-вторых, низкая эффективность использования материально-технической базы, которая сказывается на труднодоступности медицинских специалистов и больших очередях на прием [2].

Проведенный анализ нормативно-правовой базы и организации системы платных медицинских услуг в государственных и частных учреждениях здравоохранения показал, что наряду с определенными достижениями имеется ряд проблем.

К ним первую очередь можно отнести проблемы несовершенства законодательной и нормативно-правовой базы по оказанию платных медицинских услуг.

В настоящее время следует констатировать проблему открытости перечня предоставляемых сверх объем госгарантий госуслуг, установленного Постановлением Правительства № 1006. Также отсутствует четкая система ценообразования в сфере платных медицинских услуг, что не может способствовать повышению гарантий реализации гражданами своего права на охрану здоровья. Не прописана процедура соответствия и оценки качества предоставляемых платных услуг [4]. Из всего перечисленного следует вывод необходимости более тщательной детальной проработки вопросов государственного регулирования оказания платных медицинских услуг, в том числе, конкретизации гарантий оказания бесплатно медицинской помощи по видам, объемам и условиям ее оказания.

Отмечается проблема разрозненности, коллизийности и чрезмерного избытка нормативно-правовых актов области здравоохранения. Таким образом, можно сделать следующие выводы. Платная медицина является дополнительным обеспечением реализации права граждан на охрану здоровья. Тем не менее, данной возможностью граждане, по моему мнению, должны пользоваться как альтернативой бесплатной медицине, не столько в связи с качеством услуг, сколько в связи со скоростью предоставления.

Несмотря на подробную регламентацию оказания ПМУ населению и достаточно широкий набор инструментов, предоставляемый пациенту для защиты его прав, его положение во многом остается уязвимым, а сама сфера – содержащей недочеты в правовом регулировании. Примером последнего может служить п. 17 Постановления, где закреплен перечень условий, которые должен найти свое отражение в договоре на предоставление ПМУ. Так, частью 1 статьи 432 ГК РФ установлено, что заключенным будет считаться только такой договор, по существенным условиям которого между сторонами достигнуто соглашение. При этом к существенным закон относит такие условия, которые необходимы для того или иного

вида договора. Кроме того, существенными являются условия, при которых в обязательном порядке должно быть достигнуто соглашение между сторонами, то есть не допускается включение условия по умолчанию или иными способами [7].

Условия, поименованные в пункте 17 указанного Постановления, являются условиями, необходимыми для конкретного вида договора. Таким образом, можно сделать вывод, что если условия, указанные в законе как существенные и при которых должно быть достигнуто соглашение между пациентом и медицинским учреждением, отсутствуют в договоре, такой договор не имеет юридической силы. Из этого следует, что какие бы обязательства и ответственность не были предусмотрены договором, помимо тех, которые установлены законодательно, стороны не могут на них ссылаться [8].

В частности, договор должен быть включен формулировка о том, что изменения в договор, либо его расторжение осуществляется на основании порядка, предусмотренного законодательством. Между тем, несмотря на данное условие, пациенту данный порядок, как правило, неизвестен. Поэтому здесь можно говорить о том, что правило о включении данного существенного условия соблюдается, формулировка включена, однако она совершенно бессмысленна для рядового человека, который, при возникновении спорной ситуации, необходимости внести изменения или расторгнуть договор, не обладает достаточной информацией о том, каким образом это нужно сделать, то есть не в правах пациента в частях договора это никак не отразилось.

В данной ситуации можно рекомендовать, вместо прописывания в договоре конкретных положений законов, к которым следует обращаться при возникновении спорной ситуации, четко определить права пациента на внесение изменений или расторжение договора. Таким образом, в договоре можно будет указывать конкретный пункт и статью Закона «о защите прав потребителей» (статьи 28, 29, 32), в которых достаточно подробно будут изложены отсылки к нормам, которыми следует руководствоваться, в том числе порядок действий пациента.

Следующий аспект, на который следует обратить внимание, – добровольное информированное согласие и получение медицинской помощи вмешательство, и отказ от таковых. В соответствии с действующими правилами, согласие пациент дает только после получения полной информации. Однако действительности такая информация не предоставляется пациенту. То есть подписание согласий является просто формальностью, за которой не стоит большая информационная работа медицинского персонала медицинской организации.

С целью устранения данного несоответствия требованиям и практик следует в пункте 1 статьи 20 Закона «Об основах охраны здоровья граждан в РФ» закрепить необходимость, кроме разъяснения в доступной форме, также предоставлять эти объяснения в письменном виде.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Ивашина, Е.С. Правовая природа договора оказания охранной услуг / Е.С. Ивашина // Инновационное развитие. – 2018. – № 4 (21). – С. 145-147.
2. Канунникова, Л. Правовая природа медицинской помощи (услуги) и правовой статус медицинских организаций в системе ОМС / Л.В. Канунникова, Е.Ю. Хлудов // Медицинское право: теория и практика. 2017. – Т. 3. – № 2 (6). – С. 74-83.
3. Киселев, А. Будет лечить, но не будут вылечивать / А. Киселев // СПС Консультант-Плюс. 2016.
4. Климова, А. Понятие и правовая сущность договора об оказании юридически услуг: теоретико-правовые, законодательные и правоприменительные аспекты / А.Н. Климова // Актуальные проблемы государства и права. – 2018. – № 2. – № 8. – С. 38-47.
5. Колоколов, Г. Понятие системы правового регулирования здравоохранения / Г.Р. Колоколов // Вестник Саратовской государственной юридической академии. – 2017. – № 1 (11). – С. 56-61.
6. Курбанова, Х.Х. Правовая природа договора оказания аудиторских услуг / Х.Х. Курбанов // Вестник Таджикского государственного университета права, бизнеса и политики. Серия общественных наук. – 2017. – № 1 (70). – С. 110-119.

7. Молочаев, И.Р. Анали понятия медицинской услуги правоотношений по ее оказани / И.Р. Молочаев // Актуальны проблемы современного права. Материал первой региональной научно-практическо конференции. – 2017. – С. 201-205.
8. Перепелова, О.В. Проблем правового регулирования оказания платны медицинских услуг / О. . Перепелова, Н.К. Гришин , О.В. Гриднев, .В. Песенникова // Менеджер здравоохранени . – 2019. – № 6. – С. 39–43.
9. Печникова, О. . Становление института медицинско договор в российском гражданском прав (историко-правовой и гражданск -правовой аспекты) / О. . Печникова, А. П. Печников // Исторические, философские, политические юридические науки, культурология искусствование. Вопросы теории практики. – 2013. – № 3–1(29).
10. Пигасина, П. . Причины и меры предупреждени преступлений в сфере здравоохранени / П.С. Пигасина // Актуальны проблемы публичного права. Сборни научных трудов Всероссийской научн -практической конференции. Редколлегия: .Н. Дядькин (пред.) [др.]. – 2020. – С. 350-353.
11. Победоносцев, К.П. Кур гражданского права: монография / . П. Победоносцев. – Москва: Зерцал , 2013. – 768 с. – ISBN 5-8354-0148-5.

ПРАВОВЫЕ И НРАВСТВЕННЫЕ АСПЕКТЫ ЧИПИРОВАНИЯ

Студ. А.Р. Магамедова

*Научный руководитель: канд. юрид. наук, доц. А.Р. Салимгареева
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Аннотация. *В статье рассматриваются вопросы чипизации населения с точки зрения нравственности и права. Указаны положительные и отрицательные моменты чипизации.*

Ключевые слова: *чипирование, правоспособность, развитие, нравственность, Конституция РФ, преступность.*

С введением QR-кодов тема чипирования населения стала все чаще подниматься в средствах массовой информации и на уровне конференций. Вопрос чипироваться или нет на данный момент пока только обсуждается, но пройдет совсем немного времени и все мы окажемся перед противоречивым выбором. С одной стороны, чипизация это результат прогресса, поскольку она позволит нам жить более комфортно, а с другой стороны это процесс усовершенствования человеческого организма, который может привести к эре киборгов, когда люди захотят внедрять в свой организм большее количество механизмов. Все мы понимаем, что сами чипы окружают нас повсюду, тот же телефон в наших руках по своей сути является чипом. Так что каждый из нас уже отчасти чипирован. В наше время существуют различные области применения чипов, например, чип используется как ключ для двери или же транспорта; его могут использовать в направлении идентификации личности при предъявлении различных документов: паспорта, проездного билета или же пропуска; медицинские учреждения постепенно переходят на электронные карты, чтобы не хранить всю информацию на бумажных носителях.

Анализируя опыт других стран можно отметить, к примеру, в Швеции чипирование развернули еще в 2015 году, когда шведская компания вживила под кожу 400 своим сотрудникам электронные чипы. С их помощью сотрудники фирмы могут открывать двери, пользоваться копировальным аппаратом, получать доступ к компьютеру, архивным документам и т.д. На 2022 год через процедуру чипирования успели пройти уже около 6 тысяч граждан [1].

Примеры внедрения чипов свидетельствуют о том, что со временем гражданское общество, скорее всего, трансформируется в электронное общество, в силу чего глобальная чипизация населения – лишь вопрос времени.

Что же подразумевает под собой чипирование? Микрочип-имплантат для человека — любое электронное устройство, используемое для имплантации подкожно. Как правило, это идентифицирующее RFID-устройство с интегральной схемой, заключенное в силикатное стекло. Устройство устанавливают непосредственно под кожу, в основном, между большим и указательным пальцами. Некоторые мастера делают это посредством специального пистолета, но существует вариант вживления благодаря игле.

Но что, если посмотреть на данный вопрос с правовой и нравственной точки зрения? Согласно ч.1 ст. 22 Конституции РФ «Каждый имеет право на свободу и личную неприкосновенность», а также, согласно ч.1 ст.23 Конституции РФ «Каждый имеет право на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну, защиту своей чести и доброго имени» [3]. В таком случае, обязательное чипирование – это абсолютное нарушение прав человека. Наличие чипа как раз и подразумевает сбор определенной информации, а риск утечки данных — это основные опасения людей. Однако, по мнению шведских учёных они обосновательны, поскольку взломать чип невозможно, так как он действует по принципу карт с бесконтактной оплатой, то есть с расстояния 10 сантиметров.

Вопрос обязательной чипизации также неразрывно связан с понятием правоспособности. Правоспособностью люди обладают с рождения, но в соответствии п. 2 ст.1 Гражданского кодекса РФ «Гражданские права могут быть ограничены на основании федерального закона и только в той мере, в какой это необходимо в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государств» [4]. В этом отношении, некоторые учёные предлагают использовать возможности чипирования с целью контроля поведения преступников, а также лиц, склонных к совершению преступления, например, преступников рецидивистов.

Одним из вариантов такой трансформации могло бы стать создание системы дистанционного контроля над преступностью, программа которой будет базироваться на микрочипе глобального позиционирования (GPS), имплантированного в тело человека. Предложенная система может быть развёрнута на региональном, национальном и глобальном уровнях. Доктринально структура дистанционного контроля над преступностью состоит из 5-ти подсистем: «Антитерроризм», «Антикриминал», «Антинаркотизм», «Антирецидив» и «Поиск», предназначенных для выполнения функций, суть которых отражена в их названии.

Посредством этих подсистем станет возможно выявлять и отслеживать в режиме онлайн точное местонахождение лица: перемещающего наркотики, взрывчатые, химические, биологические средства массового поражения; укрывающегося от следствия и суда, находящегося в розыске; совершившего побег из места предварительного заключения или исправительного учреждения.

Учитывая, что чип будет снабжён датчиком местоположения своего носителя, он может стать и средством дистанционного поиска лиц, пропавших без вести или похищенных; идентификации неопознанного трупа или лиц, страдающих амнезией; обнаружения людей, оказавшихся под завалами в результате техногенных аварий или природных катастроф; потерявших или сбежавших из дома детей [5].

В связи с этим, можно рассмотреть положительные моменты чипирования: отпадёт необходимость постоянного ношения с собой документов (паспорта, водительского удостоверения); сократится преступность и повысится раскрываемость преступлений, а также их предотвращение; в будущем можно будет мониторить жизненно важные функции организма и получать точные данные в режиме реального времени; в случае чрезвычайной ситуации экстренные службы смогут получить важную информацию о пациенте — полис медицинского страхования, принимаемые лекарства, аллергические реакции, группу крови и т.д. [6].

Однако существуют и негативные факторы данного процесса: реализация данного проекта вступает в противоречие не только с нравственными и религиозными ценностями, но и с фундаментальными правами и свободами человека; существующие технологии не гарантируют абсолютную защищённость микрочипов от разного рода технологических сбоях и вирусов, их дистанционного отключения, а также несанкционированного доступа к ним; уязвимость проекта проявляется и в отсутствии репрезентативных исследований о последствиях воздействия чипа на здоровье человека; нет достоверных исследований о влиянии радиочастотных излучений, которые будут покрывать огромные территории по всему миру со спутников и ретрансляторов системы ДКП, на экологию нашей планеты.

Именно поэтому мы считаем, что поскольку, на сегодняшний день в России ещё не сформирована законодательная база, которая могла бы урегулировать процесс чипизации и все аспекты, связанные с ней, а именно, вопросы стандартизации чипов, лицензирования данной процедуры, а также возрастные и биологические ограничения подобного воздействия на организм, что является незаконным. Чтобы удалось эти вопросы урегулировать необходим прецедент,

которого у нас еще нет. Поэтому тема, связанная с чипизацией населения пока находится на уровне обсуждения.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Новая эра: зачем в Швеции люди массово вживляют чипы под кожу [Электронный ресурс]: <https://anews.com/razvlechenija/93369395-novaja-jera-zachem-v-shvecii-ljudi-massovo-vzhivljajut-chipy-pod-kozhu.html>
2. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020)
3. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 25.02.2022)
4. Правосудие и чипирование преступников [Электронный ресурс]: <https://blog.pravo.ru/blog/32923.html>
5. Чипирование людей: аргументы за и против [Электронный ресурс]: <https://trends.rbc.ru/trends/futurology/5f1e98529a79471eb642a18d>
6. Статистика чипированных: сколько среди нас киборгов [Электронный ресурс]: <https://fozo.info/372-chipirovanie-v-rossii-nachalos.html>

ЗАНЯТИЕ ВЫСШЕГО ПОЛОЖЕНИЯ В ПРЕСТУПНОЙ ИЕРАРХИИ: ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ СТАТЬИ 210.1 УК РФ

Студ. М.З. Сулаймонова

*Научный руководитель: канд. юрид. наук, доц. А.Р. Салимгареева,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Аннотация: статья посвящена анализу ст. 210.1 УК РФ «Занятие высшего положения в преступной иерархии», которая была введена в УК РФ Федеральным законом от 01.04.2019 N 46-ФЗ. Автором делается акцент на оценочный характер понятий «высшее положение», «занятие в преступной иерархии». Статья тезисно освещает проблемы, возникающие при толковании и применении данной нормы.

Ключевые слова: высшее положение, преступная иерархия, преступная группа, организованная преступность.

Актуальность проблемы применения статьи 210.1 УК РФ (далее – ст. 210.1 УК РФ) [1] обусловлена следующими факторами: во-первых, неоднозначностью единого подхода к формированию круга лиц, отвечающим признакам специального субъекта ст. 210.1 УК РФ; во-вторых, будет ли ответственность, предусмотренная ст. 210.1 УК РФ, применяться только к лицам занимающих положение в преступной иерархии, но не участвующих в преступлениях, то есть предполагающий статусность положения в преступной иерархии (например, «вор в законе», «смотрящий», «бродяга» и др.) или же лица должны быть наделены таким статусом и участвовать в преступлениях; в-третьих, к какому виду единичных преступлений следует отнести преступления, предусмотренные ст. 210.1 УК РФ.

1 апреля 2019 года был принят федеральный закон № 46 «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации в части противодействия организованной преступности» (далее ФЗ № 46). В этот закон была внесена законодательная инициатива об ужесточении ответственности для лиц из числа криминальных авторитетов.

Согласно внесенным изменениям в УК РФ появилась ст. 210.1, диспозиция которой гласит «Занятие высшего положения в преступной иерархии». Немаловажным обстоятельством для привлечения лица к ответственности за занятие высшего положения в преступной иерархии, обусловлено тем, что именно следует понимать под понятием «занятие высшего положения в

преступной иерархии», какими специальными признаками должно обладать такое лицо и как эти признаки установить.

Необходимо отметить, что юридического разъяснения в нормативных актах указанные категории не имеют. В связи с этим отсутствует понимание единого подхода в установлении круга лиц, отвечающих признакам специального субъекта ст. 210.1 УК РФ. Для более точной квалификации деяния необходимо обращаться к разработкам ученых-юристов и практиков, которые обладают специальными знаниями по данной теме.

Буквально уголовный закон определяет его так: «лицо, занимающее высшее положение в преступной иерархии». Помимо ст. 210.1 УК РФ указанное лицо встречается и в ч. 4 ст. 210 УК РФ, но применительно к последней норме уголовная ответственность наступает за совершение таким лицом конкретных действий: формирование преступного сообщества, руководство им. В свою очередь, ст. 210.1 УК РФ конкретных действий не называет, декларируя незаконным сам статус лица, занимающего высшее положение в преступной иерархии, то есть доказывать необходимо не совершение определенного деяния, а наличие определенного статуса у обвиняемого.

Правоприменительные органы в качестве специального субъекта рассматривают исключительно представителей воровского сообщества «Общак» криминального ранга «вор в законе», реже «бродяга», «смотрящий» и «положенец». В уголовном праве нет понятий «вор в законе», «смотрящий», они являются научными. Гриб В.Г. под «ворами в законе» понимает «профессиональных преступников, признанных лидеров преступного мира, пользующихся авторитетом и властью, имеющих большой криминальный опыт и посвящённых в это звание «сходкой» за приверженность нормам и традициям, утвердившимся в воровском сообществе» [2].

Так, 26 мая 2021 г. Нижегородским областным судом вынесен обвинительный приговор по ст. 210.1 УК РФ в отношении вора в законе Жаринова В. («Цезаря»). «Воровскую корону» Виктор Николаевич получил в 2012 году во время сходки сторонников криминального «авторитета» А. Р. Усояна (Дед Хасан), прошедшей в Греции [3]. Также еще один «вор в законе» был признан виновным в совершении преступления, предусмотренного ст. 210.1 УК РФ, это был Шалва Озманов («Кусо») [4].

И наконец, проблема применения нормы усматривается также и в том, что преступление, предусмотренное ст. 210.1 УК РФ, признается длящимся, а момент его окончания связывается с вмешательством правоохранительных органов. Понятие длящегося преступления было дано в Постановлении 23 Пленума Верховного Суда СССР от 04.03.1929 "Об условиях применения давности и амнистии к длящимся и продолжаемым преступлениям", где длящееся преступление рассматривается как действие или бездействие, сопряженное с последующим длительным невыполнением обязанностей, возложенных на виновного законом под угрозой уголовного преследования. Согласно п.4 того же постановления длящееся преступление начинается с момента совершения преступного действия (бездействия) и кончается вследствие действия самого виновного, направленного к прекращению преступления, или наступления событий, препятствующих совершению преступления (например, вмешательство органов власти) [5]. В судебной практике выработан подход, согласно которому под длящимся преступлением понимается преступное деяние, характеризующееся первоначальным актом действия или бездействия и далее длящееся во времени [6]. Таганцев Н.С. к числу длящихся преступлений относит такие деяния, «которые раз совершившись, неоднократно и непрерывно повторяются виновным и образуют, благодаря этому, как бы преступное состояние» [7].

Таким образом, длящееся преступление имеет ряд особенностей, которые определяют момент окончания преступления. Длящееся преступление начинается с момента совершения преступного деяния, а заканчивается по воле самого виновного лица либо в результате наступления таких юридических фактов, которые препятствуют дальнейшей реализации преступной деятельности. Для этого нужно отметить юридическое и фактическое окончание преступного деяния. Юридически преступление признается окончательным, когда деяние лица содержит все признаки состава преступления. Из этого следует, что момент окончания состава юридически будет считаться тогда, когда лицо стал занимать данное положение вне зависимости от длительности. Фактическое же окончание длящегося преступления может быть значительно растянуто во времени, абсолютно не совпадая с моментом юридического окончания деяния. В данном случае оно должно свидетельствовать о прекращении «преступного состояния лица».

Описанные обстоятельства имеют место быть в уголовном деле в отношении Озманова Ш., который не позднее сентября 2014 года был наделен статусом «вора в законе» и в течение нескольких лет совершал преступления, и в продолжение противоправных деяний, имея указанный статус, в декабре 2018 года совершил преступление в сфере незаконного оборота огнестрельного оружия, за которое был условно осужден по ч. 1 ст. 222 УК РФ. После 12 апреля 2019 года Озманов Ш., «осознавая противоправность своих действия, продолжил занимать высшее положение в преступной иерархии, придерживаясь правил и обычаев, принятых в криминальной среде» Озманов Ш. на протяжении долгого времени совершал преступления, имея статус «вора в законе» и занимающего высшее положение в преступной иерархии, но при этом он в апелляционной жалобе, поданной в 2019 году, отрицал, что является «вором в законе» и занимает высшее положение в преступной иерархии [8]. Таким образом, данный пример четко показывает особенность длящегося характера преступлений.

Привлечение лица к ответственности по ст. 210.1 УК РФ не является препятствием к сохранению лицом того статуса, в котором оно привлечено к ответственности. Говоря иными словами, лицо, привлеченное к ответственности за занятие высшего положения в преступной иерархии, не лишает его данного положения, и, таким образом, в процессе привлечения к ответственности за этот статус и в процессе отбывания наказания оно остается пребывать в нем. Изложенное позволяет констатировать, что в данном случае уголовная ответственность не способна пресечь преступление, предусмотренное ст. 210.1 УК РФ.

Исходя из вышесказанного, можно сделать следующие выводы:

- в отечественном законодательстве отсутствует легальное определение лица, занимающего высшее положение в преступной иерархии;
- состав такого преступления, как занятие высшего положения в преступной иерархии, относится к длящимся преступлениям, что предопределяет особенности окончания деяния;
- привлечение лица к ответственности по ст. 210.1 УК РФ не является препятствием к сохранению лицом того статуса, в котором оно привлечено к ответственности;
- выявленные недостатки в регламентации ст. 210.1 УК РФ ставит перед законодателем задачи ее корректировки, закрепив в самой статье 210.1 УК РФ и в примечании к ней максимально конкретные признаки преступного деяния, круг лиц, отвечающим признакам специального субъекта, поскольку привлечение к ответственности не лишает лицо в преступной иерархии этого положения и, следовательно, уголовная ответственность не способна пресечь преступление, предусмотренное ст. 210.1 УК РФ.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 25.03.2022) // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) : [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru.
2. Гриб В.Г. Характеристика и особенности личности лидеров участников преступных сообществ, действующих в экономике и других сферах: правотворчество и правоприменительный процесс в современной России / В.Г. Гриб // Москва: МФПА. – 2007. – 154 с.
3. Вор в законе Цезарь – Режим доступа: // <https://www.mzk1.ru/2019/01/smotryashhij-iz-nizhnego-novgoroda-vor-v-zakone-cezar/>.
4. Вор в законе Шалва Озманов – Режим доступа: // <https://www.mzk1.ru/2019/06/vor-v-zakone-shalva-ozmanov/>.
5. Постановление 23 Пленума Верховного Суда СССР от 04.03.1929 (ред. от 14.03.1963) «Об условиях применения давности и амнистии к длящимся и продолжаемым преступлениям» // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru.
6. Длящееся преступление. Понятие. Примеры длящихся преступлений, судебная практика – Режим доступа: <https://logos-pravo.ru/articles/dlyashcheesya-prestuplenie-ponyatie-primery-dlyashchihsya-prestupleniy-sudebnaya-praktika>.
7. Таганцев Н.С. Курс русского уголовного права: Часть общая. Кн. 1: Учение о преступлении. [Вып. 2]. СПб.: Типогр. М. Стасюлевича, 1878. – 324 с.
8. Кашапов Р.М., Якушева Т.В. Занятие высшего положения в преступной иерархии: первые итоги применения ст. 210.1 УК РФ // Уголовное право 2021. №12. С. 39-42.

ПРОБЛЕМА ДЕКРИМИНАЛИЗАЦИИ ДОМАШНЕГО НАСИЛИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Студ. С.М. Таирова

Научный руководитель: канд. юрид. наук, доц. А.Р. Салимгареева,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске

Аннотация: В статье представлены проблематика нормативно-правового регулирования побоев в семье и вытекающие из нее право-социальные явления, негативно сказывающиеся на правовой обстановке и благополучии общества. Проанализированы возможные решения и превентивные мероприятия по ликвидации возникшей правовой проблемы.

Ключевые слова: декриминализация, домашнее насилие, побои, жертвы домашнего насилия, агрессор, криминализация.

Статья 21 Конституции Российской Федерации содержит положения о том, что:

Достоинство личности охраняется государством. Ничто не может быть основанием для его умаления. Никто не должен подвергаться пыткам, насилию, другому жестокому или унижающему человеческое достоинство обращению или наказанию. Никто не может быть без добровольного согласия подвергнут медицинским, научным или иным опытам [1].

7 февраля 2017 года президент России подписал Федеральный закон 8 ФЗ «О внесении изменения в статью 116 Уголовного кодекса Российской Федерации» [2]. Новые поправки перевели побои в отношении близких родственников из разряда уголовных преступлений в административные правонарушения в случаях, когда такой проступок совершен впервые. По мнению некоторых экспертов, декриминализация разгрузила суды и позволила следователям сосредоточиться на более опасных преступлениях. Однако данное изменение в правовой сфере повлекло за собой ряд негативных явлений и укрепило беззащитность и без того уязвимых членов семьи (женщины, дети, пенсионеры) перед насильниками.

С началом пандемии в 2020 году ситуация с домашним насилием в стране значительно ухудшилась. В условиях карантинного режима жертвы остались практически один на один со своими насильниками на достаточно длительный период, тем самым еще больше увеличив шансы возникновения агрессии и побоев в свою сторону. В связи с декриминализацией, максимальная санкция, которая может быть применена по отношению к правонарушителю – штраф от 5 тысяч рублей. Столь простое наказание стало сигналом вседозволенности для правонарушителей. Также важно отметить, что штраф чаще всего выплачивается из семейного бюджета, что опять же негативно сказывается на жертве домашнего насилия и совсем ее не защищает от повторного нападения на физическое и психологическое здоровье.

Законодатель не учитывает такие факторы, как совместное проживание сторон, материальную зависимость жертвы от агрессора и иные обстоятельства, ставящие беззащитную сторону практически в безвыходное положение. Превентивная функция перестает исполнять свое назначение, правонарушитель чувствует свою безнаказанность и продолжает реализацию домашней тирании, которая в последствии приводит к возникновению следующих составов:

1. Доведение до самоубийства (ст. 110 УК РФ)
2. Убийство (ст. 105 УК РФ)
3. Умышленное причинение тяжкого вреда здоровью (ст. 111 УК РФ)
4. Причинение тяжкого или средней тяжести вреда здоровью при превышении пределов необходимой обороны (ст. 114 УК РФ)

Систематические унижения деструктивно влияют на психологическое состояние жертвы, толкая ее на совершение преступлений против жизни и здоровья главы 16 УК РФ. Получается некий порочный круг, в котором одна из сторон домашнего насилия в конечном итоге совершит тяжкое или особо тяжкое преступление, влекущее за собой наступление неотвратимых последствий, либо агрессор по отношению к жертве домашнего насилия, либо жертва домашнего насилия с разрушенной психикой по отношению к своему насильнику [3].

Примером может послужить история Маргариты Грачевой, получившая очень широкое распространение в средствах массовой информации. Ревнивый супруг 11 декабря 2017 года, ранее угрожавший ей ножом, отрубил гражданке Грачевой кисти рук. Стоит отметить, что женщина обращалась в правоохранительные органы по поводу угроз мужа, однако надлежащей реакции со стороны сотрудников полиции так и не дождалась, по итогу получив достаточно печальную развязку своей истории.

Из этой ситуации вытекает еще одна проблема декриминализации домашнего насилия – халатное отношение правоохранительных органов к обращениям женщин о домашнем насилии. Помимо того, что равнодушие сотрудников полиции поощряет безнаказанность агрессоров, оно влечет за собой возникновение недоверия жертв к системе правоохранительных органов, что делает все статистики МВД о случаях домашнего насилия ложными и от того бессмысленными.

Также в пример можно привести дело Гурчевой Яны, убившей своего супруга в 2018 году. Юрий Гурчев начал душить жену, за то, что та не приготовила ему ужин. Гражданка нанесла Гурчеву удар кухонным ножом в ключицу, ставшим для него смертельным. Мосгорсуд признал необходимой обороной действия Яны Гурчевой, ранее получившей шесть лет колонии за убийство гражданского мужа. Вышестоящая инстанция отменила соответствующий приговор Кузьминского суда и освободила женщину из-под стражи, признав за ней право на реабилитацию. Москвичка провела в СИЗО восемь месяцев.

Фундаментальное решение для предотвращения всех вышеперечисленных явлений – криминализация побоев и других телесных повреждений, а также ужесточение санкций за данные деяния. По нашему мнению, следует вернуть в ст.116 УК РФ санкцию за побои в отношении членов семьи и близких родственников, ввести и закрепить всеобъемлющее юридическое определение насилия в семье для наиболее полного понимания природы преступлений такого формата. Кроме того, должна произойти отмена частного обвинения по делам о домашнем насилии, так как такой порядок противоречит обязательствам государства расследовать все случаи жестокого обращения [4].

Создание нормативно-правовых документов, например, охранных приказов, запретительных приказов и осуществление контроля за их исполнением существенно обезопасят жертв домашнего насилия и в перспективе предотвратят чудовищные последствия. Также, данные документы заставят сотрудников правоохранительных органов относиться с большей серьезностью к возникновению ситуаций, связанных с агрессией в домашней среде.

Стоит отметить, что большую роль в помощи жертвам домашнего насилия играют кризисные центры, но как правило центры организуют именно некоммерческие организации, у которых часто не хватает финансовых средств для оказания качественной поддержки всех нуждающихся жертв. Из данного обстоятельства вытекает потребность в создании государственных программ по финансированию таких учреждений и распространение их не только в крупных городах, но и в сельских местностях [5].

Таким образом, домашнее насилие в настоящее время является острой социально-правовой проблемой. Внесение поправок связанных с декриминализацией побоев по отношению к родственникам – большой шаг назад в развитии России как правового государства, защищающего своих граждан. Более того, ситуация еще больше стала усугубляться в условиях пандемии, когда жертва стала на постоянной основе находиться рядом с агрессором, и без того нередкие случаи нападок стали учащаться. Решение данной проблемы должно иметь комплексный подход, охватывающий как изменения в законодательстве РФ, так и ряд социально-психологических работ с обществом в целом и жертвами домашнего насилия.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 01.07.2020 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 01.07.2020, N 31, ст. 4398.

2. Федеральный закон от 07.02.2017 N 8-ФЗ "О внесении изменения в статью 116 Уголовного кодекса Российской Федерации" // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) : [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru

3. Иванов А.Л. Криминологическая характеристика преступлений средней тяжести. [Электронный ресурс] / А.Л. Иванов // Известия ТулГУ – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/kriminologicheskaya-harakteristika-prestupleniy-sredney-tyazhesti>
4. Крюк В.С. Женщина в зеркале семейно-бытового насилия: от виктимизации до криминализации. [Электронный ресурс] / В.С. Крюк // Современная научная мысль – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/zhenschina-v-zerkale-semeyno-bytovogo-nasiliya-ot-viktimizatsii-do-kriminalizatsii>
5. Эргашева З.Е. К вопросу о декриминализации побоев [Электронный ресурс] / З.Е. Эргашева // Вестник Казанского юридического института МВД России – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-dekriminalizatsii-poboev?>

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО СТАТУСА МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ.

Магистр. Л.В. Павлова

Научный руководитель: канд. юрид. наук, доц. Н.А. Семерьянова,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске

Аннотация: В статье рассмотрены особенности правового регулирования деятельности органов местного самоуправления в целом и муниципального образования в частности, обозначены актуальные проблемы, которые порождают неоднозначность действующего законодательства. Рассмотрена специфичность договорной практики – одного из главных направлений участия муниципальных образований в гражданском обороте. Целью данной работы является рассмотрение правовых основ участия органов местного самоуправления в гражданских правоотношениях, а также раскрытие особенностей правового статуса муниципального образования. Методологическая основа исследования подобрана для более точного достижения поставленной цели и предполагает использование метода правового анализа, метода познания и логико-юридического метода. Научная новизна заключается в сформулированных предложениях, направленных на устранение проблематики правовой регламентации. В числе наиболее актуальных проблем выделены неопределенность статуса муниципального образования как субъекта гражданских правоотношений. Помимо этого, заострено внимание на нормативной регламентации представительских функций органов местного самоуправления, наделенных правом действовать от имени муниципального образования. Исследование затрагивает важную отрасль законодательства, составляющую часть которой имеют общественные отношения, возникающие при реализации гражданской правосубъектности органов местного самоуправления и моделирует логичные внесения изменений в действующее законодательство. Действующее законодательство не разграничивает правовое положение муниципального образования и органов местного самоуправления. Недостаточная определенность правового регулирования, неясность норм права недопустимы, потому что порождают проблемы правоприменения. Наиболее дискуссионным остается вопрос о том, в каком именно качестве органы местного самоуправления выступают в гражданско-правовых отношениях, следует ли их определять исключительно как представляющих интересы муниципального образования либо как самостоятельных субъектов регулируемых нормами права общественных отношений.

Ключевые слова: органы местного самоуправления, особенности, гражданские правоотношения, муниципальное образование, муниципальная собственность, правосубъектность, гражданские правоотношения, дееспособность, контрактная система.

Понятие муниципального образования в нормах права России появилось уже на постсоветском пространстве, когда началось активное реформирование законодательства. Под муниципальным образованием, согласно первоначально нормативно закрепленному определению понималась единая система развития жизнедеятельности людей на определенной территории. При этом были определены цели создания муниципальных образований как ориентированные на достижение конкретных целей и выполнения функций, возложенных государством, для решения

вопросов местного значения. Реализация подобной деятельности была поставлена в зависимость от уровня обеспеченности потребностей населения.

Определение местного самоуправления как решающего преимущественно вопросы местного значения закреплено непосредственно в нормах Федерального закона «Об общих принципах местного самоуправления в Российской Федерации» (далее по тексту – Закон о местном самоуправлении). Выделение вопросов местного значения отдельно от вопросов государственного значения отчасти обусловлено признанием необходимости учитывать местную специфику, принимать во внимание традиции и обычаи населения определенного муниципального образования. Как вопросы местного уровня наряду с иными могут быть определены те, что имеют социальную направленность. Помимо вопросов местного уровня, на органы местного самоуправления в предусмотренных законом случаях, может быть возложена обязанность по осуществлению государственных функций.

Следовательно, местное самоуправление представляет собой многослойный пласт деятельности, направленной на развитие экономики, социально-культурной сферы для поддержания достойного уровня жизни местного населения. Данная система представляет собой сложный комплексный и многогранный механизм участия в гражданских правоотношениях. Анализ действующего законодательства позволяет определять муниципальное образование как субъект гражданских правоотношений, наделенный правоспособностью, которая связывается с созданием муниципального образования. Однако особенность муниципального образования заключается в том, что участие в гражданско-правовых отношений от его имени осуществляют органы местного самоуправления. Само по себе муниципальное образование, по аналогии с юридическим лицом, абстрактно, оно может осуществлять права и приобретать обязанности при опосредованном участии органов местного самоуправления. При этом, следует выделить особенность правового положения муниципального образования – оно деликтоспособно. Деликтоспособность не связывается с непосредственным участием органов местного самоуправления, в отличие от реализации правоспособности.

Такое определение понятия муниципального образования, как отличного от юридического лица, привносит некоторую неопределенность применительно к построению отношений между ним и органами местного самоуправления. С одной стороны, именно данные органы вступают в правоотношения от имени юридического лица, то есть, благодаря им, возникают права и обязанности, может возникнуть ответственность. С другой стороны, ответственность непосредственно органов местного самоуправления ограничивается действующим законодательством. Помимо этого, следует отметить особенности статуса самих органов местного самоуправления. Он регламентирован не нормами гражданского права, а нормами публичного права, определяется в соответствии с федеральным законодательством и законодательством субъектов РФ, а также отчасти в соответствии с муниципальными нормативными актами.

Анализируя правовую регламентацию статуса муниципального образования и органов местного самоуправления, можно утверждать, что они не идентичны. Отличия присутствуют как в аспекте правоспособности, так и в плане ответственности, ее объема и оснований возникновения. Они создаются и функционируют в тесной взаимосвязи, но самостоятельно. Органы местного самоуправления не имеют и не должны иметь частного интереса, представляя публичные интересы. Они создаются для целей обеспечения интересов населения соответствующего муниципального образования, но их правоспособность достаточно четко регламентирована нормами права, в отличие от правоспособности муниципального образования, которую допустимо определить как специальную, в отличие, от правоспособности муниципальных организаций и учреждений, статус которых определен непосредственно в нормах Гражданского кодекса РФ и конкретизирован в специальных законах.

Проблемы толкования и применения норм права отчасти нивелируются в России за счет правовых позиций высших судов, в том числе Верховного Суда РФ, разъясняющего наиболее сложные и проблематичные вопросы, связанные с правоприменением. Отсутствие ясности в нормах права относительно правоспособности органов местного самоуправления позволяет утверждать, что законодательство в данной части целесообразно изменить. Для достижения данной цели предлагается закрепить в законе следующее нормативное определение: «муниципальное образование – это территориально и организационно обособленная система муниципальной публичной власти, осуществляющей местное самоуправление посредством форм самоуправления и органов муниципального управления, наделенных властными полномочиями

для решения вопросов местного значения». Подобное изменение закона позволит конкретизировать статус муниципального образования, исключить неясность при правоприменении в части определения правоспособности муниципального образования.

Гражданская дееспособность муниципального образования может быть реализована с учетом положений, закрепленных в нормах права. В этой связи все действия с признаками юридической важности реализуются от имени муниципального образования в рамках полномочий определенных Законом о местном самоуправлении и делегированных государственной властью. Определенные муниципальные органы, возможно, наделять правами юридического лица и на основании этого приобретают гражданскую правосубъектность. Взаимосвязь муниципального образования и органа местного самоуправления, наделенного правами юридического лица, следует определять как законное представительство.

Следовательно, муниципальное образование может реализовывать свою дееспособность несколькими способами, а именно:

- 1) через органы местного самоуправления, полномочия которых определены и конкретизированы, в том числе в нормах гражданского права;
- 2) через иных субъектов правоотношений, действующих на основании специального полномочия (в том числе в рамках поручения, на основании доверенности и так далее);
- 3) через юридических лиц, право которых действовать от имени муниципального образования закреплено на нормативном уровне.

Правовую связь между органами местного самоуправления, выступающих субъектами правоотношений, как от собственного имени, так и представляя интересы соответствующего муниципального образования можно определить, как внутренние правоотношения, в которых тоже есть своя нормативная неопределенность, которую необходимо устранить.

Как допустимый вариант устранения указанной неопределенности предлагается в пункте 2 ст. 125 ГК РФ определяющем порядок участия муниципальных образований в отношениях, регулируемых гражданским законодательством, закрепить порядок участия органов местного самоуправления, наделенных правами юридического лица, между собой и в отношениях с муниципальным образованием. Данное положение необходимо при внутриведомственных передачах имущества внутри муниципального образования. Кроме этого целесообразно закрепить в законодательстве возможность о наделении статусом юридического лица отдельных органов местного самоуправления, что позволит им также выступать в качестве самостоятельных субъектов общественных отношений. Внесение подобных изменений позволит не только конкретизировать взаимосвязь указанных органов и соответствующего муниципального образования, но снять многие вопросы, связанные с представительством.

Предметом дискуссий в настоящее время является и правовое положение органов местного самоуправления при осуществлении муниципальных закупок. Осуществление полномочий заказчика возлагается на органы местного самоуправления, при этом они вправе действовать в интересах муниципальных организаций. Подобную взаимосвязь также допустимо определить как своего рода представительство интересов, что позволяет подискутировать относительно самостоятельности органов местного самоуправления в рамках системы закупок.

Осуществление муниципальных закупок в целом ориентировано на удовлетворение муниципальных нужд. Следует принимать во внимание цели создания и осуществления деятельности органов местного самоуправления, ориентированные не только на решение вопросов местного значения, но и на удовлетворение потребностей населения. Соответственно в целом в рамках муниципальных закупок речь идет об удовлетворении муниципальных нужд.

Необходимо сделать акцент и на муниципальных услугах, предоставляемых указанными органами в пределах своей компетенции, определенной уставом муниципального образования и вышестоящими законами, функционирование данных органов направленно на развитие и укрепление муниципального образования, все действия реализуются в интересах муниципального образования и от его имени, поэтому можно поставить под сомнение необходимость наделения отдельных органов местного самоуправления статусом юридического лица с целью более эффективного удовлетворения собственных потребностей.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Нормативно-правовые акты

1.1 Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) : [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 16.03.2022).

1.2 Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.06.2021 № 225-ФЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) : [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 07.03.2022).

1.3 Федеральный Закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 01.07.2021) "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.09.2021) // "Собрание законодательства РФ", 06.10.2003, N 40.

1.4 Федеральный Закон от 05.04.2013 года 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд, который не позволяет муниципальным органам от своего имени приобретать товары, работы и услуги» // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) : [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 25.03.2022).

2. Научная и учебная литература

2.1. Анисимов, А. П. Гражданское право. Особенная часть: учебник для СПО. В 2-х томах. Том 1./ Анисимов А. П., Козлова М. Ю., Рыженков, А. Я Москва: Юрайт, 2019. - 352 с.

2.2 Анисимов, А. П. Гражданское право. Особенная часть: учебник для СПО. Том 2./А.П. Анисимов, М. Ю. Козлова, А.Я. Рыженко.- Москва: Юрайт, 2019. - 224 с.

2.3 Бабун, Р. В. Организация местного самоуправления: учебное пособие/Р.В.Бабун.- Москва: КноРус, 2019. - 274 с.

2.4 Гасаналиева, А. Ш. Проблемы контрактной системы в сфере закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд / А.Ш. Гасаналиева// Молодой ученый. - 2021.- №2.- С.- 671

2.5 Тишков, Д. С. Особенности правового положения государственных казенных учреждений на современном этапе /Д. С.Тишков// Вестник государственного и муниципального управления. - 2019.- № 1 (16).- С. 28–38.

2.6 Канаев, Ю. Н. Муниципальные образования как субъекты гражданского права: монография / Канаев Юрий Николаевич; Москва: Юстицинформ, 2020. – 192 с.

ОСОБЕННОСТИ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПРИ ИСПОЛНЕНИИ ГОСУДАРСТВЕННОГО (МУНИЦИПАЛЬНОГО) КОНТРАКТА

Магистр. М.А. Ходимчук

*Научный руководитель: канд. юрид. наук, доц. Н.А. Семерьянова,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Аннотация. *Актуальность исследования обусловлена наличием проблем при исполнении обязательств по государственным (муниципальным) контрактам. Особые сложности в правоприменительной практике возникают в связи с разрешением вопроса о гражданско-правовой ответственности и недостаточной проработанностью положений законодательства в данной части, свидетельствует о наличии потребности в проведении исследования и поиска путей совершенствования норм права. Цель настоящего исследования – проведение анализа положений о гражданско-правовой ответственности участников государственного (муниципального) контракта. Методологическую основу исследования составили такие методы научного познания, как анализ и синтез, историко-правовой и сравнительно-правовой методы. Научная новизна исследования заключается в том, что полученные результаты позволяют сформировать более полное представление о сущности и характере гражданско-правовой ответственности участников государственных (муниципальных) контрактов и использовать их как основу последующего исследования проблем правового регулирования и правоприменения. По результатам исследования сделан вывод о том, что гражданско-правовая ответственность по государственным и муниципальным контрактам имеет свою специфику вследствие закрепления положений о вовлечении в процесс заключения и исполнения не только покупателя и поставщика*

(исполнителя), но заказчика, который не является покупателем. Как особенность ответственности определена и возможность взыскания убытков и штрафных санкций на стадии заключения контракта в предусмотренных законом случаях.

Ключевые слова: *юридическая ответственность, гражданско-правовая ответственность, административная ответственность, государственный контракт, поставка товаров, государственные и муниципальные нужды, поставщик, государственный заказчик.*

Появление частного бизнеса в постсоветский период времени, отмена монополии государства на производство и продажу товаров на фоне отмены государственного регулирования цен, повлекло за собой свободу рынка, свободу ценообразования.

Удовлетворение государственных и муниципальных нужд с этого периода времени осуществлялось также исходя из рыночных, свободных цен. Как следствие, в процессе закупок очень часто допускались злоупотребления, уровень коррумпированности был очень высоким, здоровая конкуренция отсутствовала, потому что лоббировались интересы лишь определенных поставщиков. Потребность в изменении ситуации обусловила создание контрактной системы, закрепления в нормах российского законодательства положений о государственном и муниципальном контракте, как предполагающих особое правовое регулирование.

В принятом в 1994 году Гражданском кодексе РФ были включены только основные положения об обязательствах и договорах, но не конкретизировались отдельные виды, не было предусмотрено специальное правовое регулирование с учетом существующих видов договоров [1].

Часть вторая Гражданского кодекса РФ, где уже присутствовала конкретика в отношении отдельных видов договоров, была принята и введена в действие в 1996 году [2], параграф четвертый главы 30 содержал нормы, определяющие регулирование только государственного, но не муниципального контракта. Однозначно утверждать, что отсутствие прямого регулирования муниципальных контрактов в гражданском законодательстве было связано с недостатками законотворчества, было бы неправильно. Возможно, внимание муниципальным контрактам не было уделено в силу того, что само законодательство об органах местного самоуправления на момент принятия второй части Гражданского кодекса РФ еще не было проработано. Как следствие не было представления относительно того, что муниципальные контракты в процессе их заключения и исполнения столь же проблематичны, как и государственные контракты. Нормы о муниципальных контрактах в Гражданском кодексе РФ появились только в 2006 году после внесения соответствующих изменений [4].

Необходимо отдельно обратить внимание на то, что до появления в гражданском законодательстве норм о муниципальном контракте был разработан и введен в действие Федеральный Закон от 21 июля 2005 года № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд» [6].

Представление относительно контрактной системы более полно было сформировано только после принятия Федерального Закона от 5 апреля 2013 года № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», где присутствовала конкретизация в части состава участников контрактной системы. Помимо участников закупки система предусматривает включение контролирующих органов, создаваемых и осуществляющих свою деятельность на федеральном и региональном уровне [5].

В настоящее время законодательство, регулирующее сферу государственных и муниципальных заказов, еще не до конца усовершенствовано, но основная часть важной терминологии, конкретизированной законодателем, уже присутствует. Например, в законе раскрыто понятие государственного и муниципального контракта, которые определены как гражданско-правовые договоры, предметом которых являются поставка товара, выполнение работы, оказание услуги (в том числе приобретение недвижимого имущества или аренда имущества) и которые заключены от имени Российской Федерации, субъекта Российской Федерации (государственный контракт), муниципального образования (муниципальный контракт) государственным или муниципальным заказчиком для обеспечения соответственно государственных нужд, муниципальных нужд [5].

В результате совершенствования российского законодательства, регулирующего сферу государственных и муниципальных контрактов, была создана система, в рамках которой

проработаны все стадии заключения и исполнения указанной государственных и муниципальных контрактов, а также урегулированы вопросы ответственности участников закупки и сторон государственных (муниципальных) контрактов.

Последующее изменение законодательство о государственных и муниципальных закупках было ориентировано на повышение прозрачности процедур торгов, создание электронных площадок для целей обеспечения доступа к торгам не только для крупных поставщиков, но и для субъектов малого и среднего предпринимательства.

Исполнение контрактов в настоящее время не столь прозрачно, в силу того, что нормы права, определяющие осуществление контроля в отношении исполнения, еще недостаточно проработаны и не учитывают всех современных нюансов и проблем, круг которых, даже с учетом совершенствования законодательства, не сужается.

Несмотря на постоянное совершенствование законодательной базы, направленное на повышение детализации и прозрачности механизма государственных закупок, а также ужесточение контроля их реализации, ежегодно фиксируются нарушения, приводящие к причинению значительного ущерба, что свидетельствует о неготовности участников государственных и муниципальных закупок действовать в строгом соответствии с действующим законодательством, не нарушая его положений. Наличие подобной проблемы можно определить, как несовершенство административно-правового регулирования сферы государственных закупок, а также как проблему неэффективности деятельности контролирующих органов.

Нарушения, допускаемые при заключении и исполнении государственных и муниципальных контрактов, являются основаниями для привлечения нарушителей к ответственности, которая определяется, исходя из существа нарушения и общественной опасности негативных последствий деяния.

Наряду с иными видами ответственности законодательство предусматривает возможность наступления и гражданско-правовой ответственности, которая преимущественно заключается в применении мер имущественного характера, своего рода денежное взыскание, которое налагается на правонарушителя за совершенный административный проступок. Его можно рассматривать как один из способов правового воздействия на нарушителей.

Гражданско-правовая ответственность сочетает в себе не только компенсаторную, но и штрафную функцию и носит встречный характер, поскольку стороны обязательства могут быть привлечены к гражданско-правовой ответственности в случае нарушения обязательства в равной мере [11, с. 29].

Следует обратить внимание на специфику гражданско-правовой ответственности, наступление которой может быть также обусловлено и нарушением или неисполнением договорных обязательств, а не только непосредственно норм законодательства.

Особенности ответственности участников государственного (муниципального) муниципального контракта связаны с различными факторами. В настоящем исследовании хотелось бы обратить внимание на санкции в виде штрафа, которые могут быть наложены на поставщика в случае необоснованного уклонения от заключения контракта. В соответствии со статьей 5 Федерального Закона «О поставках продукции для федеральных государственных нужд» в случае необоснованного отказа от заключения государственного контракта поставщик уплачивает покупателю штраф в размере стоимости продукции, определенной в проекте контракта [3].

На практике же подобные споры не возникают, потому что законом предусмотрена возможность компенсации убытков для поставщика (исполнителя) в случае понуждения его к заключению контракта (ситуации обязанности заключить контракт). С позиции судебной правоприменительной практики убытки рассматриваются в аспекте возникновения негативных последствий для поставщика. На данное обстоятельство, к примеру, обратил внимание Арбитражный суд Московского округа [8].

Особенность гражданско-правовой ответственности по государственным и муниципальным контрактам проявляется и в том, что она может наступать даже в отсутствие обязательств в соответствии с контрактом, то есть тогда, когда контракт не был заключен. Судебная практика в данной части единообразна. В качестве примера, когда суд признает право на взыскание убытков по незаключенному контракту, можно привести постановление Одиннадцатого арбитражного апелляционного суда [7]. Данный суд счел обоснованным взыскание убытков с поставщика, признанного уклонившимся от заключения государственного контракта. Как убытки

была определена разница в стоимости товара, поставленного иным поставщиком вследствие уклонения ответчика от заключения государственного контракта. Доводы ответчика о том, что гражданско-правовые отношения в данном случае не возникли, что не установлен деликт, отвергнуты судом как несостоятельные, потому что возможность взыскания убытков в случае необоснованного уклонения от государственного контракта предусмотрена законом.

Наличие специфики гражданско-правовой ответственности участников государственных (муниципальных) закупок отчасти связано с определением круга лиц, участвующих в процессе закупки и исполнения государственных и муниципальных контрактов, за счет включения в их число покупателя, заказчика и поставщика (исполнителя). Функции покупателя и государственного или муниципального заказчика могут разделяться, что влияет на определение объема их прав и обязанностей, а также на определение характера и объема ответственности.

Как пример описанной специфики можно привести возможность возложения ответственности на государственного (муниципального) заказчика за невыполнение обязанности по прикреплению к поставщику (исполнителю) покупателя либо самостоятельного принятия и оплаты товара в том случае, когда покупатель отказывается от товаров (статья 530 Гражданского кодекса РФ [2]). Следствием нарушения данной обязанности, по смыслу закона, является не только возникновение у поставщика (исполнителя) права понудить государственного или муниципального заказчика к принятию и оплате товаров, но и возможности взыскания с заказчика разумных расходов, которые были понесены в связи с самостоятельной реализацией товаров, от которых отказался покупатель.

Судебная правоприменительная практика в части рассмотрения подобных споров ориентирована на учет добросовестности поведения заказчика и покупателя, как основания для понуждения к получению и оплате товара. В качестве примера можно привести постановление, принятое Девятым арбитражным апелляционным судом [9]. При рассмотрении дела данный суд сделал акцент на том, что бездействие ответчика, фактически отказавшегося от приемки товара, а затем заявившего, что обязательства по поставке не были выполнены в течение срока действия контракта, нельзя расценить как добросовестное поведение. Ответчик не выполнил обязанности по предварительному осмотру и проверке товара до его отправки, хотя данное условие было включено в контракт как существенное.

Подобная правовая позиция суда представляется правильной. Затягивание времени, неисполнение отдельных обязательств вплоть до истечения срока контракта не может расцениваться как добросовестное поведение. Соответственно требования поставщика в такой ситуации подлежат удовлетворению с учетом его поведения. По описанному выше делу поставщик неоднократно направлял уведомления о готовности товара и необходимости явиться для осмотра и проверки, но покупатель требования игнорировал. Следовательно, поведение поставщика в такой ситуации полностью соответствует требованиям закона, согласуются с условиями контракта, вследствие чего может быть определено как добросовестное.

Еще один момент, на котором следует заострить внимание – это признание за поставщиком (исполнителем) права на отказ от исполнения государственного (муниципального) контракта в том случае, когда ему не возмещаются связанные с данным обстоятельством убытки. Следствием отказа выступает возникновение обязанности по возмещению убытков не у покупателя, а у государственного или муниципального заказчика (статья 533 Гражданского кодекса РФ [2]).

Государственные и муниципальные заказчики, с учетом того, что оплата по контрактам производит за счет средств соответствующего бюджета, достаточно часто приводят доводы о том, что суммы не были изначально запланированы, что повлекло невозможность исполнения обязательств по контрактам. Эти доводы признаются несостоятельными и отвергаются, а требования о взыскании убытков удовлетворяются. Подобное решение было признано правильным Четвертым арбитражным апелляционным судом, который указал, что недостаточность денежных средств не может расцениваться как обстоятельство непреодолимой силы, исключающее ответственность [10].

Резюмируя изложенное, можно сделать вывод, что сфера государственных и муниципальных контрактов является значимой, потому что, благодаря им, удовлетворяются государственные и муниципальные нужды. Актуальность оптимизации правового регулирования деятельности государства и муниципалитетов по формированию и удовлетворению государственных и муниципальных нужд имеет важное значение для экономического и

финансового развития. Закупка товаров, оказание работ и услуг для государственных и муниципальных нужд становится не только поддержкой развития малого и среднего бизнеса, но и стимулированием развития регионов муниципалитетов. Повышенное внимание и более детальная проработка правовой регламентации обусловлены наличием высоких коррупционных рисков и иных злоупотреблений, а также нарушения исполнения обязательств сторонами государственных и муниципальных контрактов. Общественно опасные последствия в этом случае более значимы, чем в ситуации с нарушением обязательств по гражданско-правовым договорам. Наказания за противоправные действия в сфере закупок для государственных и муниципальных нужд могут иметь различные составы преступлений, перечисленных статьями УК РФ, которые направлены на рациональное расходование бюджетных средств различных уровней бюджетов. Гражданско-правовая ответственность участников государственного (муниципального) контракта прямо предусмотрена не только нормами специального закона, но и положениями гражданского законодательства. Она может возникать вследствие нарушения обязательств по государственному и муниципальному контракту. Основной акцент законодатель при установлении гражданско-правовой ответственности делает на нарушениях, которые допускаются поставщиками (исполнителями) в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по контракту. Кроме того, своего рода компенсаторную функцию выполняют убытки, взыскание которых также допускается, хотя однозначно определить взыскание убытков, как меру гражданско-правовой ответственности нельзя.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): Федеральный закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 25.02.2022) // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) : Федеральный закон от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 5. – Ст. 410.
3. О поставках продукции для федеральных государственных нужд : федеральный закон от 13.12.1994 № 60-ФЗ (ред. от 13.07.2015) // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 34. – Ст. 3540.
4. О внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд» : федеральный закон от 02.02.2006 № 19-ФЗ (ред. от 13.07.2015) // Собрание законодательства РФ. – 2006. – № 6. – Ст. 636.
5. О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд : Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 08.03.2022) // Собрание законодательства РФ. – 2013. – № 14. – Ст. 1652.
6. О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд : федеральный закон от 21.07.2005 № 94-ФЗ (ред. от 02.07.2013). Документ утратил силу // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 5. – Ст. 410.
7. Постановление Одиннадцатого арбитражного апелляционного суда от 24.02.2015 № 11АП-799/2015 по делу № А65-25918/2014 // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».
8. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 22.07.2016 № Ф05-9541/2016 по делу № А40-162627/2015 // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».
9. Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 16.07.2019 № 09АП-21783/2019 по делу № А40-21794/2017 // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».
10. Постановление Четвертого арбитражного апелляционного суда от 04.02.2022 № 04АП-6970/2021 по делу № А58-6505/2021 // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».
11. Андреева, Г. Б. Условия гражданско-правовой ответственности и основания освобождения от нее / Г. Б. Андреева, М. Н. Махиборода // Вестник общественной научно-исследовательской лаборатории «Взаимодействие уголовно-исполнительной системы с институтами гражданского общества: историко-правовые и теоретико-методологические аспекты». – 2020. – № 18. – С. 28-33.

ИСТОРИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ВРЕД, ПРИЧИНЕННЫЙ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ

Магистр. В.С. Ким

*Научный руководитель: канд. юрид. наук, доц. А.Р. Салимгареева,
филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Аннотация. В статье представлен теоретический анализ исторического развития института гражданско-правовой (деликтной) ответственности несовершеннолетних. Научная новизна заключается в комплексно-правовом исследовании особенностей привлечения несовершеннолетних к ответственности в контексте исторического развития государства.

Ключевые слова: несовершеннолетние, правонарушения, деликт, гражданское право, гражданско-правовая ответственность.

Проблема ответственности за причиненный вред в гражданских правоотношениях не теряет своей актуальности на всем протяжении развития права, а возникающие все новые противоречия между субъектами гражданских правоотношений требуют совершенствования средств правовой защиты, реализации юридической ответственности и эффективности применения правовых санкций. Институт деликтной ответственности был известен еще римскому праву, откуда и берет свое название. Актуальность исследуемой темы обусловлена тем, что в отечественном законодательстве и научной литературе почти до XX века институт гражданско-правовой (деликтной) ответственности за вред причиненный несовершеннолетними был недостаточно четко регламентирован и раскрыт.

Возникновение гражданско-правовой ответственности в юридической литературе связывается, прежде всего, с нарушением охраняемых законом имущественных прав и интересов физических или юридических лиц и состоит в возмещении причиненного вреда или возобновлении нарушенного состояния. В соответствии со ст. 21 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее ГК РФ), полную гражданскую дееспособность имеет физическое лицо, достигшее восемнадцати лет (совершеннолетия). Наряду с этим, в случае регистрации брака физического лица, не достигшего совершеннолетия, несовершеннолетний получает полную гражданскую дееспособность с момента регистрации брака [1].

В гражданском праве, для возникновения правоотношения и обязательства по возмещению вреда, необходимо не только наличие у лица гражданской право- и дееспособности, но также необходимо, чтобы лицо было деликтноспособным, т.е. имело способность нести гражданско-правовую ответственность.

В истории гражданского права России нет отдельного упоминания об ответственности несовершеннолетних лиц. Это связано с тем, что деликт долгое время не был отделен от преступления, а несовершеннолетний часто не выделялся в качестве специального субъекта в праве.

Так, например Русская Правда и Уставные грамоты не выделяли несовершеннолетних в отдельную категорию участников правоотношений, их деликтоспособность не была формально определена.

Ученые отмечают, что первые упоминания об особенностях правового положения несовершеннолетних в контексте гражданско-правовой ответственности отражены в Своде законов 1857 г. Так, в ст. 653, 654 упомянутого закона отдельно регламентировались гражданско-правовая ответственность за вред, причиненный преступлением или проступком малолетних, а также гражданско-правовая ответственность за вред и убытки, последствия которых не отмечались как преступление или проступков (ст. 686). Однако, стоит отметить, что перечисленные статьи были практически идентичны в своем содержании. Следовательно, можно говорить о том, что нормы деликтного права имели тесную привязку к уголовному и административному праву, именно поэтому повторение было необходимым для того, чтобы потом применить данную норму как в рамках гражданского, так и уголовного процесса [2].

В соответствии со статьей 653 и 686 Свода законов деликтоспособными признавались и малолетние дети, несмотря на то что в то время гражданин признавался дееспособным с момента

наступления 17-летнего возраста. Такое понижение для деликтоспособности основывалось на том, что «несовершеннолетние, не достигшие 18-летнего возраста, могут вполне осознавать недозволенность и вредность своих действий». В свою очередь, несовершеннолетние лица в возрасте от 17 до 21 года несли полную ответственность за причиненный вред.

В дореволюционной России произошло смешение норм, относящихся к романо-германскому праву: утвердились нормы об ответственности родителей и нормы о возложении обязанности по возмещению вреда в исключительных случаях на недееспособного причинителя вреда при невозможности взыскания с иных лиц. Так, правила о взыскании за причиненный вред и убытки с несовершеннолетнего применялись в обязательном порядке. Тем самым, можно сделать вывод, что в дореволюционной России никак не сопоставлялась ответственность несовершеннолетних и их законных опекунов, иными словами, ответственность ребенка полностью исключала ответственность его представителя.

Проект Гражданского Уложения от 1882 г., который включал в себя некоторые правки, также не закрывали ряд вопросов: введение возраста освобождения от ответственности - 10 лет, применение ответственности в исключительных случаях, если ребенок не достиг 10 лет, а также солидарную ответственность несовершеннолетних и их законных опекунов [3].

Анализ дореволюционного периода становления института юридической ответственности в целом и несовершеннолетних в частности (до 1917 г.) позволяет сделать определенные выводы. Во-первых, в этот период было лишь указание на, так называемые, тяжкие преступления, из чего следует, что иные правонарушения преступлениями не считались, а были отнесены к отдельным видам правонарушений. Во-вторых, имело место непоследовательность в вопросах определения возраста ответственности несовершеннолетних, нечеткость в определении вменяемости (невменяемости), формирование единой системы наказаний и мер воспитательного воздействия.

Советское законодательство (1917-1953 г.) также содержало скудные и весьма двойственные положения, о гражданско-правовой ответственности за вред, причиненный несовершеннолетними. Так гражданская ответственность за возмещение вреда зачастую ограничивалась рамками административного и уголовного права, в виде компенсации потерпевшему.

Правовые положения о взыскании с родителей или законных представителей средств на возмещение ущерба, при условии, что несовершеннолетний не в состоянии этого сделать начали прорабатываться в период с 1922 по 1935 гг. Соответствующие изменения были внесены в 1922 г. в ГК РСФСР в связи с голодом в стране и в следствии с массовыми хищениями продуктов питания и пользования [4].

Стоит отметить, что при подготовке проектов ГК РСФСР 1922 г. не был учтен опыт дореволюционного законодательства. В течение почти десяти лет в отечественном законодательстве оставались пробелы: за чью вину законные представители несли ответственность, за свою или за вину несовершеннолетнего; какого было распределение компенсации при совместном (с законными представителями) несении ответственности за вред, причиненный несовершеннолетними – солидарная или долевая; и, наконец, допускал ли круг ответственных третьих лиц, если да, то кто мог туда войти.

Следует подчеркнуть, что в вопросе об основаниях ответственности за вред, причиненный несовершеннолетними, не всегда наблюдалось единство и отстаивались разные точки зрения. В середине прошлого века в научных кругах ответственность родителей и других лиц, в силу закона обязанных осуществлять надзор за детьми, рассматривалась как правонарушение. Впоследствии правильность этой позиции была подвергнута сомнениям: было высказано мнение о без виновной ответственности указанных лиц [4].

В частности, Г. М. Свердлов отмечал, что вопрос о вине может относиться лишь в отношении самого несовершеннолетнего и если вина в его действиях отсутствует, то не будут отвечать и родители. Странники установления ответственности за причиненный детьми вред, независимо от вины, в обоснование своей позиции ссылались на действующее на тот период законодательство, по которым установление материальной ответственности родителей рассматривалось как один из способов борьбы с детской беспризорностью и бездомностью [5]. Однако последовательное воплощение принципа виновной ответственности в гражданском законодательстве 60-х годов и установление ответственности родителей, опекунов, попечителей за вред, причиненный малолетними, несовершеннолетними детьми, только за вину, устранило почву для дискуссий об основаниях ответственности. В свою очередь, ГК РСФСР 1964 закрыл ряд

спорных положений, один из которых являет случаи субсидиарной ответственности законных представителей. Можно считать, что современные нормы об ответственности за вред, причинённый несовершеннолетними (ст. 1073, 1074, 1075, 1078 ГК РФ) берут свое начало, именно со ст. 450 и 451 ГК РСФСР 1964 г.

В современном законодательстве гражданско-правовая ответственность несовершеннолетних регулируется ст. ст. 1073-1078 Гражданского кодекса Российской Федерации. Выделяются две группы несовершеннолетних, несущую ответственность в случае правонарушений: лица в возрасте до 14 лет и от 14 до 18 лет. Законодатель устанавливает, что за вред, причинённый несовершеннолетними в возрасте до 14 лет, ответственность несут родители или опекуны, в свою очередь несовершеннолетние в возрасте от 14 до 18 лет самостоятельно несут ответственность за причинённый вред на общих основаниях.

Таким образом, проблема ответственности несовершеннолетних и защиты их прав чрезвычайно актуальна в любое время, особенно стала волновать российских и советских юристов с конца XIX по XX вв. Именно в этот период данная сфера законодательства, особенно в правоприменительной практике стала регулироваться государством, возникли и совершенствовались специализированные государственные органы, появились государственные служащие, непосредственно занимающиеся делами несовершеннолетних правонарушителей и проблемами граждан, не достигших возраста совершеннолетия.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 16.12.2019) «Собрание законодательства РФ», 05.12.1994, N 32, ст. 3301
2. Корнев И.В. Историческое развитие российского законодательства о возмещении вреда, причиненного несовершеннолетними // Журнал российского права. – 2016. - №1. – С.12-15.
3. Гуляев А.М. Русское гражданское право. – СПб., 1913. – С. 66.
4. Кудрявцев В., Трусов А., «Политическая юстиция в СССР». – М., 2000.
5. Свердлов Г.М. Охрана интересов детей в советском семейном и гражданском праве. – М.: Изд. АН СССР, 1955. – 160 с.

ПРАВО НА ОБРАЗОВАНИЕ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ COVID-19

*Магистр. Т.В. Григорьева,
Научный руководитель: канд. юрид. наук, доц. Н.А. Семерьянова,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

***Аннотация:** Актуальность исследования связана со значимостью права на образование в построении и развитии гражданского общества в России в период пандемии COVID-19. Право на образование рассматривается в качестве одного из наиболее значимых прав человека, благодаря которому могут быть обеспечены благоприятные условия в период пандемии COVID-19 для полноценного развития каждого индивида.*

Целью работы является – анализ правового регулирования сферы образования в России в период пандемии COVID-19.

Методологию исследования составляет системно-структурный подход в совокупности с общенаучными приемами анализа, синтеза и др. Это позволило рассмотреть правовое регулирование образовательных отношений как систему с точки зрения ее внутренней структуры, а также изучить данный вопрос в рамках пандемии вызванной новой коронавирусной инфекцией COVID-19. Сравнительно-правовой и формально-юридический методы исследования применялись при рассмотрении системы законодательства и норм, регулирующих отношения в сфере образования в период пандемии COVID-19. Сравнительно-правовой метод дает возможность изучить разновидности и особенности регулирования образовательных отношений в период пандемии COVID-19 в образовательных учреждениях среднего профессионального образования. Формально-догматический метод (формально-юридический, специально-юридический) дает возможность установить цели правового регулирования отношений в сфере

образования и основные принципы государственной политики в период пандемии COVID-19, также данный метод позволяет рассмотреть толкования, содержащихся в нормах права.

Научная новизна исследования определяется, прежде всего, тем, что проанализировано правовое регулирование отношений в сфере образования, в том числе в период пандемии COVID-19, выявлены проблемы в образовательных организациях в период дистанционного образования и предложены пути их решения.

Ключевые слова: право, образование, пандемия, COVID-19, дистанционное обучение, регулирование отношений.

Образование способствует развитию потенциала, который в свою очередь позволяет государству и обществу в целом прогрессировать, меняться, обновляться в различных сферах. Оно рассматривается в качестве ключевого условия его достойного существования, социальной предпосылки, способствующей должному удовлетворению насущных духовных и материальных потребностей человека и гражданина.

Пандемия COVID-19 привела к крупнейшему за всю историю сбою в функционировании систем образования, который затронул учащихся всех стран и на всех континентах.

Кризис усугубляет существовавшую и ранее проблему неравенства в сфере образования, не позволяя значительной доле находящихся в наиболее уязвимом положении детей, молодых людей и взрослых — тех, кто живет в бедных или сельских районах, беженцев, инвалидов— продолжать учебу [2]. Кроме того, образовательные потери угрожают охватить и будущие поколения и ликвидировать достигавшийся десятилетиями прогресс, что не в последнюю очередь касается содействию доступу к образованию и продолжению учебы.

Более того, срыв образовательного процесса имеет и будет иметь серьезные последствия за рамками системы образования. Закрытие учебных заведений затрудняет предоставление важных услуг обучающимся, включая организацию полноценного питания, сказывается на способности многих родителей выполнять свою работу и способствует росту риска домашнего насилия.

Образование – это конституционное право, единый целенаправленный процесс обучения и воспитания, являющийся общественно значимым и осуществляется в интересах человека, семьи, общества и государства, а также совокупность приобретаемых навыков, умений, знаний, ценностных установок, опыта деятельности и компетенции определенных объема и сложности в целях творческого, интеллектуального, духовно-нравственного, физического и (или) профессионального развития человека, удовлетворения его образовательных потребностей и интересов [1].

К основным задачам правового регулирования отношений в сфере образования относятся: обеспечение и защита конституционного права граждан Российской Федерации на образование; создание правовых, экономических и финансовых условий для свободного функционирования и развития системы образования Российской Федерации; создание условий для получения образования в Российской Федерации иностранными гражданами и лицами без гражданства.

К основной функции образовательного права относится создание условий для развития свободной личности, средствами обучения и воспитания [3].

В период пандемии вызванной новой коронавирусной инфекцией COVID-19 к привычным нормативным актам, регулирующим деятельность образовательных организаций среднего профессионального образования в России, добавились многие рекомендации по сохранению и обеспечению безопасного обучения.

В связи с распространением новой коронавирусной инфекцией вызванной вирусом COVID-19 с марта 2020 года все образовательные учреждения были вынуждены перейти на образование в дистанционном формате обучения. Что вызвало кризис образовательного процесса, как студентов, так и педагогических работников, так как многие образовательные организации не были готовы к обучению в дистанционном формате, как в плане образовательных программ, так и в обеспеченности необходимыми техническими средствами участников образовательного процесса. Также была выявлена не готовность технических образовательных платформ для организации тотального образования в дистанционном формате.

Таким образом, самое главное препятствие для дистанционного образования является недостаточная материально-техническая база для занятий в дистанте. Кроме того, не разработаны единые стандарты по дистанционному образованию в средних образовательных учреждениях, поэтому обучение в данных условиях крайне неоднородное.

Необходимо отметить, что в настоящее время дистанционное обучение в системе среднего профессионального образования осуществляется в основном с использованием разрозненных, не платформенных средств, что остро ставит вопрос о дидактическом качестве подобного образовательного процесса.

Также необходимо учитывать, что на момент введения самоизоляции работники и педагогический состав образовательных организаций не были готовы к полному дистанционному обучению. Эта задача никогда не ставилась перед ними ранее ни в одном из документов, определяющих приоритеты стратегического развития.

Благодаря незамедлительному реагированию Министерства просвещения Российской Федерации были сохранены и все права на образование – для студентов, и все права на трудоспособность - для работников профессиональных образовательных организаций, а также на право сохранения и обеспечение здоровья человека и общества в целом.

Каждое учреждение старается найти свои выходы для реализации гражданам их конституционного права на образование. Все силы средних профессиональных организаций были направлены на формирование новых и адаптацию уже готовых образовательных программ для обучения в дистанционном формате. Также в ускоренные сроки была начата работа над внедрением в образовательный процесс электронных образовательных платформ, которые позволяют беспрепятственно продолжить образовательный процесс, но уже в дистанционном формате обучения.

Для урегулирования дистанционного обучения в образовательных учреждениях Российской Федерации следует принять ряд локальных актов, которые на постоянном уровне будут регламентировать работу образовательных организаций и учебный процесс в дистанционном формате обучения:

- 1) Необходимо регламентировать локальным актом образовательной организации курсы по обязательному обучению преподавателей новым, современным техническим средствам и электронным образовательным платформам для работы в формате дистанционного обучения.
- 2) С целью перехода к массовому использованию современных цифровых учебно-методических комплексов необходимо их проанализировать для законодательного закрепления списка допустимых учебных материалов к использованию в дистанционном образовательном процессе.
- 3) Необходимо в локальных нормативных актах образовательных учреждений регламентировать формирование трудовой нагрузки для работников - не педагогов (например, специалист по воинскому учету, гардеробщик) при дистанционном образовании учащихся.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Об образовании в Российской Федерации и Федеральный закон от 29.12.2012г. № 273-ФЗ (ред. от 24.03.2021) // Официальный интернет-портал правовой информации: [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru

2. Степанова, Т.Ю., Васюкова, М.В. Формирование ИКТ-компетентности обучающихся с использованием облачных сервисов // Научная электронная библиотека «КиберЛенинка»: [сайт]. - 2020. – С.24. – URL: <https://cyberleninka.ru> (дата обращения 12.02.2022).

3. Лутфуллаев, Г.У., Лутфуллаев, У.Л., Кобилова, Ш.Ш., Ньматов, У.С. Опыт дистанционного обучения в условиях пандемии COVID-19 // Научная электронная библиотека «КиберЛенинка»: [сайт]. - 2020. – С.45. – URL: <https://cyberleninka.ru> (дата обращения 10.02.2022)

К ВОПРОСУ О ЗАЩИТЕ ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ПРИ ПРОДАЖЕ ТОВАРОВ НЕНАДЛЕЖАЩЕГО КАЧЕСТВА

Магистр. Р.Р. Гильфанов
Научный руководитель: канд. юрид. наук, доц. Н.А. Семерьянова,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске

Аннотация: Актуальность темы исследования заключается, в том, что проблемы, связанные с защитой прав потребителей при продаже продавцом товара ненадлежащего качества сегодня нуждаются в постоянном мониторинге с сохранением и оптимизацией государственного контроля в вопросах защиты прав потребителей. Российское законодательство в области защиты прав потребителей в совокупности со сложившейся судебной практикой постоянно порождает в обществен дискуссии связанные с возможным упрощением порядка регулирования спорных ситуаций. Цель исследования заключатся в совершенствовании действующих правовых механизмов и создание дополнительных гарантий защиты прав и интересов потребителей при продаже товаров ненадлежащего качества. Основными методами, использованными в работе является метод логического правового исследования, метод системного сравнительного анализа, правовой анализ судебной практики и метод изучения и анализа литературы. Научная новизна исследования состоит в формулировании предложений о необходимости допуска к участию в мировых примирениях третьих лиц незаинтересованных лиц в исходе дела, и не заявляющих самостоятельных требований относительно предмета спора. В частности применения института «медиации» при урегулировании споров с участием потребителей. Создание бесплатных онлайн-сервисов для потребителей, с целью урегулирования споров.

Ключевые слова: потребитель, продавец, изготовитель, защита прав потребителя, товар ненадлежащего качества, медиация.

Основными законодательными источниками права в области защиты прав потребителей является Гражданский кодекс РФ, а также Закон о защите прав потребителей и др.

В настоящее время в правоприменительной практике сложились следующие проблемы между продавцом и покупателем: когда продавец находится в другом территориальном районе, установлении факта «не качества» товара, а также причины возникновения недостатков.

Медиация одна из технологий альтернативного урегулирования споров с участием третьей нейтральной, беспристрастной, не заинтересованной в данном конфликте стороны — медиатора, который помогает сторонам выработать определённое соглашение по спору, при этом стороны полностью контролируют процесс принятия решения по урегулированию спора и условия его разрешения.

В соответствии с ФЗ от 27.07.2010 N 193-ФЗ (ред. от 26.07.2019) "Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)", в п. 2 статьи 1 указано, что данным законом регулируются отношения, возникающие из гражданских правоотношений, в том числе с осуществлением предпринимательской или иной экономической деятельности. Так, во многих зарубежных странах для урегулирования потребительских споров успешно применяются примирительные процедуры, в том числе медиация. Представляется, что данная практика интересна и для России с точки зрения возможных направлений совершенствования и развития национальных механизмов разрешения споров с участием потребителей и открытию новых рабочих мест.

Приведу пример судебной практики по защите прав потребителей г. Казань. Итоги судебной практики по защите прав потребителей за 2021 год (<https://kazan.bezformata.com/listnews/zashite-prav-potrebiteley-za-2021/105705759/>). За 2021 год в рамках реализации Закона «О защите прав потребителей» Управлением Роспотребнадзора по Республике Татарстан (Татарстан) (далее-Управление) подготовлено и направлено в суды 1148 заключений в целях защиты прав потребителей, что на 14 % больше аналогичного периода прошлого года (АППГ- 1004 заключений). Из рассмотренных 932 дел, по которым даны заключения, исковые требования удовлетворены по 861 делу. Процент дел, по которым приняты решения в пользу потребителей, остается стабильно высоким - 92 процента, в АППГ эта цифра составляла 91%.

Одним из значимых и эффективных направлений по урегулированию споров в случае продажи товаров ненадлежащего качества является онлайн-сервисы (платформы) медиации, где возможны изменения требований потребителя по согласованию с медиатором. Например, вместо требования потребителя об устранении недостатков товара стороны могут договориться о возврате товара и возмещении его стоимости с предоставлением потребителю скидки на будущие покупки и так далее.

Процедура урегулирования споров с использованием онлайн-сервиса будут осуществляться на основе принципов добросовестности, законности и беспристрастности независимых лиц (экспертов, специалистов и других лиц, привлекаемых к участию в урегулировании спора в ходе рассмотрения требований потребителя) в случае их привлечения к участию в урегулировании спора в соответствии с правилами урегулирования споров, установленными Правительством Российской Федерации.

Так в преамбуле Закона о защите прав потребителей предусмотрено, что уполномоченная изготовителем (продавцом) организация - это организация, осуществляющая определенную деятельность, или организация, созданная на территории Российской Федерации изготовителем (продавцом), в том числе иностранным изготовителем (иностранном продавцом), выполняющие определенные функции на основании договора с изготовителем (продавцом) и уполномоченные им на принятие и удовлетворение требований потребителей в отношении товара ненадлежащего качества, полагаем, что онлайн-сервисы могут быть использованы и при предъявлении требований к таким уполномоченным организациям в отношении товаров и услуг, произведенных иностранными хозяйствующими субъектами.

Таким образом, внесение изменений в Закон Российской Федерации от 07.02.1992 № 2300-1 «О защите прав потребителей» об обязательном участии процедуры медиации позволит сократить нагрузку на судебную систему и уменьшить растущую статистику споров в области защиты прав потребителей, включая и споры связанные с продажей товаров ненадлежащего качества. Также открываются новые горизонты для карьеры, так как функции медиатора носят исключительно миротворческую миссию, где можно будет решать сложные конфликты с помощью переговоров.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Матюхин С.В. ГК РФ. Гражданский кодекс Части 1, 2, 3 и 4 по сост. на 05.11.21 с таблицей изменений и с путеводителем по судебной практике / Матюхин С.В., Романовский В.А. — Из-во: Проспект, 2021. С.1347.
2. Закон Российской Федерации от 27.07.2010 N 193-ФЗ (в ред. Федеральных законов от 02.07.2013 N 185-ФЗ, от 23.07.2013 N 233-ФЗ, от 26.07.2019 N 197-ФЗ) "Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)" // Официальный интернет-портал правовой информации (www.consultant.ru): [сайт]. – URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 26.04.2022).
3. Закон Российской Федерации от 07.02.1992 № 2300-1 О защите прав потребителей (ред. от 11.06.2021 N 170-ФЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации (www.consultant.ru): [сайт]. – URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 26.04.2022).
4. Дудченко А.В., Колкарева И.Н. Проблемные вопросы применения закона РФ «О защите прав потребителей» // Аллея науки. 2017. Т. 2. № 14. С. 546-550.
5. Предпринимательская деятельность в сети Интернет. – Монография/ Демьянец М.В., Елин В.М., Жарова А.К. – Москва: ЮРКОМПАНИ, 2014. – 440 с.
6. Гафарова Г.Р. Защита прав потребителей: учебное пособие / под ред. З.М. Фаткудинова. Москва: Юстицинформ, 2018—437 с.
7. Кусков, А. С. Потребительское право. Практикум: учебное пособие для вузов / А. С. Кусков, И. С. Иванов. — Москва: Юрайт, 2021. — 309 с.
8. Обзор судебных дел, рассмотренных судами разных инстанций, по вопросам разрешения споров между потребителями и продавцами при заключении, исполнении и расторжении договора розничной купли-продажи с условием о дистанционном способе продажи товаров // [сайт]. – URL: <https://www.law.ru/blog/22518-distantionnaya-torgovlya-obzor-sudebnoy-praktiki-za-2020-god> (дата обращения: 05.04.2022).

СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ОСНОВАНИЙ ПРИНЯТИЯ НАСЛЕДСТВА НАЦИОНАЛЬНОГО ПРАВА И ПРАВА ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

Магистр. Е.В. Штрак

*Научный руководитель: канд. юрид. наук, доц. Н.А. Семерьянова,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Аннотация: *Актуальность научного исследования заключается в особой роли института принятия наследства по российскому законодательству. Наследственное право в той или иной степени затрагивает интересы каждого гражданина и необходимо для обеспечения развития частной собственности. Целью работы является исследование проблем национального наследственного права регулирующего принятия гражданами наследства. Методологическую основу работы составили такие методы, как метод логического правового исследования, нормативный метод и сравнительно-правовой метод. Научная новизна исследования состоит в том, что в рамках исследовательской работы проведен анализ оснований наследования зарубежных стран, соотнесены положения с действующим российским законодательством и сформулированы предложения по совершенствованию правового регулирования отношений принятия наследства.*

Ключевые слова: *основания принятия наследства, особенности наследования, очерёдность наследования, завещание, наследственный договор.*

Наследование – это переход имущества, имущественных прав и обязанностей умершего, т.е. наследодателя к другим лицам (наследникам). [5, с. 13] Наследование представляет собой определенный комплекс отношений, которые возникают со смертью физического лица.

Современное российское законодательство динамично развивается, затрагивая все институты гражданских правоотношений. Развитию наследственного права, совершенно справедливо, уделяется большое внимание. Наследственные отношения возникают при наличии наследодателя и наследника, которые являются субъектами данных правоотношений, в качестве объекта выступает – наследство. Наследственным правоотношениям посвящен V раздел Гражданского кодекса Российской Федерации, [2] гарантии субъектов наследственных правоотношений, определены статьей 35 частью 4 Конституцией РФ. [1] Гражданским кодексом Российской Федерации процедура наследования описана в обобщенных чертах, образно можно охарактеризовать в виде простой схемы - перехода имущества умершего к другим лицам в порядке универсального правопреемства, при этом обусловлена целостность и неизменность наследственной массы при данном переходе, в этом толковании гражданское законодательство исходит из конституционного права.

На сегодняшний день, согласно законодательства России, реализовывать наследование возможно несколькими способами:

- 1) По завещанию – представляет собой волеизъявление наследодателя, обладающего дееспособностью в полном объеме, определяющего судьбу принадлежащего ему имущества, на случай своей смерти;
- 2) По договору – представляет собой заключение специального договора с любым из лиц, которые могут входить в состав наследников;
- 3) По закону – представляет собой переход наследства в порядке очереди состоящей из наследников, структурировано описанной в главе 63 Гражданского Кодекса Российской Федерации, главное условие применения данного способа - отсутствие завещания. [2]

Стоит отметить, что гражданское законодательство отдает приоритет наследованию по завещанию. [9, с. 326] Это вытекает не только из формального расположения норм, но и из целого ряда норм раздела V Гражданского кодекса Российской Федерации, в котором определяется очередность наследников, при этом следуя правилу равенства участников. [2] Такой же подход сложился в доктрине наследственного права. Статья 1141 главы 63 Гражданского кодекса Российской Федерации, устанавливает порядок очередности наследников в полном соответствии с принципом равенства участников гражданских правоотношений. [2] В законодательстве России предусмотрены восемь очередей наследников. Серьезные экономические и социальные изменения

стимулируют развитие наследственного права, так законом установлена обязанность наследника оплачивать долг наследодателя в размере стоимости перешедшего к нему имущества. Этот процесс не может не привлекать внимания российских правоведов по мнению многих из них подчеркнута справедливость и разумность данной нормы наследственного права, обуславливая принятие наследства наследником, как изначально обдуманного и взвешенного решения. Невозможно принять наследство и при этом отказаться от обязательств и долгов наследодателя. Законодатель и дает возможность не принимать наследство, в полном объеме наследственной массы. То есть наследование в России, как система включает в себя ряд оснований, указанных в законодательстве, для перехода имущества от одного конкретного лица к другому, при этом на законных основаниях каждому лицу предоставляется свобода выбора, как в принятии, так и в распоряжении наследством.

Во Франции нормы, регулирующие наследственные отношения, содержатся в первых двух титулах книги III ГК "О различных способах, которыми приобретается собственность", озаглавленных соответственно "О наследовании" и "О дарениях между живыми и в завещаниях".[3] Во Франции наследственные правоотношения регулируются гражданским кодексом и в сравнении с российским наследственным правом менее детализировано. Основаниями к наследованию по закону Французской Республики являются : наследование по закону; наследование по завещанию.

По принципу реализации способов наследования, перечисленные основания к наследованию абсолютно идентичны российским. Наследование во Франции представлено совокупностью норм права регулирующих наследственные отношения между участниками данного процесса. Согласно французского наследственного права запрещены договоры о будущем наследстве, но исключение составляет, договор между супругами, благодаря этому супруги могут свободно решать судьбу имущества принадлежащего каждому из них. За этим соображением стоит принцип, что свобода договора должна уступать завещательной свободе. Существует нюанс в французском наследственном праве, в части пережившего супруга в очередях наследников, так по гражданскому кодексу Франции переживший супруг не указывается в очередях наследников, но при этом имеет право претендовать целиком на наследство при отсутствии детей, родителей наследодателя имея преимущество перед родственниками бокового звена. При наличии наследников первой степени переживший супруг получает право выбора между usufrukтом на имущество которое наследуют дети наследодателя и вступлением в право собственности на имущество наследодателя в размере $\frac{1}{4}$ доли от всей наследственной массы. При призвании к наследованию во второй очереди наследования, доля наследственной массы на которую может претендовать переживший супруг определяется в размере $\frac{1}{4}$ при условии, что оба родителя наследодателя живы и соответственно $\frac{3}{4}$, если вступает в наследство только один родитель.

В Германии наследственное право регламентирует крупнейший и основополагающий гражданско-правовой закон - Гражданское уложение Германии (ГГУ) *Bürgerliches Gesetzbuch Deutschlands mit Einfuhrungsgesetz* [4] состоящее из пяти книг, одна из этих книг полностью посвящена наследственному праву. Основанием наследования в Германии являются завещание или наследование по закону, при условии, что завещание не составлено наследодателем. В законодательстве Германии действует неограниченная система парантелл, согласно которой число наследников состоит из кровных родственников и пережившего супруга. При этом усыновленные дети и приемные родители наследодателя в равной степени с остальными членами семьи считаются кровными родственниками. Вступить в наследство по германскому законодательству возможно родственникам любой степени родства, при условии подтверждения родственной связи с наследодателем. В случае отсутствия наследников имущество переходит к государству, при любых законных основаниях наследования.

В каждом государстве на наследственные отношения оказывают существенное влияние национальные, правовые и религиозные особенности конкретного государства. Закономерность наследования по закону практически одинакова во всех странах. Чем ближе родство с наследодателем тем больше вероятности стать наследником. [7] Если нет близких родственников, то унаследуют дальние родственники, которые возможно даже и не знали о наследодателе.

Анализируя основания принятия наследства в национальном праве и праве зарубежных стран, можно сделать вывод о том, что в России, Франции и Германии наследование по закону

является основным способом наследования и имеет место, когда и поскольку оно не изменено завещанием, а также в иных случаях, установленных законом.

Вторым основанием является наследование по завещанию, которое обладает большим приоритетом перед наследованием по закону и наследственным договором и определяется законодателем в главе 62 Гражданского кодекса Российской Федерации, [2] Книге 5 Гражданского уложения Германии (ГГУ) [4] и Титулом I «О наследовании» Французского Гражданского кодекса. [3]

Третьим основанием наследования является наследственный договор, который определяется законодателем в п.1 ст. 1140.1 Гражданского кодекса Российской Федерации [2] и в части 4 книги 5 ГГУ, а именно в § 2274–2302. [4] Согласно французскому законодательству договоры о будущем наследстве запрещены, но исключение составляет, договор между супругами.

Согласно данному исследованию, можно сделать следующие выводы:

В отечественном наследственном праве пережившие супруги имеют больше преимуществ при наследовании, так входят в число наследников первой очереди и при этом имеют право на всю наследственную массу в равных долях с детьми (в случае отсутствия детей с внуками) и родителями наследодателя. Во Франции, так же как и в России при наличии родственников более высшей степени родства, безальтернативно исключается возможность наследования всех родственников следующей степени.

В России наследственный договор является новым понятием пришедшим из рубежа и на сегодняшний день не достаточно понятен населению. Гражданское законодательство Германии допускает договорные распоряжения на случай смерти, таким образом, в Германии договор о наследовании представляет собой распоряжение уникальное по своей природе, которое согласовано между двумя сторонами и более, при этом не обязывающее наследодателя.

Наследственное право в той или иной степени затрагивает интересы каждого гражданина и является частью правовой системы каждого государства. Оно формировалось исходя из исторических, религиозных и культурных традиций, что влечет за собой различное правовое регулирование этих отношений в праве разных государств и всегда остается актуальным

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) : [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 25.03.2022).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.06.2021 № 225-ФЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) : [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 25.03.2022).
3. Гражданский кодекс Франции (Кодекс Наполеона) от 21.03.1804 (с изм. и доп. по состоянию на 01.09.2011) – URL: <https://pravo.hse.ru/intprilaw/doc/041401> (дата обращения: 08.02.2022).
4. Гражданское уложение Германии (ГГУ) *Bürgerliches Gesetzbuch Deutschlands mit Einfuhrungsgesetz (1900)* – URL: <http://oceanlaw.ru/wp-content/uploads/2018/02/1900-Гражданское-уложение-1.pdf> (дата обращения: 08.02.2022).
5. Альбов, А. П. Наследственное право: учебник и практикум для среднего профессионального образования [Текст] / А. П. Альбов, С. В. Николукин. — 2-е изд. — Москва: Издательство Юрайт, 2020. — 197 с.
6. Казарян, К. В. Наследственное право: учебное пособие [Текст] / К. В. Казарян, И. Е. Рудик. — Москва: РГУП, 2020. — 184 с.
7. Кириллова, Е. А. Основания наследования в гражданском праве Российской Федерации: монография [Текст] / Е.А. Кириллова.— М.: ИНФРА-М, 2018.— 132с.
8. Лоренц, Д.В. Наследственный договор: подход континентального права [Текст] / Д.В. Лоренц // Право. Журнал Высшей школы экономики. — 2020. — № 2. — С. 105–129.
9. Шмачкова, К. Т. Особенности наследования по закону в России [Текст] / К. Т. Шмачкова, С. Е. Меркуль // Молодой ученый. — 2020. — № 22 (312). — С. 326-328.

ОСОБЕННОСТИ НАСЛЕДОВАНИЯ ПО ЗАКОНУ

Магистр. Е.И. Кузьмина

*Научный руководитель: канд. юрид. наук, доц. Н.А. Семерьянова,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Аннотация. *Актуальность темы исследования заключается в том, что главной функцией российских законов о наследовании является социальная справедливость, а одной из важнейших целей законов является забота о членах семьи. Данная статья посвящена изучению особенностей наследования по закону. Цель исследования – выявление и рассмотрение особенностей наследования по закону. Методология исследования обусловлена совокупностью общенаучных (системный метод) и частно-научных (сравнительно-правовой, формально-юридический, право - социологический) методов и приемов. Научная новизна исследования заключается в изучении проблем и выявлении особенностей регулирования института наследования в гражданском праве.*

Ключевые слова: *наследование, закон, особенности наследования.*

Наследование по закону — это передача ресурсов в соответствии с юридическими процедурами, которые контролируют их распределение при отсутствии завещания. Лицо не имеет завещания, если оно его не составило. В завещании, обычно письменном документе, лицо (или завещатель) вносит залог своего имущества, и завещание вступает в силу, по крайней мере, в современных обществах, после смерти наследодателя. Завещание может быть изменено и отозвано при жизни наследодателя [2].

Процесс получения наследства без завещания (по закону) регулируется частью третьей ГК РФ, а также отдельными нормативными актами. Регулируют распределение имущества нотариусы. Претендовать на активы могут лишь члены семьи и родственники.

Процесс вступления в наследство по закону является добровольным (ст. 1152 ГК РФ). Согласие должно быть оформлено в письменной форме. Семья имеет право знать стоимость имущества и сумму долга. Решение о вступлении в наследство по закону должно быть последовательным, так как оно не может быть изменено позже. Принуждение родственников к участию в процессе наследования по закону после смерти должника не допускается.

Невозможен и отказ от части активов. Гражданским законодательством РФ предусматривается получение всего комплекса.

Выдача нотариального свидетельства становится основанием переадресации кредиторских требований. Вместе с ценностями умершего к новому собственнику переходят его долги. Если претендентов не оказалось, погашение производится из имущественной массы. Неисполненные требования признаются безнадежными, а затем списываются [4].

Вступить в права без документального закрепления последней воли покойного могут лишь родные. Базовые правила по праву наследования родственников содержит ст. 1116 ГК РФ. На день открытия дела все претенденты должны быть живы. Исключение сделано только для детей наследодателя. У ребенка права возникают с момента зачатия. Процедура оформления наследования приостанавливается. Малышам, появившимся на свет живыми, выделяется равная со всеми доля.

Основной особенностью наследства по закону является очередность, представленная на рисунке 1.

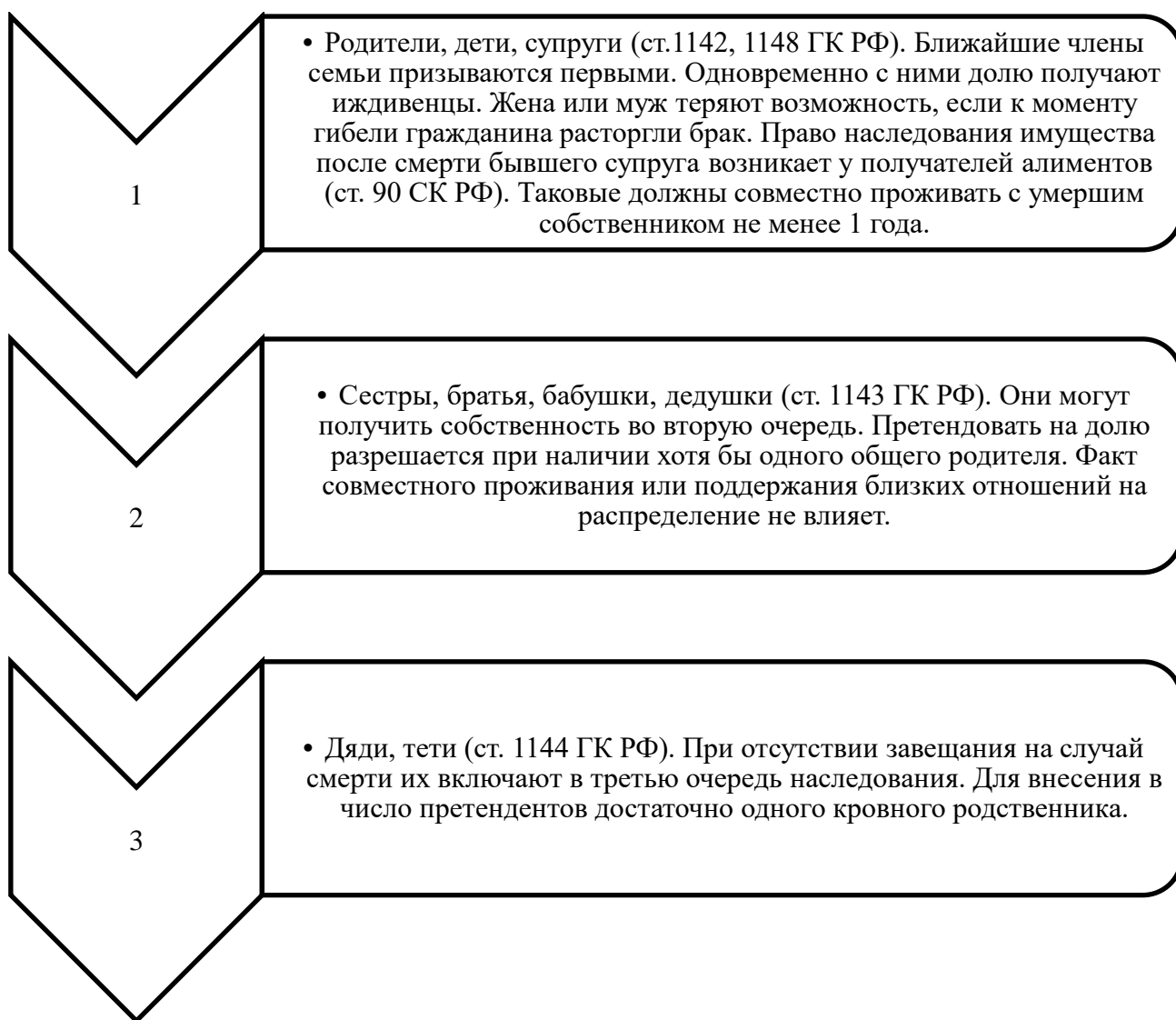


Рисунок 1 – Очередность наследования по закону

Последующие очереди перечислены ст.1145 Кодекса. Призыв осуществляется по числу поколений. Список претендентов открывают прадеды и прабабушки. Завершают его внучатые племянники, племянницы. Последними призываются падчерицы, пасынки, отчимы, мачехи [1].

Соблюдение порядка наследования имущества умершего в соответствии с законом дополняется определенными нормами. Так, если в процессе судебного дела умирает родственник, в нем могут участвовать его дети.

Оформление наследства по закону производится в течение 6 месяцев, этот срок исчисляется со дня смерти предыдущего собственника. Исключение сделано для случаев признания наследодателя умершим. Отправной точкой является дата вступления в силу судебного акта (ст. 1154 ГК РФ).

Такой же срок установлен для людей, которые были приглашены в результате отстранения предшествующей очереди. Этот срок исчисляется с момента предоставления такого права. Если имущество не было востребовано родителями, супругом или детьми умершего, им впоследствии могут пользоваться другие родственники. На это отведено еще 3 месяца.

Срок вступления в право наследования по закону после смерти может быть восстановлен. Нотариус перераспределит доли, если остальные участники дадут

письменное согласие. При возникновении спора следует обращаться в суд, если у заявителя есть веские причины. Перечень таких обстоятельств не установлен. Следующие условия считаются действительными:

Отсутствие информации о кончине родственника, а также объективная невозможность ее получения. Срок наследования по закону супругам, родителям, взрослым детям не восстанавливают, если пропуск стал следствием прекращения общения. Личная неприязнь не признается уважительной причиной.

Отсутствие у недееспособного гражданина возможности реализовать свои права на оформление наследства по закону у нотариуса. На это обстоятельство могут ссылаться дети до 18 лет и опекаемые совершеннолетние граждане.

Длительная болезнь, сопряженная с нахождением в медицинской организации.

Введение человека в заблуждение, обман, угрозы, насилие, приведшие к нарушению порядка [3].

Практика по восстановлению сроков остается неоднозначной. Так, требования лиц, находящихся в исправительных учреждениях, удовлетворяют не все суды. По закону лишение свободы не препятствует вступлению в права наследства без завещания и оформлению документов. Однако на практике подать заявление бывает непросто. К рассмотрению таких дел подходят комплексно.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК:

1. Абова Т.Е. Комментарий к Гражданскому кодексу РФ. Часть третья [Текст]/ Т.Е. Абова, М.М. Богуславский, А.Г. Светланова. – М.: Юрайт-Издат, 2019. – 500 с.
2. Бахмуткина К.Ю. О праве наследования граждан [Текст] / К.Ю. Бахмуткина // Наследственное право. – 2017. – №2. – С. 6–9. Беспалов Ю.Ф. Дела о наследовании: некоторые спорные вопросы правоприменения / Ю.Ф. Беспалов, А.Ю. Беспалова. – М.: Проспект, 2019. – 104 с.
3. Мальшева Е.М. Наследование по завещанию: правовые проблемы теории и практики [Текст] / Е.М. Мальцева // Историческая и социально-образовательная мысль. – 2019. – №3. – С. 272–276.
4. Телюкина М.В. Наследственное право: Комментарий Гражданского кодекса Российской Федерации: учеб.-практ. пособие [Текст] / М.В. Телюкина. – М.: Дело, 2019. – 216 с.

ПРОБЛЕМЫ ПРИЗНАНИЯ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМИ СДЕЛОК, СОВЕРШЕННЫХ С ПРЕДПОЧТЕНИЕМ

Магистр. Ф.Ф. Гафаров

Научный руководитель: канд. юрид. наук, доц. Н.А. Семерьянова.

Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске

Аннотация: *С принятия закона о несостоятельности (банкротстве) в 2002 г. данный закон постоянно дорабатывается, регулярно появляются новые поправки, но спорные моменты в действующем законодательстве остаются открытыми, в том числе в части признания сделок должника недействительными, совершенных с предпочтением. Кроме того, выявляются новые проблемы при оспаривании сделок с предпочтением. В Гражданском кодексе отсутствует специальная норма, регулирующая признание недействительной сделки, совершенной в ущерб кредиторам в рамках внеконкурсного оспаривания.*

В тезисе рассмотрены вопросы признания недействительными сделок должника, совершенных с предпочтением, а также сделки, в которых прослеживается заинтересованность сторон. Целью является ознакомление с понятием самой сделки, классификацией, нормативно-правовыми документами, законодательством и сферой применения данных положений.

При изучении использовались различные научные методы исследования: общенаучные (анализ, синтез) и частно-научные (сравнительно-правовой, формально-юридический) методы и приемы.

По исследуемой теме предлагается внести поправки в действующий Гражданский Кодекс в части признания недействительной сделки, совершенной с предпочтением в рамках внеконкурсного оспаривания сделок путем внедрения специальных норм, которые бы включали возможность признания сделок с предпочтением недействительными. Так как российский вариант конкурсного оспаривания защищает конкурсную массу сильнее в ущерб интересам контрагента должника, кредиторов такого контрагента и последующих приобретателей, предлагается внести поправки в действующий Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)" в виде невозможности аннулировать сделку с предпочтением в целом, а только условие о цене и довыскивать в конкурсную массу ценовую разницу, а в случае дарения – производить конверсию сделки в куплю-продажу.

В работе сделан вывод о том, что правовым основанием для оспаривания является не конкретная норма закона, как в случае с конкурсным оспариванием, а применение принципа доброй совести и запрета на злоупотребление правом в сочетании с правилом о недействительности сделки. Касательно проблематики признания недействительными сделок, совершенных с предпочтением сделан вывод, что данный вид сделок подвержен оспариванию и возврату активов в конкурсную массу. При этом имущественные интересы добросовестных покупателей мало защищены. Оплаченные денежные средства практически невозможно вернуть. Приобретая активы у контрагента, покупатель вступает в очень рискованное мероприятие, так как не может знать о наступлении несостоятельности поставщика. И как поведет себя конкурсный управляющий. Не «увидит» ли в добросовестной сделке дефекты и предпочтение.

Ключевые слова: сделка, недействительность сделки, предпочтение, банкротство.

Согласно статье 153 ГК РФ сделками признаются действия граждан и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей.

Всякая сделка представляет собой единство воли, намерения лица совершить сделку и волеизъявления, поведения лица, в котором эта воля получает внешнее выражение. Сделка порождает, изменяет, прекращает гражданские права и обязанности.

Цель сделки называется основанием сделки (causa). Юридические последствия есть правовой результат. Цель и правовой результат не могут совпасть, когда в виде сделки совершаются неправомерные действия. Юридические цели сделки необходимо отличать от мотива, по которому она совершается. Мотив как осознанная потребность, осознанное побуждение – фундамент, на котором возникает цель. Поэтому мотивы лишь побуждают субъектов к совершению сделки и не служат ее правовым компонентом, за исключением особых случаев, указанных в законе.

Действительность сделки означает признание за ней качеств юридического факта, порождающего тот правовой результат, к которому стремились субъекты сделки. Действительность сделки определяется законодательством посредством следующей системы условий:

а) законность содержания.

б) способность физических и юридических лиц, совершающих ее, к участию в сделке. Так как сделка представляет собой волевое действие, совершать ее могут только дееспособные граждане. Лица, обладающие частичной или ограниченной дееспособностью, вправе самостоятельно совершать только те сделки, которые разрешены законом.

в) соответствие воли и волеизъявления. Действительность сделки предполагает совпадение воли и волеизъявления. Несовпадение между действительными желаниями, намерениями лица и их выражением вовне может служить основанием признания сделки недействительной. До обнаружения судом указанного несовпадения действует презумпция совпадения воли и волеизъявления.

г) соблюдение формы сделки.

Недействительность сделки означает, что действие, совершенное в виде сделки, не обладает качествами юридического факта, способного породить те гражданско-правовые последствия, наступления которых желали субъекты. О недействительности сделки можно

говорить в тех случаях, когда нарушено одно из условий действительности сделки. Таким образом, недействительность сделки может быть обусловлена:

- а) незаконностью содержания;
- б) неспособностью физических и юридических лиц, совершающих ее, к участию в сделке;
- в) несоответствием воли и волеизъявления; г) несоблюдением формы сделки.

Сделка считается недействительной по основаниям, установленным законом и иными правовыми актами, в силу признания таковой судом (оспоримая сделка), либо независимо от такого признания (ничтожная сделка).

Ничтожность не порождает и не может породить желаемые для ее участников правовые последствия в силу несоответствия его закону. Требование о применении последствий недействительности сделки предъявляется заинтересованным лицом.

Оспоримость сделки означает, что действия, совершенные в виде сделки, признаются судом недействительными при наличии предусмотренных законом оснований только по иску управомоченных лиц, указанных в законе.

Оспаривание сделок и признание недействительной особенно распространено при введении конкурсного производства. Конкурсное производство — процедура, применяемая в деле о банкротстве к должнику, признанному банкротом, в целях соразмерного удовлетворения требований кредиторов. Сделки возможно оспорить вне конкурсного производства и непосредственно в процессе банкротства.

Российское законодательство не содержит законодательных норм внеконкурсного оспаривания сделок так как оспаривание предусматривает ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (далее — Закон о банкротстве). Для того чтобы провести процедуру оспаривания необходимо пройти судебные споры по взысканию задолженности, а в случае, когда должник не исполняет решение суда, приходится инициировать процедуру банкротства.

Но при таком раскладе возникает ситуация, когда не кредиторы могут пройти этот путь судебных тяжб и подать исковое заявление, о признании должника несостоятельным.

Единственным окошком для защиты своих интересов может быть внеконкурсное оспаривание сделки. Тем более такой опыт есть в римском праве - «Паулианов иск» (*actio Pauliana*)².

В гражданском кодексе нет специальной нормы для признания недействительной сделки, совершенной в ущерб кредиторам.

На практике возникает ситуация, когда недобросовестный кредитор с целью вывода активов совершает сделки с родственниками. При этом должник злоупотребляет своим правом свободно распоряжаться принадлежащим ему имуществом. Допуская нарушение закона: статьи 1 и 10 ГК РФ. Что приводит к нарушению прав третьих лиц.

Таким образом оспорить сделку на основаниях статей 1, 10, 168 ГК РФ возможно, но это возможно при передаче имущества безвозмездно, а если имущество передано возмездное, возникает ситуация, когда у суда нет законных оснований признать сделку недействительной.

В ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» предусмотрено оспаривание «подозрительных сделок» и «сделок с предпочтением», где имеется схожесть с «паулиановым иском». Знание контрагента о пороке сделки в этой норме явно упомянуто как необходимый элемент иска.

Судя по формулировке упомянутой нормы, сделка мыслится как оспоримая, а не ничтожная. Помимо прочего, это означает срок исковой давности в год, а не в три года.

Однако эта норма Закона о банкротстве может применяться исключительно в рамках банкротного процесса (хотя и покрывает сделки, совершённые в течение трёхлетнего периода до начала банкротства). То есть речь в законе идёт лишь о конкурсном оспаривании.

² Во II веке до н.э. некий претор по имени Павел (Paulus) своим эдиктом разрешил кредиторам оспаривать «обманные сделки» должника, совершённые во вред кредитору, если контрагент должника по сделке знал об обмане. Этот вид иска стал известен под названием *actio pauliana* в честь того самого претора. На русский язык это название традиционно переводится как «паулианов иск», хотя правильный перевод — «павлов иск». При императоре Юстиниане (VI в. н.э.) правило о «паулиановом иске» было зафиксировано в Дигестах (42.8), а затем в ходе рецепции римского права было воспринято континентально-европейскими правовыми порядками. В Англии похожее правило было установлено статутом, то есть писанным законом, при Елизавете I (*Fraudulent Conveyances Act 1571*). Впоследствии норма о кредиторском оспаривании вошла в Кодекс Наполеона (ст. 1167), а потом и в многие другие нормативные акты разных стран, включая как банкротные, так и «общегражданские» законы.

Парадокс состоит в том, что в результате одна и та же сделка во вред кредиторам может квалифицироваться как ничтожная до начала банкротства должника, но как оспоримая после начала банкротства.

Сделка с предпочтением – это сделки при совершении, которых кредитору даётся преимущество перед другими. Понятие сделок с предпочтением впервые появилось в ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)». В процедуре банкротства, в случае расчётов с кредиторами предпочтение может проявиться в порядке очерёдности.

Сделки с предпочтением предусмотрены Федеральным законом «О несостоятельности (банкротстве)» как основание для их оспаривания в процедуре банкротства должника.

Юристы к сделкам с предпочтением приравнивают сделки с заинтересованностью. Так как заинтересованность все же относится к Гражданскому кодексу, а понятие предпочтения к «банкротству», далее в статье более подробно рассмотрим непосредственно сделки с предпочтением.

В силу пункта 1 статьи 61.3 Закона о банкротстве сделка, совершенная должником в отношении отдельного кредитора или иного лица, может быть признана судом недействительной, если такая сделка влечет или может повлечь за собой оказание предпочтения одному из кредиторов перед другими кредиторами в отношении удовлетворения требований (сделка с предпочтением).

В конкурсном производстве оспариваются сделки, предусматривающие неравноценный обмен, сделки, опосредующие безвозмездные предоставления из массы должника, и некоторые другие виды сделок. Этот институт реализует в рамках банкротства функцию, которую в римском праве выполнял Паулианов иск; он позволяет сообществу кредиторов противопоставить свои обязательственные притязания к должнику третьим лицам, совершившим с должником сделку в ущерб имущественной массе должника и косвенно в ущерб интересам его кредиторов.

Кроме того, признаваемая в российском праве модель оспаривания через аннулирование сделки с учетом принципа каузальности распоряжения позволяет отобрать вещь и у последующего приобретателя, которому данная вещь была отчуждена контрагентом должника по цепочке, если этот последующий приобретатель не сможет сослаться на добросовестное приобретение права на основании ст. 302 ГК РФ (например, получил вещь в дар или не успел за нее расплатиться, прежде чем узнал об оспаривании первой сделки в цепочке).

Иначе говоря, российский вариант конкурсного оспаривания защищает конкурсную массу сильнее в ущерб интересам контрагента должника, кредиторов такого контрагента и последующих приобретателей. В целом вопрос о целесообразности перехода к сугубо обязательственной и более слабой модели конкурсного оспаривания, предполагающей лишь взыскание убытков с контрагента должника, вызывает в российском праве дискуссии. Пока Закон и судебная практика стоят на модели аннулирования сделки в целом.

В соответствии со статьей 134 Федерального закона от 26.10.2002 N 127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)" требования кредиторов по текущим платежам удовлетворяются в следующей очередности: в первую очередь удовлетворяются требования по текущим платежам, связанным с судебными расходами по делу о банкротстве, выплатой вознаграждения арбитражному управляющему, взысканием задолженности по выплате вознаграждения лицам, исполнявшим обязанности арбитражного управляющего в деле о банкротстве, требования по текущим платежам, связанным с оплатой деятельности лиц, привлечение которых арбитражным управляющим для исполнения возложенных на него обязанностей, в связи с чем могут возникнуть ситуации, когда сам конкурсный управляющий, получающий вознаграждение из реализованных активов должника, злоупотребляет правом признания сделок, совершенных до введения конкурсного производства, недействительными по виду сделок с предпочтением. То есть может произойти так, что добросовестным покупателям приходится возвращать приобретенное имущество и при этом покупателям не возвращаются оплаченные денежные средства. Для возврата средств, добросовестные покупатели должны вступить в реестр кредиторов. При этом возможность возврата средств сводится к нулю.

Возможно, будущее за нахождением того или иного компромисса (например, основанного на дифференциации ситуаций в зависимости от степени поведения контрагента). При этом отчасти такой компромисс можно при необходимости реализовать и *de lege lata*, если в отношении самого типичного сценария – покупки контрагентом имущества должника по заниженной цене –

аннулировать не всю сделку в целом, а только условие о цене и довыскивать в конкурсную массу ценовую разницу, а в случае дарения – производить конверсию сделки в куплю-продажу.

Кроме того, ст. 61.3 Закона о банкротстве предусматривает возможность оспаривания сделок должника, совершенных за месяц до принятия заявления о банкротстве или после этого момента, если такая сделка влечет за собой оказание предпочтения одному из кредиторов перед другими кредиторами в отношении удовлетворения требования (классический пример – должник непосредственно перед подачей заявления о банкротстве погашает один из нескольких своих долгов, передает отступное или предоставляет одному из кредиторов свое имущество в залог). При определенных условиях ряд подобных сделок согласно п. 3 ст. 61.3 Закона о банкротстве может быть оспорен, если они совершены в пределах шести месяцев до принятия заявления о банкротстве. Не погружаясь в разбор деталей этого варианта конкурсного оспаривания, следует заметить, что данный институт во имя принципа равенства кредиторов и пропорционального удовлетворения кредиторов позволяет кредиторам должника противопоставить свои требования к должнику одному из кредиторов, который успел незадолго до банкротства должника получить удовлетворение своего требования от должника. По сути, совершенный должником в пользу отдельного кредитора платеж или предоставление суррогата исполнения аннулируется по той причине, что он предоставляет этому кредитору предпочтение по сравнению с иными кредиторами должника. Очевидно, что мы здесь также наблюдаем отступление от принципов относительности обязательственной связи.

Учитывая возможные подводные камни законодательства, считаю необходимым внести поправки в действующее законодательство в части признания недействительной сделки, совершенной с предпочтением в рамках внеконкурсного оспаривания сделок путем внедрения специальных норм, которые бы включали возможность и невозможность признания сделок с предпочтением недействительными. Так как российский вариант конкурсного оспаривания защищает конкурсную массу сильнее в ущерб интересам контрагента должника, кредиторов такого контрагента и последующих приобретателей предлагаю внести поправки в действующее законодательство в виде невозможности аннулировать сделки с предпочтением в целом, а только условие о цене и довыскивать в конкурсную массу ценовую разницу, а в случае дарения – производить конверсию сделки в куплю-продажу.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Нормативно-правовые акты

1.1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.) (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru): [сайт]. – URL : www.pravo.gov.ru (дата обращения: 01.02.2022).

1.2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.12.2016) // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) : [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 01.02.2022).

1.3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 28.12.2016) // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) : [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 05.02.2022).

1.4. Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" от 26.10.2002 N 127-ФЗ // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) : [сайт]. – URL : www.pravo.gov.ru (дата обращения: 15.03.2022).

1.5. Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 02.07.2021) "Об обществах с ограниченной ответственностью" // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) : [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 15.03.2022).

1.6. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 02.07.2021) "Об акционерных обществах" (с изм. и доп., вступ. в силу с 13.07.2021). // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru): [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 05.04.2022).

1.7. Устав Общества с ограниченной ответственностью «ЮграСпецСтрой» от 28 декабря 2020 года / ООО «ЮграСпецСтрой». – Нижневартовск, 2020.

2. Научная и учебная литература

- 2.1. Бабаев, А. Б. Система вещных прав : Монография / А. Б. Бабаев – Москва: Волтерс Клувер, 2007.
- 2.2. Белов, В. А. Очерки вещного права. Научно-полемические заметки : Учеб. пособие для бакалавриата и магистратуры / В. А. Белов. – Москва : Издательство Юрайт, 2014. – 15 с.
- 2.3. Волчанский, М. А. Оспаривание сделки во вред кредиторам до введения конкурсного производства. Комментарий к Определению Судебной коллегии по экономическим спорам ВС РФ от 14.02.2019 № 305-ЭС18-18538 / М. А. Волчанский // Вестник экономического правосудия РФ – 2019 - № 8 - С. 40–47.
- 2.4. Германов, А. В. От пользования к владению и вещному праву/ А. В. Германов – Москва: Статут, 2009.
- 2.5. Ем, В. С. видах субъективных гражданских прав и о пределах их осуществления/ В. С. Ем, Суханов Е. А. // Вестник гражданского права – 2019 – Т. 19 - № 4 - С. 7–21.
- 2.6. Ерёмченко, Ю. Сделки с заинтересованностью: новеллы правоприменения / Ю. Ерёмченко // Корпоративный юрист — 2017. — № 10. — С. 42–47.
- 2.7. Коциоль, Х. Основы и спорные вопросы оспаривания действий должника, совершенных во вред его кредиторам (начало) // Вестник гражданского права – 2017 - Т. 17 - № 4 - С. 199–294.
- 2.8. Пономарева, Э. С. Obligatio propter rem: проявление несвободы // Вестник экономического правосудия РФ – 2020 - № 11 - С. 57–100.
- 2.9. Сарбаш, С. В. Элементарная догматика обязательств/ С.В. Сарбаш – Москва: Статут, 2020.
- 2.10. Усачева, К. А. Внеконкурсное оспаривание во французском праве: до и после реформы // Закон – 2017 - № 12 - С. 187–192.
- 2.11. Усачева, К. А. Внеконкурсное оспаривание поведения должника, причиняющего вред его кредиторам: российское право и европейская правовая традиция // Вестник гражданского права – 2017 - Т. 17 - № 5. С. 8–54.
- 2.12. Учение о праве кредитора опровергать юридические акты, совершенные должником в его ущерб, в современной юридической литературе / А. Х. Гольмстен; Под ред. А. Г. Смирных – Москва: Издание книг ком, 2019.
3. Материалы правоприменительной практики.
- 3.1. "Обзор судебной практики по вопросам, связанным с участием уполномоченных органов в делах о банкротстве и применяемых в этих делах процедурах банкротства" (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 20.12.2016) (ред. от 26.12.2018) // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) : [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 05.04.2022).
- 3.2. Письма Минфина России от 17.01.2013 № 03-03-06/4/5, от 01.09.2009 № 03-03-06/4/72// Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru) : [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 05.04.2022).
- 3.3. Исполнение и прекращение обязательства : комментарий к статьям 307–328 и 407–419 Гражданского кодекса Российской Федерации [Электронное издание. Редакция 2.0] / Отв. ред. А. Г. Карапетов. – Москва: М-Логос, 2022. – 1494 с. // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru): [сайт]. – URL: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 05.04.2022).

ПЛАНИРОВАНИЕ ЛИЧНЫХ ФИНАНСОВ: АНАЛИЗ СЕРВИСОВ И ПРИЛОЖЕНИЙ

Студ. А.И. Максютова

*Научный руководитель: канд. экон. наук, доц. Е.А. Манина,
филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

На заре человечества люди удовлетворяли экономические потребности за счет готовых благ природы (природных благ). В дальнейшем абсолютное большинство потребностей стало удовлетворяться за счет производства благ. В наше время большую часть благ можно приобрести. Чтобы удовлетворить все свои потребности нужно уметь правильно распределять свои личные финансы.

Что такое личные финансы? Это все в вашей жизни, что связано с деньгами. Личное финансовое планирование - это организация расходов, сбережений и инвестиций, чтобы жить комфортно, иметь финансовую безопасность и достигать целей. Например, получение высшего образования, покупка автомобиля и открытие бизнеса - это цели. Важно построить свой финансовый план и следовать ему, чтобы оптимизировать финансовые потоки для достижения материальных целей и увеличения благосостояния.

Управление личными финансами в современных условиях приобретает особое значение в силу ряда объективных причин:

- значительное влияние уникальных факторов, прежде всего внешней среды, на уровень доходов населения (например, санкции, пандемия);

- увеличение амплитуды колебаний цен на потребительские товары и услуги в неопределенных условиях прогнозирования периода этих колебаний;

- устойчивая тенденция на перманентное и, зачастую, полярное перераспределение доходов (например, в пользу накоплений или, наоборот, активного текущего потребления). При этом важно отметить, что переход к цифровой трансформации экономики подразумевает учет таких дополнительных факторов финансового риска, как:

- недостаточность развития информационных компетенций граждан при распоряжении личными финансами;

- уязвимость текущих и долгосрочных активов перед кибермошенниками.

Следовательно, разработка правил «личной финансовой гигиены» порядке нейтрализовать названные проблемы.

Потребности и желания являются еще одним важным аспектом разработки финансовых целей. Понимание разницы между вашими потребностями и вашими желаниями играют главную роль в планировании. Потребность - это то, что вы должны иметь, чтобы выжить, например, еда, кров и одежда. Желание - это то, чего вы желаете или хотели бы иметь или делать.

Кризис из-за пандемии COVID-19 и практика социального дистанцирования нанесли ущерб большинству отраслей промышленности, оставив многих людей без работы. Это привело к тому, что люди осознали преимущества разумного управления финансами. В то время как спровоцированная пандемией рецессия вызвала финансовые трудности в краткосрочной перспективе, она также должна стимулировать изменения в поведении потребителей (особенно в личных финансах) в долгосрочной перспективе.

Почти 51% россиян ведут учет своих доходов и расходов, отмечено в опросе "Национального агентства финансовых исследований" (НАФИ). Соответственно, 49% такой отчет не ведут. Порядка 32% ведут бюджет "в уме", исходя из ежедневных расходов и сведений из приложений цифрового банкинга. При этом 12% россиян, которые следят за своими доходами и расходами, записывают цифры вручную. А 7% ведут бюджет другими способами, в том числе в электронном виде (см. Диаграмму 1)

Диаграмма 1.



Пандемия COVID-19 вынудила людей лучше управлять своими финансами. Чтобы извлечь выгоду из этой тенденции, банки и финансовые учреждения предоставляют клиентам новые инструменты. Но каковы основные элементы, которые делают личное финансовое приложение эффективным?

Существует множество способов ведения личных финансов: «в уме», в отдельной тетрадке, но во время глобальной цифровизации, четвёртой промышленной революции, актуальным способом является мобильное приложение, способное просчитать всё заранее.

Как подразумевается, приложение для управления личными финансами - это инструмент для лучшего управления финансами. Он объединяет финансовую информацию клиента и выделяет эти данные, чтобы получить точный результат для лучшего финансового планирования. Приложение может принимать различные финансовые данные в качестве входной информации и может помочь в управлении банковскими записями, управлении бюджетом, отслеживании инвестиций, управлении портфелем и т.д.

Если самостоятельное планирование вызывает сложности, вы можете воспользоваться различными сервисами для анализа личных финансов. В *Таблице 1* анализированы данные программы исходя из базовых критериев.

Таблица 1

	<p>Сбербанк</p> 	<p>Money Lover</p> 	 <p>Доходы: Учет расходов, доходов</p>
<p>Описание основных функций</p>	<p>Помимо основных функций Онлайн Сбербанка:</p> <p>Анализ финансов Вести бюджет Новая цель</p> <p>Подключить копилку и т.д.</p>	<p>Отслеживание и напоминание в режиме Долг/Заём</p> <p>Режим путешествий для туристов и странников</p> <ul style="list-style-type: none"> - Сохранение и восстановление личных данных. - Делитесь Вашими кошельками со своими партнёрами и членами семьи - Поддержка наглядной часообразной диаграммы - Пакет красивых иконок для конкретных целей: уход за детьми, спорт, ежедневное, покупки и т. д 	<p>Основные функции приложения:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Счета с разными валютами - Переводы между счетами - Категории расходов и доходов - Подкатегории

Доступность	Большая часть основных функций <i>бесплатная</i>	Большая часть основных функций <i>платная</i>	Большая часть основных функций <i>бесплатная</i>
Плюсы	Не нужно вбивать все свои расходы, они автоматически отображаются в приложении	Можно добавлять фото чеков, указать местоположение. Так же возможна привязка к банковской карте.	Очень удобный и понятный интерфейс, возможность указа долг и примерную дату возврата.
Минусы	Не обнаружено	Интерфейс на английском	Не обнаружено

Помимо интернет-приложений, которые можно установить на своё устройство, также можно воспользоваться таблицами в Excel. С помощью уже вбитых формул для подсчёта своих доходов и расходов можно распланировать своё или семейный бюджет на месяц вперед. Но минус данного способа в том, что все это находится на компьютере или ноутбуке, и не всегда они будут под рукой, чтобы что-то срочное внести в свой финансовый план.

Исходя из выше перечисленных способов ведения личных финансов и их анализа, можно сделать вывод о том, что самым удобным способом является анализ расходов в приложениях на смартфонах. Все, что вам необходимо иметь – мобильный телефон.

Можно сделать вывод, что проблема финансового образования и повышения финансовой грамотности для России крайне актуальна. Уровень финансовой грамотности населения в настоящее время чрезвычайно низок, и его повышение — актуальная потребность для всех. Существует множество сайтов для повышения уровня финансовой грамотности у населения. Центральный банк Российской Федерации создал проект «Fincult.info — информационно-просветительский ресурс». Сайт предназначен для широкой аудитории с разным уровнем знаний об экономике и разными финансовыми возможностями. В материалах сайта в простой форме, с некоторыми допущениями и упрощениями разбираются ситуации, с которыми может столкнуться каждый — от необходимости взять кредит и выбрать наиболее удачный вариант накопления денег до поиска оптимальной стратегии формирования будущей пенсии. Поэтому здесь все зависит от внутренней мотивации каждого человека.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ БЕЗБУМАЖНОГО ОФИСА КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

А.А. Баталкина

*Научный руководитель: канд. экон. наук, доц. Е.А. Манина,
филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Современные технологии имеют все больший вес с развитием человечества. Внедрение новшеств достаточно дорогой и трудозатратный процесс, но имеет свой важный вес в деятельности каждого предприятия, будь то небольшие фирмы или крупные корпорации.

Все новые способы налаживать производство, улучшать качество и количество поставляемых услуг становятся возможными благодаря новейшим технологиям в различных сферах. Применяя передовые технологии на примере банковской сферы, ни в какое сравнение не идут допустимые ранее способы обмена валют или способы расчета. Сейчас сложно представить свою жизнь без моментальных расчетов и переводов, отошла на второй план роль наличной валюты, когда в наше время способом расчета теперь считаются банковские карты.

Помимо прочего в современной банковской сфере между банками идет непрерывная конкуренция за клиентов. Каждый банк нацелен на получение как можно большего количества прибыли за счет привлечения новых клиентов и удержания действующих. Особенно это актуально в условиях текущих изменений, когда санкции вызывают недоверие к банкам. В наши дни банки привлекают новых клиентов за счет дорогостоящих пиар компаний, развивая и непрерывно

улучшая условия своих продуктов, а также внедряя современные технологии в процессы своей работы [19].

Современные IT- технологии позволяют упрощать процесс получения клиентами консультации, заказа банковских услуг, делают доступным дистанционное мобильное приложение и налаживают множество других внутренних и внешних процессов. В наше время передовые технологии делают возможным даже существование полностью дистанционных банков.

Несмотря на все возможности технических прорывов, банковская сфера до сих пор подвержена бюрократизму, влекущим за собой большие расходы на расходные материалы, будь то канцелярия или бумага. В условиях современной инфляции такие расходы с каждым днем растут все больше.

Открытие безбумажного офиса в современные дни как никогда актуально в рамках конкуренции за клиентов и растущих цен. В современном мире эта технология не нова и ежедневно работает на базе банка «Тинькофф», что в период становления этого банка было большим новшеством, но не всем пользователям банковских услуг удобно полностью дистанционное обслуживание, несмотря на это более 56% россиян активно пользуются мобильными приложениями различных банков [22].

Идея безбумажного офиса позволит сохранить действующий физических офис для обращений, ведь многим клиентам важно понимание, что ему есть куда обратиться, но сократит время оформления продуктов, уменьшит время ожидания в очереди за счет сокращения бумажной работы, позволит сотрудникам оформлять досье клиентов в меньшем количестве, что позволит больше времени уделить звонкам или работе с клиентами. К тому же идея безбумажного офиса привлекательна тем, что при всех затратах это позволит сократить расходы на бумагу и канцелярские товары, а также несет за собой потенциал увеличения комиссионного дохода для банка.

В ОО «Нижевартовский» ПАО Банка «ВТБ» средняя проходимость клиентопотока составляет примерно 100 человек в день за различными операциями, из которых около 15 новых клиентов в день не доходят до специалиста из-за длительного времени ожидания, предпочитая более быстрый сервис. Самыми популярными операциями обращения составляют сервисные операции, будь то получение карт, установка пин-кода и другие операции. Меньшее количество обращается по вопросу кредитования и вкладов.

Ежедневное соотношение вопросов клиентов отображено в рисунке 1.



Рисунок 1. Разделение клиентопотока в офисе, %

Первичное обращение человека за получением карты подразумевает подписание документов, представленных в таблице 1.

Таблица 1

Документы, необходимые для первичной регистрации клиентов

Наименование документа	Количество листов
Договор комплексного банковского обслуживания (ДКО)	8
Согласие на обработку персональных данных	3

Форма сертификации Fatca	3
Опросник ПОД/ФТ	4
Подключение пакета услуг	2
Заявление на выпуск карты	2
Заявление на получение карты	1
Итого	23

Далее документы в обязательном порядке сканируются и прикладываются в программное обеспечение ПО «ВТБ-фронт» и проверяются контролером для отправки в архив. Таким образом, при первичном обращении клиента среднее время обслуживания составляет от 20 до 40 минут, если обслуживание не требует дополнительных операций, как внесение наличных и открытие вклада или оформление кредита. Количество бумаги, затрачиваемое на простой выпуск карты для нового клиента – 23 листа, не считая экземпляр клиента и внутренних документов и распоряжений, требующих подписание.

В офис в среднем поставляют 30 коробок бумаги на квартал, что составляет 120 коробок в год. В одной коробке 5 пачек бумаги, то есть 150 и 600 пачек бумаги соответственно. Стоимость одной пачки 429 рублей при покупке оптом. Произведя расчеты, можно сказать, что в среднем для бесперебойной работы одного офиса требуется 65 тысяч рублей в квартал или 257 000 в год.

Разумно предположить, что благодаря комиссионному доходу банк получает гораздо больший доход с одного офиса, но сокращение издержек до минимума всегда интересует собственников предприятий. Также большую тенденцию набирает увеличение цены на бумагу соответствующего качества, в рамках которой цена на пачку у определенных поставщиков может достигать до 1200 рублей за пачку. Стоит отметить, что внедрение проекта позволит сэкономить не только на бумаге, но и увеличить дохождение новых клиентов, что в потенциале ведет за собой увеличение доходов из-за увеличения активной клиентской базы.

Важную роль стоит уделить экологии при производстве бумаги и ее утилизации. Бумагу для печати изготавливают из целлюлозных волокон. Для изготовления одного листа бумаги А4 требуется от 13 до 21 грамма качественной древесины. Для производства 50 листов бумаги требуется 1 кг древесины. Только для производства бумаги в мире ежегодно вырубается более 125 миллионов деревьев. Согласно установленным регламентом все подписанные клиентом документы хранятся в архиве 5 лет, после чего подлежат уничтожению из-за наличия на документах клиентских данных. Также из-за регламента хранения персональных данных повторное использование бумаги невозможно. Среднее значение разложения офисной бумаги около двух лет.

Таким образом, бюрократизм в банковской отрасли является не только дорогостоящим, но еще и довольно опасным для нашей планеты.

Ранее в рамках банка «ВТБ» уже были попытки разработки возможности подписания документов безбумажной технологии, но разработки зашли не далеко из-за мировой пандемии COVID-19, но данный подход обеспечивал идею подписания лишь некоторых документов безбумажно, а не полного перехода на данную технологию. На рисунке 2 наглядно отображен процент проводимых безбумажных операций.



Рисунок 2. Распределение числа операций, %

В рамках данного внедрения стоит обратить внимание на сопутствующую действующую разработку банка – виртуальный личный кабинет клиента «ВФК». Данная технология работает как подборщик банковских услуг для клиента путем перечня вопросов и полную видимость схемы работы банка.

С технологией минимизации бумажного оформления работают уже многие ТОП-банки, в том числе полностью на данной технологии работает «Тинькофф», «Альфа-банк», который перевел один из действующих офисов в г. Нижневартовске новый формат, «Сбербанк» так же работает с технологией консультации на планшете, вместо привычных бумажных навигаторов, то есть банки с крупной капитализацией, являющиеся прямыми конкурентами «ВТБ».

Идея безбумажного офиса, предлагаемая нами, предполагает наличие у сотрудников полноэкранных планшетов для клиентов для возможности просмотра документов. Таким образом, клиент, обращаясь в отделение банка, получает консультацию сотрудника с помощью технологии подборщика банковских продуктов «ВФК» и в случае решения оформления банковского продукта, получает на мобильный банк, открываемый на планшете, документы, подписывая их электронной подписью посредством технологии смс. Данные документы автоматически отправляются на электронную почту клиенту и в раздел «Документы» в его мобильном приложении и интернет-банке. Со стороны банка подписанные документы также автоматически отправляются в электронных архив, что исключает риск утраты документов.

Конечно, внедрение данной технологии и открытие безбумажного офиса будет нести определенные расходы, в том числе расходы на IT – разработки (в рамках выделения нескольких сотрудников из действующего штата специалистов), закупку планшетов для возможности входа клиентами в версию мобильного приложения, просмотра документов на подписание, и реализации в личном кабинете клиента возможности просмотра подписанных документов, если клиент оформляет что-то самостоятельно в мобильном банке «ВТБ-онлайн».

Для открытия безбумажного офиса в ОО «Нижневартовский» ПАО Банка «ВТБ» уже частично созданы все необходимые технологии. Внедрение данной технологии является локальным для банка, и не затрагивает банковскую отрасль в целом.

Расходы, требуемые в рамках данного проекта, представлены в таблице 2.

Таблица 2

Капитальные расходы на реализацию проекта, тыс. руб.

Наименование	Сумма
Общая сумма капитальных вложений	270
Планшеты Samsung Galaxy Tab S7	240
Настройка работы ПО	30

Дополнительные затраты на оплату труда не предусмотрены, так как не планируется найм новых сотрудников в организацию в связи с данным внедрением. Следовательно, дополнительных страховых отчислений не возникает. Текущие издержки этого вида уже несет организация, поэтому проект не вызовет прироста затрат в данной категории.

Расчет отчислений на амортизацию и ремонт планшетов ведем с учетом того, что нормативный срок и срок полезного пользования составляет 5 лет.

Данные амортизации по основным фондам представлены в таблице 3.

Таблица 3

Амортизационные отчисления

Наименование	Стоимость оборудования, тыс. руб.	Норма годовой амортизации	Сумма, тыс.руб.
Планшеты Samsung Galaxy Tab S7	240	20%	48
Настройка работы ПО	30	20%	6
Итого:	270	20%	54

Организация, внедряя технологию безбумажного подписания не будет нести затраты, которые мы можем отнести к категории прочие. Таковыми можно считать затраты на переобучение персонала. Так как обучение технологии возможно посредством электронных курсов на внутренней платформе и не требует приглашение сторонних специалистов.

Таким образом, величина издержек представлена в таблице 4.

Таблица 4

Величина издержек, тыс. руб.

Наименование	Всего текущих затрат, тыс. руб.
1. Материальные затраты	270
2. Затраты на оплату труда	0
3. Социальные выплаты	0
4. Амортизация основных фондов	54
5. Прочие затраты	0
Текущие издержки без амортизации	270
Итого затрат:	324

Реализация данного инвестиционного проекта приведет к получению экономического эффекта, вследствие снижения затрат на покупку бумаги и прироста выручки в результате увеличения скорости обслуживания клиентов и соответствующего прироста комиссионных доходов за счет обслуживания клиентов, которые не дошли до сотрудника, а также привлечение новых клиентов в минимальном размере от 350 000 рублей в год.

За период планирования весь инвестиционный проект потребует 270 тыс. руб. капитальных вложений на закупку соответствующего оборудования, его настройки и наладки работы и принесет на конец периода планирования 268800 руб. чистой прибыли в год. Учитывая единовременный характер инвестирования средств, сумма дисконтированных капиталовложений соответствует сумме реальных капиталовложений и составляет 270 000 руб., как было указано выше. В свою очередь, чистый реальный доход проекта составит 322800 руб., а чистый дисконтированный доход 167988,4 руб., учитывая покрытые капитальные вложения. Или 592800 руб. реального дохода и 437988,4 руб. дисконтированной стоимости, без учета средств, направленных на инвестиционную деятельность.

$$ДС (FV) = \frac{167988,4}{1,54^0} + \frac{167988,4}{1,54^1} + \frac{167988,4}{1,54^2} + \frac{167988,4}{1,54^3} + \frac{167988,4}{1,54^4} = 423867,8$$

$$ЧДД (NPV) = \frac{167988,4}{1,54^0} + \frac{167988,4}{1,54^1} + \frac{167988,4}{1,54^2} + \frac{167988,4}{1,54^3} + \frac{167988,4}{1,54^4} - 270000 = 153867,8$$

Индекс доходности, исчисленный по дисконтированным потокам, составляет

$$ИД (PI) = \frac{423867,8}{270000} = 1,56$$

Срок окупаемости проекта рассчитаем путем деления первоначальных вложений на среднегодовую доходность, и составит 9 месяцев. Внутренняя норма доходности проекта составляет 50% в год.

Положительный индекс доходности и дисконтированный доход позволяют судить о проекте как об эффективном для внедрения. Внутренняя норма доходности превышает норму дисконтирования, заданных при планировании.

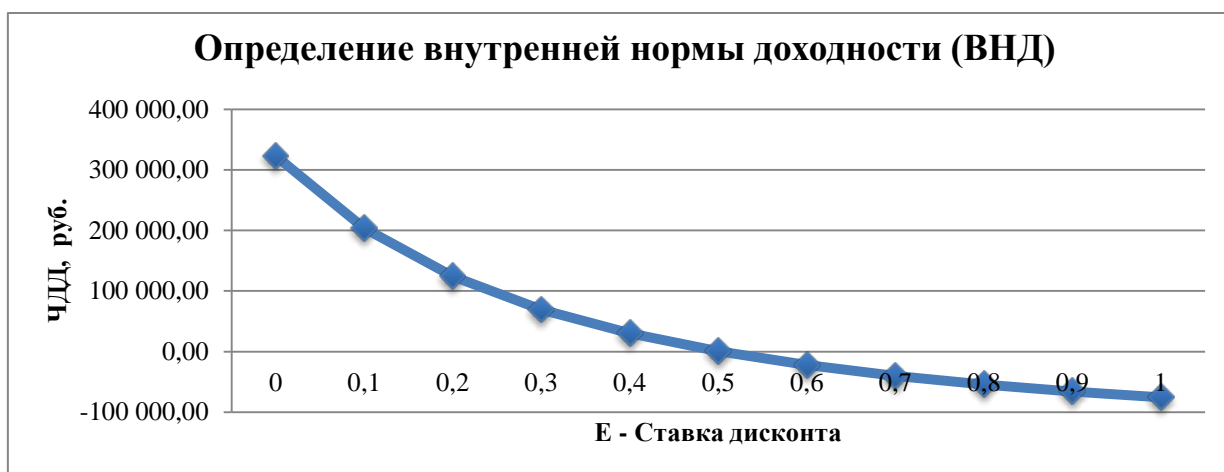


Рисунок 3. Определение внутренней нормы доходности

С помощью приведения ранее изученных данных была составлена схема эффективности внедрения инвестиционного проекта на рисунке 4.

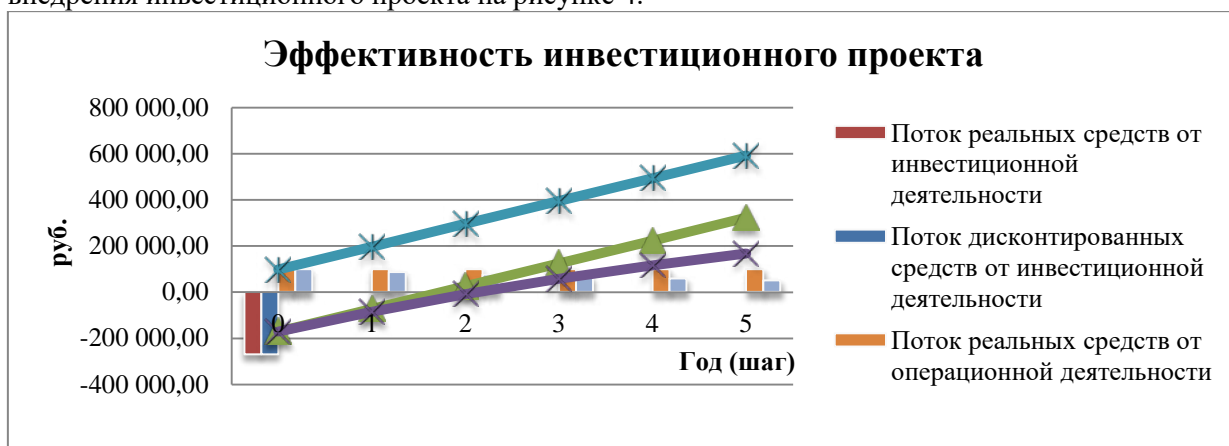


Рисунок 4. Эффективность инвестиционного проекта

По результатам проведенного анализа инвестиционного проекта, можно сделать вывод, что проект принесет предприятию высокую прибыль при низком уровне риска. Инвестиционный проект окупится за 9 месяцев, что, разумеется, подходит для срока, закладываемым инвестором. Индекс доходности (PI), исчисленный по дисконтированным денежным потокам, составляет - 1,56, внутренняя норма доходности равна 50 %, что больше нормы дисконта, предполагаемой инвестором, а чистый доход составит 322 тыс. рублей за 5 лет.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Ачкасов, А.И. Балансы коммерческих банков и методы их анализа. Вопросы ликвидности и отражение в банковских балансах: учебное пособие для вузов / А.И. Ачкасов. – Москва : Консалтбанкир, 2019. – 74 с.
- 2 Барыло, Е.В. Развитие дистанционного банковского обслуживания. Сравнительная характеристика интернет-банкинга и мобильного банкинга / Е.В. Барыло, К.В. Шакирова, Н.В. Зяблицкая // Региональные проблемы преобразования экономики. – 2020. № 6 (116). – С.101-109
- 3 Батракова, Л.Г. Экономический анализ деятельности коммерческого банка: учебник для вузов / Л.Г. Батракова. – Москва : Логос, 2018. – 366 с.
- 4 Белоглазова, Г.Р. Банковское дело: учебник для вузов / Г.Р. Белоглазова, Л.П. Кроликовецкая. - Санкт-Петербург : Питер, 2020. – 153 с.
- 5 Бернштейн, Л.А. Анализ финансовой отчетности: теория, практика и интерпретация: учебник / Л.А. Бернштейн. – Москва : Финансы и статистика, 2018. – 694 с.

- 6 Бурая, Г.А. Роль банковского сектора в развитии экономики : учебник / Г.А. Бурая. – Москва : ФОРУМ, 2019. – 250 с.
- 7 Бухвальд, А.Н. Кредитование малого предпринимательства : учебник / А.Н. Бухвальд. – Москва : Юнити, 2018. – 150 с.
- 8 Воронин, Б.Б. Становление системы кредитных историй : учебник / Б.Б. Воронин. – Москва : Юнити, 2020. – 200 с.
- 9 ВТБ: официальный сайт / ПАО Банк «ВТБ». – URL: <https://www.vtb.ru/> (дата обращения 20.04.2022)
- 10 Дубенецкий, Я.Н. Проблемы финансовой устойчивости банков в современных условиях : учебник / Я.Н. Дубенецкий. – Москва : Банковское дело, 2018. – 252 с.
- 11 Жарковская, Е.П. Финансовый анализ деятельности коммерческого банка : учебник / Е.П. Жарковская. – Москва : Издательство «Омега-Л», 2020. – 325 с.
- 12 Жуков, Е.Ф. Деньги. Кредит. Банки : учебник для вузов / Е.Ф. Жуков. – Москва : ЮНИТИ, 2019. – 600 с.
- 13 Иванов, В. В. Анализ надежности банка : учебное пособие / В.В. Иванов- Москва : Новое издание, 2019. – 170 с.
- 14 Ковалев, В.В. Финансовый анализ. Методы и процедуры : учебное пособие / В.В. Ковалев. – Москва : Финансы и статистика, 2021. - 421 с.
- 15 Лаврушин, О.И. Банковское дело: учебник / О.И. Лаврушин. – Москва : Финансы и статистика, 2019. - 672 с.
- 16 Маркова, О.М. Коммерческие банки и их операции : учебное пособие / О.М. Маркова, Л.С. Сахова, В.П. Сидоров. – Москва : ЮНИТИ, 2020. - 350 с.
- 17 Овчар, Д.А. Рискованность банковской деятельности в условиях экономических кризисов и пандемии в России / Д.А. Овчар, Е.А. Манина //Региональные проблемы преобразования экономики. – 2021.- № 1 (123).– С.142-149.
- 18 Савинская, Н.А. Банковский сектор России: от стабилизации к эффективности: учебник / Н.А. Савинская. – Санкт-Петербург : СПбГУЭиФ, 2021. – 215 с.
- 19 Салин, В.Н. Денежная и банковская статистика : учебник / В.Н. Салин.— Москва : КноРус, 2021. — 195 с.
- 20 Шаталова, Е.П. Банковские рейтинги в системе риск- менеджмента: процедуры мониторинга кредитных рейтингов : учебно-практическое пособие / Е.П. Шаталова — Москва : Русайнс, 2020. — 241 с.

ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКОЙ ТРАНСПОРТНОЙ ЛОГИСТИКИ

Студ. Н.В. Косогор

*Научный руководитель: ст. преп. А.Р. Ишниязова,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Статья представляет собой исследование особенностей отрасли транспорта в России. На сегодняшний день транспортные логистические системы позволяют перевозить груз довольно быстро, используя новые современные технологии. На российском рынке масса предложений разного рода мелких перевозчиков и транспортных компаний, все они стремятся привлечь как можно больше потребителей. Используют разные способы: обеспечивают клиентов различными бонусами, предлагают разнообразные услуги.

Целью транспортной логистики является транспортировка груза с минимальными затратами и высоким качеством перевозки. Необходимо выбирать наиболее подходящий транспорт, маршруты, скорость, а также сводить к минимуму порчу самого груза.

Задачи российской транспортной логистики:

- выбор необходимого транспорта;
- определение правильного построенного маршрута;
- планирование транспортных процессов со складскими и производственными операциями.

Все эти задачи тесно взаимосвязаны между собой.

Методами исследования:

- системный анализ;
- кибернетика;
- экономико-математическое моделирование;
- метод исследования операций;
- прогностический метод.

Областью исследования является изучение особенностей развития транспортной логистики и пути решения проблем в России. Логистические цепочки и потоки, составляют единую систему, подлежащую аналитическому исследованию. Именно формирование логистической системы позволяет выявить подходы к ее совершенствованию во всех направлениях материальных, информационных, денежных, энергетических и других потоков.

Динамику развития транспорта в 2019 и 2020 за 3 месяца можно представить на рисунке 1.

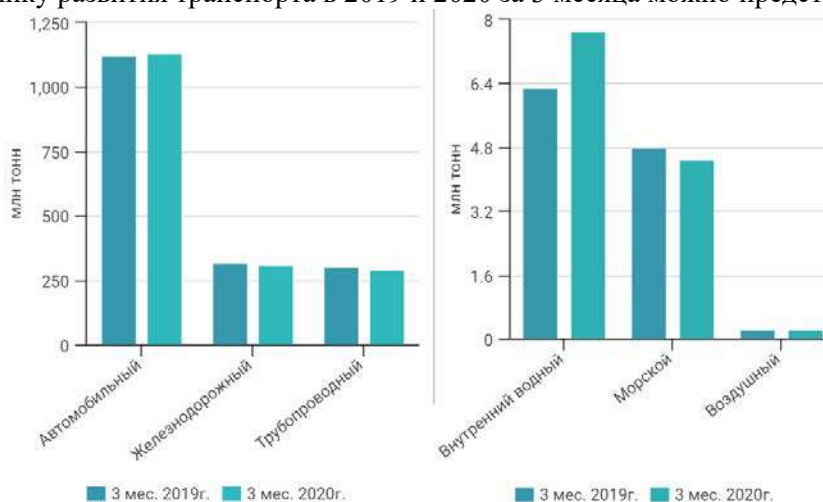


Рисунок 1 - Динамика автомобильного, ж/д, трубопроводного, речного, морского и воздушного транспорта за 3 мес. 2019-2020гг. в России

На основании данных 2019-2020 годов можно наблюдать, что в России большой популярностью пользуется автомобильный транспорт. Данный вид всегда считается популярным и экономически целесообразным. С помощью удобного маршрута можно уменьшить затраты времени и финансов. Меньше всего распространен воздушный транспорт. Достоинства этого вида перевозок составляет: его скорость, безопасность и большой объем. Недостатками являются высокая стоимость перевозок, зависимость от погодных условий, самое главное это привлечение других видов транспорта.

Транспортная логистика - это организация планирования, правильное и быстрое построение маршрута и контроль по перемещению материальных предметов. Ею считается как развозка продуктов заказчиком, так и сотрудничество с иными компаниями. Но транспортная логистика это не только грамотное распоряжение транспортом и точное построение маршрута, а и распоряжение финансами.

Существуют виды маршрутов перевозки грузов:

- кольцевые;
- маятниковые;
- развозочные;
- сборные;
- развозочно-сборные.

Помимо этого следует следить за грузом, чтобы вовремя перевозки груза ничего не произошло, для этого используют специальные технологии.

Тип транспорта зависит от местности и маршрута, бывают разные перемещения грузов:

- наземный;
- водный;
- воздушный.

В 2022 году Правительство РФ предложило меры поддержки гражданской авиации, морского и внутреннего водного транспорта, а также железнодорожного и автомобильного транспорта, столкнувшегося с санкционным давлением западных стран. Они позволят обеспечить бесперебойную работу российской транспортной отрасли. В документе прописаны нормы, позволяющие регистрировать права на транспорт, находящийся в лизинге у российских компаний, и выдавать им российские сертификаты. Эта мера поможет транспортным компаниям сохранить парк иностранных воздушных судов и даст возможность эксплуатировать их на внутренних линиях. Кроме того, законопроектом предусмотрена отсрочка проведения сертификации технических средств обеспечения транспортной безопасности, что позволит компаниям перераспределить финансовые средства в текущих условиях.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Шумаев В. А. Логистика в теории и практике управления современной экономикой. — М.: МУ им. С. Ю. Витте, 2014. — С. 7—8. — 212 с.
 2. Филина В.Н. Проблемы конкурентоспособности национальной транспортной системы // Проблемы прогнозирования, 2008
 3. Мачерет Д.А. Развитие конкуренции на рынке грузовых перевозок // Железнодорожный транспорт. 2006. № 11
- 1) <https://www.axelot.ru/knowhow/press>

РАЗРАБОТКА СОЦИАЛЬНОГО ПРОЕКТА «СВЕТ СЕРДЦА» ДЛЯ ДЕТЕЙ ИНВАЛИДОВ И ДЕТЕЙ С ОВЗ

*Студ. Д.Ю. Кияткина
Научный руководитель: ст. преп. А.Р. Ишниязова,
Филиал ЮУрГУ в г. Нижневартовске*

Социальная интеграция инвалидов рассматривается как наиболее перспективное направление современной социокультурной политики. Особенно актуальной является проблема совершенствования социально-культурной реабилитации детей-инвалидов и детей с ОВЗ.

Социальное предпринимательство – это применение образа мыслей, процессов, инструментов и технологий обычного предпринимательства для деятельности на благо общества и экологии. Социальное предпринимательство использует присущие бизнесменам страсть, изобретательность, новаторство, упорство, способность планировать и обходиться малыми ресурсами, а также ориентированность на рост для решения самых насущных общественных проблем.

Но если государственные учреждения не способны решать социальные и экологические проблемы, то кому это по силам? Одним из ответов на эти вопросы – на первый взгляд, вполне жизнеспособным – и является социальное предпринимательство.

Социальное предпринимательство сконцентрировано на миссии, а не на прибыли. Миссия, как компас, направляет все действия проекта, ее ставят выше дохода даже в коммерческих социальных проектах. Это помогает убедиться в том, что интересы общества будут превалировать над собственными. Значительный вклад в изучение вопроса о социальном предпринимательстве внесли К. Джилл и Л.Томас.

Согласно данным ФГИС ФРИ (Федеральная государственная информационная система, Федеральный реестр инвалидов) в России зарегистрировано 60380 детей –инвалидов.

Таблица 1 – Дети– инвалиды по всей России

По всей России			
	Девочки	309 579 чел.	42% в общей численности детей-инвалидов
	Мальчики	423 000 чел.	58% в общей численности детей-инвалидов

В ХМАО- Югре зарегистрировано 7183 ребенка-инвалида. (таб.2)

Таблица 2 –Дети-инвалиды в ХМАО –Югре 2022 году

Территория	Всего	Дети-инвалиды	
		Чел.	Доля, %
Ханты-Мансийский автономный округ	60380	7183	11,90

По данным ФГИС ФРИ в ХМАО-Югре зарегистрировано 7183 ребенка – инвалида.

Доля в общей численности инвалидов представлена на рисунке 1.

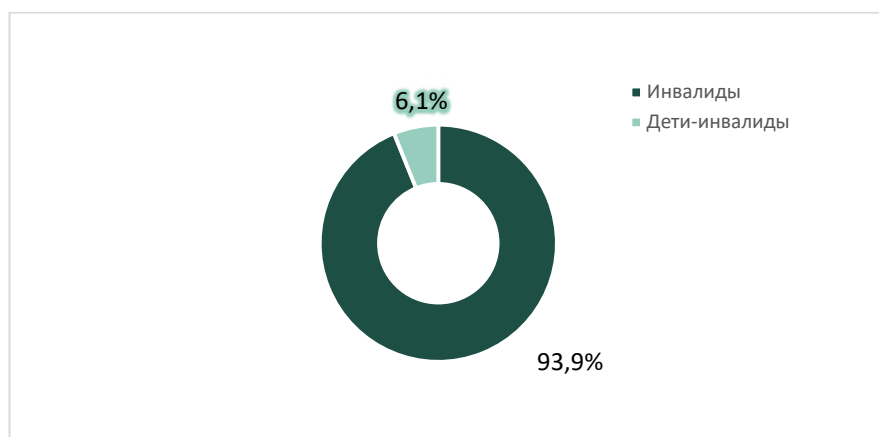


Рисунок 1- Доля численности инвалидов

Из них инвалиды составляют 93,9%, а дети-инвалиды - 6,1%.

По возрастным группам наибольшее количество детей – инвалидов в возрасте от 8 до 14 лет (рис.2).

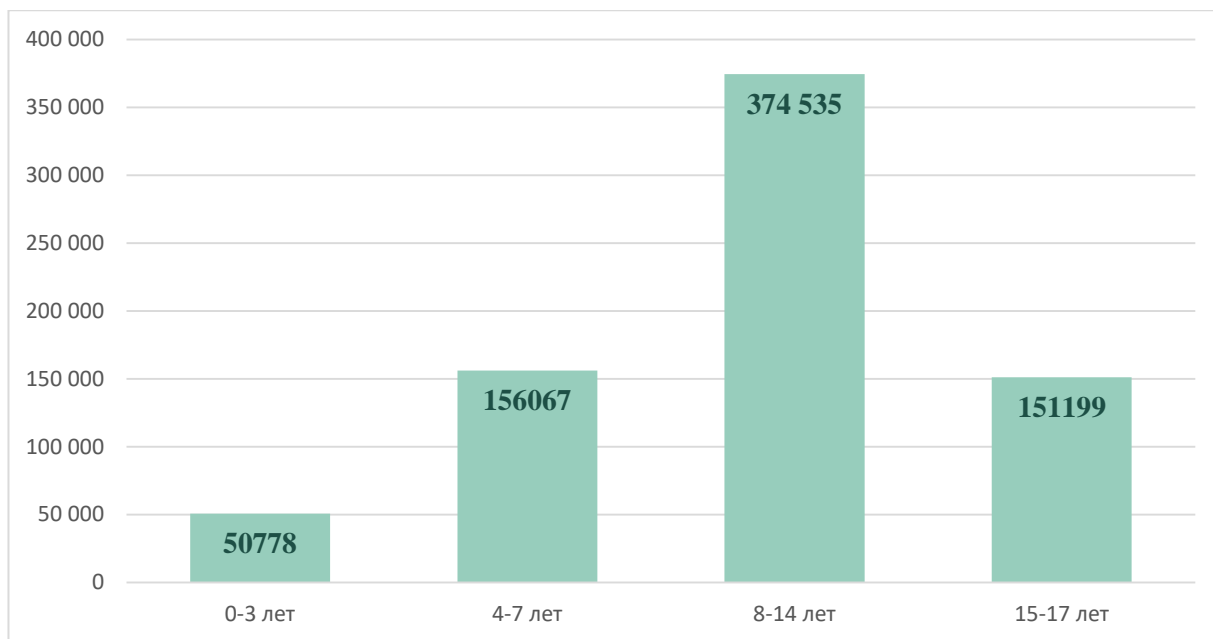


Рисунок 2 – Дети – инвалиды по возрастным группам

Целью проекта является: помощь детям-инвалидам и детям с ОВЗ в социализации, раскрытии творческих способностей, а также развитие и популяризация социального волонтерства, посредством организации культурно-художественных мероприятий.

Задачи проекта:

- провести исследование в области развития и популяризации российского волонтерства и в ХМАО-Югре;
- исследовать конкурентов в регионе;
- провести анализ потребительских предпочтений детей-инвалидов и детей с ОВЗ;
- разработать проект и план мероприятий.

Методами исследования являются:

- статистический;
- метод анализа;
- метод анализа;
- системный подход;
- метод дедукции.

"Свет сердца" – социально-просветительский проект. Он включает в себя комплекс мероприятий с целью привлечения внимания к проблеме раскрытия творческого потенциала детей-инвалидов и детей с ограниченными возможностями здоровья.

В план мероприятий включено:

1. Объявление конкурса художественных работ проекта "Свет сердца".

Собеседование с детьми с ОВЗ и детей-инвалидов: (определение направления художественной деятельности: по методам рисования, по технике использования, темам, жанрам и т.д.) в дистанционном формате на платформе Zoom.

2. Праздничное открытие мероприятия "Свет сердца" с онлайн-трансляцией.

Праздничное открытие мероприятия "Свет сердца". Приветственное слово руководителя проекта; вступительное слово куратора проекта.

3. Проведение конкурса "Свет сердца" художественных работ по различным номинациям.

Сбор заявок от родителей и законных представителей детей с ОВЗ и детей-инвалидов, форма проведения конкурса художественных работ очная и с использованием дистанционных технологий.

4. Выставка художественных работ.

Проведение выставки творческих работ в Филиале ЮУрГУ(НИУ), размещение работ на сайте Филиала ЮУрГУ(НИУ) в г. Нижневартовске.

5. Оценка конкурсных художественных работ и праздничное закрытие мероприятия "Свет сердца".

Оценка конкурсных художественных работ детей с ОВЗ и детей-инвалидов членами жюри, подведение итогов мероприятия онлайн на платформе Zoom, определение удовлетворенности участников конкурса и награждение участников, далее праздничное закрытие мероприятия "Свет сердца".

Проведен анализ конкуренции на рынке. Немаловажной задачей является изучение преимуществ и недостатков конкурентов. (табл. И далее на основе полученных данных разработать уникальное решение проблемы.

Таблица 3 – Преимущества и недостатки конкурентов

Анализ конкуренции:			
Название организации	Местная общественная организация "Молодежный городской клуб молодых людей с ограниченными возможностями здоровья "Самит" города Нижневартовска"	Автономная некоммерческая организация "центр адаптивной помощи детям "Жизнь без границ"	Алые Паруса, РОО, инклюзивный центр работы с детьми и молодежью с инвалидностью и без
Характеристика	Проводятся обзорные экскурсии, походы в музеи и выставки, занятия и конкурсы по декоративно-прикладному творчеству. Очень живая программа.	Информации крайне мало. По финансовой отчетности находятся в убытке.	Часто проводятся занятия по письму, танцам, рисованию, лепке и другим творческим направлениям. Очень живая программа.

Так как нашими потребителями являются дети с ограниченными возможностями здоровья и дети-инвалиды, а также их родители (законные представители), то главными предпочтениями являются:

- Особый психологический климат;
- Педагогический состав;
- Специальное оборудование для детей-инвалидов.

Анализ потребительских предпочтений выстраивался на основе результатов опроса (личного, телефонного, компьютерного).

Вопросы для опроса:

Начало опроса (общая информация) (~5 мин.):

Попросить потенциального клиента дать небольшую общую информацию: ФИО, как давно он интересуется проводимыми мероприятиями для детей с инвалидностью и(или) ОВЗ в г. Нижневартовске, есть ли у него близкие несовершеннолетние (в возрасте от 4 до 17 лет) с инвалидностью и(или) ОВЗ.

Осведомленность (~5мин.):

- Насколько вы были знакомы с различными вариантами на рынке?
- Услугами каких центров вы пользовались ранее?
- С какими проблемами вы столкнулись во время поиска творческих конкурсных мероприятий для детей с инвалидностью и(или) ОВЗ в г. Нижневартовске?

Рассмотрение (~10мин.):

- Как вы нашли этот источник?
- В каких мероприятиях для детей с инвалидностью и(или) ОВЗ принимали участие?
- Какова была ваша самая большая проблема в прошлом году?
- Куда вы пошли, чтобы найти больше информации мероприятиях для детей с инвалидностью и(или) ОВЗ?


Решение (~5мин.):

- Какие критерии вы установили для сравнения альтернатив?
- Какие детские центры попали в шорт лист и каковы были плюсы/минусы каждого?

Закрытие (~5мин.):

- Спросите, как будет выглядеть идеальный процесс проведения мероприятия для детей с инвалидностью и(или) ОВЗ.
- Выражение благодарности за потраченное время и уточнение электронной почты, для отправления благодарственного письма

Составлен портрет целевой аудитории, представленный в таблице 4:

	Дети с ограниченными возможностями здоровья 	Родители и законные представители детей с ОВЗ 
Возраст	От 3 до 17 лет (включительно)	21-65 лет
Пол	Мужской/Женский	Мужской/Женский
Место проживания	Ханты-Мансийский автономный округ — Югра, город Нижневартовск	Ханты-Мансийский автономный округ — Югра, город Нижневартовск
Основные проблемы	Отсутствие возможности раскрытия художественных талантов для детей с ОВЗ и детей-инвалидов. Недостаточное количество творческих конкурсных мероприятий с детьми с ОВЗ и детьми-инвалидами.	

Для мероприятия был разработан логотип.

Логотип служит «лицом», визитной карточкой, привлекающей внимание, а также используется для повышения распознавания в социуме.



Рисунок 3- Логотип проекта «Свет сердца»

Теоретическая база и практическая значимость исследования представлена в следующем. Составленная программа мероприятия поможет в дальнейшей работе с детьми-инвалидами и детьми с ОВЗ посредством проведения творческих мероприятий, которые в свою очередь способствуют умственному развитию, самовыражению и выражению чувств.

Таким образом, в ходе проведенной работы был составлен план мероприятия, проведен анализ конкуренции на рынке и потребительский анализ, а также создан уникальный логотип мероприятия.

Положение инвалидов существенно ухудшается в кризисные периоды развития общества - обостряются чувства зависимости, неустроенности, неполноценности. К сожалению, дети с ограниченными возможностями здоровья особенно уязвимы к стигматизации и дискриминации и часто изолируются от остального общества. Дети с ОВЗ и дети-инвалиды – это уникальные дети и каждый из них - личность со своим восприятием мира, способностями и интересами.

Список литературы

1. Иванова О.М. К вопросу о формировании доступной социальной среды для лиц с ограниченными возможностями здоровья. // Иванова О.М., Билалова Л.М. - Вестник УГАЭС. Наука. Образование. Экономика. Серия: Экономика. № 1 (3), 2013
2. Исхакова Ф.С. Из истории развития инклюзивного образования. Теория и практика инклюзивного образования в России: проблемы и перспективы: сборник научных статей I Международной научно-практической конференции, 17 мая 2012 года. – Уфа: Уфимская государственная академия экономики и сервиса, 2012. С.

АВТОРЫ, НАУЧНЫЕ РУКОВОДИТЕЛИ:

Борщениук В.Н. – к.п.н., доц. кафедры ЭМП, директор филиала ЮУрГУ в г. Нижневартовске
Ишниязова А.Р. – ст. преп. кафедры ЭМП
Коледин В.В. – к.ф-м.н., доц. кафедры ГиЕНТД
Лезьер В.В. – д.филос.н., проф. ТИУ, г. Тюмень
Захарова Ю.А. – ст. преп. кафедры ГиЕНТД
Зверева Е.А. – к.п.н., доц. кафедры ГиЕНТД
Манина Е.А. – к.э.н., доц., зав. кафедрой ЭМП
Назарова Н.В. – канд. культурологии, ст. преп. кафедры ЭМП
Рябова И.Г. – к.филос.н., доц., зав. кафедрой ГиЕНТД
Салимгареева А.Р. – к.ю.н., доц. кафедры ЭМП
Семерьянова Н.А. – к.ю.н., доц. кафедры ЭМП

АВТОРЫ-МАГИСТРАНТЫ:

Вохменцева Т.А. - гр. 153
Гафаров Ф.Ф. - гр. 153
Гаджихмедова И.Г. - гр. 398
Гильфанов Р.Р. - гр. 153
Григорьева Т.В. - гр. 153
Заева А.А. - гр. 153
Ким В.С. - гр. 153
Креймер А.И. - гр.248
Лемиш Д.В. – магистрант НВГУ
Павлова Л.В. - гр. 153
Силякова Е.Д. - гр. 153
Синькевич В.В. - гр. 153
Халиуллина А.А. - гр. 153
Ходимчук М.А. - гр. 153
Шевченко К.Ш.- гр. 153
Штрак Е.В. - гр. 153
Якунина К.С. - гр. 153

АВТОРЫ-СТУДЕНТЫ:

Бажанова П.С. – гр. 120
Баталкина А.А. – гр. 508
Вольнова А.А. – гр. 229
Вохменцев А.В. – гр. 120
Исмаилова Л.А. – гр. 120
Кияткина Д.Ю. – гр. 114
Коннова Е.А. – гр. 120
Косогор Н.В. – гр. 161
Магамедова А.Р. – гр. 241
Максютова А.И. – гр. 214
Мамедов Т.И. – гр. 322
Милинький И.В. – гр. 322
Сафонов А.С. – гр. 422
Севастьянов М.А. – гр. 422
Сулаймонова М.З. – гр. 341
Таирова С.М. - гр. 341
Тарасенко Д.В. – гр. 120
Фролов С.И. – гр. 322
Шапкин И.В. – гр. 422
Ялунин Е. – гр. 422